الـ E-mail
لرجال الأعمال

البريد الإلكتروني

(عناوين مواقع شركات ومؤسسات عربية)

محمد جمال أحمد قبيعة

بسم الله الرحمن الرحيم

بسم الله الرحمن الرحيم

رب اشرح لي صدري

ويسر لي أمري

واحلل عقدة من لساني

يفقهوا قولي

صدق الله العظيم

الطبعة الأولى
بيروت
١٤٢٠/٢١ هـ - ٢٠٠٠ م

مقدمة

البريد الإلكتروني. . . لغة العصر

بدأ تداول التعبير «بريد إلكتروني» أو «E-mail» منذ حوالي السبعة سنوات، كوسيلة حديثة للمراسلة وتبادل المعلومات. بقيت هذه الوسيلة مجهولة، أو محدودة الانتشار، مع بداية انطلاقة الإنترنيت، حتى مطلع العام 1998، فقد حقق هذا البريد انتشاراً مهماً وتعدى كونه أداة مهمة لتبادل المعلومات، ليصبح أداة فعّالة في الإعلان والنشرات عن إنتاج كل جديد لدى الشركات.

من هنا ارتأينا إطلاق سلسلة مفصّلة عن ما يمكن للمستخدم العربي الاستفادة فيه في أعماله في مجال الإنترنيت بشكلٍ عام، بدءاً من هذا الكتاب الذي نوجهه إلى كل رجل أعمال يود استخدام البريد الإلكتروني كوسيلة اتصال وإرسال في مجال عمله.

والله ولي التوفيق

محمد جمال أحمد قبيعة

5/1/2000

تعريف البريد الإلكتروني Electronic Mail:

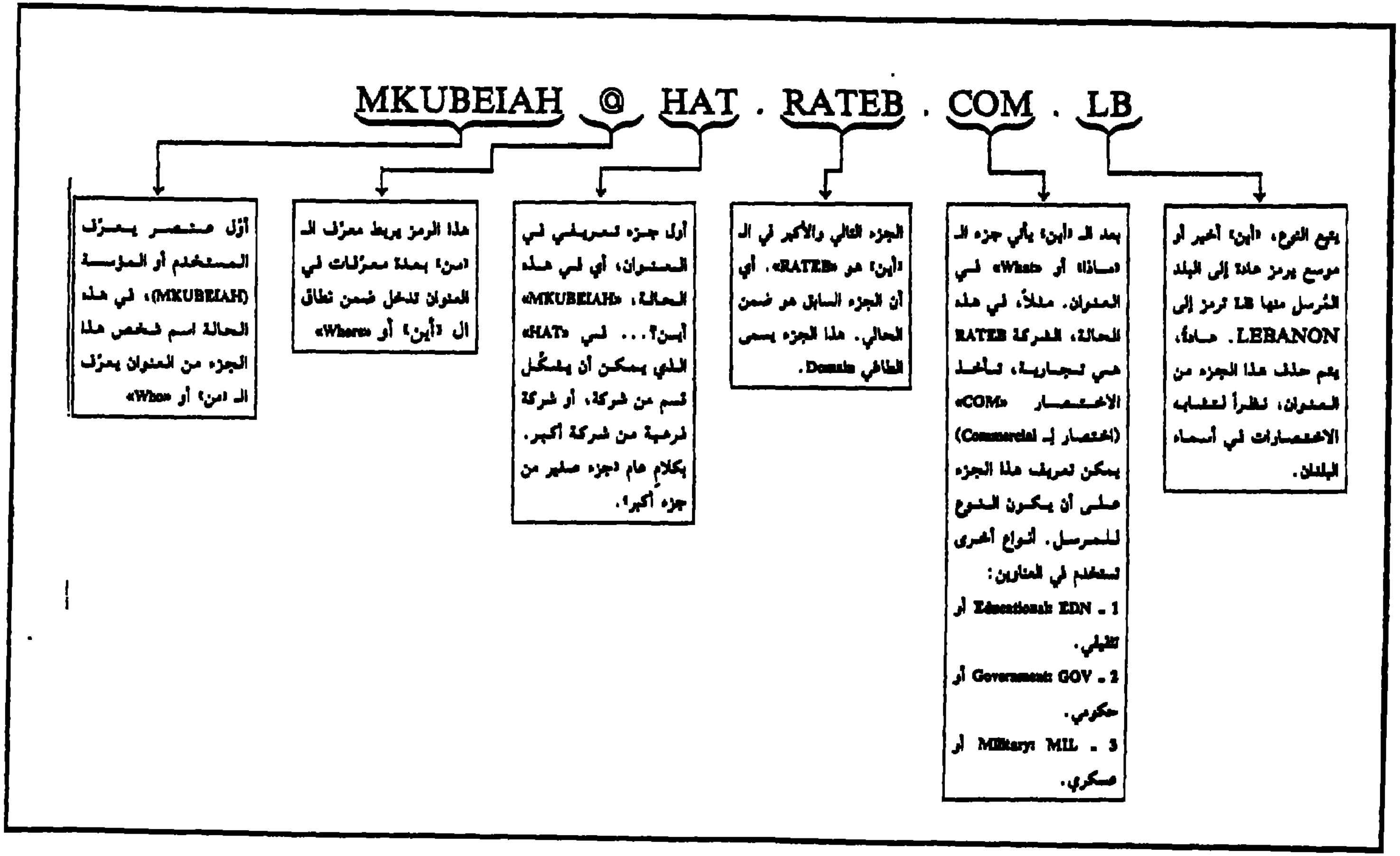
أو الـ E-mail الذي يشكّل أبرز العمليات على الإنترنيت. بعض الإحصاءات تقول إنه يوجد حالياً أكثر من 30 مليون شخص على الإنترنيت، معظمهم، أو حتى كلُّهم، لديهم عناوين بريد إلكتروني.

بعيداً عن الإنترنيت، يمكنك تبادل البريد مع أي شخص لديه عنوان بريدي، حتى إذا لم تكن عاملاً ضمن الإنترنيت. هذا النوع من البريد، أصبح معتمداً بشكلٍ واسع في الآونة الأخيرة، حتى إنه غطى في بعض الأحيان على البريد العادي أو خدمة الفاكس.

عند إلقاء نظرة أولى على العناوين البريدية، تظهر وكأنها تحمل شفرة معينة، ولكن بعد تحليل وفهم هيكليتها، تستطيع فهم القصد من كل جزء منها.

ضمان وصول البريد إلى الهدف الصحيح، وسط هذا الازدحام الظاهر على الإنترنيت، يتم باستخدام نظام عنونة يمكن أن ينشيء الملايين من العناوين الفريدة. نظام الاسم المتخصص أو Domain Name System (DNS)، هو نظام العنونة الذي يُستخدم على الإنترنيت والذي يُنشيء عناوين مجزّأة تدمج معلومات جغرافية مع معلومات خاصة بصاحب العنوان.

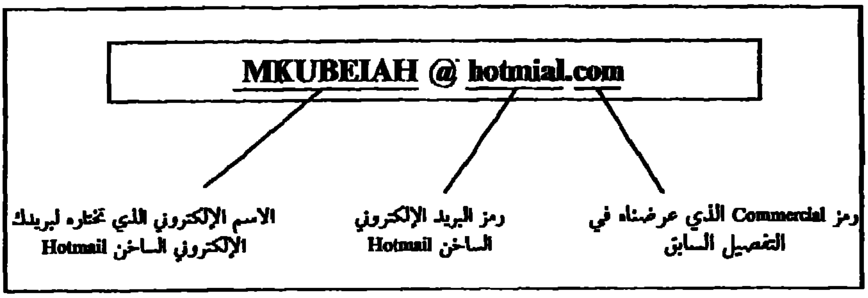
العنوان الذي يخضع لنظام الـ DNS، يتألف من عدّة قطع، مثل رقم الهاتف. مثلاً:


MKUBEIAH @ HAT . RATEB . COM . LB
يقع النوع، «أين» أخير أو موسع يرمز عادة إلى البلد المُرسل منها LB ترمز إلى LEBANON. عادةً، يتم حذف هذا الجزء من العنوان، نظراً لتشابه الاختصارات في أسماء البلدان.
بعد الـ «أين» يأتي جزء الـ «ماذا» أو «What» في العنوان. مثلاً، في هذه الحالة، الشركة RATEB هي تجارية، تأخذ الاختصار «COM» (اختصار لـ Commercial) يمكن تعريف هذا الجزء على أن يكون النوع للمرسل. أنواع أخرى تستخدم في العناوين:
1 ـ Educational: EDN أو تعليمي.
2 ـ Government: GOV أو حكومي.
3 ـ Military: MIL أو عسكري.
الجزء التالي والأكبر في الـ «أين» هو «RATEB». أي أن الجزء السابق هو ضمن الحالي. هذا الجزء يسمى النطاقي Domain.
أول جزء تعريفي في العنوان، أي في هذه الحالة، «MKUBEIAH» أين؟... في «HAT» الذي يمكن أن يشكّل قسم من شركة، أو شركة فرعية من شركة أكبر. بكلامٍ عام «جزء صغير من جزء أكبر».
هذا الرمز يربط معرّف الـ «من» بعدة معرّفات في العنوان تدخل ضمن نطاق ال «أين» أو «Where»
أوّل عنصر يعرّف المستخدم أو المؤسسة (MKUBEIAH)، في هذه الحالة اسم شخص هذا الجزء من العنوان يعرّف الـ «من» أو «Who»

ملاحظة

البرنامج الذي ستستخدمه في تطبيق عمليات البريد الإلكتروني هو Outlook Express الإصدار 5.0 الذي تجده ضمن الإصدار 2000 من النظام ويندوز، أو مع ملحقات الإصدار 2000 من الأوفيس في الإصدار 5.0 من المتصفح Microsoft Internet Explorer.

لقد تم طرح نوع جديد من البريد الإلكتروني في الآونة الأخيرة، هو البريد الساخن أو Hot Mail، الذي تحصل عليه مجاناً من مواقع متعددة على الإنترنيت. هذا البريد يأخذ تركيبة كالتالي:



ميزة البريد الساخن أو Hotmail إنه يمكنك تفقُّد بريدك من أي جهاز كمبيوتر متصل بالإنترنيت، أي أنك لست بحاجة للدخول إلى الشبكة عبر المزوِّد الخاص بك، إنما يكفي إدخال كلمة المرور التي عينتها لبريدك الساخن Hotmail، ليتم تحميل رسائلك الواردة أو إرسال ما تم تجهيزه من رسائل.

Associations & Organizations مؤسسات وهيئات

1	A.I.C. - THE ALTERNATIVE INFORMATION CENTER *http://aic.netgate.net*	Palestine
2	AERO CLUB OF LEBANON *http://web.cyberia.net.lb/aeroclub*	Lebanon
3	AEROMODELLING CLUB *http://leonardo.spidernet.net/recreatus/285*	Cyprus
4	AL MULTAQA, THE ARAB THOUGHT FORUM *http://www.planet.edu/~multaqa/mul aqa.htm*	Palestine
5	AL-AMAL HUMANITARIAN ASSOCIATION *http://members.aol.com/mazina*	Iraq
6	AMERICAN BUSINESS COUNCIL OF DUBAI & NORTHERN EMIRATES *http://www.abcdubai.com*	United Arab Emirates
7	AMERICAN CHAMBER OF COMMERCE *http://www.amcham.org.eg*	Egypt
8	AMERICAN RESEARCH CENTER *http://www.arce.org*	Egypt
9	AMMAN WORLD TRADE CENTER *http://www.arab-business.net/wtcnn*	Jordan
10	ANIMAL RESPONSIBILITY CYPRUS *http://www.geocities.com/RainForest/1862*	Cyprus
11	APPLIED RESEARCH INSTITUTE *http://www.arij.org*	Palestine
12	ARAB STUDIES SOCIETY - JERUSALEM *http://www.arabstudies.org*	Palestine
13	ARAB WORLD INFORMATION NETWORK *http://www.awin.com.lb*	Lebanon
14	ARABIAN SOCIETY FOR HUMAN RESOURCE MANGEMENT *http://www.ashrm.com*	Saudi Arabia
15	ARAMCO BRATS *http://www.aramco-brats.com*	Saudi Arabia
16	ARC EN CIEL - FRENCH *http://www.inco.com.lb/arc_en_ciel*	Lebanon
17	ASSOCIATED TURKEY APPAREL MANUFACTURERS *http://www.atax.com*	Turkey
18	ASSOCIATION OF LEBANESE INDUSTRIALISTS *http://www.ali.org.lb*	Lebanon
19	BAHRAIN CYBERNET CLUB *http://www.bahrain.com/club*	Bahrain
20	BAHRAIN INFORMATION TECHNOLOGY *http://www.alnadeem.com.bh/bits*	Bahrain
21	BALADNA GALLERY *http://www.arabia.com/Baladna*	Jordan
22	BANKER'S SOCIETY OF BAHRAIN *http://www.alnadeem.com.bh/bsb*	Bahrain

23	BAYYNAT	
	http://www.bayynat.org.lb	Lebanon
24	BEIRUT TRADERS ASSOCIATION	
	http://www.netgate.com.lb/acb	Lebanon
25	BELGIUM - TURKEY CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY	
	http://www.btcci.com	Turkey
26	BEYAZ NOKTA® VAKFI	
	http://www.beyaznokta.org.tr	Turkey
27	BIRZEIT UNIVERSITY, HUMAN RIGHTS ACTION PROJECT	
	http://www.birzeit.edu/hrap	Palestine
28	BRITISH CLUB	
	http://www.arabian.net/british	Bahrain
29	BRITISH COUNCIL	
	http://www.britcoun.org	United Arab Emirates
30	BRUMMANA HIGH SCHOOL SCOUTS GROUP	
	http://www.busi-net.com lb/bhsscouts	Lebanon
31	CAIRO AMERICAN COLLEGE ALUMNI	
	http://www.icmall.com/cac	Egypt
32	CENTRE FOR RESEARCH AND STUDIES ON KUWAIT	
	http://www.crsk.org	Kuwait
33	CHAMBER OF MINING ENGINEERING	
	http://www.mining-eng.org.tr	Turkey
34	CYBER IRAN	
	http://www.cyberiran.com	Iran
35	CYPRUS ASSOCIATION OF BUSINESS CONSULTANTS	
	http://www.industry.cy.net/consultants	Cyprus
36	CYPRUS SHIPPING ASSOCIATION	
	http://www.cylink.com.cy/csa	Cyprus
37	DINING CLUB	
	http://www.dining-club.com/dc	Bahrain
38	EGYPT & THE UN FRAMEWORK CONVENTION ON CLIMATE CHANGE	
	http://www.idsc gov.eg/ccinfo	Egypt
39	EGYPTIAN BUSINESSMEN'S ASSOCIATION	
	http://www.eba.org.eg	Egypt
40	EGYPTIAN ECONOMIC BULLETIN BOARD	
	http.//163.121.10.41/work/ebb	Egypt
41	EGYPTIAN ENVIRONMENT INFORMATION HIGHWAY	
	http://www.ritsec.com.eg/ritsec/env/highway	Egypt
42	EGYPTIAN ORGANIZATION FOR HUMAN RIGHTS	
	http://www.eohr.org.eg	Egypt
43	EGYPTIAN STUDENTS ASSOCIATION IN FRANCE	
	http://www.idsc.gov.eg/students	Egypt
44	EUROPEAN ASSOCIATION OF TURKISH ACADEMICS	
	http://ourworld.compuserve.com/homepages/eata/Hp_uk_i1.htm	Turkey
45	FRENCH TRADE COMMISSION	
	http://www.peeeau.org.ae	United Arab Emirates

46	GERMAN OMANI ASSOCIATION *http://ourworld.compuserve.com/homepages/eberhard_brodhage*	Oman
47	HARIRI FOUNDATION *http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/harirfound*	Lebanon
48	INSTITUTE OF ISLAMIC AND ARABIC SCIENCES IN AMERICA *http://www.iiasa.org*	Saudi Arabia
49	INSTITUTION OF ELECTRICAL ENGINEERS *http://www.jordan-web.com/ieejordan*	Jordan
50	INTERNATIONAL ISLAMIC CHARITABLE ORGANIZATION *http://www.kuwait.net/~islam*	Kuwait
51	INTERNATIONAL ISLAMIC RELIEF ORGANIZATION *http://www.iiro.org*	Saudi Arabia
52	INTERNET ASSOCIATION OF CYPRUS *http://www2.spidernet.net/web/~iacinfo*	Cyprus
53	INTERNET SOCIETY OF EGYPT *http://www ise.org.eg*	Egypt
54	IRAQ FOUNDATION *http://www.iraqfoundation.org*	Iraq
55	IRAQI WOMEN NET *http://www.iraqiwomen.net*	Iraq
56	ISHTAR COUNTRY CLUB *http://www.ishtar.com.lb*	Lebanon
57	ISLAMIC AFFAIRS DEPARTMENT *http://www.iad.org*	Saudi Arabia
58	ISLAMIC ASSOCIATION FOR PALESTINE *http://www.iap.org*	Palestine
59	JORDAN EXPORTERS AND PRODUCERS ASSOCIATION FOR FRUIT AND VEGETABLES *http://www.accessme.com/jepafv*	Jordan
60	JORDAN INDUSTRIAL ESTATES CORPORATION *http://www.jiec.com*	Jordan
61	JORDAN TRADE ASSOCIATION *http://www.xroadsme.com/jta*	Jordan
62	KUWAIT AWQAF PUBLIC FOUNDATION *http://www.moc.kw/Users/waqf*	Kuwait
63	KUWAIT DISABLED SPORT CLUB *http://www.kuwait.net/~disabled*	Kuwait
64	KUWAIT DIVING TEAM *http://www.freekuwait.com/diver*	Kuwait
65	KUWAIT MEDICAL ASSOCIATION *http://www.kma.org.kw*	Kuwait
66	KUWAIT SOCIETY FOR FORMATIVE ARTS *http://www.kuwaiticorner.com/ksfa*	Kuwait
67	LEBANESE FOUNDATION FOR PERMANENT CIVIL PEACE *http://www.kleudge.com/flpcp*	Lebanon
68	LEBANESE RED CROSS FIRST AID TEAMS *http://www.busi-net.com.lb/lrc204*	Lebanon

69 LEBNET.COM
http://www.lebnet.com Lebanon

70 LEO CLUB-BEIRUT ST. NICHOLAS
http://www.dm.net.lb/leo Lebanon

71 LES VILLAGES D'ENFANTS SOS AU LIBAN-FRENCH
http://www.dm.net.lb/sos Lebanon

72 MEHREGAN
http://www.ig-dc.com/mehregan Iran

73 MOHAMMED SALAHOUDDIN CONSULTING ENGINEERING BUREAU
http://www.msceb.com/ Bahrain

74 MUTUELLE DES ANCIENS ELEVES ET DES ECOLES DES FRERES AU LIBAN-FRENCH
http://www.dm.net.lb/maef Lebanon

75 NATIONAL ASSOCIATION FOR PROTECTION OF THE HERITAGE OF SOUTH LEBANON
http://www.lebanonweb.com/homepage/association Lebanon

76 NATIONAL AVIAN RESEARCH CENTRE
http://www.narc.gov.ae United Arab Emirates

77 NATIONAL COUNCIL OF NEGRO WOMEN, INC.
http://www.ncnw.org Egypt

78 NATIONAL UNION OF KUWAIT STUDENTS
http://kuc01.kuniv.edu.kw/~nuks Kuwait

79 OLD SCHOLARS ASSOCIATION
http://www.bhsosa.org.lb Lebanon

80 ORGANIZATION FOR ENERGY CONSERVATION AND PLANNING
http://www.ntsec.com.eg/govern/oecp Egypt

81 ORGANIZATION OF ARAB PETROLEUM EXPORTING COUNTRIES
http://www.kuwait.net/~oapec Kuwait

82 PALESTINIAN HUMAN RIGHTS MONITORING GROUP
http://www.lebnet.com.phrmg Palestine

83 PETRO MIDDLE EAST
http://www.petrome.com/ United Arab Emirates

84 PROGRAMME OF ASSISTANCE TO THE PALESTINIAN PEOPLE
http://pappsrv.papp.undp.org Palestine

85 QATAR CHARITY SOCIETY
http://www.qcharity.org Qatar

86 RADIO AMATEURS OF LEBANON
http://www.ral.org.lb Lebanon

87 ROTARY CLUB
http://www.batelco.com.bh/rotary Bahrain

88 ROYAL SCIENTIFIC SOCIETY
http://www.rss.gov.jo Jordan

89 SAUDI ASSOCIATION FOR DISABLED CHILDREN
http://www.saudi-dca.org Saudi Arabia

90	SAVE THE CHILDREN OF IRAQ *http://www.depaul.edu/~aalmaney*	Iraq
91	SESOBEL *http://www.inco.com.lb/sesobel*	Lebanon
92	SHARJAH WOMEN'S CLUB *http://shj-womensclub.com*	United Arab Emirates
93	SOS ENVIRONMENT *http://www.netgate.com.lb/sosenv/*	Lebanon
94	SULTAN BIN ABDULAZIZ AL SAUD CHARITY FOUNDATION *http://www.sultancharity.org*	Saudi Arabia
95	THE BAHRAIN SOCIETY OF ENGINEERS *http://www.bahrain.com/bse*	Bahrain
96	THE CENTRAL LABORATORY FOR AGRICULTURAL EXPERT SYSTEMS *http://potato.claes.sci.eg*	Egypt
97	THE KING FAISAL FOUNDATION *http://www.kff.com*	Saudi Arabia
98	THE LEBANESE NATIONAL COUNCIL FOR SCIENTIFIC RESEARCH *http://www.cnrs.edu.lb*	Lebanon
99	THE UNITED NATIONS SYSTEM IN LEBANON *http://www.un.org.lb*	Lebanon
100	TOKTEN FOR LEBANON *http://web.cybena.net.lb/tokten*	Lebanon
101	TURAB - THE HOLY SITES OF JORDAN *http://www.accessme.com/turab*	Jordan
102	TURKISH SOCIETY OF HEMATOLOGY *http://www.ato.org.tr/konuk/thd/thd.htm*	Turkey
103	U.S. - SAUDI ARABIAN BUSINESS COUNCIL *http://www.us-saudi-business.org*	Saudi Arabia
104	UNDP LEBANON *http://www.undp.org.lb*	Lebanon
105	UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAM -EGYPT *http://its-idsc.gov.eg/work/undp*	Egypt
106	UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAMME *http://www.y.net.ye/undp-yem*	Yemen
107	UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAMME - JORDAN *http://www.undp-jordan.org*	Jordan
108	UNITED STATES COMMITTEE FOR A FREE LEBANON *http://www.freelebanon.org*	Lebanon
109	US QATAR BUSINESS COUNCIL *http://www.qatarbusinesscouncil.com*	Qatar
110	WOMEN'S AFFAIRS TECHNICAL COMMITTEE (WATC) *http://www.pal-watc.org*	Palestine
111	YEMEN RED CRESCENT SOCIETY *gopher://gopher.ifrc.org/oo/directory/YE.txt*	Yemen
112	ZAKAT HOUSE *http://www.kuwait.net/~zakbat*	Kuwait

Health & Medicine طب وصحة

1	AL AHLI CLUB *http://www.new-it.com/alahli*	Bahrain
2	AL HASHAR PHARMACY *http://ourworld.compuserve.com/homepages/a_mishra*	Oman
3	AL NOOR HOSPITAL *http://www.alnoorhospital-auh.com*	United Arab Emirates
4	AL SHATI HOSPITAL *http://www.gccweb.com/alshati.htm*	Oman
5	AL-RASHID GENERAL HOSPITAL *http://www.kuwait.net/~alrashid*	Kuwait
6	AMERICAN HOSPITAL *http://www.ahdubai.com*	United Arab Emirates
7	AMERICAN MISSION HOSPITAL *http://www.amh.org.bh/*	Bahrain
8	BERLANT BEAUTY INSTITUTE *http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/berlant/berlant.htm*	Lebanon
9	BRITISH VETERINARY CENTRE *http://www.britvet.com/*	United Arab Emirates
10	CITY PHARMACY *http://www.citypharmacy.com*	United Arab Emirates
11	COSMALINE *http://www.dm.net.lb/cosmaline*	Lebanon
12	DEPARTMENT OF EMERGENCY MEDICAL SERVICES *http://www.kuwaitonline.com/dems*	Kuwait
13	DR. MAHAVEER MEHTA SKIN MEDICAL CENTRE *http://www.skinlaser.co.ae*	United Arab Emirates
14	DUBAI LONDON CLINIC *http://www.dubai-london-clinic.com*	United Arab Emirates
15	EL-MAGHRABY HEALTH CARE CORPORATION *http://www.el-maghraby.com/almost.htm*	United Arab Emirates
16	FAK O PHARMACIES *http://fako.com*	Turkey
17	FORME ET VIE *http://web.cyberia.net.lb/tourist/health/formevie*	Lebanon
18	GULF DIAGNOSTICS CENTER *http://www.gdc-uae.com*	United Arab Emirates
19	HEALTH SCIENCE CENTER *http://hsccwww.kuniv.edu.kw/hsc/hsc.html*	Kuwait
20	HELIOPOLIS *http://web.cyberia.net.lb/tourist/health/heliopolis/heliopolis.htm*	Lebanon
21	HJMS AFRICAN AND MIDDLE EAST *http://www.hoijeonmoosool.com*	Bahrain
22	IBN SINA PHARMACY	

	http://www.awbd.com/mmd1/b13.htm	Oman
23	ISLAMIC HOSPITAL	
	http://www.islamic-hospital.com	Jordan
24	JEDDAH INSTITUTE FOR SPEECH AND HEARING	
	http://www.jish.com	Saudi Arabia
25	KING FAISAL SPECIALIST HOSPITAL AND RESEARCH CENTRE	
	http://www.kfshrc.edu.sa	Saudi Arabia
26	KUWAIT INFORMATION PAGE FOR PEOPLE WITH SPECIAL NEEDS	
	http://www.safat.com/pwsn	Kuwait
27	LABORA HEALTH CARE COSMETICS & MEDICAL SUPPLIES	
	http://www.labora.com.lb	Lebanon
28	LASER VISION MEDICAL CENTER	
	http://www.dm.net.lb/laservision	Lebanon
29	MINISTRY OF HEALTH	
	http://www.batelco com.bh/mhealth	Bahrain
30	NMC HOSPITAL	
	http://www.nmc.co.ae	United Arab Emirates
31	PRO-MED PROFESSIONALS MEDICAL EST.	
	http://www.promed-uae.com/	United Arab Emirates
32	RULA PHARMACY	
	http://www.alhamertrading.com/rula.htm	Bahrain
33	SHEIKH HAMDAN BIN RASHID AL MAKTOUM AWARD FOR MEDICAL SCIENCES	
	http://www.hmaward.org.ae	United Arab Emirates
34	SMILE OF CONFIDENCE	
	http://www.sehha.com/safi	Saudi Arabia
35	TADAWI	
	http://www.tadawi.com/	Saudi Arabia
36	TEMSAH OPTIC	
	http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/temsah/	Lebanon
37	THE AMIRI ACADEMY OF MEDICAL SPECIALISTS OF BAHRAIN	
	http://www.Intermediaco.com/theamiriacademy/main.html	Bahrain
38	THE ARAB CENTER FOR HEART AND SPECIAL SURGERY	
	http://www.accessme.com/achss	Jordan
39	TIBSET INC.	
	http://www.tibset.com	Turkey
40	UNIVERSAL HOSPITAL SERVICES	
	http://www.uhs-jo.com	Jordan
41	WALEED PHARMACY	
	http://www.omzest.com/wphar.html	Oman
42	WELCARE HOSPITAL	
	http://www.welcarehospital.com	United Arab Emirates
43	ZARA NATURAL DEAD SEA PRODUCTS	
	http://www.arab-business.net/zara	Jordan

Business & Finance شركات وتجارة

1	A.K.ADDAS FINANCIAL ADVISORS *http://www.addas.net*	Saudi Arabia
2	ABDUL LATIF JAMEEL GROUP *http://www.alj.com*	Saudi Arabia
3	ABDUL REHMAN GUHLOOM AND PARTNERS *http://www.new-it.com/agap/general.htm*	Bahrain
4	ABDULLA AHMED NASS GROUP *http://www.aanass.com*	Bahrain
5	ABDULLA YOUSUF FAKRO *http://www.fakhro.com/*	Bahrain
6	ABN AMRO BANK, UAE *http://www.abnamro-uae.com*	United Arab Emirates
7	ABOU YOUSSEF CO. FOR KNITWEAR AND TRADE *http://www.egypt-trade.com*	Egypt
8	ACC INTERNATIONAL *http://www.aac-dubai.com*	United Arab Emirates
9	ACCESS MIDDLE EAST *http://www.accessme.com*	Jordan
10	ACHELEC ELECTRONICS LTD. *http://www.achelec.cy.net*	Cyprus
11	ACICO *http://www.inco-tr.com.lb/html/acico/Acico.html*	Lebanon
12	ACT INTERNATIONAL FORWARDING *http://www.act-int.com*	Turkey
13	ADCECO GROUP *http://www.adceco-uae.com*	United Arab Emirates
14	ADVANCED MARKETING GROUP *http://accessme.com/amg*	Jordan
15	ADVERTISING INTERNATIONAL CO *http://www.omzest.com/adinc.html*	Oman
16	AGRONET MIDDLE EAST *http://www.internetegypt.com/agronet*	Egypt
17	AHA TRADERS *http://www.aha-trader.com*	United Arab Emirates
18	AHMAD NASSIR ALBINALI & SONS COMPANY *http://www.albinali.com*	Saudi Arabia
19	AHMADIAH CONTRACTING & TRADING CO. *http://www.moc.kw/Users/ahmadiah*	Kuwait
20	AHMED AL JOHAR & CO. *http://www.johar.com*	Saudi Arabia
21	AHMED MANSOOR AL-AHLI *http://www.alaali.com/*	Bahrain
22	AIKAH ESTABLISHMENT *http://www.aikah.com*	United Arab Emirates
23	AJMAL	

	http://www.ajmalperfume.com	United Arab Emirates
24	AKAY FASHIONS	
	http://www.akay.com tr	Turkey
25	AL AHLI BANK	
	http://www.al-ahlibank.com	Bahrain
26	AL AHLIA CONTRACTING GROUP	
	http://www.ahlia-group.com	Kuwait
27	AL AMAL INDUSTRIES	
	http ://wwwt.omzest.com/alamal.html	Oman
28	AL ATTAR REAL ESTATE	
	http://www.al-attar.com	United Arab Emirates
29	AL BANK AL SAUDI AL FRANSI	
	http://www.saudifransi.com	Saudi Arabia
30	AL BASSAM GROUP	
	http://www.albassam-me.com	United Arab Emirates
31	AL BAWARDI	
	http://www.albawardi.co.ae	United Arab Emirates
32	AL DANUBE BUILDING MATERIALS	
	http://www.aldanube.com	United Arab Emirates
33	AL FAHIM GROUP	
	http://www.al-fahim.com	United Arab Emirates
34	AL FUTTAIM GROUP	
	http://www.futtaim.com	United Arab Emirates
35	AL HABTOOR GROUP	
	http://www.habtoor.com	United Arab Emirates
36	AL HAMER TRADING ESTABLISHMENT	
	http://www.bahrain.com/alhamer	Bahrain
37	AL HASSAN GROUP	
	http://ourworld.compuserve.com/homepages/al_hassan	Oman
38	AL HOKAIR GROUP	
	http://www.alhokair.com	Saudi Arabia
39	AL JABER ESTABLISHMENT	
	http ://www.aljaber.com	United Arab Emirates
40	AL JISHI GROUP	
	http://www.aljishi.com/	Bahrain
41	AL KHALEEJ INSURANCE CO.	
	http://www.alkhaleej.com	Qatar
42	AL LUB PAPER FACTORY	
	http://www.hotace.com/paperfactory	Oman
43	AL MAKRAMI CO.	
	http://www.arab-business.net/makrami	Syria
44	AL MAKTABAH	
	http://www.almaktabah.com	Lebanon
45	AL MALIK ESTABLISHMENT	
	http://www.almalik.com	United Arab Emirates
46	AL MANNAI GROUP	
	http://www.mannaigroup.com/	Bahrain
47	AL MAZROUI GROUP ONLINE	

	http://www.alfandi-uae.com	United Arab Emirates
48	AL MUFTA GROUP	
	http://www.almuftah com	Qatar
49	AL OWAIS AUTOMOBILES	
	http://www.alowais.uae.net	United Arab Emirates
50	AL RABIH	
	http://www.alrabih.com.lb	Lebanon
51	AL ROSTAMANI GROUP	
	http://www.alrostamani.com	United Arab Emirates
52	AL SAIF INVESTMENT & FINANCING	
	http://www.alsaif.com	Qatar
53	AL SAYER GROUP	
	http://www.moc.kw/Users/alsayer/final.htm	Kuwait
54	AL SHALLI MARINE	
	http://www.alshaali-marine.com	United Arab Emirates
55	AL SUWAIDI CONTRACTING COMPANY	
	http://www.suwaidi.com	Saudi Arabia
56	AL ZAYANI INVESTMENT	
	http://www.alzayani.com	Bahrain
57	AL-JAZIRA & QURAINI TRANSPORTATION CO.	
	http://www.jqtc.com	Kuwait
58	AL-KHALEEJIA M.G. TRADING & CONTRACTING COMPANY	
	http://www.moc.kw/Users/kmgtcco/khaleejia.html	Kuwait
59	AL-MAMOON IMPORT & EXPORT CO.	
	http://www.almamoon.com	Qatar
60	AL-MANDOOS TRADING CO. LLC	
	http://www hotace com/mandoos	Oman
61	ALEXANDRIA NATIONAL IRON & STEEL CO.	
	http://www.ansdk.com.eg	Egypt
62	ALITA MODEL TOWN	
	http://www.projectnet.com.lb/projectnet/alita	Lebanon
63	ALLIED BUSINESS BANK	
	http://www.abb.com.lb	Lebanon
64	ALPHA INTERNATIONAL	
	http://www.angelfire.com/al/qalpha	Qatar
65	AMAL BOHSALI	
	http://www.abohsali.com.lb	Lebanon
66	AMCO	
	http://www.amcouae.com	United Arab Emirates
67	AMIANTIT OMAN	
	http://www.omzest.com/amiant.html	Oman
68	AMNCO GROUP	
	http://www.amnco.com	Saudi Arabia
69	AMOUAGE	
	http://www.amouage.com	Oman
70	ANACONDA SHOES	
	http://www.cns.com.jo/company/anaconda	Jordan
71	ANTALIA GROUP	

http://www.cyber-gear.com/antalia United Arab Emirates

72 ANTIS TRIANTAFYLLIDES & SONS
http://www.triantafyllides.com Cyprus

73 APEX HUMAN RESOURCES MANAGEMENT & CONSULTANCY
http://www.apex1.com United Arab Emirates

74 AR HALLAB & FILS
http://www.hallab-ar.com.lb Lebanon

75 ARAB ACCIDENT AND LIFE INSURANCE CO.
http://www.accessme.com/arab-insurance Jordan

76 ARAB BANK
http //www.arabbank.com Jordan

77 ARAB BANKING CORPORATION
http://www.arabbanking.com/abcjordan1.html Jordan

78 ARAB FINANCIAL COMPANY
http://www.afs-co.com/ Bahrain

79 ARAB INSURANCE COMPANY
http://www.aiic.com.eg Egypt

80 ARAB INSURANCE GROUP
http://www.arig.com.bh Bahrain

81 ARAB JORDAN INVESTMENT BANK
http://www.ajib.com Jordan

82 Arabian Products
http://www.arabianproducts.com/ Kuwait

83 ARABIAN SOLAR ENERGY AND TECHNOLOGY
http://www.asetegypt.com Egypt

84 ARABIC TECHNICAL WRITERS, ILLUSTRATORS & SCIENTIFIC TRANSLATORS
http://www.arab.net/jordan/cybernet/onepage/atwist Jordan

85 ARCH LINES BAHRAIN
http //sites.netscape.net/archlines Bahrain

86 ARISTO DEVELOPERS
http://www.calmark.com/aristo Cyprus

87 ARISTON CONFECTIONERY
http://www.ariston.cy.net Cyprus

88 ARTISTIC GIFTS LLC
http://www.cyber-gear.com/artistic United Arab Emirates

89 ARTOC GROUP FOR INVESTMENT & DEVELOPMENT
http://www.artoc.com.eg Egypt

90 ARY JEWELLERS
http://www.aryjily com United Arab Emirates

91 ASEEL CONSTRUCTION SYSTEMS LLC
http://www.aseel.com United Arab Emirates

92 ASRY
http://www.asry.net/ Bahrain

93 ASSIOTIS HOME PLAZA
http://global-reach.com/cyprus-online/assiotimain.htm Cyprus

94 ASSIYANA

	http://www.assiyana.com	Lebanon
95	ASSOCIATED CONSTRUCTION COMPANY W.L.L.	
	http://www.kuwait.net/~asco	Kuwait
96	ASTRA SELF DRIVE CARS LTD.	
	http://www.astra.cy.net	Cyprus
97	ATHENEE CENTER	
	http://www.athenee.com.lb	Lebanon -
98	AUTO LEASE ONLINE	
	http://www.autolease-uae.com	United Arab Emirates
99	AVANG PERSIAN MUSIC COMPANY	
	http://www.avang.com	Iran
100	B. IMPORT / EXPORT	
	http://www.gbimport.com.lb	Lebanon
101	BACKSHOP	
	http://www.cyber-gear.com/backshop	United Arab Emirates
102	BADER SHIPPING	
	http://www.badar.com	Oman
103	BADER SULTAN & BROS. CO.	
	http://www.contactkuwait.com/bsultan	Kuwait
104	BAHRAIN COMMERCIAL FACILITIES	
	http://www.tasheelat.com	Bahrain
105	BAHRAIN CYBER LAND	
	http://www.bahraincyber net/	Bahrain
106	BAHRAIN CYBER NET	
	http://www.geocities.com/CapitolHill/Parliament/6860/	Bahrain
107	BAHRAIN FINACIAL COMPANY	
	http://www.bfc.com.bh/	Bahrain
108	BAHRAIN HYDROLIC COMPANY	
	http://www.bah-hydraulic.com/	Bahrain
109	BAHRAIN INSTITUTE OF BANKING & FINANCE	
	http://www.bibf.com	Bahrain
110	BAHRAIN KUWAIT INSURANCE CO.	
	http://www.bkic.com	Bahrain
111	BAHRAIN KUWAIT INSURANCE COMPANY	
	http://www.bkic.com	Kuwait
112	BAHRAIN LAWYERS	
	http://www.alnadeem.com.bh/lawyers	Bahrain
113	BAHRAIN LEATHER CENTER	
	http://www bahrain.com/leather	Bahrain
114	BAHRAIN MONTARY AGENCY	
	http://www.bma.gov.bh/	Bahrain
115	BAHRAIN NATURAL GAS COMPANY	
	http://www.banagas.com.bh/	Bahrain
116	BAHRAIN OPTICIAN CO. W.L.L.	
	http://www.bahrainoptics.com	Bahrain
117	BAHRAIN TOBACCO FACTORY	
	http://www.bahraintobacco.com/	Bahrain
118	BAK PACKAGING	

	http://bakambalaj com	Turkey
119	BANK AUDI	
	http://www.audi.com.lb	Lebanon
120	BANK MUSCAT AL AHLI AL OMANI	
	http://www.bkmuscat.com	Oman
121	BANK OF BAHRAIN AND KUWAIT	
	http://www.bbkonline.com	Bahrain
122	BANK OF CYPRUS	
	http://www.bankofcyprus.com	Cyprus
123	BANKERS ASSURANCE S.A.L	
	http://www.bankers.com.lb	Lebanon
124	BANQUE DU LIBAN	
	http //www.bdl.gov.lb	Lebanon
125	BANQUE EUROPEENE POUR LE MOYEN ORIENT SAL	
	http://www.bemo.com.lb	Lebanon
126	BANQUE LIBANO-FRANCAISE	
	http://www.blf.com.lb	Lebanon
127	BANQUE MISR	
	http://www.banquemisr.com	Egypt
128	BANQUE SARADAR	
	http //www.saradar.com.lb	Lebanon
129	BARAKA	
	http://www.ie-eg.com/Baraka-hmharcs	Egypt
130	BAYAT & ASSOCIATES	
	http://www.ilsgroup.com	United Arab Emirates
131	BDO MINAS LOANNOU	
	http://www.bdo.cy.net	Cyprus
132	BEHBEHANI BROS. W.L.L.	
	http://www.bahrain.com/porsche	Bahrain
133	BEYSER TEXTILE INC.	
	http://www.beyser.com	Turkey
134	BHARIAN STOCK EXCHANGE	
	http.//www.bahrainstock.com/	Bahrain
135	Bin Jabr Fire & Safety Est.	
	http://www.geocities.com/Eureka/Mine/1396/	United Arab Emirates
136	BIRLIK MENSUCAT	
	http://birlikmensucat.com	Turkey
137	BKR DAMIANOU & CO.	
	http://www.damianou.com.cy	Cyprus
138	BLUE STONE TRADING COMPANY	
	http://www.geocities.com/magdy22/BBQKING.html	Egypt
139	BOND COMMUNICATIONS	
	http://www.bondcommunications.com	United Arab Emirates
140	BOODAI CORPORATION	
	http://www.boodai.com	Kuwait
141	BRITISH BANK OF MIDDLE EAST	
	http://www.britishbank.com	United Arab Emirates
142	BUHAROON CHARTERED ACCOUNTANTS	

	http://www.buharoon.com	United Arab Emirates
143	BURGAN BANK	
	http://www.kuwait.net/~bbhmd	Kuwait
144	BUSI-NET EMPLOYMENT NETWORK	
	http://www.busi-net.com.lb/employment	Lebanon
145	BUSINESS CENTER	
	http://www.logos.cy.net/business	Cyprus
146	BUSINESS OPTIMIZATION CONSULTANTS	
	http://www.arab-business.net/boc	Syria
147	BUYURGAN GROUP OF COMPANIES	
	http://www.buyurgan.com	Turkey
148	BYBLOS BANK	
	http://www.byblosbank.com.lb	Lebanon
149	CAF TEXTILE & READY MADE CLOTHING COMPANY	
	http://www.caf-tr.com	Turkey
150	CAFE DANIEL	
	http://www.cafedaniel.com.lb	Lebanon
151	CAIRO AMMAN BANK	
	http://www.ca-bank.com	Jordan
152	CAPITAL TRANSPORT	
	http://www.bahrain.com/capital	Bahrain
153	CARGO MASTER GROUP	
	http://www.cargo.com.lb	Lebanon
154	CASTANIA	
	http'//www.castania.com.lb	Lebanon
155	CAVAIR CLASSIC	
	http://www.caviarclassic.com	United Arab Emirates
156	CC COMMUNICATION CENTRE	
	http.//www.ccsite.com	Turkey
157	CEDARWEB	
	http://www.cedarweb.com.lb	Lebanon
158	CENTRAL BANK OF CYPRUS	
	http://www.centralbank.gov.cy	Cyprus
159	CENTRAL BANK OF JORDAN	
	http://www.cbj.gov.jo	Jordan
160	CENTRAL BANK OF KUWAIT	
	http://www.cbk.gov.kw	Kuwait
161	CENTURY FINANCIAL BROKERS L.L.C.	
	http://www.centurybrokers.com/	United Arab Emirates
162	CEREAL CO.	
	http://www.inco-tr.com.lb/html/cerealco	Lebanon
163	CEREN	
	http://istanbul.com/business/food/ceren	Turkey
164	CHEMALI & MEZHER STATIONARY	
	http://www.dm.net.lb/cm-stationery	Lebanon
165	CHOUCRI HAMASNI INC.	
	http://www.inc.com/users/rhamasni.html	Lebanon
166	CIGRE - GCC	

	http://www.gcc-cigre.org/	Bahrain
167	CIMA LIMITED CORPORATION	
	http://www.tiac.net/users/cima	Turkey
168	CIMENTERIE NATIONALE	
	http://www.cimnat.com.lb	Lebanon
169	CIMKO	
	http://www.cimko.com.tr	Turkey
170	CIRCUIT EMPIRE	
	http://www.circuit-empire.com.lb	Lebanon
171	COLOURS ADVERTISING	
	http://www.colours-uae.com	United Arab Emirates
172	COLUMBUS VIDEO	
	http://www.columbus.com.lb	Lebanon
173	COMMERCE & ENGINEERING CONSULTANTS	
	http://www.syriaonline.com/cec	Syria
174	Commercial Bank of Dubai	
	http://www.cbd.co.ae	United Arab Emirates
175	COMMERCIAL BANK OF KUWAIT	
	http://www.banktijari.com	Kuwait
176	COMMUNICATION & INFORMATION CONSULTANCY GROUP	
	http://www.cicgkw.com	Kuwait
177	COMPOSIT FORMS	
	http://www.compositeforms.com	Bahrain
178	COMPUTEC.	
	http://www.COMPUTEC.com.bh/	Bahrain
179	CONSTRUCTION MATERIAL COMPANY	
	http://www.mardel.com.lb/cmc	Lebanon
180	COOPERS & LYBRAND CYPRUS	
	http://www.cy.coopers.com	Cyprus
181	COOPERS & LYBRAND INTERNATIONAL	
	http://www.cooperslybrand.com.bh	Bahrain
182	COOPERS AND LYBRAND INTERNATIONAL	
	http://www.pwcglobal.com/bh/eng/main/home/index.html	Bahrain
183	CYBARCO LTD.	
	http://www.cybarco.realestate.ru	Cyprus
184	CYBER GEAR L.L.C.	
	http://www.cyber-gear.com	United Arab Emirates
185	CYBERACTIVE LEBANON	
	http://www.cyberactivelebanon.com	Lebanon
186	CYPRUS BUSINESS GUIDE	
	http://www.cyprus-business.net/	Cyprus
187	CYPRUS POPULAR BANK	
	http://www.cypruspopularbank.com	Cyprus
188	CYPRUS STOCK MARKET BY DOW JONES	
	http://www.stockmarket.cy.net:8081	Cyprus
189	CYPRUS TURKISH COOPERATIVE CENTRAL BANK	
	http://www.coopcb.com	Cyprus
190	D. ZAVOS GROUP LTD.	

		http://www.zavos.com	Cyprus
191	DALEEL DOCUMENTUM	*http://www.documentum.com.bh*	Bahrain
192	DALLAH RENT A CAR	*http://web.cyberia.net.lb/tourist/rntcar/dallah/dallah.htm*	Lebanon
193	DALYDRESS	*http://www.shamsi.com.eg/dalydress*	Egypt
194	DAMATEX	*http://www.damatex.com*	Jordan
195	DAMATEX TRADING COMPANY LIMITED	*http://www.damatex.com*	Syria
196	DAR ANNAKHEEL	*http://www.nakheel.com*	Saudi Arabia
197	DATANET	*http://www t-net.com.lb*	Lebanon
198	DATASCOPE	*http://www.datascope.com.tr*	Turkey
199	DAYE MACHINE LIMITED COMPANY	*http://www.myfreeoffice.com/dayelimited*	Turkey
200	DEBBAS HOLDING	*http://www.debbas.com.lb*	Lebanon
201	DELOITTE & TOUCHE CONSULTING, TURKEY	*http://www.deloitte com.tr*	Turkey
202	DELRON ELEKTRONIK SANAYI VE TICARET A.S.	*http://www.delron.com.tr*	Turkey
203	DEMMA	*http://demma.com*	Turkey
204	DHL IN UAE	*http://www.dhl.com/wrd*	United Arab Emirates
205	DIANA CHOCOLATE	*http://www.arab-business.net/diana*	Syria
206	DNATA	*http://www.dnata.com*	United Arab Emirates
207	DOHA MOTORS	*http://www.dohamotors.com*	Qatar
208	DOLPHIN - THE WORLD'S MOST EXCITING ENERGY INITIATIVE	*http://www.uaedolphin.com*	United Arab Emirates
209	DRIVE MART	*http://www.cybernet.com.lb/drivemart*	Lebanon
210	DUBAI NATIONAL INSURANCE	*http://www.dubainatins.com*	United Arab Emirates
211	DUBAI WORLD TRADE CENTER	*http://www.dwtcuae.com*	United Arab Emirates
212	DUCON LIMITED	*http://www.duconuae.com*	United Arab Emirates
213	DURUKOS YACHTING	*http://durukos.com*	Turkey

214	EBRAHIM SALEH MATTER *http://www.alnadeem.com.bh/matter*	Bahrain
215	EFG HERMES *http://www.efg-hermes.com*	Egypt
216	EFOR FINANCIAL CONSULTING *http://www.invest-Turkey.com*	Turkey
217	EGYPT BUSINESS CONSULTANT *http://www.10mb.com/egyptbusiness*	Egypt
218	EGYPT'S BUSINESS CENTER *http://163.121.10.42/amman/main*	Egypt
219	EGYPT.COM *http://www.egypt.com*	Egypt
220	EGYPTIAN - ANGLO FOR FINANCIAL INVESTMENTS S.A.E. *http://www.soficom.com.eg/homepages/fina*	Egypt
221	EGYPTIAN AMERICAN BANK *http://www.eab-online com*	Egypt
222	EGYPTIAN STOCK MARKET *http://www.egyptianstocks.com*	Egypt
223	EKA GROUP OF COMPANIES *http://www.eka.com.cy*	Cyprus
224	EL-KHEREIJI GROUP *http://www.arab.net/khereiji*	Saudi Arabia
225	ELEKS FOREIGN TRADE INC. *http://www.eleks.com.tr*	Turkey
226	ELSHAMSI *http://www.shamsi.com.eg/ElShamsi*	Egypt
227	EMIRATES BUSINESS MANAGEMENT *http://ebmanage.com*	United Arab Emirates
228	EMIRATES INSURANCE COMPANY *http://www.emirates-ins.com*	United Arab Emirates
229	EMLAKNET *http://www.emlaknet.com.tr*	Turkey
230	ENKA HOLDING INVESTMENT CO., INC. *http://www.turkishnews.com/sponsors/enka*	Turkey
231	ENTIL *http://www.entil.com.tr*	Turkey
232	ER-OS CAMASIRLARI A.S. *http://www.eros.com.tr*	Turkey
233	ETS. ASSY TRADING *http://www.infolebanon.com/denassy*	Lebanon
234	EUROLIFE ONLINE *http://www.bankofcyprus.com/eurolife*	Cyprus
235	EUROSURE *http://www.eurosure.com*	Cyprus
236	EXECUTRAIN *http://www.executrain.co.ae*	United Arab Emirates
237	EXPERTS AIR CONDITIONING *http://www.expertac.bizhosting.com*	United Arab Emirates

238	FAKHROO TECHNICAL EQUIPTMENT *http://www.ftem.com*	Bahrain
239	FALCON MARINE *http://www.falcon-marine.com*	Qatar
240	FAROOK INTERNATIONAL STATIONARY *http://www.farook.com*	United Arab Emirates
241	FASHION & VALUE *http://www.cyberactivelebanon.com/tantour.html*	Lebanon
242	FATTAL *http://www.fattal.com.lb*	Lebanon
243	FAYSAL ISLAMIC BANK *http://www.faysalbank.com.bh/*	Bahrain
244	FAZE FOREIGN TRADE COMPANY *http://faze.itgo.com/about_us.html*	Turkey
245	FENIKIA MARINE *http://www.fenikia.com*	United Arab Emirates
246	FIDELITY INSURANCE & REINSURANCE *http://www.fidelity.com.lb*	Lebanon
247	FIRST CENTER FOR RECRUITMENT *http://www.moc.kw/Users/fcr*	Kuwait
248	FMA INTERNATIONAL *http://www.fma.com.cy*	Cyprus
249	FOCUS CONSULTING - FIRST CHOICE *http://www.focus.Kingpins.com*	Bahrain
250	FREETOWN EXPRESS *http://web.cyberia.net.lb/tourist/transport/freetown*	Lebanon
251	FUTURE TECHNOLOGIES INTERNATIONAL *http://www.mideastnet.com/web/futureti*	Egypt
252	G.A.P. VASSILOPOULOS GROUP *http://www.gapgroup.com*	Cyprus
253	GALADARI BROTHERS *http://www.gabros.com*	United Arab Emirates
254	GARANTI BANK *http://www.garantibank.com.tr*	Turkey
255	GAS PROCCESSORS ASSOCIATION *http://www.banagas.com.bh/gpa/*	Bahrain
256	GEMMA *http://www.gemma.com.eg*	Egypt
257	GENERAL ACCIDENT INSURANCE *http://www.alnadeem.com.bh/ga*	Bahrain
258	GENERAL ACCIDENT INSURANCE *http://www.fakhro.com/ga/index.htm*	Bahrain
259	GENERATION 2000 *http://www.g2k.com*	United Arab Emirates
260	GEORGE M. DAHER DECORATIONS *http://www.cyberactivelebanon.com/Interiors/logoflash.html*	Lebanon
261	GEORGES HAKIM *http://web.cyberia.net.lb/tourist/shopping/hakim/hakim.htm*	Lebanon

262	GHAZI BOUAZZA GEZAIRI & CO. *http://www.dm.net.lb/ghazigezairi*	Lebanon
263	GIFT EXPRESS *http://www.gifts-express.com*	United Arab Emirates
264	GLS TELECOM *http://www.fox-project.com.lb/gls.htm*	Lebanon
265	GMASCO *http://gmasco.com*	United Arab Emirates
266	GMC GROUP *http://www.gmc.com.eg*	Egypt
267	GOLDEN AGE POWER TRADING L.L.C. *http://www.golden-age-power.com/*	United Arab Emirates
268	GRINDLAYS BAHRAIN BANK *http://www.grndbah.com*	Bahrain
269	GROTTA COLLINA *http://www.projectnet.com.lb/projectnet/grotta*	Lebanon
270	GROUPE MURR *http://www.groupemurr.com*	Lebanon
271	GUITOO INTERNATIONAL CORP. *http://www.neda.net/guitooco*	Iran
272	GULF ACID INDUSTRIES W.L.L. *http://www.bahrain.com/gulf*	Bahrain
273	GULF BANK *http://www.gulfbank-online.com*	Kuwait
274	GULF BUSINESS EXPLORER *http://www.igulf.com*	Qatar
275	GULF DEVELOPMENT CENTRE *http://www.gulfdc.com*	Qatar
276	GULF ECONOMIC FORM *http://www.gulf-intforum.com/*	Bahrain
277	GULF GLOBAL CONSULTANCY *http://www.ggc.com.bh/*	Bahrain
278	GULF ONLINE RESEARCH *http://www.gulfonlineresearch.com*	United Arab Emirates
279	GULF PAPER CENTRE *http://www.gpcgulf.com*	Saudi Arabia
280	GULF POWERBEAT *http://www.gulfpowerbeat.com*	Bahrain
281	GULF TECH INTERNATIONAL *http://www.bahrain.com/gtech*	Bahrain
282	GULF UNION INSURANCE *http://www.gulunion-bah.com*	Bahrain
283	GURIS INSAAT MUHENDISLIK A.S. *http://www.guris.com.tr*	Turkey
284	GUZELIS PORSELEN *http://eternity-enamel.com*	Turkey
285	HADDAD & ASSOCIATES LAW OFFICE *http://www.inc.com/users/hadadlaw.html*	Lebanon

286 HADDAD PAPER TRADING CO.
http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/haddad/hadadco.htm Lebanon
287 HADEED MANAGEMENT SERVICES
http://www.moc.kw/Users/hms/hadeed~1.htm Kuwait
288 HALA RENT A CAR
http://www.lebanon.com/car.rental/hala.car Lebanon
289 HALLAJ COMPANY
http://www.hallaj.com Egypt
290 HANDARA ENGINEERS AND CONSULTANTS
http://www.jordan-web.com/handara Jordan
291 HASBANI & HARB
http://www.hasbani-harb.com.lb Lebanon
292 HASHIM AL KOOHEJI
http://www.alkooheji.com.bh/ Bahrain
293 HASSAN AND HABIB SONS IF MAHMOOD
http://www.hhmgroup.com/ Bahrain
294 HAYEK REAL ESTATE GROUP
http://www.hayekgroup.com Lebanon
295 HELBAWI JEANS MANUFACTURING
http://www.egyptweb.com/helbawi Egypt
296 HELLENIC BANK
http://www.hellenicbank.com Cyprus
297 HORIZON RESOURCES
http://www.horizonuae.com United Arab Emirates
298 HOTACE GROUP
http://www.hotace.com Oman
299 HOUSING AND INDUSTRIAL ESTATES ENGINEERING CO.
http://www.neda.net/hieeidro Iran
300 HOUSING, TOURISM & CINEMA HOLDING COMPANY
http://www.egy-htc-invest-opp.com Egypt
301 HUMMER MOTOR COMPANY
http://www.hummer.com.lb Lebanon
302 ICOD CONFERENCE
http://www.icod.com.bh/ Bahrain
303 IFFCO
http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/iffco Lebanon
304 INFO SECURITIES INC.
http://www.medyatext.com.tr/info Turkey
305 INSTALLUX - GULF
http://www.installuxgulf.com.bh Bahrain
306 INTER-ARAB INVESTMENT GUARANTEE CORPORATION
http://www.moc.kw/Users/iai Kuwait
307 INTERCOL GROUP
http://www.intercolgroup.com Bahrain
308 INTERDEC
http://www.busi-net.com.lb/interdec Lebanon
309 INTERNATIONAL BUSINESS AND COMMUNICATION COMPANY

	http://www.kleudge.com/ibcc	Lebanon
310	INTERNATIONAL CONSULTANCY SERVICE	
	http://www.gccweb.com/ics.htm	Oman
311	INTERNET BOUQUET	
	http://www.internetbouquet.com.lb	Lebanon
312	INTERTOY INC.	
	http://www.intertoy.com	Turkey
313	INTOIL E.C.	
	http://www.alnadeem.com.bh/intoil	Bahrain
314	INVESTING IN EGYPT	
	http://163.121.10.41/invest	Egypt
315	IRAN COMMERCE	
	http://www.irancommerce.com	Iran
316	ISHAK COMMERCIAL AGENCIES	
	http://www.adgrafix.com/ishak	Yemen
317	ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN SHIPPING LINES	
	http://www.neda.net/irisl	Iran
318	ISTANBUL STOCK EXCHANGE	
	http://www.ise.org	Turkey
319	IZNIK TILE AND CERAMICS	
	http://www.iznik.com	Turkey
320	JAGRIM PURE WATER	
	http://www3.sympatico.ca/jagrim	Egypt
321	JASHANMAL NATIONAL COMPANY LLC	
	http://www.jashanmal-uae.com	United Arab Emirates
322	JERAISY GROUP	
	http://www.jeraisy.com.bh	Saudi Arabia
323	JERUSALEM INSURANCE COMPANY	
	http://www.shihab.com/jerco	Jordan
324	JINNY PAGING	
	http://www.jinny.com.lb	Lebanon
325	JOB GATE	
	http://www.netgate.com.lb/jobgate	Lebanon
326	JOHN A. DAVIES LANDSCAPE CONSULTANTS	
	http://www.alnadeem.com.bh/jadavies	Bahrain
327	JOLIFT	
	http://www.jolift.com	Jordan
328	JORDAN COMMERCIAL LAW	
	http://www.multitasking.com/jordanbiz	Jordan
329	JORDAN EDUCATIONAL COMPANY LIMITED - OFFTEC	
	http://www.offtec.com	Jordan
330	JORDAN FRENCH INSURANCE CO.	
	http://www.accessme.com/jofico	Jordan
331	JORDAN KUWAIT BANK	
	http://www.jordan-kuwait-bank.com	Jordan
332	JORDAN NATIONAL BANK	
	http://www.ahli.com	Jordan
333	JORDAN PHOSPHATE MINES COMPANY	

	http://www.jpmc-jordan.com	Jordan
334	JORDAN REAL ESTATE NETWORK	
	http://www.arabia.com/RealEstate	Jordan
335	JOUD GROUP	
	http://www.joud.com.lb	Syria
336	JUBAILI GROUP	
	http://www.jubaili.com.lb	Lebanon
337	JUMBO ELECTRONICS	
	http://www.jumbocorp.com	United Arab Emirates
338	KADDAS OILFIELD SERVICES	
	http://www.kaddas-oilfield.com	United Arab Emirates
339	KALE KILIT FOREIGN TRADE CO.	
	http://www.kalekilit.com.tr	Turkey
340	KAMEL LAW OFFICE	
	http://www.ie-eg.com/kamellaw	Egypt
341	KAMPUS GROUP	
	http://www.kampus.com	Turkey
342	KANOO GROUP OF BUILDINGS	
	http://www.ybakanoo.com/	Bahrain
343	KANOO PACKING - ABU DHABI	
	http://www.angelfire.com/ks/KanooPackingAbuDhabi/	United Arab Emirates
344	KARUN	
	http://www.karun.com.tr	Turkey
345	KAUCUK SANAYIL VE TICARET A.S.	
	http://www.master.com.tr	Turkey
346	KAWATHER TRADING & CONTRACTING CO.	
	http://www.webgulf.com/kawather	Qatar
347	KAYAHAN HYDRAULIC	
	http://www.kayahan.com.tr	Turkey
348	KENTUCKY FRIED CHICKEN	
	http://www.kfc-qatar.com	Qatar
349	KEY CONSULT	
	http://web.cyberia.net.lb/MELICK	Lebanon
350	KHALIL MASRI ET FILS SARL	
	http://infolebanon.com/masri	Lebanon
351	KPMG BAHRAIN	
	http://www.bh-kpmg.com	Bahrain
352	KPMG MIDDLE EAST	
	http://www.ae.kpmg.com	United Arab Emirates
353	KUWAIT AUTOMOTIVE IMPORTS CO. W.L.L.	
	http://www.kuwait.net/~kaico	Kuwait
354	KUWAIT INSTITUTE OF BANKING STUDIES	
	http://www.kuwait.net/~ibs	Kuwait
355	KUWAIT NATIONAL PETROLEUM COMPANY	
	http://www.knpc.com.kw	Kuwait
356	KUWAIT OIL COMPANY	
	http://www.moc.kw/Users/koc	Kuwait
357	KUWAIT REAL ESTATE BANK	

	http://www.kuwait.net/~kreb	**Kuwait**
358	LA LAINIERE NATIONALE	
	http://www.lntex.com	**Lebanon**
359	LA MAISON	
	http://www.arabia.com/la-maison	**Jordan**
360	LA PREMIERE JEWELLERY	
	http://www.la-premiere.com	**United Arab Emirates**
361	LASER FILMS LTD.	
	http://www.laserfilms.com	**Lebanon**
362	LAUNDRY MATIC DRY CLEANERS	
	http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/matic	**Lebanon**
363	LEBANESE CERAMIC INDUSTRIES COMPANY	
	http://www.lecico.com.lb	**Lebanon**
364	LEBANON.COM BUSINESS DIRECTORY	
	http://www.lebanon.com/business/directory	**Lebanon**
365	LEBANON.COM YELLOW PAGES	
	http://www.lebanon.com/directory	**Lebanon**
366	LEBANONWEB	
	http://www.lebanonweb.com	**Lebanon**
367	LECICO - CERAMIC MANUFACTURING	
	http://www.lecico.com.eg	**Egypt**
368	LEDAS	
	http://www.ledastech.com.bh/	**Bahrain**
369	LES DOMAINES - DEIR AL KALAA	
	http://www.lesdomaines.com	**Lebanon**
370	LEVI GROUP	
	http://www.levi.com.tr	**Turkey**
371	LIBANO SUISSE S.A.L	
	http://www.dm.net.lb/libanosu	**Lebanon**
372	LIC INDIA	
	http://www.intercolgroup.com/life.htm	**Bahrain**
373	LUCIANA'S AGENCY	
	http://www.busi-net.com.lb/luciana/	**Lebanon**
374	LUCKY STORES	
	http://www.IntermediaCo.com/luckystores/luckystores.html	**Bahrain**
375	MAA-DATA	
	http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/maadata/mdata.htm	**Lebanon**
376	MADE IN EGYPT	
	http://www.ritsec.com.eg/mieg	**Egypt**
377	MADE IN UAE	
	http://www.made-inuae.com	**United Arab Emirates**
378	MAKSAN CABLE COMPANY	
	http://www.maksan.com	**Turkey**
379	MANAGEMENT PLANNING & RESEARCH CONSULTANTS	
	http://www.multitasking.com/mprc	**Lebanon**
380	MANNAI GROUP	
	http://www.mannaicorp.com	**Qatar**
381	MAPS GEOSYSTEMS	

	http://www.dm.net.lb/maps	Lebanon
382	MASAFI	
	http://www.masafi.com	United Arab Emirates
383	MATTA BOURI & CO.	
	http://web.cyberia.net.lb/tourist/shopping/bouri/bouri.htm	Lebanon
384	MAZEN AL HADDAD	
	http://www.bahrain.com/mazen	Bahrain
385	MB PETROLEUM SERVICES	
	http://www.mbpetroleum.com	Oman
386	MEDICARD	
	http://www.infolebanon.com/medicard	Lebanon
387	MEGA VEST	
	http://www.misrext.com	Egypt
388	MENTOTEKS CLOTHING COMPANY	
	http://www.mentoteks.com/index.htm	Turkey
389	MERKO	
	http://www.merko.com.tr/MerkoWeb.nsf	Turkey
390	METALS OF BAHRAIN	
	http://www.meba-bahrain.com/	Bahrain
391	MICCO	
	http://www.ebmanage.com/micco	United Arab Emirates
392	MIDDLE EAST HOUSING BUILDERS	
	http://www.prowork.com/redsea	Saudi Arabia
393	MIDELIA	
	http://www.midelia.com	Lebanon
394	MINISTRY OF FINANCE AND NATIONAL ECONOMY	
	http://www.mofne.gov.bh/	Bahrain
395	MISR EXTERIOR BANK	
	http://www.misrext.com	Egypt
396	MITHATBEY FOOD CONSERVING COMPANY LTD	
	http://www.mithatbey.com.tr	Turkey
397	MOBILE TELECOMMUNICATIONS CO.	
	http://www.kuwait.net~mtc	Kuwait
398	MOBINKALA INC.	
	http://www.neda.net/mobin	Iran
399	MODERN MECHANICAL, ELECTRICAL, TRANSPORT SERVICES CO.	
	http://www.bahrain.com/modem	Bahrain
400	MOHAMMED ZAHRAN & PARTNERS CO.	
	http://www.jordan-online.com/business/zahran.html	Jordan
401	MOHD FAKHROO AND BROS	
	http://www.fakhroo.com/	Bahrain
402	MOSHANIR POWER ENGINEERING CONSULTANTS	
	http://www.neda.net/moshanir	Iran
403	MOTOSAN	
	http://motosan.com	Turkey
404	MOVIE MEDIA	
	http://www.mandy.com/mov007.html	United Arab Emirates

405	MSR CONSULTING *http://www.msr-net.com*	Turkey
406	MUSIC BOX JORDAN *http://www.musicboxjo.com*	Jordan
407	MUSIC MASTER *http://www.music-master.com*	United Arab Emirates
408	MUYA POLYURETHANE IND. AND TRADE CO. INC. *http://www.muya.com*	Turkey
409	NAKSAN PLASTIK A.S. *http://www.naksan.com.tr*	Turkey
410	NATIONAL BANK OF BAHRAIN *http://www.nbbonline.com*	Bahrain
411	NATIONAL BANK OF EGYPT *http://www.nbe.com.eg*	Egypt
412	NATIONAL BANK OF FUJAIRAH *http://www.fujairah.com*	United Arab Emirates
413	NATIONAL BANK OF KUWAIT *http://www.nbk.com*	Kuwait
414	NATIONAL BANK OF OMAN *http://www.nbo.co.om*	Oman
415	NATIONAL GENERAL INSURANCE *http://www.ebil.co.ae/ngi*	United Arab Emirates
416	NATIONAL INSURANCE *http://www.alnadeem.com.bh/nic*	Bahrain
417	NATIONAL IRANIAN TANKER COMPANY *http://www.neda.net/nitc*	Iran
418	NATIONAL NAVIGATION COMPANY *http://www.nnc.egnet.net*	Egypt
419	NATIONAL PAINTS *http://www.national-paints.com*	United Arab Emirates
420	NATIONAL PHOTO INDUSTRY *http://www.link.com.eg/members/yousry*	Egypt
421	NATIONAL PLASTIC FACTORY *http://www.hotace.com/plasticfactory*	Oman
422	NATIONAL PRINTING CENTER *http://www.npcserv.com*	United Arab Emirates
423	NEAR EAST GROUP *http.//www.negroup.com*	Jordan
424	NET CONSULT *http://www.netgate.com.lb/netcons*	Lebanon
425	NEW INDIA ASSURANCE COMPANY *http://www.intercolgroup.com/general.htm*	Bahrain
426	NICOBEL COMPANY *http://www.dm.net.lb/nm/nicobel*	Lebanon
427	NIKOO PARS TEHRAN *http://www.neda.net/nikoo.pars*	Iran
428	NILESAT *http://163.121.206.73*	Egypt

429	NOKIA 9000 COMMUNICATOR *http://www.dm.net.lb/nokia*	Lebanon
430	NOVA GROUP *http://www.dm.net.lb/nova/nghp.html*	Lebanon
431	NOVA STARS INFORMATIONS SERVICES *http://www.the-saudi.net/*	Saudi Arabia
432	NUH'UN ANKARA MAKARNASI *http://www.NUH.com.tr*	Turkey
433	OCEANEERING INTERNATIONAL AG *http://www.oceaneering.com*	United Arab Emirates
434	OFFICE EXPRESS *http://web.cyberia.net.lb/offex*	Lebanon
435	OMAN INSURANCE COMPANY *http://www.oicem.com*	Oman
436	OMAN INTERNATIONAL BANK *http://www.omzest.com/oib.html*	Oman
437	OMAN OIL INDUSTRY SUPPLIES & SERVICES CO. LLC *http://www.ooiss.com*	Oman
438	OMZEST GROUP *http://www.omzest.com*	Oman
439	ORIENTAL ANTIQUES *http://www.oriental-antiques.com*	Saudi Arabia
440	ORIENTAL INSURANCE & REINSURANCE CO. *http://www.oriental.com.lb*	Lebanon
441	ORIENTAL WEAVERS GROUP *http://www.rite.com/oriental*	Egypt
442	ORSA MARKETING COMMUNICATIONS INC. *http://www.orsa.com.tr*	Turkey
443	OSMAN GROUP *http://www.osman.net*	Egypt
444	P.L. CACOYANN & CO. *http://www.plclaw.com*	Cyprus
445	PACMAN ME *http://www.pacmangroup.com*	United Arab Emirates
446	PAGYSA *http://195.174.27.26*	Turkey
447	PANATECH *http://afpanatech.com*	United Arab Emirates
448	PATISSERIE EL BABA *http://www.patbaba.com.lb*	Lebanon
449	PATSALIDES & TYMVIOS *http://www.ptcy.com*	Cyprus
450	PETROCHEMICAL INDUSTRIES COMPANY *http://www.pic.com.kw*	Kuwait
451	PETROSERV GROUP OF COMPANIES *http://www.petroserv-limited.com*	Qatar
452	PHARAON HOLDINGS GROUP *http //www.pharaon.com.lb*	Lebanon

453 PHOTO STAR
http://www.hotace.com/photostar Oman
454 POLIFEN
http://www.polifen.com.tr Turkey
455 POLIYA
http://www.poliya.com Turkey
456 POLYSTEEL INDUSTRIAL FACTORIES
http://www.neda.net/polysteel Iran
457 PRIME GROUP
http://www.destination.com.lb/primegroup Lebanon
458 PRINTPACK T. KAHALE AND CO.
http://www.printpack.com.lb Lebanon
459 PROFESSIONAL INVESTMENT CONSULTANTS , PIC MIDDLE EAST
http://www.picmiddleeast.com United Arab Emirates
460 PROFILES RHF
http://www.profilesrhf.com United Arab Emirates
461 PROGRAFIX
http://www.prografix.com United Arab Emirates
462 PROJACS
http://www.projacs-uae.com United Arab Emirates
463 PROSYS INTERNATIONAL INC.
http://www.mideastnet.com/web/prosys Egypt
464 QATAR CENTRAL BANK
http://www.qatar.net.qa/qcb Qatar
465 QATAR GENERAL PETROLEUM COMPANY
http://www.qgpc.com.qa Qatar
466 QATAR LUBRICANTS COMPANY
http://www.qalco.com Qatar
467 QATARI INDUSTRIAL EQUIPMENTS AND SPARE PARTS
http://www.qatarindustrial.com Qatar
468 QUASIM A. FAKHRO GROUP
http://www.bahraincyber.com/sponsers/qgroup/findex.htm Bahrain
469 RABIA BAKERIES
http://www.arab-business.net/rabia Jordan
470 RAFAAT HALLAB & SONS
http://www.rhallab.com Lebanon
471 REAL ESTATE IN EGYPT
http://www.EgyptHome.Com Egypt
472 REAL ESTATE MEDIATION SERVICES
http://www.netgate.com.lb/rem Lebanon
473 REAL PROMOTIONS
http://www.realpromotions.com.lb Lebanon
474 REHA TEXTILE MANUFACTURING CO. LTD.
http://www.rehatekstil.com.tr Turkey
475 REM ELEKTRONIK
http://www.rem.com.tr Turkey
476 RESCO

	http://www.cyber-gear.com/resco	United Arab Emirates
477	RIV GROUP	
	http://www.riv org	Egypt
478	RIVIERA FLOWERS	
	http://www.riviera-flowers.com	Bahrain
479	RMK GROUP	
	http://www.rmkgroup.com	Bahrain
480	ROGER NAJJAR LAWYER	
	http://www.kleudge.com/najjar	Lebanon
481	ROSE PATISSERIE	
	http://www.kuwait.net/~rose	Kuwait
482	ROYAL BANK OF CANADA IN THE UAE	
	http://www.royalbank com/english/trade/itc_ae.html	United Arab Emirates
483	ROYAL TRADING CO.	
	http://www.bahrain.com/royal	Bahrain
484	SABREEN TRADING	
	http://www.stc-uae.com	United Arab Emirates
485	SACA	
	http://www.sacacar.com	United Arab Emirates
486	SADAF READY MADE GARMENTS FACTORY	
	http://www.sadaftex.com	United Arab Emirates
487	SADI ABDIN LAW FIRM	
	http://www.arab-business.net/lawfirm	Jordan
488	SAHIN	
	http://208.196.160.9/default/sahin.asp	Turkey
489	SALEM AL-MARZOUK & SABAH ABI-HANNA	
	http://www.kuwait.net/~ssh	Kuwait
490	SALIM ALMOOSA GROUP	
	http://www almoosa.com	United Arab Emirates
491	SAMETAL	
	http://www.sametal.com	Turkey
492	SAP CO.	
	http://www.neda.net/sapcoim	Iran
493	SARAY CARPET	
	http://www.saraycarpet.com	Turkey
494	SAUDI ARABIAN AMIANTIT COMPANY	
	http://www.arab.net/amiantit	Saudi Arabia
495	SAUDI ARABIAN STANDARDS ORGANIZATION	
	http://www.saso.org	Saudi Arabia
496	SAUDI ARAMCO EMPLOYMENT HOME	
	http://www.careermosaic.com/cm/aramco	Saudi Arabia
497	SAUDI CERAMICS	
	http://www.arab.net/saudiceramics	Saudi Arabia
498	SAUDI PAPER MANUFACTURING CO.	
	http://www.arab.net/saudipaper	Saudi Arabia
499	SAUDI PUBLIC RELATIONS COMPANY	
	http://www.arab.net/sprc	Saudi Arabia
500	SCC GROUP	

	http://www.arab.net/scc-group	Saudi Arabia
501	SCORPION CHEMICAL FACTORY LLC	
	http://www.hotace.com/scochem	Oman
502	SECCO IRAN	
	http://www.neda.net/secco-iran	Iran
503	SECURITY ENGINEERING	
	http://www.securityeng.com	Lebanon
504	SECURITY SERVICES ESTABLISHMENT	
	http://www.bahrain.com/security	Bahrain
505	SEMMAN GROUP	
	http://www.semman.com	Egypt
506	SEOUDI GROUP	
	http://www.seoudi.com	Egypt
507	SHADID ENGINEERING CONSULTANTS	
	http://www.arab-business.net/sec	Jordan
508	SHAMSI	
	http://www.shamsi.com.eg/shamsi	Egypt
509	SHAMSI GROUP	
	http://www.shamsi.com.eg	Egypt
510	SHANFARI GROUP	
	http://www.shanfari.com	Oman
511	SHATEX	
	http://www.shamsi.com.eg/shatex	Egypt
512	SHIPS FOR SALE	
	http://www.ships-for-sale.com	Cyprus
513	SIKA GULF	
	http://www.arabian.net/sika/index.htm	Bahrain
514	SILSAL CERAMICS	
	http://www.arab-business.net/silsal	Jordan
515	SIWAR COMPLEX PROJECT	
	http://www.projectnet.com.lb/projectnet/siwar	Lebanon
516	SODECO GROUP	
	http./www.soficom.com.eg/homepages/sodeco	Egypt
517	SOLMARINE	
	http://www.fox-project.com.lb/solmarine	Lebanon
518	SOUNDS INC.	
	http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/soundinc	Lebanon
519	SPECIALIST OIL FIELD SERVICES	
	http://www.kuwait.net/~sos	Kuwait
520	SPECIALIST SERVICES	
	http://www.specserve.com/	United Arab Emirates
521	SPOT ON PUBLIC RELATIONS	
	http://www.onlineyellow.com/pages/aaa/100295.htm	United Arab Emirates
522	SUBARU ONLINE	
	http://www.subaru.cy.net	Cyprus
523	SUFF MARINE INTERNATIONAL	
	http://www.moc.kw/Users/mrobbins/smc.htm	Kuwait
524	SUN FARM COMMODITIES AND TRADING	

	http://www.sunfarm.com.bh/	Bahrain
525	SUPER SUPPLIES	
	http://www.cyberegypt.com/supersupplies	Egypt
526	SUZUKI EGYPT	
	http://www.mideastnet.com/web/suzuki	Egypt
527	SYRIAN MANPOWER & RECRUITMENT	
	http://futurrec.com	Syria
528	TAIB BANK	
	http://www.taib.com	Bahrain
529	TAMIMA GROUP	
	http://www.tamima.com	Egypt
530	TAREQ SAYEGH & CO. REAL ESTATE	
	http://www.arab-business.net/sayegh	Jordan
531	TAWOOS OILFIELD SUPPLY CO. LLC	
	http://www.awbd.com/mmd1/b18.htm	Oman
532	TECHNICAL STUDIES BUREAU	
	http://www.test-uae.com	United Arab Emirates
533	TECNOMED CO. LTD.	
	http://www.tecnomed.egyptonline.com	Egypt
534	TEHRAN STOCK EXCHANGE	
	http://www.neda.net/tse	Iran
535	TELE-GULF DIRECTORY PUBLICATIONS W.L.L.	
	http://www.tele-gulf.com.bh	Bahrain
536	TELIA & PAVLA/BBDO	
	http://www.tpbbdo.com.cy	Cyprus
537	TETSAN	
	http://www.tetsan.com.tr	Turkey
538	THE AMMAN FINANCIAL MARKET (AFM)	
	http://accessme.com/AFM	Jordan
539	THE ARCHITECTURAL BUREAU FOR CONSULTATION	
	http://www.mideastnet.com/web/abc	Egypt
540	THE BAHRAIN INSURANCE COMPANY	
	http://www.bahins.com/	Bahrain
541	THE CENTRAL BANK OF THE REPUBLIC OF TURKEY	
	http://www.tcmb.gov.tr	Turkey
542	THE EMIRATES BANK GROUP	
	http://www.emiratesbank.com	United Arab Emirates
543	THE MOHAMMED JALAL GROUP	
	http://www.jalal.com/	Bahrain
544	THE TEYSEER GROUP	
	http://www.teyseer.com	Qatar
545	THE THREE CORNERS COMPANY	
	http://163.121.10.41/corners3	Egypt
546	THRIFTY CAR RENTAL	
	http://www.busi-net.com.lb/thrifty	Lebanon
547	TIFFANY CARGO SYSTEMS	
	http://www.soficom.com.eg/homepages/tiffany	Egypt
548	Timna Electronics & Telecommunications	

	http://www.timnatelecoms.com/	Saudi Arabia
549	TOLLENS GULF PAINTS	
	http://www.tollenspaints.com	United Arab Emirates
550	TONY MAALOULI LAWYER	
	http://www.dm.net.lb/tmalouli	Lebanon
551	TOP BUSINESS	
	http://www.topbusiness.com.eg	Egypt
552	TRAVELITE	
	http://www.romanie.com	United Arab Emirates
553	TRIDENT PRESS	
	http://www.tridentpress.com	United Arab Emirates
554	TRITONIA DEVELOPERS	
	http://www.Cyprus-Property.com	Cyprus
555	TURKISH BANK GROUP	
	http://www.turkishbank.com	Cyprus
556	TURKISH REAL ESTATE CENTER	
	http://twarp.com/real/real.htm	Turkey
557	UNITED GULF INSURANCE BROKERS	
	http://www.bahrain.com/ugib	Bahrain
558	UNITED INSURANCE	
	http://www.unitedi.com	Jordan
559	UNITED STOCKBROKERS	
	http://www.united.com.cy	Cyprus
560	UNITED TEXTILE GROUP	
	http://www.jordanview.net/utg	Jordan
561	UNITY TRADING ESTABLISHMENT	
	http://www.unity-jo.com	Jordan
562	UNIVERSAL BANK	
	http://www.universalbank.com.lb	Lebanon
563	UNIVERSAL ENTERPRICES	
	http://www.mannaigroup.com/univer.htm	Bahrain
564	UNIVERSAL GROUP OF COMPANIES	
	http://www.universalyemen.com	Yemen
565	VARKEY GROUP	
	http://www.varkeygroup.com	United Arab Emirates
566	VEHICLE IMMOBILIZER	
	http://www.cyberactivelebanon.com/Immobilizer/intro.html	Lebanon
567	VERANDA	
	http://www.Intermediaco.com/veranda	Bahrain
568	VETERINARY AND AGRICULTURAL PRODUCTS MANUFACTURING COMPANY	
	http://www.arab-business.net/vapconet	Jordan
569	VISUAL CONCEPT DESIGN	
	http://www.3dvcd.com	United Arab Emirates
570	WALEED ASSOCIATES	
	http://www.omzest.com/wanzid.html	Oman
571	WATER MASTER	
	http://www.watermaster.com.lb	Lebanon

572 WEBSET
http://www.inco.com.lb/webset Lebanon
573 WIDRISS HOLDINGS
http://www.destination.com.lb/widriss/ Lebanon
574 WORLDLINK INFORMATION SYSTEMS LLC
http://www.wisuae.com United Arab Emirates
575 YAPI MERKEZI GROUP OF COMPANIES
http://www.yapi-merkezi.com Turkey
576 YEGIN GROUP
http://www.yegin.com Turkey
577 YOUSUF BIN AHMED KANOO
http://www.ybakanoo.com Bahrain
578 ZAKKA MULTITEC
http://www.netgate.com.lb/zakkamtc Lebanon
579 ZARA INVESTMENT (HOLDING) COMPANY
http://www.zaraholding.com Jordan
580 ZARNAN
http://www.neda.net/zarnan.co Iran
581 ZENJ EXCHANGE
http://www.zenjex.com/ Bahrain
582 ZETCO
http://www.projectnet.com.lb/projectnetzetco/ Lebanon
583 ZUHAIR BADER AL-SADON FINANCIAL CONSULTANTS AND ADVISORS
http://www.alsadon.com Kuwait

Hotels & Leisure فنادق ومطاعم

1 ABJAR HOTELS
http://www.abjar.com United Arab Emirates
2 ABU ALI ALWARD COFEE SHOP
http://www.new-it.com/alward/ Bahrain
3 ABU DHABI BEACH HOTEL
http://www.beach-hotel.com United Arab Emirates
4 ABU DHABI HOLIDAY INN CROWNE PLAZA
http://www.al-fahim.com/adholidaycrowne.htm United Arab Emirates
5 ADAMS BEACH HOTEL
http://www.adams.com.cy Cyprus
6 AENEAS BEACH HOTEL
http://www.aeneas.cy.net Cyprus
7 AL BIRKEH
http://www.lebanon.com/restaurants/albirkeh Lebanon
8 AL DIAR HOTELS & RESORTS
http://www.aldiarhotels.com United Arab Emirates
9 AL ROLLA INTERNATIONAL HOTEL
http://ebmanage.com/rolahotl United Arab Emirates
10 AMARAKOS HOTEL

		http://www.amarakos.com.cy	Cyprus
11	AMERICAN CLUB HOTEL	*http://www.bahrain.com/ach*	Bahrain
12	AMMAN CROWN HOTEL	*http://www.crownhtl com*	Jordan
13	ARABIAN HOMES	*http://www.arab.net/arabian-homes*	Saudi Arabia
14	ASTORIA HOTEL	*http://uae-ypages.com/html/advt/astoria.htm*	United Arab Emirates
15	BAHRAIN INTERNATIONAL HOTEL	*http://www.bahrain.com/bih*	Bahrain
16	BARON RESORT	*http://www.rite.com/baron*	Egypt
17	BEIRUT COMMODORE HOTEL	*http://www commodore.com.lb*	Lebanon
18	BEVERLY BEACH HOTEL	*http://www.dm.net.lb/beverly*	Lebanon
19	BYBLOS-SUR-MER HOTEL & BEACH RESORT	*http://www.byblossurmer.com.lb*	Lebanon
20	CASA D'OR	*http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/casador/casador.htm*	Lebanon
21	CENTURY PARK HOTEL	*http://www.centuryparkhotel.com.lb*	Lebanon
22	CHAM PALACES & HOTELS	*http://www.chamhotels.com*	Syria
23	CHEYENNE STEAK HOUSE	*http://www.inco.com.lb/cheyenne*	Lebanon
24	CHICAGO BEACH HOTEL	*http://www.chicagobeach.com*	United Arab Emirates
25	CONCORDE HOTEL	*http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/concorde/concorde.htm*	Lebanon
26	CYPRUS HOTELS	*http://www.cyprus-hotels.com*	Cyprus
27	DELMON HOTEL	*http://www.alzayani.com/delmon.htm*	Bahrain
28	DROUSHIA HEIGHTS HOTEL	*http://www.swaypage.com/droushia*	Cyprus
29	DUBAI HOLIDAY INN CROWNE PLAZA	*http://www.al-fahim.com/holidaycrowne.htm*	United Arab Emirates
30	FARDOSS TOWER HOTEL	*http://www.syriaonline com/fardoss/*	Syria
31	FISH MARKET RESTAURANT	*http://www.bahraintourism.com/bander/rest.htm*	Bahrain
32	FLAMENCO BEACH RESORT	*http://www.tourism.egnet.net/CGI-WIN/HSER3F.EXE/189*	Egypt
33	GREEN BEACH RESORT	*http://www.egyptweb.com/GreenBeach*	Egypt
34	GRILL LAND RESTAURANT		

	http://www.intermediaco.com/gl	Bahrain
35	GULF GATE HOTEL	
	http://www.batelco.com.bh/gulfgatehotel	Bahrain
36	HIGHLAND HOTEL	
	http://www.infolebanon.com/highland	Lebanon
37	HOLIDAY INN-MUSCAT	
	http://www.holiday-inn.com/hotels/musmu	Oman
38	HOTEL BERKLEY	
	http://www.bookinn.com/homepage/berkeley	Lebanon
39	HOTEL GUIDE	
	http://www.arab-trade.com/gcc/qatar/hotels.htm	Qatar
40	HOTEL INTERCONTINENTAL JORDAN	
	http://www.interconti-jordan.com	Jordan
41	HOTEL MERCURE AL FALAJ & RUWI NOVOTEL	
	http://www.mid-net.com/travel/novotel.html	Oman
42	HOTELS IN TURKEY	
	http://www.twarp.com/otel.htm	Turkey
43	INSIGHT INTO TURKEY	
	http://www.finet.com	Turkey
44	ITT SHERATON AFRICA AND MIDDLE EAST	
	http://www.sheratonafricamideast.com	Egypt
45	JORDAN ONLINE	
	http://www.jordan-online.com	Jordan
46	JUMEIRAH BEACH HOTEL	
	http://www.jumeirah-beach.com	United Arab Emirates
47	KHALIDIA PALACE HOTEL	
	http://www.kph-auh.com/net.htm	United Arab Emirates
48	KING'S WAY INN	
	http://www.arab-business.net/kingsway	Jordan
49	LARCO HOTEL	
	http://www.logimetrics.com/larco	Cyprus
50	LE CRILLON HOTEL	
	http://www.netgate.com.lb/crillon	Lebanon
51	LE MERIDIEN KUWAIT	
	http://www.moc.kw/Users/merikwi	Kuwait
52	LE ROYAL MERIDIEN BAHRAIN	
	http://www.meridien.com.bh	Bahrain
53	LE SENAT	
	http://www.bookinn.com/homepage/lesenat	Lebanon
54	MACE HOTEL	
	http://www.cedrus.com/macehotel	Lebanon
55	MAJAN HOTEL	
	http://www.hotace.com/majanhotel	Oman
56	MARBELLA HOTEL	
	http://www.marbella.com.lb	Lebanon
57	MARBLE TOWER HOTEL	
	http://www.dm.net.lb/marble	Lebanon
58	MAY FLOWER HOTEL	

	http://www.destination.com.lb/mayflower	Lebanon
59	METROPOLITAN HOTEL	
	http://www.dnic.com/hotel.htm	United Arab Emirates
60	METROPOLITAN PALACE HOTEL	
	http://www.dnic.com/palace.htm	United Arab Emirates
61	METROPOLITAN RESORT AND BEACH CLUB	
	http://www.dnic.com/beach.htm	United Arab Emirates
62	MOEVENPICK - HELIOPOLIS	
	http://www.movenpickhel.com.eg	Egypt
63	MOEVENPICK - SHARM EL-SHEIKH	
	http://www.moevenpick-sharm.com	Egypt
64	MOVENPICK RESORT PETRA	
	http://www.movenpick-petra.com	Jordan
65	PIZZA INTERNET	
	http://www.lebanoncom.com/Pizzainternet/pizzaint.htm	Lebanon
66	POLYCARPIA HOTEL	
	http://www.swaypage.com/polycarpia	Cyprus
67	PORTEMILIO SUITE HOTEL	
	http://www.lebanon.com/hotels/portemilio	Lebanon
68	RIMAL RESIDENCE	
	http://ebmanage.com/rimal	United Arab Emirates
69	RIVIERA HOTEL	
	http://www.destination.com.lb/riviera	Lebanon
70	ROTANA HOTELS	
	http://www.rotana.com	United Arab Emirates
71	SAFIR HOTELS AND RESORTS	
	http://www.moc.kw/Users/safirpob	Kuwait
72	SANDS RESIDENCE	
	http://www.al-fahim.com/sandsres.htm	United Arab Emirates
73	SANIA STARS VILLAGE	
	http://www.sinai-stars.com	Egypt
74	SAVOY RESIDENCE	
	http://www.cyber-world-me.com/savoy	United Arab Emirates
75	SAVOY SUITES HOTEL	
	http://www.savoysuites.com.lb	Lebanon
76	SONESTA HOTEL CAIRO	
	http://www.ie-eg.com/Sonesta.Cairo	Egypt
77	ST. RAPHAEL RESORT	
	http://www.raphael.com.cy	Cyprus
78	SUMMERLAND HOTEL INTERNATIONAL	
	http://www.summerland.com.lb	Lebanon
79	THE CHASE	
	http://web.cyberia.net.lb/tourist/restaurant/chase/chase.htm	Lebanon
80	THE DOMINION HOTEL	
	http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/dominion/dominion.htm	Lebanon
81	THE FOUR SEASONS HOTEL & RESORT	
	http://www.smart-traveller.net/hotels/4slicy	Cyprus
82	THE FRENCH CORNER CAFE	

	http://www.frenchcorner.com.bh	Bahrain
83	THE IDEA GALLERY	
	http://www.ideagal.com	Bahrain
84	THE MARJAY INN HOTEL & RESTAURANT	
	http://www.marjay.com.cy	Cyprus
85	THE PRINCETON HOTEL	
	http://www.dubai.com/princeton	United Arab Emirates
86	TURKEY HOLIDAY GUIDE	
	http://holiday.wec-net.com.tr	Turkey
87	YEMEN HOTELS	
	http://www.abt-travel.com/hotels/AFRICA/YEMEN.HTML	Yemen

Computers & Technology كمبيوتر

1	ABCD MICROCOMPUTERS	
	http://www.inco.com.lb/abcd	Lebanon
2	ADS	
	http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/ads/ads.htm	Lebanon
3	AL KHAWARIZMI CENTRE	
	http://www.khawarizmi.ac.ae	United Arab Emirates
4	AL MAJID INFORMATION TECHNOLOGY	
	http.//www.aituae.com	United Arab Emirates
5	AL-MAJAL ADVANCED TECHNOLOGY	
	http://www.bahrain.com/almajal	Bahrain
6	AL-SANE GROUP COMPANY W.L.L.	
	http://www.moc.kw/Users/alsane/alsane.html	Kuwait
7	ALAJMI COMPUTER SYSTEM	
	http://www.bahrain.com/acs	Bahrain
8	ALPHA DATA	
	http://www.alpha.co.ae	United Arab Emirates
9	ARAB BUSINESS MACHINES	
	http://www.@appleme co.ae	United Arab Emirates
10	ARAB INFORMATION MANAGEMENT SERVICES	
	http://www.aims-kw.com	Kuwait
11	ARAB SCIENTIFIC SOFTWARE AND ENGINEERING TECHNOLOGY	
	http://www.asset-inc.com	Egypt
12	ARABIA NETWORK	
	http://www.arabian.net/	Bahrain
13	ARABIC TEXTWARE	
	http://www.jordan-web.com/Arabtext	Jordan
14	ARABTRANS	
	http://www.arab.net/arabtrans	Saudi Arabia
15	ARMATA PRODUCTIONS	
	http://www armata.net	Cyprus
16	ASSALI COMPUTER SERVICES, LTD	
	http://www.assali.com	Palestine

17	ASSEEL COMPUTERS & ELECTRONICS	
	http://www.asseel.com	Qatar
18	AURORA SOFTWARE	
	http://www.aurora.com.cy	Cyprus
19	BABOUN COMPUTERS AND CDS	
	http://www.baboun.com	Palestine
20	BAHRAIN CYBERNET	
	http://www.geocities.com/CapitolHill/Parliament/6860/	Bahrain
21	BASIC TIME	
	http://web.cyberia.net.lb/btime	Lebanon
22	BAYANAT COMPUTER SYSTEMS	
	http://www.geocities.com/Silicon Valley/Pines/2204	Qatar
23	BITECH INTERNATIONAL LLC	
	http://www.bitechm.com	United Arab Emirates
24	COMPUBASE	
	http://www.albawardi.co.ae/compubase/profile.html	United Arab Emirates
25	COMPUTER AGE PRODUCTS	
	http://www.cap.com.lb	Lebanon
26	COMPUTER DATA NETWORKS	
	http://www.cdn.com	Kuwait
27	DIGISYS	
	http://www.digisys.com.lb	Lebanon
28	EASY SOFT	
	http://www.dm.net.lb/easysoft	Lebanon
29	ELECTRONIA	
	http://www.electronia.com	Saudi Arabia
30	ELECTRONIC & ELECTRICAL MAINTENANCE CO. W.L.L.	
	http://www.kuwait.net/~eemckwt	Kuwait
31	EPSILON TECHNOLOGIES	
	http://www.epsilon-tech.com	Jordan
32	EXPERT COMPUTER SOFTWARE & SYSTEMS	
	http://www.ecss.co.ae	United Arab Emirates
33	FUTURE DISC	
	http://www.futuredisc.com	United Arab Emirates
34	GBM DISTRIBUTION	
	http://www.gbmd.com	United Arab Emirates
35	GENERAL COMPUTER SYSTEMS	
	http://www.dm.net.lb/gecosys	Lebanon
36	GERAB SYSTEMS TECHNOLOGY	
	http://www.gerabsys.com/index.html	United Arab Emirates
37	GLOBAL INFORMATION SYSTEMS TRADING GROUP	
	http://www.cns.com.jo/company/gist	Jordan
38	GREEN CEDARS	
	http://www.greencedars.com.lb	Lebanon
39	GULF COMPUTING	
	http://gulf-computing.net	United Arab Emirates
40	GULF RESOURCES FOR COMPUTERS & COMMUNICATIONS	

	http://www.kuwait.net/~grc2000	Kuwait
41	GULF TEST FACTORY SERVICES	
	http://www.gtfs-uae.com	United Arab Emirates
42	I ARABIA NETWORK	
	http://www.iarabia.net.bh/	Bahrain
43	IIT	
	http://www.i-i-t.com/	Bahrain·
44	IMTAC LLC	
	http://www.imtac.com	Oman
45	INFOMATICS SYSTEMS	
	http://www.informatic.com	United Arab Emirates
46	INFORMATION TECHNOLOGY SPECIAL INTEREST GROUP	
	http://www.birzeit.edu/national/itsig	Palestine
47	INFORMATION VILLAGE	
	http://www.infovillage.net	Bahrain
48	INNOVATIVE TECHNOLOGY CENTER	
	http://www.samtek-itc.com.tr	Turkey
49	INTEGRAL SOLUTIONS (ISOL)	
	http://www.isol.com.lb	Lebanon
50	INTEL COMPUTERS	
	http://www.intelsharjah.com	United Arab Emirates
51	INTERNATIONAL TURNKEY SYSTEMS	
	http://www.its.co.ae	United Arab Emirates
52	INTERNET HOME	
	http://www.internet-home.com/	Bahrain
53	INTISAR CORPORATION LLC	
	http://www.intisar.com	Oman
54	KINZ SOFTWARE CORPORATION	
	http://www.kinz.com	Jordan
55	KUWAIT COMPUTER SOCIETY	
	http://www.alkuwait.com/kcs	Kuwait
56	KUWAIT MICRO HOUSE	
	http://www.kmhnet.com	Kuwait
57	KUWAIT SOFT COMPUTER CONSULTANTS	
	http://www.contactkuwait.com/kscc	Kuwait
58	LAYOUT	
	http://www.dm.net.lb/layout	Lebanon
59	LEBANON CONSULTANTS INC.	
	http://www.lebnanco.com	Lebanon
60	LEGEND COMPUTERS LLC	
	http://legend.net/home/leg_hf.htm	Oman
61	LEGEND PAPI	
	http://www.legend.com.bh/	Bahrain
62	MARINER TECHNOLOGIES	
	http://www.mariner.com.bh/	Bahrain
63	MAYOR VIAGRAFIX	
	http://www.viagrafix.com/mmayor	Turkey
64	MEGATEL	

	http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/megatel/megatel.htm	Lebanon
65	METAMEDIA INFORMATION TECHNOLOGY	
	http://www.metamedia-it.com	Egypt
66	MICRO COMPUTER CENTRE	
	http://www.mccuae.com	United Arab Emirates
67	MICROSOFT (MIDDLE EAST)	
	http://www.microsoft.com/middleeast	United Arab Emirates
68	MICROTECH	
	http://www.microtech.com.eg	Egypt
69	MULTI MEDIA STORE	
	http://www.ecotel.com.lb	Lebanon
70	NASHASHIBI & EBBINI FORMS	
	http://www.arab.net/neforms	Jordan
71	NATIONAL INFORMATION CENTRE	
	http://amra.nic.gov.jo	Jordan
72	NAZIR MATNI ELECTRONICS	
	http://www.matni.8m.com/	Syria
73	NCR	
	http://www.att.co.ae	United Arab Emirates
74	NCR EGYPT	
	http://www.ncr.com.eg	Egypt
75	NEW IT	
	http://www.new-it.com/	Bahrain
76	NTG INTERNATIONAL INC.	
	http://www.inforamp.net/ntg/egypt.htm	Egypt
77	OMAN COMPUTER SERVICES	
	http://www.ocsoman.com	Oman
78	OMNIX QATAR	
	http://www.omnix.com	Qatar
79	PAN ARAB COMPUTER CENTER	
	http://www.pacc.com.eg	Egypt
80	RAN COMPUTERS	
	http://www.rancomp.com	Turkey
81	REGIONAL INFORMATION TECHNOLOGY & SOFTWARE ENGINEERING CENTER	
	http://www.ritsec.com.eg	Egypt
82	SAKHR SOFTWARE	
	http://www.sakhr.com	Egypt
83	SONA COMPUTER & TECHNICAL SERVICES LTD. CO.	
	http://www.sonacorp.com	Turkey
84	STANDARDATA	
	http://www.sdata.egnet.net	Egypt
85	SYNNETRY M.E.A.	
	http://www.synnetry.com	Cyprus
86	TANGRAFIK	
	http://www.powernet.com.tr/tangrafik	Turkey
87	TAQNYA CO.	
	http://www.taqnya.com.eg	Egypt

88 TECHNOLOGY DEVELOPMENT PROJECT
http://www.163.121.10.41/tdp Egypt
89 TECHNOLOGY PLUS
http://www.batelco.com.bh/technologyplus Bahrain
90 TELPAS TELECOMMUNICATION CO.
http://www.telpas.com.tr Turkey
91 TIMEZERO INTERACTIVE TECHNOLOGIES
http://www.timezero.com.lb Lebanon
92 UNDERNET IT
http://www.undernit.com/ Bahrain
93 UNITED BUSINESS MACHINES
http://www.ubm4ibm.com/ Saudi Arabia
94 VAVEL COMPUTERS
http://www.vavel.cy.net Cyprus
95 VORTEX
http://www.olywa.net/pridham/vortex Egypt
96 YOUR PRE PRESS PARTNERS
http://www.designlab.net Bahrain
97 ZAK ELECTRONICS & MUSICAL INSTRUMENT CO. LLC
http://www.zakelectronics.com United Arab Emirates
98 ZAKNET
http://www.zak-sat.net Kuwait
99 ZAYANI COMPUTER SYSTEM
http://www.zayani.com Bahrain
100 ZAYTONA SOFT
http://www.zaytona.com Palestine

Internet Products & Services منتجات وخدمات انترنيت

1 ADDAR WEB PAGES & COMPUTERS
http://www.addar.net Yemen
2 AL BENDER
http://www.albender.com Qatar
3 AL MAJAZ
http://www.almajaz.com Qatar
4 AL NADEEM INFORMATION TECHNOLOGY
http://www.alnadeem.com.bh Bahrain
5 AL-FARIS INTERNET WEB SERVICE
http://www.al-faris.com Kuwait
6 ALEXNET
http://www.alexnet.com eg Egypt
7 ALFA NET
http://www.alfa-net.com Turkey
8 ARAB BANNER EXCHANGE
http://www.al-banner.com/ Palestine
9 ARAB BUSINESS NETWORK

	http://www.arab-business.net	Jordan
10	ARAB TRADE	
	http://www.arab-trade.com	Qatar
11	ARABIA ONLINE	
	http://www.arabia.com	Jordan
12	ARABIAN MEDIA CONCEPTS	
	http://www.arabia.com/amc	Jordan
13	ARABIAN NETWORK INFORMATION SERVICES	
	http://www.arabian.net	Bahrain
14	ARABIST, MIDDLE EAST SEARCH ENGINE	
	http://www.arabist.com	Jordan
15	ARABLINK INFORMATION TECHNOLOGY	
	http://www.arablink.com	Bahrain
16	ARACHNEA	
	http://www.arachnea.com.lb	Lebanon
17	ASIA PACIFIC PRESS CENTRE	
	http://www.asiap.com/start.htm	United Arab Emirates
18	AVRASYA	
	http://www.avrasya.com	Turkey
19	BAHRAIN TELECOMMUNICATION COMPANY	
	http://www.batelco.com.bh	Bahrain
20	BAILASAN, PALESTINIAN INTERNET SERVICES COMPANY	
	http://www.bailasan.com	Palestine
21	BARAKA	
	http://www.baraka.org	Palestine
22	BIGNET	
	http://www.bignet.com.lb	Lebanon
23	BUSI-NET	
	http://www.busi-net com.lb	Lebanon
24	BUSINESS OPTIMIZATION CONSULTANTS	
	http://www.arab-business.net/boc	Jordan
25	CAFE OLE-INTERNET CAFE	
	http://www.ole.com.kw	Kuwait
26	COMM NET GROUP	
	http://www.commnet.com.eg	Egypt
27	COMPUTER INTERNET SERVICES	
	http://www.megabaud.fi/~mvirta	United Arab Emirates
28	CONCEPT ADVERTISING & MARKETING	
	http://www.conceptad.com	Qatar
29	CYBER CAFE	
	http://www.cyber-café.com/abu	United Arab Emirates
30	CYBER EGYPT	
	http://www.cyberegypt.com	Egypt
31	CYBER GEAR	
	http://www.cyber-gear.com	United Arab Emirates
32	CYBER GULF SERVICES	
	http://www.cybergulf.com	United Arab Emirates
33	CYBER WORLD INFORMATION SYSTEMS	

	http://www.cyberworld-me.com	United Arab Emirates
34	CYBERIA	
	http://www.cyberia.net.lb	Lebanon
35	CYBERNAUT INTERNET CAFE	
	http://www.cybernaut.cy.net	Cyprus
36	CYBERNET	
	http://www.cybernet.com.lb	Lebanon
37	CYLINK INFORMATION SERVICES	
	http://www.cylink.com.cy	Cyprus
38	CYPNET	
	http://www.cypnet.com	Cyprus
39	CYPRUS 2000	
	http://www.cyprus2000.com	Cyprus
40	CYTANET	
	http://www.cytanet.com.cy	Cyprus
41	DANESH	
	http://www.danesh.com	Iran
42	DATA EXPRESS	
	http://www.dataxprs.com.eg	Egypt
43	DATA MANAGEMENT	
	http://www.dm.net.lb	Lebanon
44	DATUM IDS	
	http://www.datum.com.eg	Egypt
45	DESTINATION	
	http://www.destination.com.lb	Lebanon
46	DIAL-LOG	
	http://www.infolebanon.com/dial-log	Lebanon
47	DUBAI NET	
	http://www.DubaiNet.com	United Arab Emirates
48	EGYPT ONLINE	
	http://www.egyptonline.com	Egypt
49	EGYPT WEB	
	http://www.egyptweb.com	Egypt
50	EGYPTIAN INFORMATIONAL SERVICES	
	http://www.eis.com.eg	Egypt
51	EGYPTIAN UNIVERSITIES NETWORK	
	http://www.frcu.eun.eg	Egypt
52	EMIRATES INTERNET	
	http://www.emirates.net.ae	United Arab Emirates
53	EMIRATES NET	
	http://www.emirates-net.com	United Arab Emirates
54	EMITEK	
	http://www.emitek.com	United Arab Emirates
55	ENSTINET	
	http://www.sti.sci.eg	Egypt
56	FIORBAL INTERNET SOLUTIONS	
	http://www.fiorbalnet.com	Lebanon
57	FOX PROJECT	

	http://www.fox-project.com.lb	Lebanon
58	GAZAYERLI WEB HOSTING	
	http://www.gazayerli.com/gwebhost/main.htm	Egypt
59	GCC ONLINE	
	http://www.gcc.com.bh	Bahrain
60	GEGA NET	
	http://www.gega.net	Egypt
61	GLOBAL COM NETWORKS	
	http://123easy.com/gcn	Iran
62	GLOBAL ONE COMMUNICATIONS	
	http://www.go.com.jo	Jordan
63	GTO - OMAN	
	http://www.gto.net.om	Oman
64	GULF WEB INTERNATIONAL	
	http://www.gulfweb.com	Kuwait
65	GULFNET KUWAIT	
	http://www.kuwait.net .	Kuwait
66	HIBA	
	http://www.hiba.com	Egypt
67	HORIZONS MEDIA & INFORMATION SERVICES	
	http://www.ihorizons.com	Qatar
68	IEC WEB	
	http://www.iec.egnet.net	Egypt
69	IN TOUCH COMMUNICATIONS SERVICES	
	http://www.intouch.com	Egypt
70	INCONET	
	http://www.inco.com.lb	Lebanon
71	INFOLEBANON.COM	
	http://www.infolebanon.com	Lebanon
72	INFORMATION TECHNOLOGY SOLUTIONS	
	http://www.its.egnet.net	Egypt
73	INSTINCT	
	http://connect.egy.net	Egypt
74	INTEGRAL SOLUTIONS	
	http://www.isol.com.lb	Lebanon
75	INTER GULF	
	http://www.arab-trade.com/intergulf	Qatar
76	INTERACTIVE CONSULTANCY	
	http://www.gccweb.com	Oman
77	INTERMEDIA CO.	
	http://www.intermediaco.com	Bahrain
78	INTERNATIONAL MACHINERY COMPANY	
	http://www.adonweb.com/business/icom.html	Egypt
79	INTERNET ALEXANDRIA	
	http://inetalex.ie-eg.com	Egypt
80	INTERNET CAFE	
	http://www.intercaf.co.ae	United Arab Emirates
81	INTERNET CAFE FOR CULTURE AND EDUCATION, AMMAN,	

	JORDAN *http://www.ur.com.jo*	Jordan
82	INTERNET EGYPT *http://www.internetegypt.com*	Egypt
83	Internet Products & Services *http://www.hi-tech-lebanon.com*	Lebanon
84	INTERNET QATAR *http://www.qatar.net.qa*	Qatar
85	INTERNET RESOURCES LTD. *http://www.internet.com.cy*	Cyprus
86	IRAN YELLOW PAGES *http://www.iranyellowpages.net*	Iran
87	JORDAN INTERNET MARKETING *http://www.cybernetfinder.net/jim*	Jordan
88	KHAYAL CONSULTANTS *http://www.khayal.com*	Kuwait
89	KLEUDGE *http://www.kleudge.com*	Lebanon
90	KUWAIT INTERNET CAFE *http://www.safat.com/café*	Kuwait
91	KUWAITI CORNER-BUSINESS SYSTEMS COMPANY *http://www.kuwaiticorner.com*	Kuwait
92	KUWALA *http://www.kuwala.com*	Kuwait
93	LEGEND.NET *http://www.legend.net*	Oman
94	LIBANCOM INTERNET ACCESS *http://www.libancom.com.lb*	Lebanon
95	LINK EGYPT *http://www.link.com.eg*	Egypt
96	LOGOSNET *http://www.logos.cy.net*	Cyprus
97	LUBNAN.COM *http://www.lubnan.com*	Lebanon
98	MAGNET INTERNET SERVICES AND CYBERNET INTERNET DESIGN SERVICES *http://www.arab.net/cybernet*	Jordan
99	MARDEL *http://www.mardel.com.lb*	Lebanon
100	MASR *http://www.masr.com/*	Egypt
101	MIDEAST NET *http://www.mideastnet.com*	Egypt
102	MIND THE GAP *http://infolebanon.com/mindthegap*	Lebanon
103	MINDS IN VIRTUAL REALITY *http://www.cns.com.jo/company/minds*	Jordan
104	MINDWORK MIDDLE EAST	

	http://www.mind-work.com.eg	Egypt
105	NEDA RAYANEH	
	http://www.neda.net	Iran
106	NET NILE	
	http://www.netnile.com	Egypt
107	NET VENTURES	
	http://www.netventures.net	United Arab Emirates
108	NETCOM SYSTEMS	
	http://www.netliban.com	Lebanon
109	NETGATE	
	http://www.netgate.com.lb	Lebanon
110	NETHOPPER TRIPOLI SITE	
	http://chat.inco-tr.com.lb:8080	Lebanon
111	NETMASTER	
	http://www.net-master.com	United Arab Emirates
112	NETWAYS	
	http://www.netways.com.lb	Lebanon
113	NETWORK INFORMATION TECHNOLOGY	
	http://www.nit.uae.net	United Arab Emirates
114	NOR NET	
	http://www.nor-net.net	Egypt
115	PALESTINE.ON.LINE	
	http://www.p-ol.com	Palestine
116	PALESTINIAN ACADEMIC NETWORK (PLANET)	
	http://www.planet.edu	Palestine
117	PALESTINIAN BANNER EXCHANGE	
	http://www.anashid.com/	Palestine
118	PALGATE CONSULTING	
	http://www.palgate.com	Palestine
119	PALNET COMMUNICATIONS LTD.	
	http://www.palnet.edu	Palestine
120	PRIMUS BBS	
	http://www.cns.com.jo	Jordan
121	PROJECT NET	
	http://www.projectnet.com.lb	Lebanon
122	QATAR INTERNET CAFE	
	http://www.arab-trade.com/qic	Qatar
123	QATNET	
	http//www.qatar.net.qa/qatnet	Qatar
124	REGIONAL INFORMATION TECHNOLOGY ENTERPRISE	
	http://www.rite.com	Egypt
125	S-WAY WEB SERVICES	
	http://www.swaypage.com	Cyprus
126	SAFAT WEB DESIGNERS	
	http://www.safat.com	Kuwait
127	SAHARA ONLINE	
	http://www.sahara-online.com	Saudi Arabia
128	SALMIYA INTERNET CAFE	

	http://netcafe.moc.kw	Kuwait
129	SERIILANLAR CLASSIFIED	
	http://www.seriilan.com	Turkey
130	SETER	
	http://www.infolebanon.com/seter	Lebanon
131	SHIHAB ELECTRONICS & INTERNET SERVICES	
	http://www.shihab.com	Jordan
132	SIEMENS BUSINESS SERVICES	
	http://www.sim.net.tr	Turkey
133	SODETEL	
	http://www.sodetel.net.lb	Lebanon
134	SOFICOM COMMUNICATIONS	
	http://www.soficom.com.eg	Egypt
135	SOROUSH	
	http://www.soroush.com	Iran
136	SPIDERNET	
	http://www.spidernet.net	Cyprus
137	STARNET	
	http://www starnet.com.eg	Egypt
138	TECHNICOM COMPUTER TECHNOLOGIES LTD.	
	http://www.technicom.net	Cyprus
139	TECHNOMINA	
	http://www.tecmina.com.eg	Egypt
140	TELEYEMEN	
	http://www.y.net.ye	Yemen
141	THE CONSULTANT	
	http://www.yemconsultant.com	Yemen
142	THE JORDAN YELLOW PAGES	
	http://www.shihab.com/yellow	Jordan
143	THE WAY OUT	
	http://www.wayout.net	Egypt
144	TRIPOLI NETHOPPER	
	http://www.inco-tr.com.lb	Lebanon
145	TURK NET	
	http://www.turk.net	Turkey
146	UAE2001	
	http://www.uae2001.com	United Arab Emirates
147	UNIVERSAL ENTERPRISES LIMITED	
	http://www.uaenet.com	United Arab Emirates
148	WEB.NET CAFE	
	http://www.cylink.net/webnet	Cyprus
149	WEBS OF JORDAN	
	http://www.websofjordan.com.jo	Jordan
150	WORLD NET	
	http://www.worldnet.com.eg	Egypt
151	WORLD WEB SOLUTIONS COMMERCIAL DIRECTORY	
	http://wwscd.com	Saudi Arabia
152	Yemen Directory	

http://www.yemdir.com Yemen

Culture & Lifestyle حضارة وفنون

1	9000 YEARS OF ANATOLIAN WOMAN *http://www.turknet.com/ninethousand*	Turkey
2	AJMAN PAGES *http://members.tripod.com/~saif*	United Arab Emirates
3	ALI AL-BADEH *http://www.freekuwait.com/IslamArt*	Kuwait
4	ARABIC POEMS *http://www.ArabicPoems.Com*	Egypt
5	ASSI HALANI *http://www.lubnan.com/assi*	Lebanon
6	BAHRAIN CYBERLAND *http://www.bahraincyber.com*	Bahrain
7	BAHRAIN GALLERY *http://www.alnadeem.com.bh/nooran*	Bahrain
8	CAFE PALESTINE *http://www.café-palestine.com*	Palestine
9	CAFE-SYRIA *http://www.cafe-syria.com*	Syria
10	CAIRO SCENE *http://www.datum.com.eg/~city*	Egypt
11	CENTRE OF CULTURAL HERITAGE *http://www2.spidernet.net/web/~heritage*	Cyprus
12	CULTURAL FOUNDATION *http://www.cultural.org.ae*	United Arab Emirates
13	CULTURE NET *http://www.idsc.gov.eg/culture*	Egypt
14	CYCLONE, THE CLUB *http://www.cyclonedubai.com*	United Arab Emirates
15	CYPRUS CUISINE *http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus/taverna.html*	Cyprus
16	DAMASCUS - OLD & NEW *http://www-personal.umich.edu/~kazamaza/syria.html*	Syria
17	DUBAI COUNTRY CLUB *http://www.dubaicountryclub.com*	United Arab Emirates
18	DUBAI MUSEUM *http://www.dm.gov.ae/museum*	United Arab Emirates
19	EGYPT CENTER *http://www.egyptcenter.com*	Egypt
20	HARVEY PINCIS PHOTOGRAPHY *http://www.pincis.com*	Kuwait
21	IRAQ - IRC CHANNEL *http://www.websdot.com/iraq*	Iraq

22	IRAQ HISTORY *http://achilles.net/~sal/iraq_history.html*	Iraq
23	IRAQ NET *http://www.iraq.net*	Iraq
24	ISTANBUL FOUNDATION FOR CULTURE AND ARTS *http://www.istfest.org*	Turkey
25	LES CHANSONNIERS *http://www.chansonniers.com.lb*	Lebanon
26	MARCEL KHALIFE *http://www.arabworld.com/nagam*	Lebanon
27	MENA.NET *http://www.mena.net/syria*	Syria
28	MINISTRY OF MUNICIPAL AFFAIRS & CULTURE *http://www.mmaa.gov.qa*	Qatar
29	MODERN EGYPTIAN ART *http://touregypt.net/art*	Egypt
30	MUSEUM TOURS - THE VIRTUAL EGYPTIAN MUSEUM *http://www.museum-tours.com/museum*	Egypt
31	NAGUI'S ART GALLERY *http://home.earthlink.net/~nagui*	Egypt
32	NETIRAN *http://www.netiran.com*	Iran
33	ORIENT CD *http://www.busi-net.com.lb/orientcd*	Lebanon
34	PALESTINIAN FOLKLORE *http://www.barghouti.com/folklore*	Palestine
35	PERSIA.NET *http://www.persia.net*	Iran
36	PERSIAN POETS *http://www.farsinet.com/poetry*	Iran
37	QASAYED A'JABATNI *http://www.qasayed.com*	United Arab Emirates
38	QATAR ONLINE *http://www.qatar-online.com*	Qatar
39	QATAR WWW HOME PAGE *http://www.qatnet.com/qatarhp.html*	Qatar
40	QURAN *http://www.cyberegypt.com/quraan*	Egypt
41	RABII EL-KHAWLI *http://www.echo-on.net/~rkawlirabihf.html*	Lebanon
42	RAFET EL ROMAN *http://www.resecentrum.se/alpi/rafet.html*	Turkey
43	SAUDI ARABIAN CULTURAL BUREAU *http://www.webcom.com/~sasc*	Saudi Arabia
44	SELECTIONS FROM TURKISH CINEMA *http://mediaaccess.msu.edu.tr/SERVICES/STM/stm-home.html*	Turkey
45	SHABABIK WA HIKAYAT - LEBANESE CD'S ON LINE *http://www.cyberactivelebanon.com/mazzika/shababik.html*	Lebanon

46 SHARJAH MUSEUM
http://www.shjmuseum.gov.ae United Arab Emirates
47 SIAVASH
http://www.siavash.com Iran
48 SOUVENIR STAMPS
http://web.cyberia.net.lb/stamps Lebanon
49 STATE OF QATAR
http://www.xrules.com/qatar Qatar
50 SYRIA-NET
http://www.syria-net.com Syria
51 TAREQ RAJAB MUSEUM
http://www.kuwait.net/~trm Kuwait
52 THE BAHRAIN CINEMA COMPANY
http://www.alnadeem.com.bh/cinemas Bahrain
53 THE EPISCOPAL CHURCH IN JERUSALEM & THE MIDDLE EAST
http://web.cyberia.net.lb/alsaints Lebanon
54 THE GRAND MOSQUE OF KUWAIT
http://freekuwait.com/Mosque Kuwait
55 TURKEY IN PICTURES
http://www.ege.edu.tr/Turkiye Turkey
56 TURKIC WORLD PAGES
http://www.turkiye.net/sota/sota.html Turkey
57 TURKISH MUSIC
http://vizlab.rutgers.edu/~jaray/sounds/turkish/turkish.html Turkey
58 UAE TODAY
http://www.uaetoday.com United Arab Emirates
59 UNITED ARAB EMIRATES
http://www.emirates.org United Arab Emirates
60 WE GROUP
http://www.dm.net.lb/wegroup Lebanon
61 WILDLIFE OF THE UAE
http://www.ecssr.ac.ae/10uae.wldgallery.html United Arab Emirates
62 YEMEN COMMUNITY ONLINE
http://www.sanaa.net/members Yemen
63 YEMEN NET
http://members.aol.com/yalnet/ynet.htm Yemen
64 YOUSIF QUASSIM ART CENTER
http://www.bahrain.com/yqart Bahrain
65 ZED
http://www.busi-net.com.lb/zed Lebanon

News & Media اعلام وأخبار

1 ADDUSTOUR
http://www.arabia.com/Addustour Jordan

2	AJANS PRESS *http://www.ajanspress.com.tr*	Turkey
3	AKHBAL AL KHALEEJ *http://www.akhbar-alkhaleej.com*	Bahrain
4	AKKAR MAGAZINE *http://www.inco-tr.com.lb/html/akkar/akkar.html*	Lebanon
5	AKSIYON *http://www.aksiyon.com.tr*	Turkey
6	AL ADIYAT *http://www.al-adiyat.com*	United Arab Emirates
7	AL ANWAR *http://www.alanwar.com.lb*	Lebanon
8	AL ARABI MAGAZINE *http://www.gulfweb.com/alarabi*	Kuwait
9	AL AYAM NEWSPAPER *http://www.alayam.com*	Bahrain
10	AL BAHRAIN AL TAQAFIA *http://al-thaqafia.com/*	Bahrain
11	AL BAYANI NEWSPAPER *http://www.albayan.co.ae*	United Arab Emirates
12	AL FAJER DIRECTIVE MEDIA DIVISION *http://www.arabianinfo.com*	United Arab Emirates
13	AL GOMHORIA NEWSPAPER *http://www.algomhoria.com/al.htm*	Egypt
14	AL ITTIHAD NEWSPAPER *http://www.alittihad.co.ae*	United Arab Emirates
15	AL JAZIRAH CORPORATION *http://www.al-jazirah.com*	Saudi Arabia
16	AL KHALEEJ NEWSPAPER *http://www.alkhaleej.co.ae*	United Arab Emirates
17	AL MADINA NEWSPAPER *http://www.almadinah.com*	Saudi Arabia
18	AL MANAR TELEVISION *http://www.almanar.com.lb*	Lebanon
19	AL MESSA NEWSPAPER *http://www.algomhoria.com/almessa.htm*	Egypt
20	AL QABAS PRINTING HOUSE *http://www.alqabasprinting.com*	Bahrain
21	AL SHINDAGAH MAGAZINE *http://www.habtoor.com/shindagah*	United Arab Emirates
22	AL WATAN *http://www.al-watan.com*	Qatar
23	AL WATANOM NEWSPAPER *http://www.watanom.com*	Oman
24	AL-AYYAM *http://www.al-ayyam.com*	Palestine
25	AL-HADAF *http://www.contactkuwait.com/alhadaf*	Kuwait

26	AL-HADATH *http://accessme com/Al-Hadath*	Jordan
27	AL-HAYAT AL-JADEDAH ONLINE *http://www.alhayat-j.com*	Palestine
28	AL-IKTISSAD WAL-AAMAL *http://www.aiwa.com.lb*	Lebanon
29	AL-NAZAER CO., KUWAIT *http://www.nazaer.com*	Kuwait
30	AL-QUDS DAILY NEWSPAPER *http://www.alquds.com*	Palestine
31	AL-RA'I *http://www.accessme.com/Al-Ra'I/*	Jordan
32	ALHILAL *http://www.alhilal-corp.com/*	Bahrain
33	AME INFO *http://www.ameinfo.com*	United Arab Emirates
34	AN NAHAR NEWSPAPER *http://www.annahar.com.lb/*	Lebanon
35	APEX PUBLISHING *http://www.heritage.co.uk/herotage/apex*	Oman
36	ARAB SCIENTIFIC PUBLISHERS *http://www.asp.com.lb*	Lebanon
37	ARAB TIMES *http://www.contactkuwait.com/arabtimes*	Kuwait
38	ARAB WEEK *http://www.arabweek.com.lb*	Lebanon
39	ARBITRATION MIDDLE EAST *http://www.dm.net.lb/rla*	Lebanon
40	AROMA & BEAUTY MAGAZINE *http://www.aroma.com.cy*	Cyprus
41	AS-SAFIR *http://www.assafir.com*	Lebanon
42	ASHARQ AL-AWSAT *http://www.asharqalawsat.com*	Saudi Arabia
43	ASSABEEL WEEKLY NEWSPAPER *http://www.assabeel.com*	Jordan
44	ATLAS *http://www.turknet.com/atlas*	Turkey
45	BAHRAIN ONLINE *http://www.bahrain-online.com*	Bahrain
46	BAHRAIN TELEVISION *http://www.gna.gov.bh/new-44.htm*	Bahrain
47	BAHRAIN TRIBUNE *http://www.bahraintribune.com*	Bahrain
48	BIZIM ANADOLU *http://www.cam.org/~anadolu*	Turkey
49	BOUSTANY'S PUBLISHING HOUSE ON THE WEB *http://www.boustanys.com*	Egypt

50	BUSINESS & TECHNOLOGY *http://arabia.com/busTech*	Jordan
51	BUSINESS MONTHLY *http://www.amcham.org.eg/BusinessMonthly*	Egypt
52	BUSINESS TODAY *http://www.businesstoday-eg.com*	Egypt
53	BUYDUBAI *http://www buydubai.com*	United Arab Emirates
54	BYTE TURKEY *http://www.byte.com.tr*	Turkey
55	CHATILA PUBLISHING HOUSE *http://web.cyberia.net.lb/chatila*	Lebanon
56	COLOURS ADVERTISING *http://www.colours-uae.com*	United Arab Emirates
57	CYPRUS BROADCASTING CORPORATION *http://www.cybc.com.cy*	Cyprus
58	CYPRUS MAIL *http://www.cynews.com*	Cyprus
59	CYPRUS NEWS AGENCY *http://www.hri.org/news/cyprus/can*	Cyprus
60	DUBAI EXPLORER *http://www.the-explorer.com*	United Arab Emirates
61	DUBAI.COM *http://www.dubai.com*	United Arab Emirates
62	ECONOMIC PROSPECTIVE *http://www.arabia.com/ep/*	Jordan
63	EGYPT TODAY *http://www.egypttoday.com*	Egypt
64	EGYPT WATCH BULLETIN *http://www.amcham.org.eg/BusServ/WatchBulletin*	Egypt
65	EGYPTIAN GAZETTE ONLINE *http://www.egy.com*	Egypt
66	EKSEN BROADCASTING COMPANY *http://www.eksen.com*	Turkey
67	EMIRATES ONLINE *http://www.emirates-online.com*	United Arab Emirates
68	ENVIRONMENT & DEVELOPMENT MAGAZINE *http://www.mectat.com.lb*	Lebanon
69	ETTELA'AT INTERNATIONAL *http://www.ettelaat.com*	Iran
70	EXPAT NEWS *http://www.kuwait.net/~expatkwt*	Kuwait
71	FARSINET NEWS *http://www.farsinet.com/news*	Iran
72	FILM INTERNATIONAL *http://gpg.com/fim*	Iran
73	FINANCIAL MIRROR *http://www.cfm.com.cy*	Cyprus

74	FUTURE TELEVISION *http://www.future.com.lb*	Lebanon
75	GOZARESH *http://gpg.com/gozaresh*	Iran
76	GULF ADVERTISING MAGAZINE *http://www.alnadeem.com.bh/gulfmag*	Bahrain
77	GULF DAILY NEWS *http://www.gulf-daily-news.com*	Bahrain
78	GULF NEWS *http://www.gulf-news.com*	United Arab Emirates
79	GULF NEWS AGENCY *http://www.gna.gov.bh/new-44.htm*	Bahrain
80	GULF TIMES *http://www.gulf-times.com*	Qatar
81	GULFWIDE *http://www.gulfwide.com*	United Arab Emirates
82	HAMO'S ISLAMIC AND ARABIC HOME PAGE *http://www.mindspring.com/~hamoaa65*	Syria
83	HAMSHAHRI *http://gpg.com/hamsh*	Iran
84	HAWK PUBLISHERS *http://www.hawkuaebusinesspages.com*	United Arab Emirates
85	HIGH-TECH PEIK *http://gpg.com/homePages/peik*	Iran
86	HITEK MAGAZINE *http://www.hitekmag.com.lb*	Lebanon
87	INDEX *http://www.dm.net.lb/5index*	Lebanon
88	IRAN IMPORTS AND EXPORTS *http://www.neda net/iranexports*	Iran
89	IRAN NET *http://www.Irannet.com*	Iran
90	IRAN NEWS *http://www.netiran.com/news/IranNews*	Iran
91	IRAN SHAHR *http://www.iranshahr.com*	Iran
92	JACK PEARCE ASSOCIATES *http://www.jpa-me.com*	United Arab Emirates
93	JORDAN ANTIQUITY *http://www.arabia.com/joantiq*	Jordan
94	JORDAN RADIO AND TELEVISION CORPORATION *http://www.jrtv.com*	Jordan
95	JORDAN TIMES *http://accessme.com/JordanTimes*	Jordan
96	JORDAN TODAY *http://www.arabia.com/JordanToday*	Jordan
97	JORDAN TRADE ASSOCIATION *http://www.arab-business.net/jta*	Jordan

98	KHALEEJ TIMES *http://www.khaleejtimes.com*	United Arab Emirates
99	KOMPASS UAE *http://www.kompass-uae.com*	United Arab Emirates
100	KUWAIT TIMES *http://www.paaet.edu.kw/Info/HomePage/shaheen/kt/current/kutoday.htm*	Kuwait
101	KUWAIT'S TOP LIST *http://www.kuwait-toplist.com*	Kuwait
102	L'AGENDA CULTURE *http://web.cyberia.net.lb/Agenda*	Lebanon
103	LA UNE 92.4 *http://www.la_une.com.lb*	Lebanon
104	LBC INTERNATIONAL *http://www.lbci.com.lb*	Lebanon
105	LBC PLUS *http://www.lbcplus.com.lb*	Lebanon
106	LBC SATELLITE CHANNEL *http://www.lbcsat.com.lb*	Lebanon
107	LEB@NONCOM *http://www.lebanoncom.com*	Lebanon
108	LEBANON FREE GUIDE *http://www.dm.net.lb/freeguide*	Lebanon
109	LEBANON NEW WEB GUIDE *http://www.lebanon.com*	Lebanon
110	LEBANON-INFO-TOURISM.COM *http://www.lebanon-info-tourism.com/*	Lebanon
111	LEBANON-ONLINE *http://www.labanon-online.com*	Lebanon
112	LES EDITIONS ORIENTALES *http://www.ediori.com.lb*	Lebanon
113	MAGAZINE *http://www.magazine.com.lb*	Lebanon
114	MARHABAN, THE FIRST ARAB MAGAZINE FOR ARAB YOUNGSTER *http://www.marhaban.org*	Syria
115	MEDIA ASSOCIATION *http://www.mediaassociation.com*	Syria
116	MIDDLE EAST ECONOMIC SURVEY *http://www.mees.com*	Cyprus
117	MIDDLE EAST INTERNET DIRECTORY *http://www.MiddleEastDirectory.com*	United Arab Emirates
118	MIDDLE EAST NEWSLINE *http://www.menewsline.com/*	Palestine
119	MIDDLE EAST TELEVISION *http://www.metv.org*	Lebanon
120	MONDAY MORNING *http://www.mmorning.com*	Lebanon

121	MURR TELEVISION *http://www.mtv.com.lb*	Lebanon
122	NAVIGATE LEBANON *http://www.navigatelebanon.com.lb*	Lebanon
123	NOSTALGIE *http://www.dm.net.lb/nostalgie*	Lebanon
124	ORIENTAL PRESS *http://www.orientalprint.com/*	Bahrain
125	PALESTINE TIMES *http://www.ptimes.com*	Palestine
126	PAYVAND *http://www.payvand.com*	Iran
127	PBG LEBANON *http://www.pbg.com.lb*	Lebanon
128	PC MAGAZINE *http://www.pcmag-mideast.com*	United Arab Emirates
129	PC WORLD TURKEY ONLINE *http://www.pcworld.com.tr*	Turkey
130	PETRA JORDAN NEWS AGENCY *http://www.petra.gov.jo*	Jordan
131	PETRA NEWS AGENCY *http://accessme.com/petra*	Jordan
132	PIPELINE MAGAZINE *http://www.cpi-pub.com*	United Arab Emirates
133	PRESS RELEASE NETWORK *http://www.pressreleasenetwork com*	United Arab Emirates
134	RADIO KUWAIT *http://www.radiokuwait.org*	Kuwait
135	RADIO ONE LEBANON *http://www.radio_one.com.lb*	Lebanon
136	RAYA NEWSPAPER *http://www.raya.com*	Qatar
137	RML *http://www.dm.net.lb/rml/rml*	Lebanon
138	SHARE TIMES *http://www.student.toplinks.com/hp/esam*	United Arab Emirates
139	SHELL IN THE MIDDLE EAST *http://www.shell-me.com*	United Arab Emirates
140	SHIHAN WEEKLY NEWSPAPER *http://accessme.com/shihan*	Jordan
141	SMALL WORLD MAGAZINE *http://www.smallworld.com.eg*	Egypt
142	SPORTS & FITNESS MAGAZINE *http://www.sports-fitness.egyptonline.com*	Egypt
143	STAR TIMES: THE MIDDLE EAST TV GUIDE *http://www.startimes.com/*	Bahrain
144	SYRIA IN PHOTOGRAPHS *http://cedar.cic.net/~dburnett/96syria.htm*	Syria

145	SYRIAN YELLOW PAGES *http://www.syriaonline.com/syp*	Syria
146	TECHNICAL REVIEW MIDDLE EAST *http://www.alaincharles.com*	United Arab Emirates
147	TEHERAN NET *http://www.TeheranNet.com*	Iran
148	TEHERAN TIMES *http://netiran.com/news/TehranTimes/current.html*	Iran
149	TELE LIBAN *http://www.tele-liban.com*	Lebanon
150	THE IRANIAN *http://www.iranian.com*	Iran
151	THE MEDIA HOUSE *http://www.tmhinternational.com*	United Arab Emirates
152	THE STAR *http://www.arabia.com/star*	Jordan
153	TOP 100 SAUDI COMPANIES *http://www.arab.net/saudi100*	Saudi Arabia
154	TURKISH CYPRIOT PRESS SUMMARY *http://www.cypruscenter.com/press*	Cyprus
155	TURKISH ECONOMICS PAGE *http://www.siue.edu/~itanris/econtr.html*	Turkey
156	TURKISH MUSIC CLUB *http://www.turkishmusic.com*	Turkey
157	TURKISH RADIO ON-LINE *http://www.creatonic.com/tronline*	Turkey
158	UAE BUSINESS PAGES *http://www.daleel.com*	United Arab Emirates
159	UAE COMMERCIAL BUSINESS DIRECTORY *http://www.u-net.com/projectp/blitz*	United Arab Emirates
160	UAE DIRECTORY *http://www.uaedirectory.com*	United Arab Emirates
161	UAE INTERACT *http://www.uaeinteract.com*	United Arab Emirates
162	UAE INTERNET PAGES *http://www.uae-pages.com/uae.html*	United Arab Emirates
163	UAE INTERNET YELLOW PAGES *http://uae-ypages.com*	United Arab Emirates
164	UAE PAGES *http://www.uae.org.ae*	United Arab Emirates
165	UPDATE *http://www.sids.com/update*	United Arab Emirates
166	VISION ELECTRONIC MAGAZINE *http://www.sids.com/index.html*	United Arab Emirates
167	YEMEN TIMES *http://www.y.net.ye/yementimes*	Yemen

Education & Reference ثقافة ومراجع

1	AL - BAYT UNIVERSITY *http://www.nic.gov.jo/aabu*	Jordan
2	AL HEKMA INTERNATIONAL MODEL SCHOOL *http://www.bahrain.com/ahims*	Bahrain
3	AL MAWAKEB SCHOOL *http://members.tripod.com/~almawakeb*	United Arab Emirates
4	AL QURTUBI SCHOOL - ABU DHABI - UAE *http://www.geocities.com/Paris/Cathedral/3083/MaherHomePa.html*	United Arab Emirates
5	AL-NAJAH PRIVATE INSTITUTE *http://www.alnajah.com*	Kuwait
6	AL-QUDS UNIVERSITY . *http://www.alquds.edu*	Palestine
7	ALAYAM BOOKSTORE *http://lib.alnadeeb.com.bh/alayam*	Bahrain
8	ALHEKMA INTERNATIONAL MODEL SCHOOL *http://www.alhekma.com/index.asp*	Bahrain
9	AMERICAN COMMUNITY SCHOOL AT BEIRUT *http://www.acs.edu.lb*	Lebanon
10	AMERICAN INTERNATIONAL SCHOOL IN EGYPT *http://www.internetegypt.com/ais*	Egypt
11	AMERICAN SCHOOL OF DUBAI *http://www.asdubai.org*	United Arab Emirates
12	AMERICAN UNIVERSITY IN CAIRO *http://www.aucegypt.edu/*	Egypt
13	AMERICAN UNIVERSITY OF BEIRUT *http://www.aub.edu.lb*	Lebanon
14	AMMAN UNIVERSITY *http://www.amman.edu*	Jordan
15	AN-NAJAH UNIVERSITY *http://www.palestine-net.com/education/najah.html*	Palestine
16	ANKARA UNIVERSITY *http://www.ankara.edu.tr*	Turkey
17	ARAB ACADEMY FOR SCIENCE AND TECHNOLOGY AND MARITIME TRANSPORT *http://www.soficom.com.eg/homepages/aast*	Egypt
18	ARAB AMERICAN UNIVERSITY - JENIN *http://www.aauj.edu*	Palestine
19	ARAB PLANNING INSTITUTE *http://www.kuwait.net/~api*	Kuwait
20	ARABIAN GULF UNIVERSITY *http://www.agu.edu.bh*	Bahrain
21	ARABIC PERIODICALS *http://lib.alnadeeb.com.bh/period*	Bahrain

22	ARABIC VIRTUAL LIBRARY MALL *http://lib.alnadeem.com.bh*	Bahrain
23	BAHRAIN CENTER FOR STUDIES AND RESEARCH *http://www.batelco.com.bh/bcsr*	Bahrain
24	BAHRAIN INSTITUTE *http://www.angelfire.com/co/bahraininstitute*	Bahrain
25	BAHRAIN KARATE SCHOOL *http://www.intermediaco.com/BKS*	Bahrain
26	BAHRAIN SCHOOL ALUMINI *http://www.bahrainschoolalumni.com/*	Bahrain
27	BAHRAIN SOCIETY FOR TRAINING AND DEVELOPMENT *http://www.bstd.com.bh/*	Bahrain
28	BAIT AL QURAN LIBRARY *http://lib.alnadeem.com.bh/bait*	Bahrain
29	BALAMAND UNIVERSITY *http://www.balamand.edu.lb*	Lebanon
30	Best Iranian Site *http://www.tabesh.com*	Iran
31	BILKENT UNIVERSITY *http://www.bilkent.edu.tr*	Turkey
32	BIRZEIT UNIVERSITY *http://www.birzeit.edu*	Palestine
33	BIRZEIT UNIVERSITY, CONTINUING EDUCATION DEPARTMENT (CED) *http://www.birzeit.edu/ced*	Palestine
34	BOGAZICI UNIVERSITY *http://www.boun.edu.tr*	Turkey
35	BRITISH COUNCIL - SAUDI ARABIA *http://www.britcoun.org/saudiarabia*	Saudi Arabia
36	BRITISH COUNCIL OF YEMEN *http://www.britcoun.org/yemen*	Yemen
37	CAIRO DEMOGRAPHIC CENTER *http://www.frcu.eun.eg/www/homepage/cdc/cdc.htm*	Egypt
38	CAIRO UNIVERSITY *http://www.frcu.eun.eg*	Egypt
39	CENTER FOR CREATIVE THINKING *http://www.ccthinking.com*	United Arab Emirates
40	CERT *http://www.hct.ac.ae/cert/certhome.htm*	United Arab Emirates
41	College Of Sharia And Islamic studies, Kuwait University *http://sharia.kuniv.edu.kw*	Kuwait
42	CYPRUS COLLEGE *http://www.cycollege.ac.cy*	Cyprus
43	DELMON ACADAMY *http://www.delmonacademy.edu.bh/*	Bahrain
44	DOHA COLLEGE *http://www.qatar.net.qa/dohacoll*	Qatar
45	DOKUZ EYLUL UNIVERSITY	

	http://www.deu.edu.tr	Turkey
46	DUBAI ACADEMY	
	http://www.dubaiacademy.com	United Arab Emirates
47	ECS (OMAN) INC.	
	http://www.ecs.on.ca	Oman
48	EDUTECH MIDDLE EAST	
	http://www.edutech-me com	United Arab Emirates
49	EGE UNIVERSITY	
	http://www.ege.edu.tr/indexeng.html	Turkey
50	EGYPT YELLOW PAGES	
	http //www.egypt-yellowpages.com	Egypt
51	EGYPTIAN NATIONAL AGRICULTURAL LIBRARY	
	http://nile enal.sci.eg	Egypt
52	EMIRATES INSTITUTE FOR BANKING AND FINANCIAL STUDIES	
	http://www.eibfs.uae.net	United Arab Emirates
53	ETISALAT COLLEGE OF ENGINEERING	
	http://www.ece.ac.ae	United Arab Emirates
54	FUTURE KIDS	
	http://www.futurekids.com.bh/	Bahrain
55	FUTURE KIDS COMPUTER LEARNING CENTER - ABU DHABI	
	http://www.futurekids.com	United Arab Emirates
56	GEOARABIA NETWORK	
	http://www.gulfpetrolink.com.bh/	Bahrain
57	GULF MARKETING & EXHIBITION ORGANIZATION	
	http://www.gumex.com	Qatar
58	HIGHER COLLEGES OF TECHNOLOGY	
	http://www hct.ac.ae	United Arab Emirates
59	IBRAHIMIEH COMMUNITY COLLEGE	
	http://www.ibrahimieh.edu	Palestine
60	INFORMATION CENTER FOR WOMEN AND CHILDREN	
	http://www.infocent.com.bh/	Bahrain
61	INTERCOLLEGE	
	http://www.intercol.edu	Cyprus
62	INTERNATIONAL LANGUAGE INSTITUTE	
	http://www.ili.com.eg	Egypt
63	INTERNATIONAL TRAINING INSTITUTE	
	http://www.gccweb.com/iti.htm	Oman
64	INTERNATIONAL TURNKEY SYSTEMS	
	http://www.itsq8.com/education.htm	Bahrain
65	ISLAMIC SAUDI ACADEMY	
	http://www.saudi.net/isa	Saudi Arabia
66	ISLAMIC UNIVERSITY OF GAZA (IUG)	
	http://www.teleport.com/~alquds/palestine/univ/iug.html	Palestine
67	IZMIR INSTITUTE OF TECHNOLOGY	
	http://www.iyte.edu.tr	Turkey
68	JORDAN UNIVERSITY OF SCIENCE AND TECHNOLOGY	
	http://www.just.edu.jo	Jordan

69 JUMEIRAH PRIMARY SCHOOL
http://www.jpsdubai.com — United Arab Emirates

70 KARADENIZ TECHNICAL UNIVERSITY
http://www.ktu.edu.tr — Turkey

71 KING ABDULAZIZ CITY FOR SCIENCE AND TECHNOLOGY
http://www.kacst.edu.sa — Saudi Arabia

72 KOC UNIVERSITY
http://www.ku.edu.tr — Turkey

73 KUWAIT INSTITUTE FOR SCIENTIFIC RESEARCH
http://www.kisr.edu.kw — Kuwait

74 KUWAIT UNIVERSITY
http://www.kuniv.edu.kw — Kuwait

75 LEBANESE AMERICAN UNIVERSITY
http://www.lau.edu.lb — Lebanon

76 LEILA BOOKS
http://www.leilabooks.com — Egypt

77 MARMARA UNIVERSITY
http://www.marun.edu.tr — Turkey

78 MBA DISTANCE LEARNING IN THE MIDDLE EAST - SHEFFIELD BUSINESS SCHOOL
http://www.mbainfo.net — Bahrain

79 MIDDLE EAST TECHNICAL UNIVERSITY
http://www.metu.edu.tr — Turkey

80 MINISTRY OF EDUCATION
http://www.education.gov.bh/ — Bahrain

81 MODEL SCHOOL
http://163.121.10.41/school/docm — Egypt

82 MODERN COLLEGE OF BUSINESS AND SCIENCE
http://www.gccweb.com/mcbs — Oman

83 NEW ENGLISH SCHOOL
http://www.kuwait.net/~nes — Kuwait

84 NOTRE DAME UNIVERSITY
http://www.ndu.edu.lb — Lebanon

85 OCTOBER UNIVERSITY FOR MODERN SCIENCE AND ARTS
http://msa.eun.eg — Egypt

86 OMAN STUDIES CENTER FOR DOCUMENTATION AND RESEARCH ON OMAN AND THE ARABIAN GULF
http://www.oman.org — Oman

87 PRINCESS SUMAYA UNIVERSITY COLLEGE FOR TECHNOLOGY
http://www.rss.gov.jo/psuct.html — Jordan

88 PROFESSIONAL MANAGEMENT EXPERTISE CENTER
http://www.pmec.com — Egypt

89 QATAR COMMERCIAL DIRECTORY
http://www.almajaz.com/ecdq — Qatar

90 QATAR EXPO
http://www.qatarexpo.com — Qatar

91 REGIONAL INFORMATION TECHNOLOGY INSTITUTE

	http://www.riti.ritsec.com.eg	Egypt
92	SHARJAH COLLEGE *http://www.toptown.com/hp/sc*	United Arab Emirates
93	SHOMAN LIBRARY *http://lib.alnadeem.com.bh/shoman*	Bahrain
94	SPECIAL LIBRARIES ASSOCIATION *http://www.sla.com*	Saudi Arabia
95	SULTAN QABOOS UNIVERSITY *http://www.squ.edu.om*	Oman
96	SUMMIT QUALITY *http://www.sqame.com.bh/*	Bahrain
97	TEHRAN UNIVERSITY *http://khorshid.ut.ac.ir*	Iran
98	THE CONTINENTAL SCHOOL *http://www.prowork.com/continental*	Saudi Arabia
99	THE MODERN HIGH SCHOOL *http://www.modernhighschool.com*	United Arab Emirates
100	THE UNIVERSITY OF MANSOURA *http://www.mans.eun.eg*	Egypt
101	UAE UNIVERSITY *http://www.uaeu.ac.ae*	United Arab Emirates
102	UNIVERSITY OF BAHRAIN *http://www.uob.bh*	Bahrain
103	UNIVERSITY OF CYPRUS *http://www.ucy.ac.cy*	Cyprus
104	UNIVERSITY OF JORDAN *http://www.ju.edu.jo*	Jordan
105	UNIVERSITY OF QATAR *http://www.qu.edu.qa*	Qatar
106	YEDITEPE UNIVERSITY *http://www.yeditepe.edu.tr*	Turkey
107	YEMEN INTERNET DIRECTORY *http://www.sanaa.net*	Yemen
108	YEMEN LANGUAGE CENTER *http://www.ylcint.com*	Yemen
109	YEMEN.ON.LINE *http://www.yemen-online.com*	Yemen
110	ZONGULDAK KARAELMAS UNIVERSITY *http://gwis2.circ.gwu.edu/~lyanik/kelmas.html*	Turkey

Shopping تسوق

1	ABC SUPERSTORE *http://www.abc.com.lb*	Lebanon
2	AL BUSTAN CENTRE *http://www.al-bustan.com*	United Arab Emirates

3	AL GHAREEB TAILORING MATERIAL *http://www.alghareeb.com/*	Bahrain
4	AL GHURAIR CENTRE *http://www.ghurair-centre.com*	United Arab Emirates
5	AL GHURAIR RETAIL CITY *http://www.alghurairretailcity.com*	United Arab Emirates
6	AL MANNAI JEWELLERY *http://www.mannaigroup.com/gold.htm*	Bahrain
7	AL-RASHID MALL *http://www.alrashidmall.com*	Saudi Arabia
8	ARABIC Q8MALL SHOPPING ON LINE *http://www.Q8mall.com*	Kuwait
9	ASIA JEWELLERS *http://www.asiajewellers.com*	Bahrain
10	AUTHENTIQUE *http://www.authentique.com.eg/*	Egypt
11	AZZA FAHMI *http://www.mideastnet.com/web/azza*	Egypt
12	BUR JUMAN CENRE *http://www.burjuman.com*	United Arab Emirates
13	CLASSIC JEWELLERY COMPANY *http://www.alnadeem.com.bh/classic*	Bahrain
14	COMPUME *http://www.compume.com*	United Arab Emirates
15	COSMIMA JEWELLERS *http://www.cosmima.cy.net*	Cyprus
16	CYPRUS DUTY FREE *http://www.cydutyfree.com.cy*	Cyprus
17	CYPRUS FLOWERS *http://www.cyprus-flowers.com*	Cyprus
18	DAR AL FATAH [FLD] WEBSITE *http://members.xoom.com/FLD/*	United Arab Emirates
19	DEIRA CITY CENTRE *http://www.deiracitycentre.com*	United Arab Emirates
20	DILU *http://www.dilu.com/*	Bahrain
21	DUNES *http://www.dunes.com.lb*	Lebanon
22	EGYPTCOMMERCE.COM *http://www.egyptcommerce.com*	Egypt
23	FAKHROO ONLINE *http://www.fakhroo.com*	Bahrain
24	GAJRIYA ELECTRONICS *http://www.gajrias.com/*	Bahrain
25	GEFINOR CENTER *http://www.gefinor.com.lb*	Lebanon
26	GIORDANO FASHIONS LLC, MIDDLE EAST *http://www.giordano-me.com/*	United Arab Emirates

27	GOLDEN PYRAMIDS PLAZA *http://www.gpp.com.eg*	Egypt
28	HUSSEIN GAZZAZ & SONS *http://www.arab.net/gazzaz*	Saudi Arabia
29	IDEAL HOME *http://www.idealhome.com.lb*	Lebanon
30	IRAN CARPET GALLERY *http://www.neda.net/icgnaser*	Iran
31	JACKYS ELECTRONICS *http://www.jackys.com*	United Arab Emirates
32	KOVIS JEWELLERY *http://www.kovis.com.cy*	Cyprus
33	MAKE UP FOR EVER *http://www.new-it.com/makeupforever/*	Bahrain
34	MORICO TV SHOPPING *http://web.cyberia.net.lb/morico*	Lebanon
35	PRICE LESS *http://www.priceless.com.cy*	Cyprus
36	SEEF MALL *http://www.seefmall.com/*	Bahrain
37	SETAREH KAVIR CARPET CO. *http://www.neda.net/skcarpet*	Iran
38	TAQIS JEWELLERY *http://www.taqis-jewellery.com/*	Bahrain
39	WAFI SHOPPING CENTRE *http://www.wafi.com*	United Arab Emirates

Exhibitions & Events معارض

1	ABU DHABI INTERNATIONAL EXHIBITION CENTRE *http://www.adcci-uae.com/adiecntr*	United Arab Emirates
2	ABU DHABI INTERNATIONAL EXHIBITIONS *http://www.adcci-uae.com*	United Arab Emirates
3	AL FAJER INFORMATION SERVICES *http://www.al-fajer.com*	United Arab Emirates
4	AL YAMAN FAIRS - ALEPPO SYRIA *http://www.alyaman.com*	Syria
5	ALLSTAR ENTERTAINMENT ONLINE *http://www.allstarworld.com*	United Arab Emirates
6	ARABCOM '98 *http://www.arabcom.com*	Lebanon
7	ARABIAN GROUP *http://www.arabian-group.com*	Syria
8	ARABIAN GROUP FOR DEVELOPMENT S.A.E. *http://www.agd-exhibitions.com*	Egypt
9	BAHRAIN INTERNATIONAL EXHIBITION CENTER	

	http://www.alnadeem.com.bh/biec	Bahrain
10	CAIRO INTERNATIONAL CONFERENCE CENTER	
	http://www.its.egnet.net/cicc	Egypt
11	CHEMIA	
	http://www.agd-exhibitions.com/chemia	Egypt
12	CHEMTEX EXHIBITION	
	http://www.expo-consult.com/chemtex.html	United Arab Emirates
13	CODEX	
	http://www.codex-uae.com	United Arab Emirates
14	DUBAI BOAT SHOW	
	http://www.dxbrai.com/boatshow	United Arab Emirates
15	DUBAI RAI	
	http://www.dxbrai.com	United Arab Emirates
16	DUBAI SHOPPING FESTIVAL	
	http://www.dubaisf.com	United Arab Emirates
17	EXPO CENTRE SHARJAH	
	http://www.expo-centre.co.ae	United Arab Emirates
18	EXPO JORDAN	
	http://www.expojordan.com	Jordan
19	GLOBAL MANAGEMENT CONSULTANTS	
	http://www.global-dubai.com	United Arab Emirates
20	HOSPITALITY SERVICES	
	http://www.dm.net.lb/hosserv	Lebanon
21	INTERNATIONAL EXPO-CONSULTS	
	http://www.expo-consult.com	United Arab Emirates
22	INTERNATIONAL FAIRS AND PROMOTIONS	
	http://www.ifp.com.lb	Lebanon
23	INTERNATIONAL JEWELLERY DUBAI	
	http://www.dwtcuae.com/exhibit/jewellery	United Arab Emirates
24	INTERNET WORLD MIDDLE EAST '98	
	http://www.tfcfairs.com	United Arab Emirates
25	IPE	
	http://www.dxbrai.com/ipm	United Arab Emirates
26	IPR GROUP	
	http://www.bignet.com.lb/ipr.htm	Lebanon
27	KUWAIT EDUCATION & TRAINING EXHIBITION	
	http://www.ketex.com	Kuwait
28	LEAD IN 2000	
	http://www.leadin2000.com	Jordan
29	LEADING CONCEPTS	
	http://www.leading-concepts.com	United Arab Emirates
30	MIDDLE EAST EXHIBITIONS	
	http://www.medex.net	United Arab Emirates
31	MILCON	
	http://www.milcon-uae.com	United Arab Emirates
32	MINISTRY OF HIGHER EDUCATION	
	http://www.mohe.gov.sa	Saudi Arabia
33	OMAN EXPO	

	http://www.mid-net.com/exhibit/expo.htm	Oman
34	OMAN INTERNATIONAL EXHIBITION CENTER *http://www.mid-net.com/exhibit/oiec.htm*	Oman
35	OMAN INTERNATIONAL TRADE & EXHIBITIONS *http://www.oite.com*	Oman
36	PHOTOVISION *http://www.dxbrai.com/photovision*	United Arab Emirates
37	PIPE TECH *http://www.dxbrai.com/pipetech*	United Arab Emirates
38	RACHID KARAMI INTERNATIONAL FAIR *http://www.inco-tr.com.lb/html/maarad*	Lebanon
39	SAUDI ARABIA TRADE SHOW *http://www.mentorweb.net/tradeshow*	Saudi Arabia
40	SAUDI ARABIA'S ECONOMIC OFFSET PROGRAM *http://www.saudioffset.com*	Saudi Arabia
41	SAUDI LEBANESE SERVICES COMPANY *http://www.slsco.com.lb*	Lebanon
42	THE INFORMATION CENTER COMPANY *http://www.moc.kw/Users/infocn/info.htm*	Kuwait
43	THE ROYAL EMBASSY OF SAUDI ARABIA - WASHINGTON D.C. *http://www.saudi.net*	Saudi Arabia
44	THIRD JORDANIAN INTERNATIONAL MECHANICAL ENGINEERING CONFERENCE *http://www.mideastweb.com/jimec99*	Jordan
45	TRADE FAIRS AND CONFERENCES *http://www.tfcfairs.com*	United Arab Emirates
46	WORLD OF EVENTS BY DNATA *http://www.worldofevents.com*	United Arab Emirates

Sports & Recreation رياضة

1	14TH FIQ WORLD BOWLING TENPIN CHAMPIONSHIP *http://www.fiqworldbowling.com*	United Arab Emirates
2	AIRTIME OF CYPRUS *http://www.surfskate.com.cy*	Cyprus
3	AL BANDER *http://www.bahraintourism.com/bander/bander.htm*	Bahrain
4	AL JAZIRA SPORTS CLUB *http://www.toptown.com/hp/aljazira*	United Arab Emirates
5	ARMATA'S YACHT SALE *http://www.yacht-sale.com*	Cyprus
6	ARMED FORCES OFFICES CLUB *http://www.uae-afoc.org*	United Arab Emirates
7	BAHRAIN BOWLING ASSOCIATION *http://www.bowling.com.bh/*	Bahrain

8	BAHRAIN BOWLING CHAMPIONSHIP *http://www.internet-home.com/bowling/*	Bahrain
9	BAHRAIN KERLA SAMAJAM *http://fly.to/samajam*	Bahrain
10	BAHRAIN TOURISM *http://www.bahraintourism.com/*	Bahrain
11	CAMEL DIVE CLUB *http://www.cameldive.com*	Egypt
12	CYPRUS OLYMBIC COMMITTEE *http://www.olymbic.org.cy*	Cyprus
13	DALIS MARKET *http://www.dalismarket.com*	Turkey
14	DILMUN CLUB *http //www.batelco.com.bh/dilmunclub*	Bahrain
15	DUBAI GOLF *http://www.dubaigolf.com*	United Arab Emirates
16	DUBAI SQUASH LEAGUE *http://www.cyber-gear.com/dubaisquash*	United Arab Emirates
17	DUBAI TENNIS OPEN *http://www.dubaitennisopen.com*	United Arab Emirates
18	DUBAI WORLD CUP *http://dubaiworldcup.com*	United Arab Emirates
19	ELECTRONOVATION *http://www.electronovation.com/*	Bahrain
20	FAIRUZ *http://www.fairuz.net/*	Bahrain
21	GARRETT'S ARABIANS *http://www.arabian-horse.com*	Egypt
22	GULF CUP *http://www.gulfcup.com/*	Bahrain
23	KATAMEYA HEIGHTS GOLF & TENNIS RESORT *http://www.katameya.com*	Egypt
24	LEBANESE TABLE TENNIS FEDERATION *http://www.lttf.org.lb*	Lebanon
25	MARINA CLUB *http://www.bahraintourism.com/marina/marina.htm*	Bahrain
26	PEARL CRAFT *http://www.pearlcraft.com/*	Bahrain
27	RAS AL KHAIMAH WATER SKI CLUB *http://www.geocities.com/Colosseum/Loge/9911*	United Arab Emirates
28	RED DEA DIVING COLLEGE *http://www.redseacollege.com*	Egypt
29	REIKI AND REIKITECH *http://www.reikitech.com*	United Arab Emirates
30	SINAI DIVERS *http://www.sinaidivers.com*	Egypt
31	THE 2ND ABU DHABI BACKGAMMON CHAMPIONSHIP *http://www.backgammon-uae-champ.com*	United Arab Emirates

32 UMBARAK
http://www.diversguide.com/umbarak Egypt
33 VOYAGER MARINE
http://www.voyagermarine.com.bh/ Bahrain

Government & Politics حكومات وسياسة

1 ABU DHABI CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY
http://www.adcci-uae.com United Arab Emirates
2 ABU DHABI DEPARTMENT OF CIVIL AVIATION
http://www.dca-abudhabi.com United Arab Emirates
3 ABU DHABI INVESTMENT COMPANY
http://www.adic.co.ae United Arab Emirates
4 ABU DHABI MUNICIPALITY
http://www.admtp.com United Arab Emirates
5 ABU DHABI NATIONAL INSURANCE COMPANY
http://www.adnic-uae.com United Arab Emirates
6 AEKMECE NUCLEAR RESEARCH AND TRAINING CENTER
http://www.nukleer.gov.tr Turkey
7 AGRICULTURAL RESEARCH INSTITUTE
http://www.ari.gov.cy Cyprus
8 AJMAN CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY
http://www.ajcci.co.ae United Arab Emirates
9 AJMAN FREE TRADE ZONE
http://www.ajmanfreezone.com United Arab Emirates
10 AMERICAN EGYPTIAN CHAMBER OF COMMERCE
http://www.aceus.org Egypt
11 AMERICAN EMBASSY
http://www.usembabu.gov.ae United Arab Emirates
12 AMERICAN EMBASSY IN CYPRUS
http://www.americanembassy.org.cy Cyprus
13 BAHRAIN CENTER FOR STUDY AND RESEARCH
http://www.bcsr.gov.bh/ Bahrain
14 BAHRAIN CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY
http://www.bahchamber.com Bahrain
15 BAHRAIN MONETARY AGENCY
http://www.bma.gov.bh Bahrain
16 BAHRAIN NATIONAL DAY
http://www.16dec.com/ Bahrain
17 BAHRAIN NATIONAL MEUSEUM
http://www.bnmuseum.com/ Bahrain
18 BAHRAIN PROMOTIONS & MARKETING BOARD
http://www.bpmb.com Bahrain
19 BPMB
http://www.bpmb.com/ Bahrain
20 BRITISH EMBASSY

	http://www.ukembassy.gov.bh/	Bahrain
21	CANADIAN EMBASSY	
	http://www.canada.org.ae	United Arab Emirates
22	CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY	
	http://www.arab-trade.com/gcc/qatar/chacomm.htm	Qatar
23	CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY OF BEIRUT	
	http://www.ccib.org.lb	Lebanon
24	CONSULATE GENERAL OF INDIA, DUBAI	
	http://www.cgidubai.com	United Arab Emirates
25	CYPRUS PORTS AUTHORITY	
	http://www.cpa.gov.cy	Cyprus
26	DEPARTMENT OF PORTS & CUSTOMS	
	http://www.dxbcustoms.gov.ae	United Arab Emirates
27	DEPARTMENT OF STATISTICS AND RESEARCH	
	http://www.pio.gov.cy/ministries_services/dsr	Cyprus
28	DIRECTORATE OF YOUTH AND SPORTS	
	http://www.shabab-ryada.org.lb	Lebanon
29	DUBAI CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY	
	http://www.dcci.org	United Arab Emirates
30	DUBAI COMMERCE AND TOURISM PROMOTION BOARD	
	http://www.dctpb.gov.ae	United Arab Emirates
31	DUBAI DUTY FREE	
	http://www.dubaidutyfree.com	United Arab Emirates
32	DUBAI MUNICIPALITY	
	http://www.dm.gov.ae	United Arab Emirates
33	EGYPT INFORMATION HIGHWAY	
	http://www.idsc.gov.eg	Egypt
34	EGYPT STATE INFORMATION SERVICE	
	http://www.sis.gov.eg	Egypt
35	EGYPT'S PEOPLE ASSEMBLE	
	http://www.parliament.gov.eg	Egypt
36	EGYPT'S SOCIAL FUND FOR DEVELOPMENT	
	http://www.sfdegypt.org	Egypt
37	EGYPTIAN EMBASSY - TOKYO, JAPAN	
	http://www.teleserve.co.jp/embassy/embassy/egy	Egypt
38	EGYPTIAN GEOLOGICAL SURVEY & MINING AUTHORITY	
	http://www.egsma.gov.eg	Egypt
39	EGYPTIAN HEALTH CARE NETWORK	
	http://www.idsc.gov.eg/health	Egypt
40	EGYPTIAN INTENATIONAL PHARMACEUTICAL INDUSTRIES COMPANY	
	http://www.eipico.com.eg	Egypt
41	EMBASSY OF FINLAND	
	http://www.finemb-abu.com	United Arab Emirates
42	EMBASSY OF INDIA IN KUWAIT	
	http://www.kuwaitonline.com/club/indian/india.htm	Kuwait
43	EMBASSY OF IRAN IN ARMENIA	
	http://office.aic.net/iran/home.html	Iran

44 EMBASSY OF IRAN IN US
http://www.daftar.org Iran
45 EMBASSY OF JORDAN IN TOKYO
http://www2.giganet.net/private/users/emb-jord Jordan
46 EMBASSY OF LEBANON, OTTAWA, CANADA
http://www.synapse.net/~emblebanon Lebanon
47 EMBASSY OF THE REPUBLIC OF YEMEN - WASHINGTON DC
http://www.nusacc.org/yemen Yemen
48 EMBASSY OF THE STATE OF KUWAIT OTTAWA-CANADA
http://www.embassyofkuwait.com Kuwait
49 EMBASSY OF THE UNITED STATES IN ANKARA
http://www.usis-ankara.org.tr Turkey
50 EMIRATES TELECOMMUNICATION CORPORATION
http://www.etisalat.co.ae United Arab Emirates
51 EXPORT PROMOTION CENTER FOR TURKEY
http://www.igeme.org.tr Turkey
52 FEDERATION OF JORDANIAN CHAMBERS OF COMMERCE
http://www.fjcc.com Jordan
53 FUJAIRAH INTERNATIONAL AIRPORT
http://www.fujairah-airport.com United Arab Emirates
54 GENERAL INVESTMENT AUTHORITY OF YEMEN
http://www.giay gov.ye Yemen
55 GOVERNMENT OF CYPRUS
http://www.pio.gov.cy Cyprus
56 GOVERNMENT OF DUBAI, DEPARTMENT OF TOURISM AND COMMERCE MARKETING
http://dubaitourism.co.ae/ United Arab Emirates
57 GOVERNORATES NET
http://www.idsc.gov.eg/govern Egypt
58 GULF AREA OIL COMPANIES
http://www.gaocmao.org/ Bahrain
59 HAMRIYAH FREE ZONE
http://www.hamriyahfz.com United Arab Emirates
60 HER MAJESTY QUEEN NOOR OF JORDAN'S WEB SITE
http://www.noor.gov.jo Jordan
61 INDIAN EMBASSY
http://www.indianembassy-bh.com/ Bahrain
62 INSTITUTE FOR POLITICAL AND INTERNATIONAL STUDIES
http://www.ipis.org Iran
63 INSTITUTE OF DIPLOMACY
http://www.id.gov.jo Jordan
64 INTERMEDICA
http://www.datum.com.eg/~imedica1 Egypt
65 INVESTMENT DEVELOPMENT AUTHORITY OF LEBANON
http://www.idal.com.lb Lebanon
66 INVESTMENT PROMOTION CORPORATION
http://www.arab-business.net/ipc Jordan

67	<u>IRAQI NATIONAL CONGRESS</u> *http://www.inc.org.uk*	Iraq
68	<u>ITALIAN CULTURAL INSTITUTE</u> *http://www.inco.com.lb/iic*	Lebanon
69	<u>JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY</u> *http://www.jafza.com*	United Arab Emirates
70	<u>JORDAN NATIONAL INFORMATION SYSTEM</u> *http://www.nic.gov.jo*	Jordan
71	<u>KUWAIT INFORMATION OFFICE, WASHINGTON, DC</u> *http://www.kuwait.info.nw.dc.us*	Kuwait
72	<u>KUWAIT INVESTMENT AUTHORITY</u> *http://www.kia.gov.kw*	Kuwait
73	<u>KUWAIT SOCIAL DEVELOPMENT OFFICE</u> *http://www.kuwait.net/~fahed*	Kuwait
74	<u>LEBANESE EMBASSY IN CANADA</u> *http://www.synapse.net/~emblebanon*	Lebanon
75	<u>LEBANESE EMBASSY IN WASHINGTON</u> *http://www.embofleb.org*	Lebanon
76	<u>MINISTRY OF COMMUNICATIONS</u> *http://www.moc.kw*	Kuwait
77	<u>MINISTRY OF ECONOMY & COMMERCE</u> *http://www.economy.gov.ae*	United Arab Emirates
78	<u>MINISTRY OF EMIGRANTS</u> *http://www.emigrants.gov.lb*	Lebanon
79	<u>MINISTRY OF FINANCE</u> *http://www.maliye.gov.tr*	Turkey
80	<u>MINISTRY OF FINANCE AND INDUSTRY</u> *http://www.fedfin.gov.ae*	United Arab Emirates
81	<u>MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS</u> *http://www.mofa.gov.kw*	Kuwait
82	<u>MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS</u> *http://www.mofa.gov.qa*	Qatar
83	<u>MINISTRY OF HEALTH</u> *http://www.saglik.gov.tr/indexing.htm*	Turkey
84	<u>MINISTRY OF INFORMATION</u> *http://www.moc.kw/Users/eis*	Kuwait
85	<u>MINISTRY OF INFORMATION</u> *http://www.omanet.com*	Oman
86	<u>MINISTRY OF LABOUR AND SOCIAL AFFAIRS</u> *http://www.alnadeem.com.bh/molsa*	Bahrain
87	<u>MINISTRY OF LABOUR AND SOCIAL AFFAIRS</u> *http://www.bah-molsa.com/*	Bahrain
88	<u>MINISTRY OF TOURISM OF LEBANON</u> *http://www.lebanon-tourism.gov.lb*	Lebanon
89	<u>OMAN CHAMBER OF COMMERCE</u> *http://www.omanchamber.com*	Oman
90	<u>PALESTINIAN LEGISLATIVE COUNCIL</u> *http://www.pal-plc.org/ma.htm*	Palestine

91 PALESTINIAN NATIONAL AUTHORITY
http://www.pna.net Palestine
92 POLITICAL RESOURCES ON THE NET
http://www.agora.stm.it/politic/turkey.htm Turkey
93 RAS AL KHAIMAH INDUSTRIAL FREE TRADE ZONE
http://www.rakiftz.com United Arab Emirates
94 SHARJAH AIRPORT INTERNATIONAL FREE ZONE
http://www.saif-zone.com United Arab Emirates
95 SHARJAH COMMERCE & TOURISM DEVELOPMENT AUTHORITY
http://www.sharjah-welcome.com United Arab Emirates
96 SHARJAH GOVERNMENT CUSTOMS DEPARTMENT
http://www.sharjahcustoms.gov.ae United Arab Emirates
97 SHARJAH INTERNATIONAL AIRPORT
http://www.shj-apt.com United Arab Emirates
98 THE DELEGATE OF GERMAN INDUSTRY AND TRADE
http://www.kleudge.com/dihtddwb Lebanon
99 THE ECONOMIC DEPARTMENT
http://www dubai-ed.com/ United Arab Emirates
100 THE EGYPTIAN - US PRESIDENTS COUNCIL
http://www.its.egnet.net/council Egypt
101 THE EGYPTIAN PRESIDENCY
http://www.presidency.gov.eg Egypt
102 TURKISH MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS
http://www.mfa.gov.tr Turkey
103 TURKISH PETROLEUM CORP
http://www.tpao.gov.tr Turkey
104 UNITED STATES EMBASSY MANAMA
http://www.usembassy.com.bh/ Bahrain
105 UNITED STATES INFORMATION SERVICE - KUWAIT
http://www.kuwait.net/~usiskwt/wwwhusis.htm Kuwait
106 UNITED STATES MISSION TO EGYPT
http://www.usis.egnet.net Egypt
107 WSAT
http://www.wsta.org.bh/ Bahrain
108 YEMEN'S HOME PAGE - BY THE GENERAL PEOPLE'S CONGRESS
http://www.gpc.org.ye Yemen

Travel & Tourism سفر وسياحة

1 A GUIDE FOR TOURISM IN LEBANON
http://www.busi-net.com.lb/innovations Lebanon
2 ABADAN
http://www.abadan.com Iran
3 AER RIANTA INTL

	http://www.arime.com/	Bahrain
4	AEROCONTACT	
	http://www.aerocontact.com	Egypt
5	AHLAN SHARJAH	
	http://www.ahlan-sharjah.com	United Arab Emirates
6	AIN DARA TRAVEL & TOURISM	
	http://www.arab-business.net/aindara-tours	Syria
7	AL BADER TRAVEL & TOURISM	
	http://www.albader.com	Bahrain
8	AL FATEH TRAVEL & TOURS	
	http://www.alfateh-travel.com	Bahrain
9	AL HARTHY-AL ARAIMI TRAVEL & CARGO LLC.	
	http://www.legend.net/org/ahatc.htm	Oman
10	AL KHORAFI TRAVEL, TOURISM & AIR CARGO	
	http://www.al-khorafi.com	Kuwait
11	AL TAIE TRAVEL & TOURISM	
	http://www.awbd.com/mmd1/b19.htm	Oman
12	ALLIED TOURS	
	http://www.allied-tours.com	Syria
13	ALPHA TOURS - DUBAI	
	http://www.alpahtoursdubai.com	United Arab Emirates
14	AMARAKOS	
	http://www.amarakos.com	Cyprus
15	ANADOL TOURISM COMPANY	
	http://anadol.com	Turkey
16	ARAB AIR CARRIERS ORGANIZATION	
	http://www.aacortc.com	Jordan
17	ARABIAN LINKS	
	http://www.arabianlink.com	United Arab Emirates
18	ARABIAN WILDLIFE	
	http://www.arabianwildlife.com	United Arab Emirates
19	ARABSAT TRAVEL & TOURISM	
	http://www.arabsat-tours.com	Syria
20	ARGONAUT ESCAPADES	
	http://www.turkeytours.com	Turkey
21	ARISTO TOURS	
	http://www.aristotours.com	Turkey
22	ATLAS TOURS	
	http://www.atlas-tours.com	Syria
23	BACK-PACKING IN THE MIDDLE EAST	
	http://www.mdb.ku.dk/tarvin/diary/syria.htm	Syria
24	BAHRAIN GUIDE	
	http://www.bahrainguide.com/bh	Bahrain
25	BAHRAIN INTERNATIONAL AIRPORT	
	http://www.bahintapt.com	Bahrain
26	BECKY'S TRAVEL AGENCY	
	http://www.beckys.cy.net	Cyprus
27	BLUE CRUISE	

	http://www.twarp.com/cruise/cruise.htm	Turkey
28	CLUB AMERICA	
	http://www.turknet.com/clubamerica	Turkey
29	CREATIVE TRAVELS	
	http://www.creative.com.cy	Cyprus
30	CYPRUS AIRWAYS	
	http://www.cyprusair.com	Cyprus
31	CYPRUS CAR HIRE	
	http://www.cyprus-car-hire.com	Cyprus
32	CYPRUS PARADISE	
	http://www.north-cyprus.com/cyprus/paradise	Cyprus
33	CYPRUS TOURISM ORGANIZATION	
	http://www.cyprustourism.org	Cyprus
34	CYPRUS TOURS	
	http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus	Cyprus
35	CYPRUS TRAVELLERS GUIDE	
	http://www.pio.gov.cy/cto_guide	Cyprus
36	CYPRUS TURKISH AIRLINES	
	http://www.cypnet.com/cta	Cyprus
37	CYRRHUS TOURS	
	http://www.arab-business.net/cyrrhus	Jordan
38	CYRRHUS TOURS	
	http://www.arab-business.net/cyrrhus	Syria
39	DAR ESSALAM TOURISM CO. LTD	
	http://www.daressalamtourism.com	Jordan
40	DEAD SEA BEACH TOURS	
	http://www.dsbt.com	Jordan
41	DISCOVER BAHRAIN	
	http://www.batelco.com.bh/dbahrain	Bahrain
42	DURA TRAVEL INC	
	http://deka.net/duru	Turkey
43	EFOR TRAVEL AND TOURS	
	http://www.efor.com	Turkey
44	EGYPT HAS IT ALL	
	http://www.163.121.10.41/tourism	Egypt
45	ELBARAKA TRAVEL AND TOURISTS	
	http://www.elbaraka.com/	Bahrain
46	GABRIEL TRAVEL AGENCY	
	http://www.gta.com.lb	Lebanon
47	GOVERNMENT OF DUBAI, DEPARTMENT OF TOURISM AND COMMERCE MARKETING	
	http://dubaitourism.co.ae/	United Arab Emirates
48	GRAND CIRCLE TRAVEL'S	
	http://www.turknet.com/grandcircle	Turkey
49	GULF AIR	
	http://www.gulfairco.com	Bahrain
50	GULF VENTURES	
	http://www.mid-net.com/travel/ventures.htm	Oman

51	HISHAM INTERNATIONAL TOURS *http://www.hisham-tours.com*	Jordan
52	HISHAM INTERNATIONAL TOURS *http://www.hisham-tours.com*	Syria
53	HOTELS & RESORTS IN UAE *http://www.hotelstravel.com/uae.html*	United Arab Emirates
54	HURGHADA EGYPT *http://www.hurghada.com*	Egypt
55	IRAM TRAVEL & TOURISM CO. *http://www.link.net.mt/iram*	Yemen
56	ISIS TRAVEL *http://www.ie-eg.com/isis*	Egypt
57	Islamic Links *http://www.sultan.org/*	Saudi Arabia
58	JOLLEY'S TRAVEL & TOURS *http://www.jolleys.com*	Egypt
59	JORDAN TRAVEL EXCHANGE *http://www.mideasttravelnet.com/jte*	Jordan
60	JORDAN VIEW *http://www.jordanview.com*	Jordan
61	KANOO TRAVELS *http://www.ybakanoo.com/travel.htm*	Bahrain
62	KHASAB TRAVEL & TOURS *http://www.oman.de/oman/ekhapor.htm*	Oman
63	LE ROYAL MERIDIAN BAHRAIN *http://www.meridien.com.bh/*	Bahrain
64	LEBANON VIRTUAL MALL *http://www.lebanonmall.com*	Lebanon
65	MARJEYOUN.COM *http://www.marjeyoun.com/*	Lebanon
66	MEGATRAILS *http://www.brainlink.com/~MEGA*	Turkey
67	MIDDLE EAST & NORTH AFRICA TRAVEL NETWORK *http://www.mideasttravelnet.com*	Jordan
68	MIDDLE EAST AIRLINES *http://www.mea.com.lb*	Lebanon
69	MINERVA TRAVEL & TOURISM *http://www.minerva-tours.com*	Syria
70	MIRA TOURS *http://www.destination.com.lb/miratours*	Lebanon
71	MISR SINAI TOURIST CO. *http://www.misrsinai.com*	Egypt
72	MOSAIC *http://www.mosaic-tours.com*	Jordan
73	MOSAIC TOURS *http://www.mosaic-tours.com*	Syria
74	NAHAS TRAVEL & TOURISM *http://www.world-tourism.org/affiliate/nahas.htm*	Syria

75	NAKHAL TOURS *http://www.nakhal.com.lb*	Lebanon
76	NATIONAL TRAVEL *http://www.bahrain.com/national*	Bahrain
77	NEW CITY TRAVEL *http://www.cyberegypt.com/newcity*	Egypt
78	OM DESTINATION MANAGEMENT COMPANY *http://www.omdmc.com.cy*	Cyprus
79	ORCA AIR *http://www.orca-air.com*	Egypt
80	PRIME TRAVEL *http://primetravel.com*	Turkey
81	QATAR AIRLINES *http://www2.qatarairways.com/qr*	Qatar
82	ROYAL JORDANIAN *http://www.rja com.jo*	Jordan
83	S.S. TOURS *http://www.semman.com/sst*	Egypt
84	SAILING YACHT - T.G. ELLYSON *http://www.empower-co.com/yacht*	Turkey
85	SANCAK AIR *http://www.sancakair.com.tr*	Turkey
86	SAUDI ARABIAN AIRLINES *http://www.saudiarabian-airlines.com*	Saudi Arabia
87	SILK ROAD TOURS *http://www.silkroad-tours.com*	Syria
88	SKYLINE TOURS *http://www.cyberegypt.com/skyline*	Egypt
89	SPACE TOURISM & TRAVEL *http://www.space-tourism.com*	Jordan
90	SPRING TOURS *http://www.ie-eg.com/spring*	Egypt
91	SUMMERSUN TRAVEL *http://www.summersun.cy.net*	Cyprus
92	SYRIA ONLINE *http://www.mysite.com/syria*	Syria
93	TANIA TRAVEL *http://members.aol.com/taniatravl*	Lebanon
94	TAROT TOURS *http://www.tarottours.com*	Egypt
95	THE CITY OF SAIDA *http://www.saida.org.lb*	Lebanon
96	THE RED SEA *http://www.cyberegypt.com/redsea*	Egypt
97	THE REGENCY INTERNATIONAL - BAHRAIN *http://www.interconti.com/pages/m/manrega.html*	Bahrain
98	TOUR EGYPT *http://www.touregypt.net*	Egypt

99	TOURISM IN IRAN *http://www.neda.net/ibr/tourism.html*	Iran
100	TOURISM IN JORDAN *http://www.accessme.com/tourism*	Jordan
101	TOURISM NET *http://www.tourism.egnet.net*	Egypt
102	TOURISTIC & BUSINESS GUIDE OF LEBANON *http://web.cyberia.net.lb/tourist*	Lebanon
103	TRAVEL - YEMEN *http://nextdada.luc.ac.be/root/travel/jemen.html*	Yemen
104	TRAVEL TURKEY *http://www.travelturkey.com*	Turkey
105	TROY TOURS *http://www.troytours.com*	Turkey
106	TURKISH AIRLINES *http://www.turkishairlines.com*	Turkey
107	TURKNET *http://www.turknet.com*	Turkey
108	TURSAN TRAVEL *http://www.turknet.com/airtravel*	Turkey
109	TYCHE TOURS *http://www.tyche.com*	Jordan
110	UNITED TOURS, OMAN *http://www.unitedoman.com*	Oman
111	VIRTUAL TOURIST *http://www.logos.cy.net/v-tourist*	Cyprus
112	VISIT SYRIA *http://www.al-shahr.com/visitsyria*	Syria
113	WINDOW ON CYPRUS *http://www.windowoncyprus.com*	Cyprus
114	WORLD TRAVEL GUIDE TO YEMEN *http://wtgonline.com/country/ye/gen.html*	Yemen
115	XENOS *http://www.xenos.ch*	Cyprus
116	YEMEN EXPLORER TOURS *http://www.al-bab.com/yet/*	Yemen
117	ZAK TOURS *http://www.kuwait.net/~zaktours*	Kuwait
118	ZARA TRAVEL & TOURISM *http://www.zarajordan.com*	Jordan
119	ZOSER TOURS *http://www.zoser-tours.com*	Egypt
120	ZUBAIR TOURS *http://www.alzubair.com*	Oman

Miscellaneous مختلف

1 A.R. HILAL & ASSOCIATES

	http://www.arhilal.com/	United Arab Emirates
2	Al Fifa Group	
	http://www.alfifa.8m.com	Saudi Arabia
3	ALRASHEED INJECTION MOULD MAKER	
	http://www.alrasheed.com/	Syria
4	ARAB MEDIA INTERNET NETWORK	
	http://www.amin.org	Palestine
5	ARAB NET	
	http://www.arabnet.com.lb	Lebanon
6	Arabian Agricultural Services Company	
	http://www.arasco.com/	Saudi Arabia
7	BAHRAIN INFORMATION	
	http://php.indiana.edu/~hqasem/bahrain	Bahrain
8	CONTACT KUWAIT	
	http://www.contactkuwait.com	Kuwait
9	CYPRUS LINKS	
	http://www.cyprus-links.com	Cyprus
10	CYPRUS ONLINE	
	http://www.cyprus-online.com	Cyprus
11	CYPRUS RESOURCE SITE	
	http://www.stwing.upenn.edu/~durduran/cyprus2.shtml	Cyprus
12	EUROPEAN SECURITY SERVICES	
	http://www.ess-security.com	United Arab Emirates
13	GUARDIAN'S EGYPT	
	http://pages.prodigy.com/G/U/N/guardian/egypt.htm	Egypt
14	GUIDE TO CYPRUS	
	http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus	Cyprus
15	HVAC Industries	
	http://www.hvacindustries.com	United Arab Emirates
16	IRANIAN ONLINE YELLOW PAGES	
	http://www.IranianYellowPges.com	Iran
17	JORDAN ONLINE	
	http://www.jordan-online.com	Jordan
18	KUWAIT LINK	
	http://www.kuwaitlink.com	Kuwait
19	KUWAIT ON-LINE	
	http://www.kuwaitonline.com	Kuwait
20	KUWAIT VIEW	
	http://www.kuwaitview.com	Kuwait
21	NRI INFORMATION	
	http://www.nri-info.com	United Arab Emirates
22	OMAN INFO WORLD	
	http://www.inforamp.net/~emous/oman	Oman
23	OMAN ONLINE	
	http://www.oman-online.com	Oman
24	OMAN PAGES	
	http://www.legend.net/oman/menu.htm	Oman
25	SAUDI ARABIA, YESTERDAY AND TODAY	

	http://www.alqimam.com.sa	Saudi Arabia
26	SYRIA	
	http://www.eskimo.com/~eaglenet/anous	Syria
27	SYRIA.ON.LINE	
	http://www.syriaonline.com	Syria
28	SYRIA.ORG	
	http://www.syria.org	Syria
29	THE EGYPTIAN INDEX	
	http://www.egyptianindex.com.eg	Egypt
30	TIGER GROUP OF COMPANIES (TIGER STEEL, TIGER PROFILES)	
	http://www.tiger-group.co.ae	United Arab Emirates
31	TURKIYE HOME PAGE	
	http://www.columbia.edu/~sss31/Turkiye	Turkey
32	TURKIYE NET	
	http://www.turkiye.net	Turkey
33	UAE FOR EVER	
	http://www.uaeforever.com	United Arab Emirates
34	USEFUL DUBAI NUMBERS	
	http://www.dctpb.gov.ae/dctpb/business/Business-Directory.html	United Arab Emirates
35	YEMEN PHOTO ALBUM	
	http://www.goldtex.com/yemen_photo.htm	Yemen

القسم الأول
تصفُّح الإنترنيت

* القنوات Channels
  - توفير الاستعراض خارج الاتصال
  - عرض القناة ضمن المتصفِّح
  - عرض شريط القنوات
  - عرض قناة كحافظ شاشة Screen Saver
* شريط الأدوات Address
* شريط الأدوات Links
* المفضَّلات Favorites
* التصفُّح خارج الاتصال Offline
* تحكُّمات في المتصفِّح
  - عرض الصفحة في نافذة جديدة
  - عرض صفحات في الاستخدام الحالي
  - عرض صفحات من استخدامات سابقة
  - البحث
  - نسخ معلومات من صفحة الـ Web
  - حفظ المحتويات
  - عرض ملف الـ HTML الخاص بالصفحة
* طباعة الصفحة الحالية أو إرسالها بالفاكس
* طباعة محتويات. إطار Frame
* تشغيل برامج أخرى من المتصفِّح
* تشغيل برنامج من الشريط Address
* تعيين برامج افتراضية
* إرسال صفحة Web بالبريد الإلكتروني
* محفظة مايكروسوفت Microsoft Wallet

القسم الأول
تصفح الإنترنيت

* القنوات Channels:

القناة أو Channel هي موقع على الإنترنيت، تم تصميمه لإرسال محتوياته وتحديثاته من الإنترنيت إلى جهاز الكمبيوتر لديك، بما يشبه الاشتراك بمواقع معينة. لا تلزمك القناة بالاشتراك لاستعراض المحتويات، لكن مزوِّد القنوات بمحتوياتها، يقترح عليك جدول لاشتراكك (أي أوقات التحديث التي تريدها) أو يمكنك تخصيص جدول حسب طلبك. أيضاً، ضمن القناة، لا يتم عرض صفحة Web فقط، إنما خارطة تُمثِّل محتويات الموقع بشكلٍ عام، مما يمكِّنك من اختيار المحتويات التي تريد استعراضها بسرعة وسهولة.

ملاحظة

تعمل القنوات فقط على حال كنت قد قمت بالترقية من الإصدار 95 أو 98 من ويندوز أو من الإصدار 4.0 من المتصفِّح.

تعمل القنوات كالتالي:

- تستخدم مرشد القنوات، الذي تجده على شكل شريط ضمن سطح مكتب ويندوز، لاستعراض القنوات المتوفِّرة عبر موقع شركة مايكروسوفت. يتم تحديث هذه القنوات بشكلٍ مستمر على أساس آخر العروض من مزودين جدد أو موجودين. أضف إلى ذلك، إمكانية مزوِّدي القنوات بتزويدك بامتيازات الولوج ضمن القنوات مباشرةً من مواقعهم.
- يمكنك إضافة القنوات إلى الشريط، مع إمكانية توفير العمل بها خارج الاتصال بعد إضافتها.

ملاحظة

> لست مجبراً على الاشتراك بالقناة، لتتمكّن من استعراضها، إنما يؤمن لك الاشتراك المزيد من الأخبار والتحديثات عن موضوع يهمّك ضمن تلك القناة.

- يمكنك تنظيم القنوات، تماماً كما تنظم الصفحات المفضّلة أو المجلدات، حيث تضيف وتحذف مواقع وتُعيّن أي مواقع تريد إضافتها إلى الشريط. يعرض شريط القنوات كل قناة مثبتة ضمن جهازك، بغض النظر عن توفرها للعمل خارج الاتصال أم لا.
- تعرض أي قناة بنقر الربط الخاص بها ضمن شريط القنوات.
- يمكنك استعراض القنوات بعدة طرق ـ ضمن المتصفّح، بنافذة ملء الشاشة Full Screen Window، كعنصر ضمن سطح المكتب، أو كحافظ شاشة Screen Saver خاص بك.

● **توفير الاستعراض خارج الاتصال:**

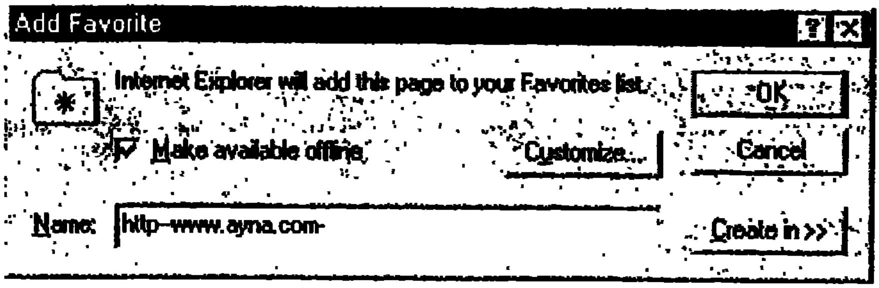
الاستعراض خارج الاتصال هو طريقة جديدة لاستعراض محتويات موقع معيّن، مع كل تحديث له، وذلك بأقل تكلفة للاتصال. عند اعتماد هذه الميزة لموقع معيّن، يقوم المتصفّح بتفقُّد ذلك الموقع، بناءً على توقيت تُعينه، وذلك بحثاً عن أي محتويات جديدة ضمنه. بعد التحقق من وجود محتويات جديدة في الموقع الهدف، تختار بين تحديث النسخة الموجودة ضمن جهازك تلقائياً، أو إعلامك بوجود الجديد لتأخذ قرارك بشأنه. هذه العملية تسمى الاستعراض خارج الاتصال Available offline، وهي عملية «مجانية» لا تحتاج لدفع رسوم ليتم تنفيذها.

I ـ لتوفير موقع العرض خارج الاتصال:

- اعرض الموقع الذي تريده.
- اختر Add to Favorites من القائمة Favorites.

  انظر الشكل (1 ـ 1).

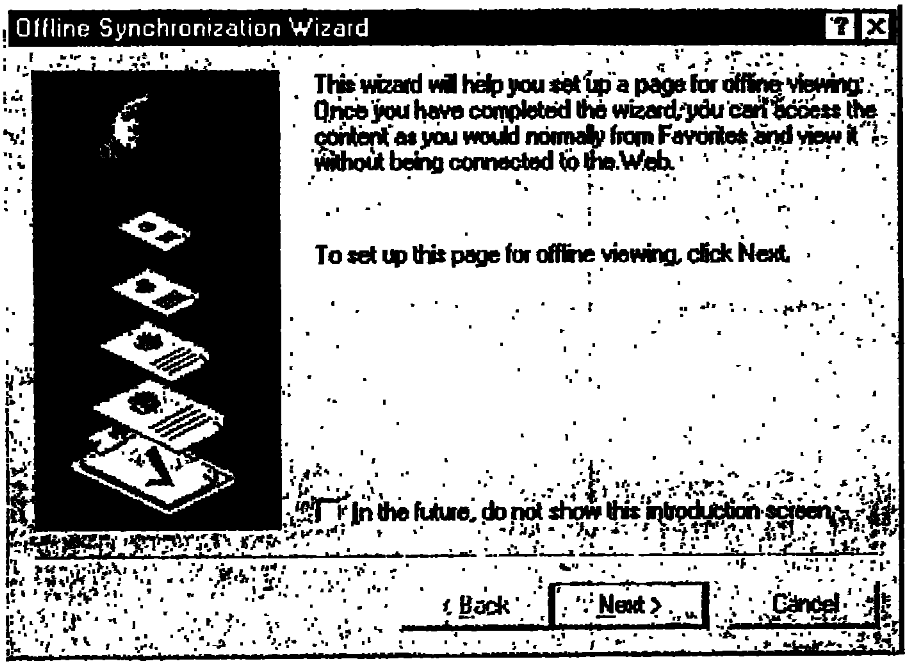
- شغِّل الخيار Make available offline في حال أردت تعديل شروط العرض خارج الاتصال...



الشكل (1 ـ 1)

- اختر الزر Customize.

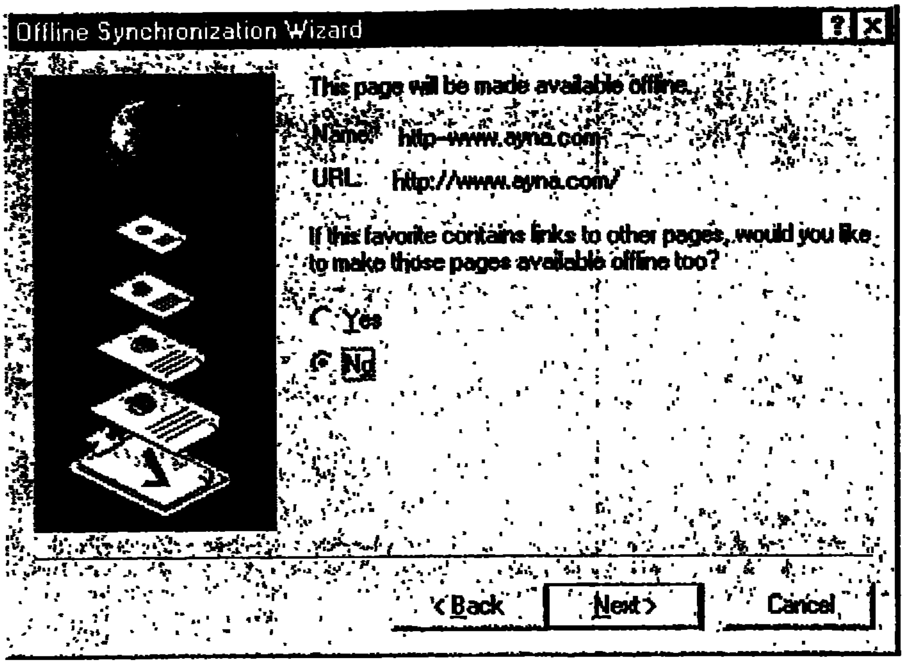
انظر الشكل (2 ـ 1).



الشكل (2 ـ 1)

يتم عرض المربّع الأول من معالج العرض خارج الاتصال، لتجهيز شروطك من خلاله.

- اختر الزر Next. انظر الشكل (3 ـ 1).

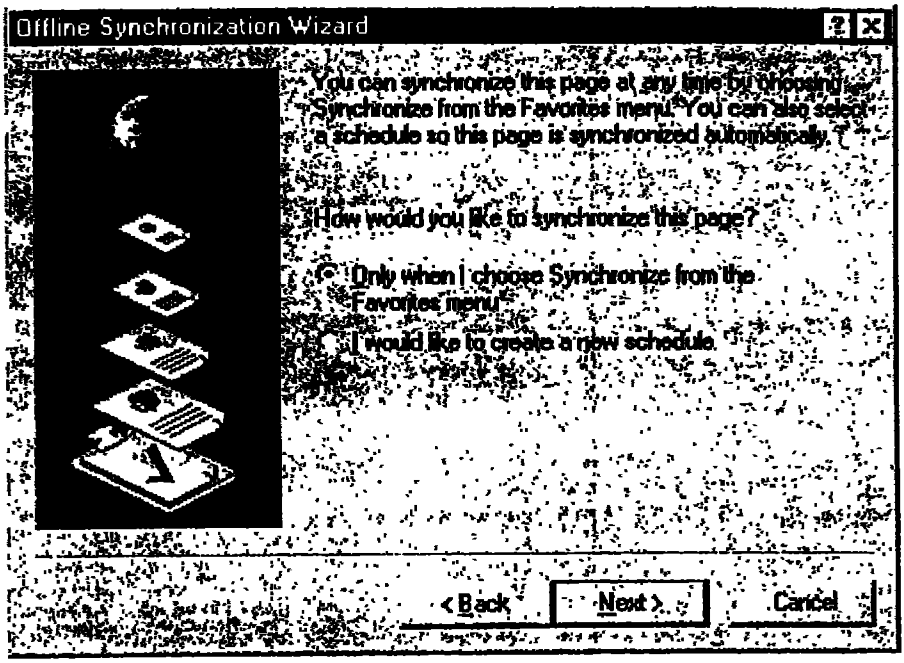


الشكل (3 ـ 1)

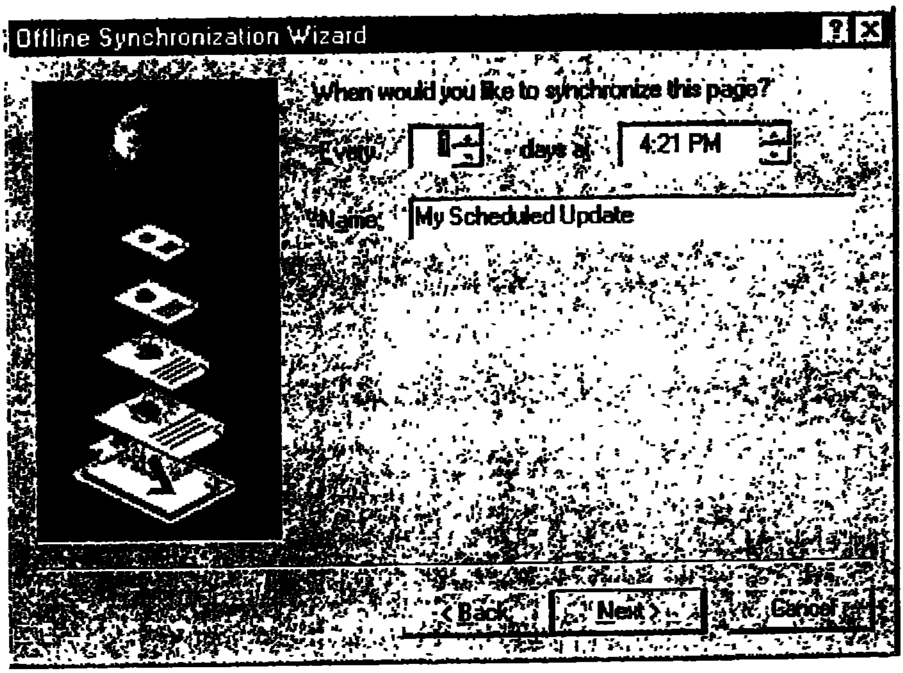
- شغِّل الخيار Yes، ضمن المربّع المعروض في الشكل (3 ـ 1)، إذا كنت تريد توفير روابط الصفحة الهدف للعمل خارج الاتصال أيضاً (في حال توفُّر الروابط)، أو شغِّل الخيار No لتوفير الصفحة فقط (بدون روابطها) للعمل خارج الاتصال.
- اختر الزر Next. انظر الشكل (4 ـ 1).
- نفِّذ أي من التالي:
- شغِّل الخيار الأول إذا أردت أن يتم تحديث الصفحة عند الإيعاز بذلك عن طريق اختيار Synchronize من القائمة Favorites وانتقل مباشرةً إلى الشكل (6 ـ 1).

شغِّل الخيار الثاني إذا أردت تعيين الوقت الذي سيتم التحديث فيه تلقائياً.
- اختر الزر Next.

انظر الشكل (5 ـ 1).



الشكل (4 ـ 1)

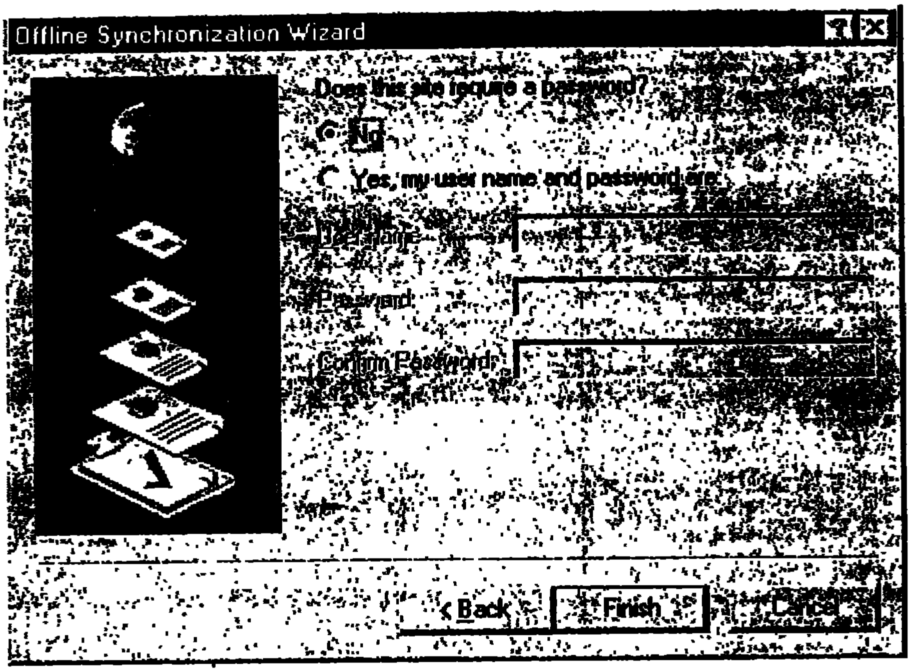


الشكل (5 ـ 1)

في هذا المربّع تحدد الوقت للتحديث.

- أدخل عدد الأيام التي سيتم التحديث عند مرورها ضمن المربّع Every.
- أدخل الوقت للتحديث في المربّع «at».
- أدخل اسم للتحديث في المربّع Name.
- اختر الزر Next.

انظر الشكل (6 ـ 1).



الشكل (6 ـ 1)

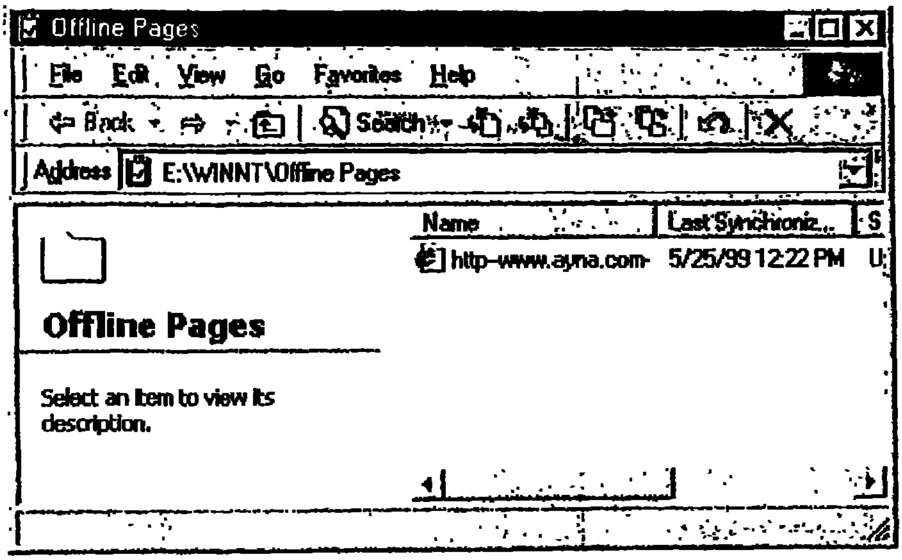
في هذا المربّع تحدد ما إذا كان الموقع بحاجة لاسم مستخدم User name وكلمة مرور Password. شغّل الخيار No، إذا لم يكن الموقع بحاجة لاسم مستخدم وكلمة مرور للدخول إليه، أو شغّل الخيار Yes ثم أدخل المطلوب في المربعات المناسبة.

- اختر الزر Finish.
- اختر الزر OK من مربّع الحوار Add Favorite.

I ـ لاستعراض المتوفِّر خارج الاتصال:

- اختر Manage offline pages من القائمة Favorites.

انظر الشكل (7 ـ 1).



الشكل (7 ـ 1)

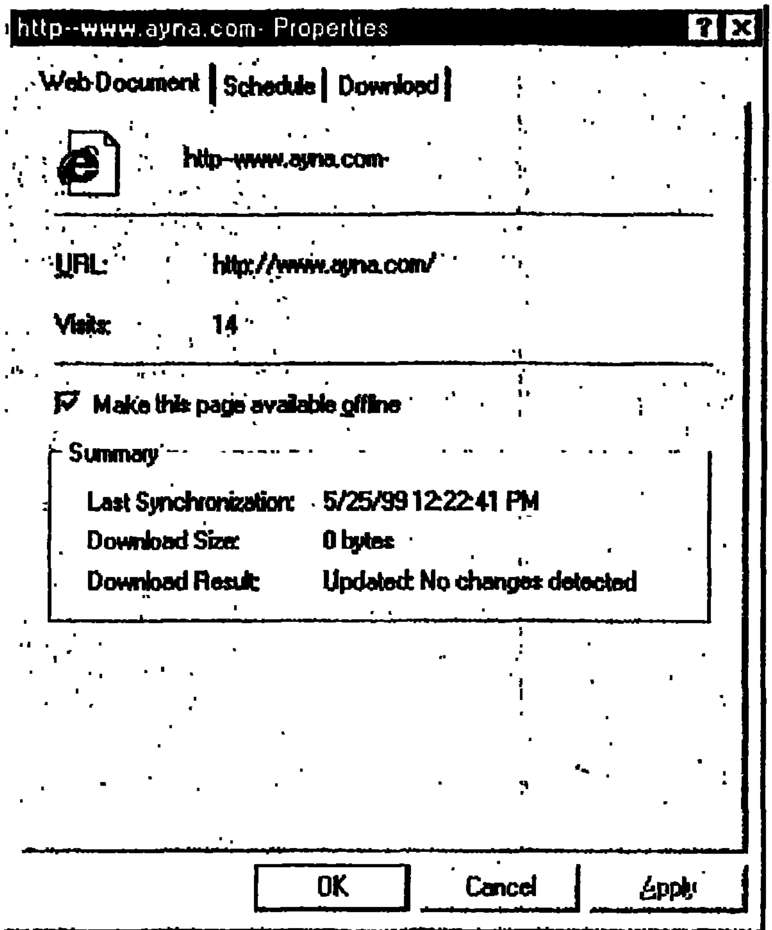
- انقر الاشتراك الذي تريد استعراضه نقرة مزدوجة

III ـ لتغيير التجهيزات:

- انقر الصفحة، من نافذة مجلد الصفحات خارج الاتصال (راجع الشكل (7 ـ 1))، بزر الماوس الأيمن.
- اختر Properties من قائمة الاختصار.

انظر الشكل (8 ـ 1).

- إلغِ تشغيل الخيار Make this page available offline ثم اختر الزر OK من علامة التبويب Web Content من مربّع الحوار Properties، لإلغاء تجهيز الصفحة للعرض خارج الاتصال. في علامتي التبويب Scheduale و Download تجد خيارات مطابقة لما عملنا به ضمن المعالج لتجهيز العمل خارج الاتصال حيث يمكنك تعديلها.



الشكل (8 ـ 1)

● عرض قناة ضمن المتصفّح:

- اختر الزر View Channels من شريط الأدوات Quick Launch.
- اختر القناة التي تريد عرضها من نافذة المتصفّح.

أو . . .

- انقر القناة من شريط القنوات المعروض على سطح المكتب.

● عرض شريط القنوات:

هنالك طريقتين لعرض شريط القنوات على سطح المكتب، يعتمد استخدام أي

منهما على الطريقة التي تم تثبيت متصفّح مايكروسوفت Microsoft Internet Explorer ضمن جهازك.

I ـ في حال قمت بترقية المتصفّح كبرنامجٍ إفرادي:

- انقر الزر Start.
- صوِّب نحو Programs.
- صوِّب نحو Internet Explorer.
- اختر Channel Bar.

II ـ في حال تم ترقية المتصفّح مع ترقية ويندوز (أي النسخة المترافقة مع ويندوز):

- انقر سطح المكتب بزر الماوس الأيمن.
- صوِّب نحو Active Disktop في قائمة الاختصار.
- اختر Customize My Desktop من قائمة الإسقاط.

يتم عرض مربّع الحوار Display Properties ضمن علامة التبويب Web.

- شغِّل الخيار Internet Explorer Channel Bar.
- اختر OK.

فيظهر الشريط على سطح المكتب.

لإغلاق شريط القنوات:

- انقر الزر «X».

ملاحظة

> في حال لم تكن قد قمت بالترقية من الإصدار 4.0 للمتصفّح أو من الإصدار 95 أو 98 للنظام ويندوز، يمكنك استعراض القنوات بالتصويب نحو Media في القائمة Favorites واستعراض اختيارك ضمن المتصفّح.

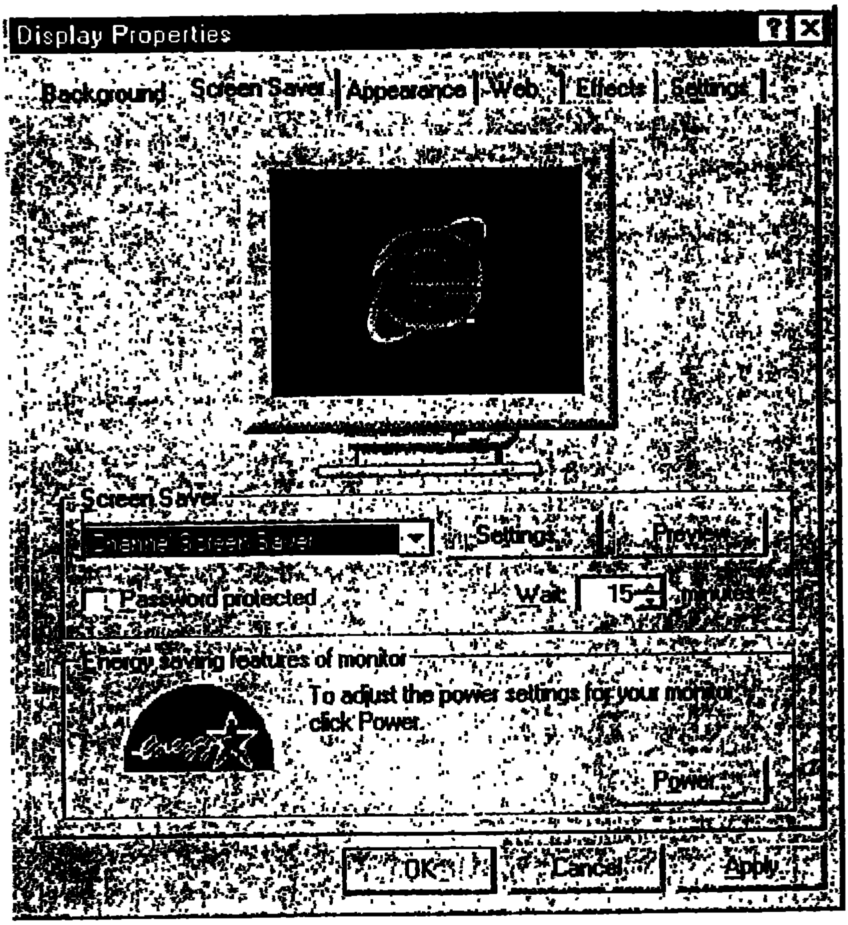
- **عرض قناة كحافظ شاشة Screen Saver:**

تزودك بعض القنوات ببعض محتوياتها لاستخدامها كحافظ للشاشة (وهو عبارة

عن رسم متحرك أو ثابت يتم عرضه في حال لم يتم استخدام جهازك لوقتٍ معيّن).
لعرض القناة كحافظ لشاشتك...

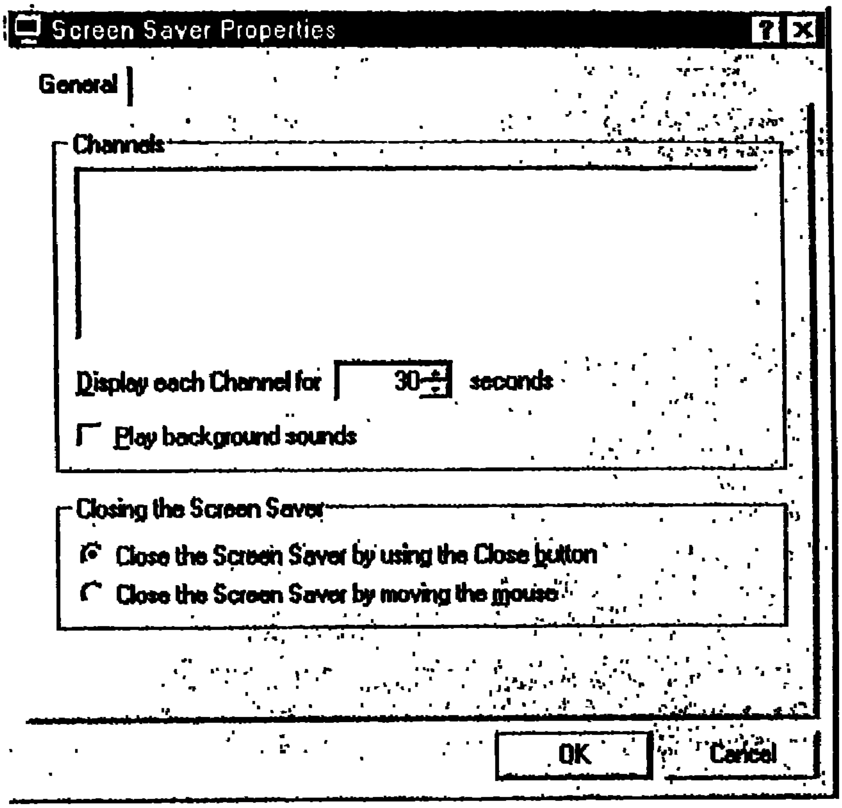
- انقر أي مكان فارغ ضمن سطح المكتب بزر الماوس الأيمن.
- اختر Properties من قائمة الاختصار.
- اختر علامة التبويب Screen Saver من مربّع الحوار Display Properties.
- اختر Channel Screen Saver من قائمة الإسقاط Screen Saver.

انظر الشكل (9 ـ 1).



الشكل (9 ـ 1)

- اختر الزر Settings لعرض مربّع حوار كما في الشكل (10 ـ 1).



الشكل (10 ـ 1)

يساعدك هذا المربّع على إعداد تجهيزات عرض الحافظ، مثل مدة عرض كل قناة، تشغيل أصوات مع العرض، كيفية إغلاق الحافظ، إلخ... بعد اعتماد الخيارات، تختار OK من مربّع الحوار Screen Saver Properties.

ملاحظة

يمكنك اختيار الزر Preview من علامة التبويب Screen Saver في مربّع الحوار Display Properties لمعاينة كيفية ظهور القناة التي اخترتها كحافظ للشاشة.

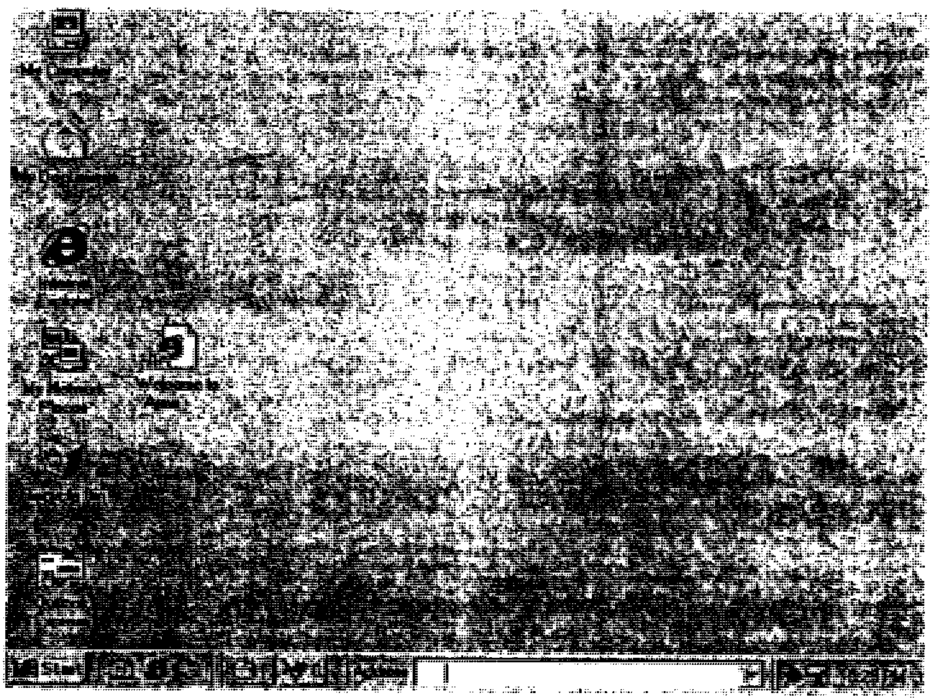
- اختر OK من مربّع الحوار Display Properties.

● **شريط الأدوات Address:**

يمكنك التوجه إلى موقع معيّن ضمن الإنترنيت، عن طريق إدخاله في المربّع ضمن شريط الأدوات Address في المتصفّح. يمكنك أيضاً عرض شريط الأدوات Address ضمن شريط المهام Taskbar في سطح مكتب ويندوز لاستخدامه بنفس الطريقة، كأن المتصفّح عاملاً. لعرض شريط الأدوات Address ضمن شريط المهام. . .

- انقر أي مكان فارغ في شريط المهام بزر الماوس الأيمن.
- صوّب نحو Toolbars في قائمة الاختصار التي تظهر.
- اختر Address من قائمة الإسقاط.

فيتم عرض الشريط المطلوب. انظر الشكل (11 ـ 1).



الشكل (11 ـ 1)

ضمن الشريط Address الموجود في شريط المهام أو ضمن نافذة المتصفّح. . .

- أدخل العنوان للموقع الذي تريد التوجُّه إليه في المربّع Address، أو اختر عنوان،

مما تم إدخاله سابقاً من قائمة الإسقاط لنفس المربّع. في حال كان العنوان الذي تدخله مشابهاً لآخر قمت بإدخاله سابقاً، تعمل ميزة الإكمال التلقائي AutoComplete لإكمال العنوان حيث يمكنك التعديل عليه.

- إضغط ↵ Enter ليتم التوجه مباشرةً إلى الموقع.

* شريط الأدوات Links:

يضم هذا الشريط روابط عبر الإنترنيت، وخاصة بشركة مايكروسوفت أيضاً. يمكنك عرض شريط الأدوات Links ضمن شريط المهام Taskbar للعمل به من خلال سطح مكتب ويندوز، وذلك بنفس طريقة عرض شريط الأدوات Address في النقطة السابقة، لكن باختيار Links من قائمة الإسقاط للخيار Toolbars.

للتوجُّه إلى موقع أي ربط من شريط الأدوات Links، تنقر الزر الخاص به.

* المفضّلات Favorites:

يمكنك اعتماد الصفحات المفضّلة Favorites لتسهيل التوجُّه إليها وقت الحاجة لها. لإنشاء صفحة مفضّلة، تتبع خطوات العرض خارج الاتصال التي أدرجناها في بداية هذا القسم، لكن بدون تشغيل الخيار الخاص بالعرض خارج الاتصال.

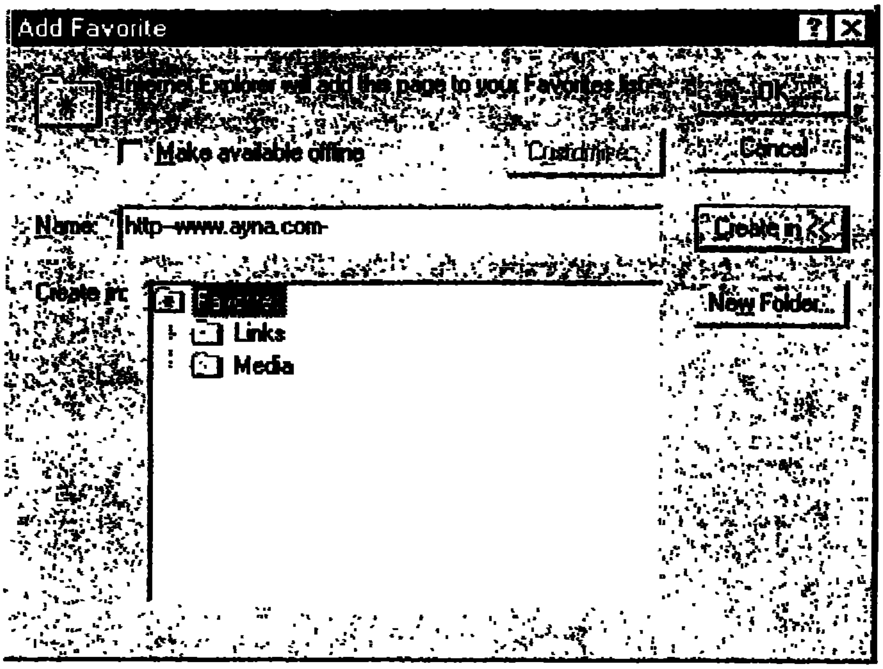
- اعرض الصفحة التي تريد إضافتها إلى مجموعة صفحاتك المفضّلة.
- اختر Add to Favorites من القائمة Favorites.
- إلغِ تشغيل الخيار Make available offline.
- أدخل اسم جديد للصفحة ضمن المربّع Name (الاسم يرمز للصفحة المفضّلة) أو ابقِ على الاسم المقترح من المتصفِّح.
- اختر OK.

لإضافة الصفحة المفضّلة إلى مجلّد آخر:

- اختر الزر Create in من مربّع الحوار Add Favorite.

انظر الشكل (12 ـ 1).

- اختر المجلّد من مربّع القائمة Create in.
- اختر OK.

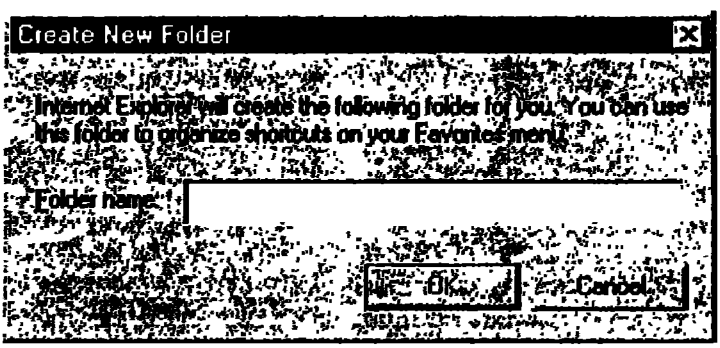


الشكل (12 ـ 1)

إذا أردت إضافة الصفحة إلى مجلد جديد...

- اختر المجلّد الذي سيضم مجلدك الجديد.
- اختر الزر New Folder من مربّع الحوار Add Favorite.

انظر الشكل (13 ـ 1).



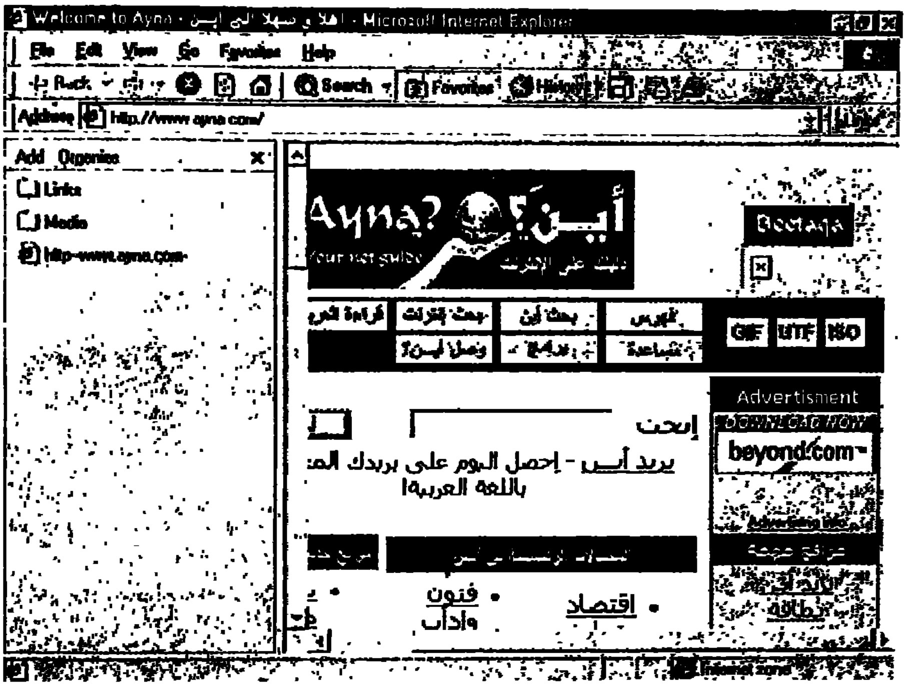
الشكل (13 ـ 1)

- أدخل اسم المجلد الجديد.
- اختر OK.

I ـ لفتح إحدى صفحاتك المفضّلة:

- اختر اسم الصفحة من القائمة Favorites التي تجدها ضمن نوافذ إدارة محتويات جهاز الكمبيوتر بالإضافة إلى وجودها ضمن نافذة المتصفّح.
- انقر الزر Favorites ضمن شريط الأدوات Standard في المتصفّح.

انظر الشكل (14 ـ 1).



الشكل (14 ـ 1)

يتم عرض شريط المتصفّح في خانة منفصلة من اليسار...

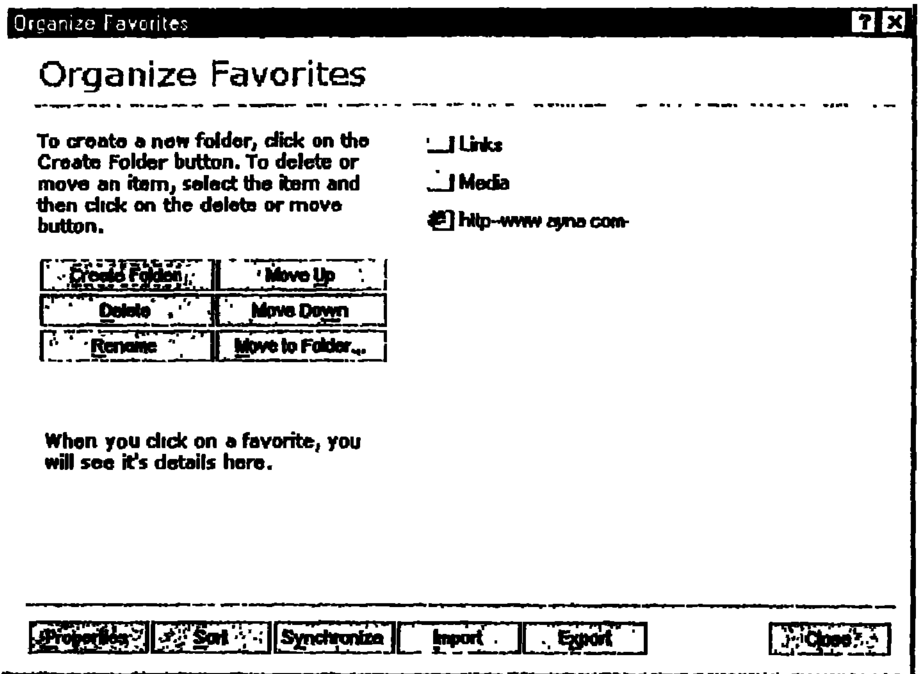
- اختر الصفحة إذا كان عنوانها ظاهراً، أو اختر المجلّد الذي يحتوي الصفحة التي تريد فتحها ثم اختر الصفحة الهدف منه.

II ـ تنظيم الصفحات المفضّلة:

لتسريع الوصول إلى صفحاتك المفضّلة، يمكنك تنظيمها ضمن مجلدات بالطريقة التالية:

- اختر Organize Favorites من القائمة Favorites.

انظر الشكل (15 ـ 1).



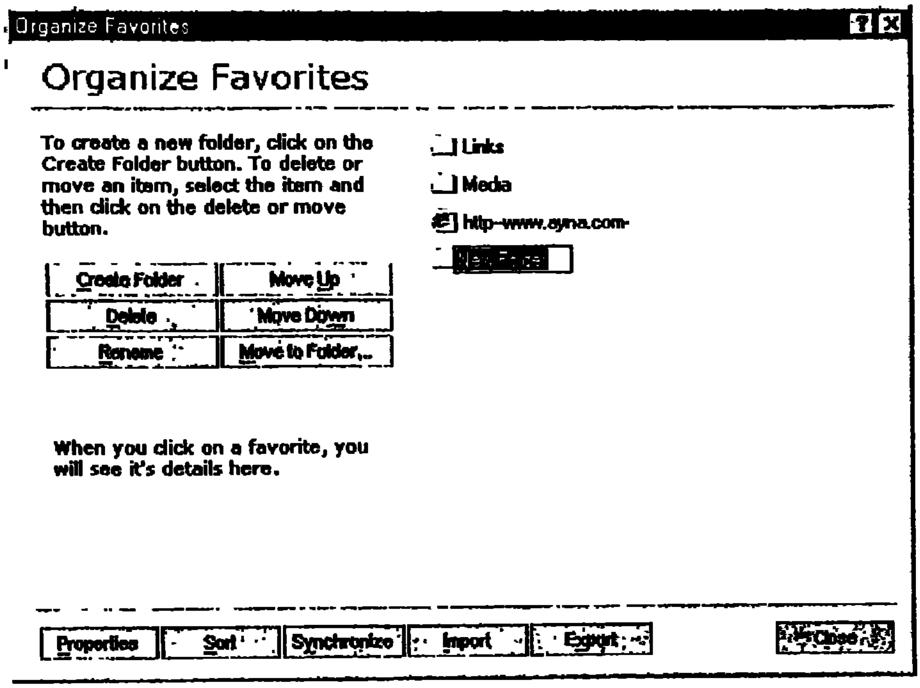
الشكل (15 ـ 1)

- لنقل الصفحة المفضّلة إلى مجلّد جديد، اختر الزر Create Folder ضمن المربّع Organize Favorites.

يضاف المجلد الجديد مع اسم مؤقت «New Folder». انظر الشكل (16 ـ 1).

- أدخل اسم للمجلد الجديد.
- اضغط ↵ Enter أو انقر أي مكان خارج اسم المجلّد لاعتماده.

بعد إنشاء مجلّد جديد، أو اعتماد المجلّد الذي تريد تركيز الصفحة أو



الشكل (16 ـ 1)

الصفحات المفضّلة ضمنه. . .

- اختر الصفحة أو الصفحات للنقل.
- اسحب الاختيار إلى المجلد المطلوب.

بعد الانتهاء من التنظيم. . .

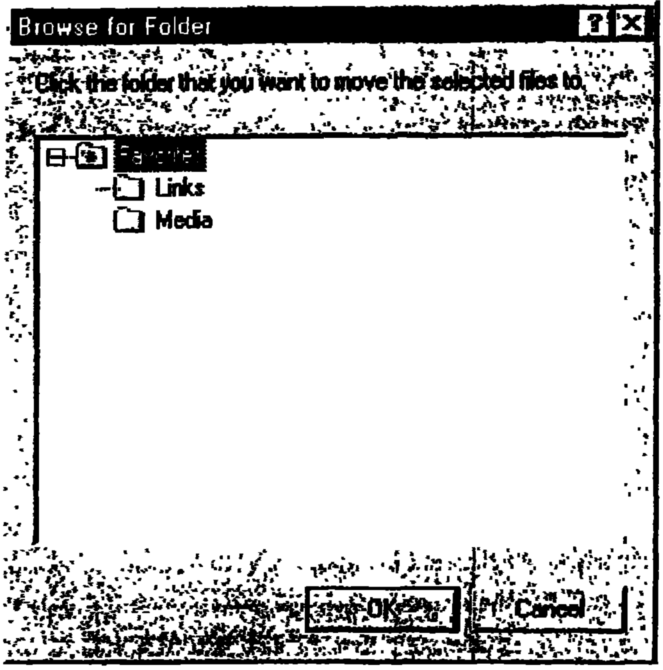
- اختر الزر Close.

يمكنك أيضاً نقل الصفحات عن طريق الزر Move to Folder.

- اختر الصفحة أو الصفحات للنقل.
- انقر الزر Move to Folder.

انظر الشكل (17 ـ 1).

- انقر المجلد الذي تريد نقل الاختيار إليه.
- اختر OK من مربّع الحوار Browse for Folder.
- اختر Close من مربّع الحوار Organize Favorites.



الشكل (17 ـ 1)

* التصفّح خارج الاتصال Offline:

عملية التصفّح خارج الاتصال، تعني استعراض صفحات Web بدون أن يكون الاتصال بالإنترنيت عاملاً. أفضل عمل للتصفّح خارج الاتصال يأتي عن طريق الصفحات المجهزة للعمل خارج الاتصال والقنوات، وهما الموضوعان اللذان تناولناهما في بداية هذا القسم. للعمل خارج الاتصال...

- اختر Work Offline من القائمة File.

ملاحظة

عند تشغيل الخيار Work Offline، يعمل المتصفّح خارج الاتصال في كل تشغيل تالي، إلى أن توقف هذا الخيار عن العمل بمعاودة اختياره.

بالإضافة إلى إمكانية استعراض المواقع التي عينتها للعمل خارج الاتصال، يمكنك استعراض كل الصفحات التي استعرضتها في استخدامات سابقة History، والصفحات المعروضة مؤقتاً التي تتواجد ضمن المجلد Internet Temporary Files، خارج الاتصال أيضاً.

* تحكُّمات في المتصفِّح:

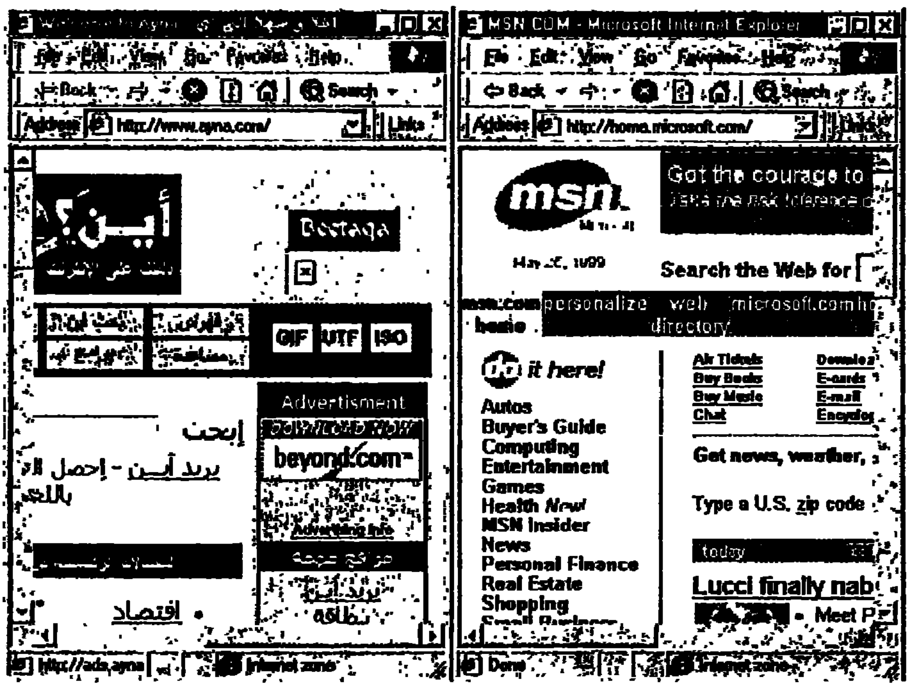
فيما يلي نعرض سلسلة من العمليات التي تدخل ضمن نطاق التحكُّم بما يتم عرضه في المتصفِّح.

● عرض الصفحة في نافذة جديدة:

لعرض الصفحة الهدف ضمن نافذة جديدة، مع المحافظة على المعروض حينها، . . .

- صوِّب نحو New من القائمة File.
- اختر Window من القائمة المسقطة.

في النافذة الجديدة، تدخل عنوان الصفحة الهدف في المربَّع Address ثم تضغط ↵ Enter، ليتم عرض صفحة في كل نافذة. انظر الشكل (18 ـ 1).



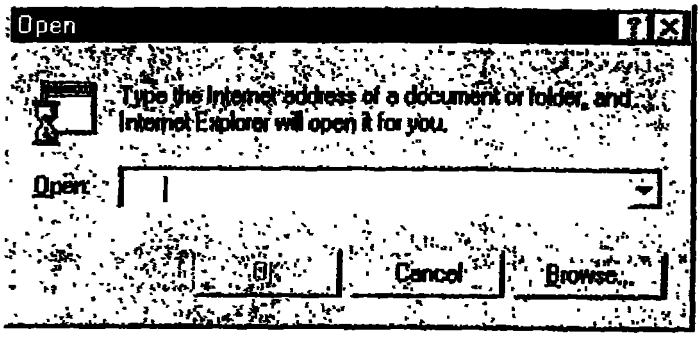
الشكل (18 ـ 1)

لقد تم رصف النافذتين للتمكّن من استعراضهما في نفس الوقت.

يمكنك الانتقال إلى صفحة معينة باستخدام الأمر Open من القائمة File في المتصفّح.

- اختر Open من القائمة File.

انظر الشكل (19 ـ 1).



الشكل (19 ـ 1)

- أدخل العنوان ضمن المربّع Open أو اختره من قائمة الإسقاط لنفس المربّع إذا كنت قد أدخلته مؤخراً. يمكنك نقر الزر Browse، ليظهر لك مربّع الحوار Open حيث تختار نوع، موقع واسم ما تريد عرضه ثم تختار الزر Open وبعدها الزر OK من مربّع الحوار Open.

- **عرض صفحات في الاستخدام الحالي:**

بعد التجوُّل ضمن الإنترنيت، يمكنك معاودة عرض مواقع زرتها سابقاً، بالتحكُّمات التالية:

I ـ لعرض الصفحة التالية:

- انقر الزر Forward من شريط الأدوات أو اختر Forward من القائمة Go.

II ـ لعرض صفحة معينة بعد الحالية:

- انقر زر السهم «▼» إلى يمين الزر Forward.

- اختر الصفحة التالية التي تريد التوجُّه إليها من القائمة المسقطة.

III ـ لعرض الصفحة السابقة:

- انقر الزر Back من شريط الأدوات أو اختر Back من القائمة Go.

IV ـ لعرض صفحة معينة قبل الحالية:

- انقر الزر السهم «▼» إلى يمين الزر Back.
- اختر الصفحة السابقة التي تريد التوجه إليها من القائمة المسقطة.

V ـ لعرض الصفحة الأساسية:

- انقر الزر Home من شريط الأدوات أو اختر Home Page من القائمة Go.

● **عرض صفحات من استخدامات سابقة:**

للحصول على كل الصفحات التي توجهت إليها أثناء استخدامك الإنترنيت لمدة 20 يوماً (التجهيز الافتراضي)، . . .

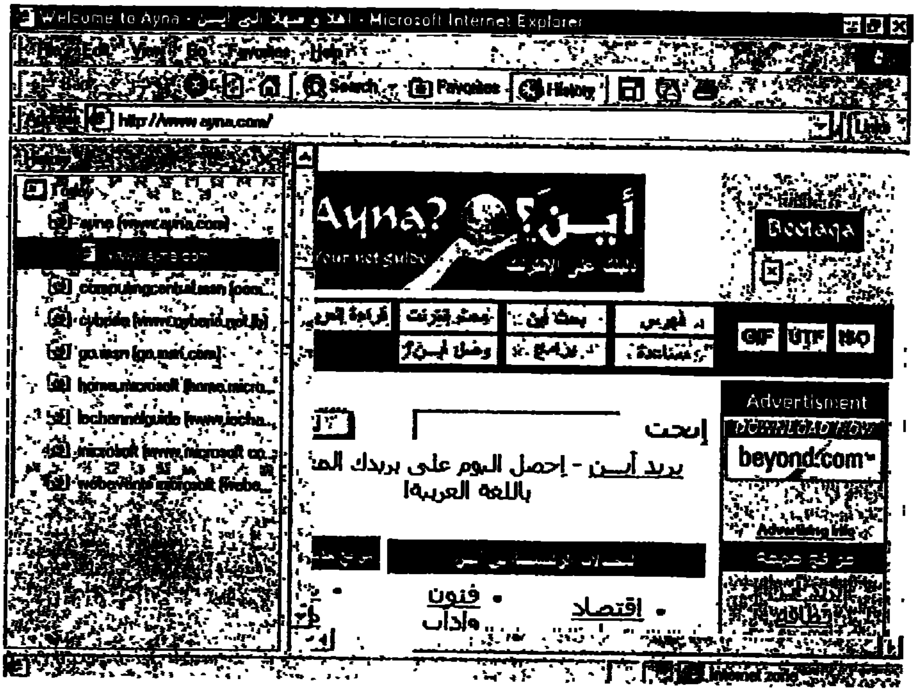
- انقر الزر History في شريط الأدوات، أو صوِّب نحو Explorer Bar في القائمة View ثم اختر History من قائمة الإسقاط.

  انظر الشكل (20 ـ 1).

ينظم المجلد History محتوياته حسب الأيام، فإذا أردت عرض صفحات اليوم الحالي تختار Today، واليومين السابقين تختار اسم أي منهما. أما لعرض عمل الأسبوع الفائت، تختار «Week of..».

عند اختيار الوقت، يُظهر لك المجلد History محتوياته حسب المواقع.

- اختر المجلد المتناسب مع الموقع الذي تريد زيارته.
- اختر الصفحة من المجلد ليتم التوجه إليها.



● البحث:

I ـ لتنفيذ عملية البحث ضمن الإنترنيت:

- انقر الزر Search في شريط الأدوات.

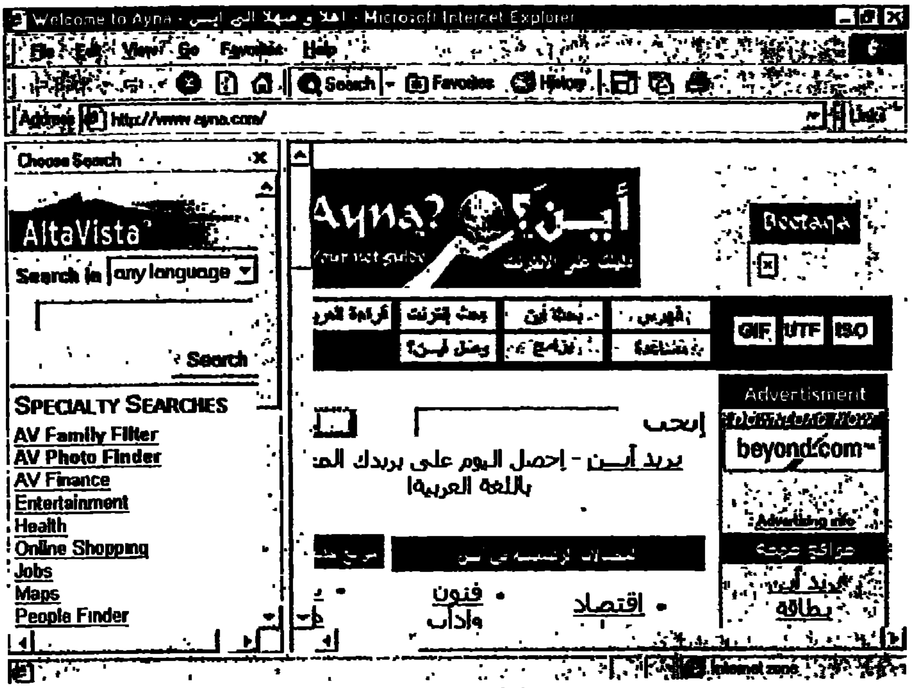
فيتم عرض الشريط Explorer، انظر الشكل (21 ـ 1).

- اطبع ما تريد البحث عنه ضمن المربّع النصي.
- اختر الزر Find أو Search حسب محرّك البحث Search Engine المعتمد.

يعرض لك المتصفّح مجموعة من عناوين المواقع المطابقة لهدف البحث الذي أدخلته لاختيار ما تريده منها.

II ـ إيجاد كلمة معينة:

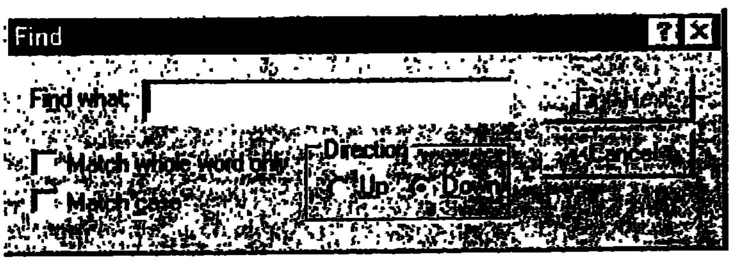
يمكنك البحث عن كلمة أو عبارة ضمن الصفحة المعروضة، وذلك بالطريقة التالية:



الشكل (21 ـ 1)

- اختر Find (on this page) من القائمة Edit.

انظر الشكل (22 ـ 1).



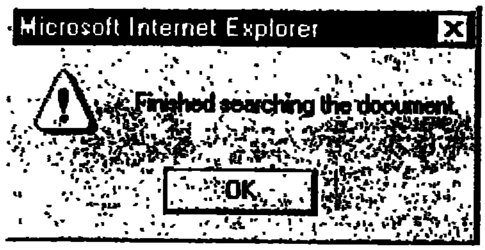
الشكل (22 ـ 1)

- اطبع الكلمة أو العبارة ضمن المربّع النصي Find What.
- شغّل الخيار Match Whole Word Only ليتم البحث عن الكلمة أو العبارة كاملةً وليس جزء منها.

- شغّل الخيار Match Case لمطابقة حالة الأحرف بين ما تريد البحث عنه وما يتم إيجاده.
- من Direction شغّل الخيار Up ليتم البحث من الأسفل باتجاه أعلى الصفحة الحالية، أو شغّل الخيار Down ليتم البحث بالعكس.
- اختر الزر Find Next.

عندما يتم إيجاد هدف البحث في الصفحة الحالية، يتم تحديده.

تابع نقر الزر Fine Next للبحث عن ظهور آخر للهدف. عندما ينتهي المتصفّح من البحث ضمن الصفحة الحالية، تظهر رسالة كما في الشكل (23 ـ 1).



الشكل (23 ـ 1)

- اختر OK من مربّع الرسالة.
- اختر Cancel من المربّع Find لإنهاء عملية البحث.

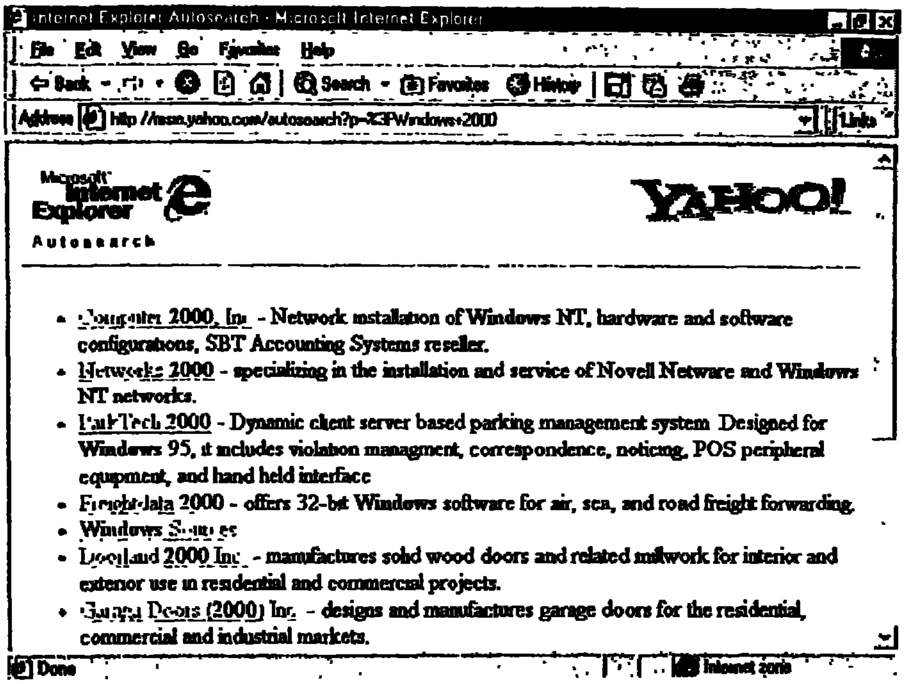
III عن طريق الشريط Address:

يمكنك البحث من مواقع وصفحات معينة عن طريق الشريط Address، وذلك بإدخال «Find»، «Go» أو «?» قبل الكلمة التي تريد البحث عنها. بعد ضغط المفتاح Enter، يتم عرض نتائج البحث ضمن المتصفّح. انظر الشكل (71 ـ 1).

- انقر الربط لما تريد التوجه إلى موقعه.

- **نسخ المعلومات من صفحة الـ Web:**

بعد عرض الصفحة الهدف...



الشكل (24 ـ 1)

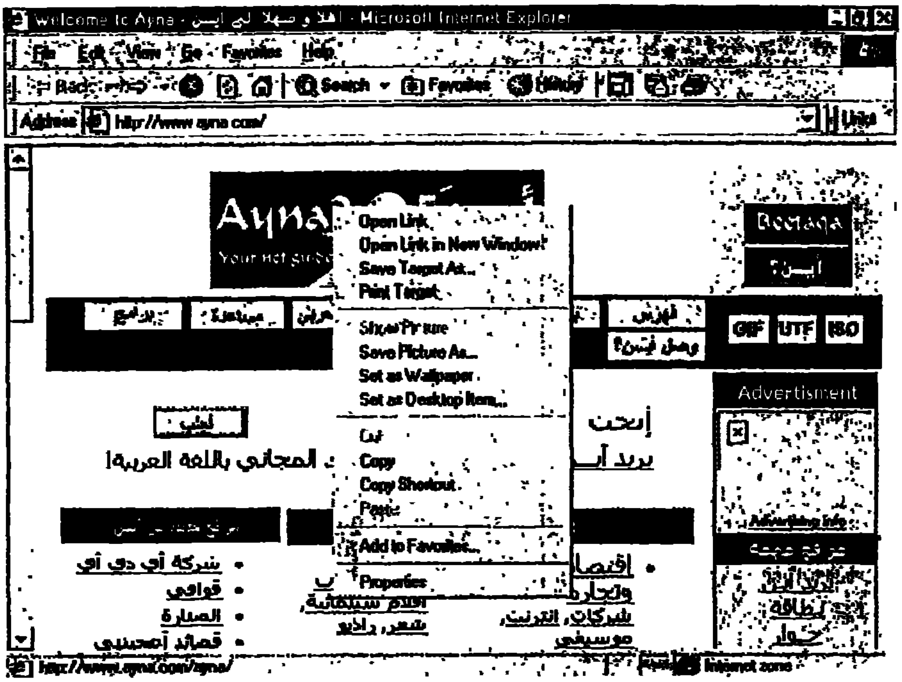
- اختر ما تريد نسخه أو اختر Select All من القائمة Edit لنسخ كل محتويات الصفحة.
- اختر Copy من القائمة Edit.
- افتح المستند الذي تريد لصق النسخ ضمنه، ثم انقر الموقع الذي تريد تركيز تلك المعلومات فيه.
- اختر Paste من القائمة Edit في البرنامج الذي فتحت المستند الهدف فيه.

● حفظ المحتويات:

- انقر الرسم أو الخلفية أو الربط بزر الماوس الأيمن.

  انظر الشكل (25 ـ 1).

لتجهيز الرسم كخلفية Background، اختر Set as Wallpaper من قائمة الاختصار.



الشكل (25 ـ 1)

ولحفظ الرسم ضمن ملف لاستخدامٍ لاحق. . .

- اختر Save Picture As من قائمة الاختصار.

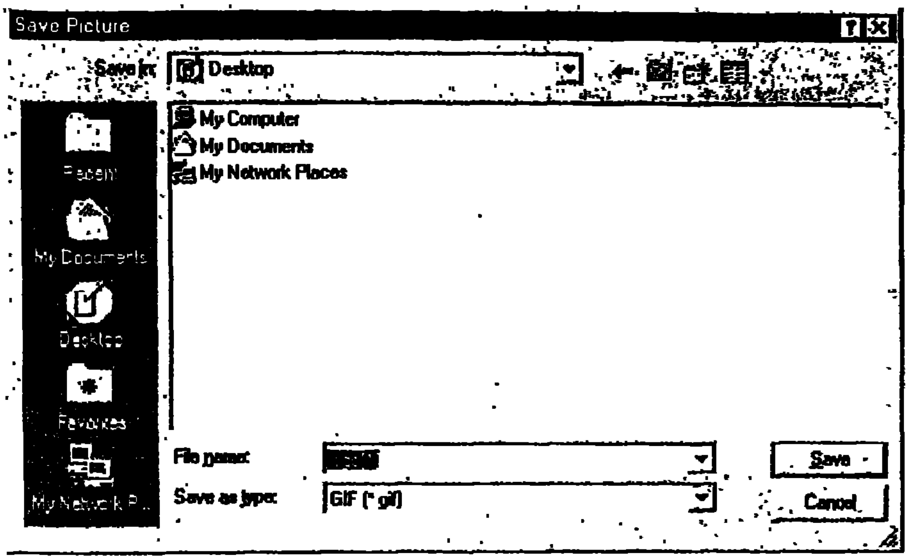
انظر الشكل (26 ـ 1).

- اختر موقع الحفظ من قائمة الإسقاط Save in ومن مربّع القائمة الموجود تحتها.
- أدخل اسم للملف ضمن المربّع File name.
- اختر نوع لحفظ الملف من قائمة الإسقاط Save as type.
- اختر الزر Save.

● عرض ملف الـ HTML الخاص بالصفحة:

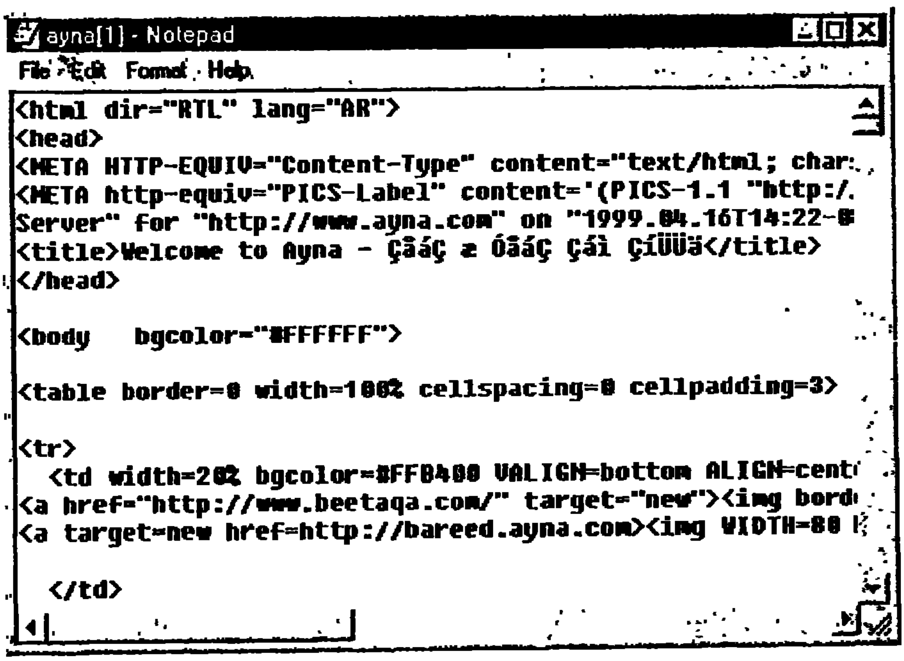
يمكنك استعراض كيفية برمجة الصفحات بلغة HTML، وذلك باستعراض مصدرها كالتالي:

- اعرض الصفحة التي تريد استعراض برنامج الـ HTML الخاص بها.



الشكل (1 ـ 26)

- اختر Source من القائمة View . انظر الشكل (1 ـ 27).



الشكل (1 ـ 27)

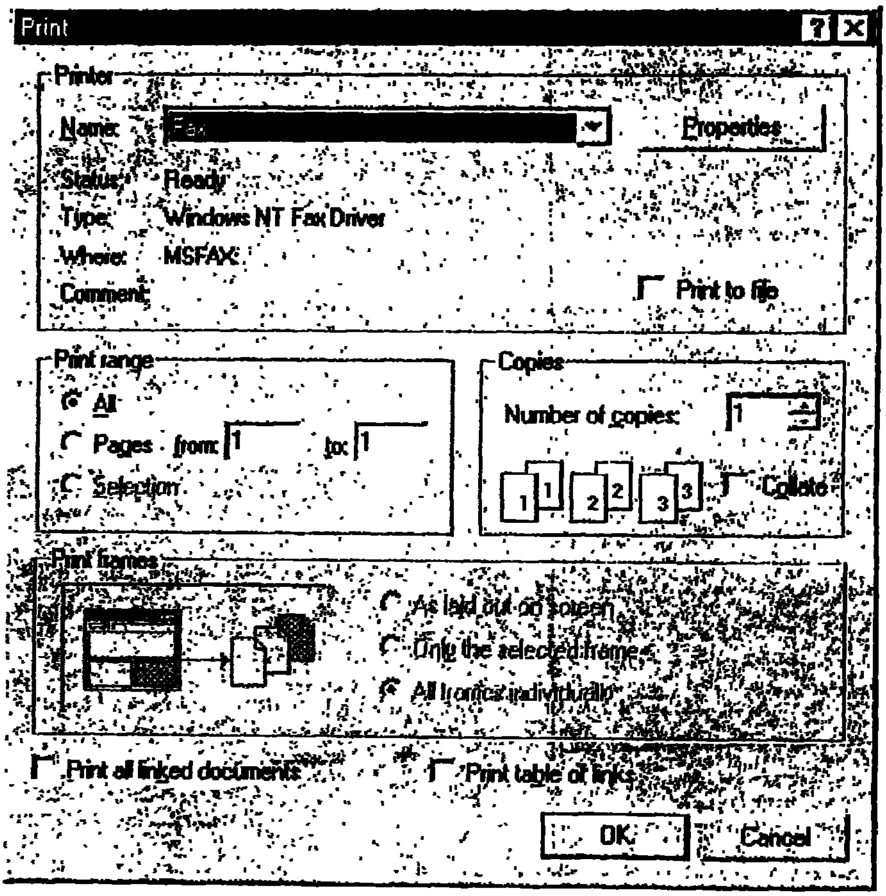
بهذه الطريقة يمكنك الاعتماد على برامج صفحات موجودة لإنشاء صفحاتك الخاصة. بعد الانتهاء من استعراض برنامج الصفحة، انقر الزر «Close «X، لإقفال نافذة المفكرة Notepad.

* طباعة الصفحة الحالية أو إرسالها بالفاكس:

بعد عرض صفحة الـ Web التي تريد طباعتها أو إرسالها.

- اختر Print من القائمة File.

انظر الشكل (28 ـ 1).



الشكل (28 ـ 1)

- للطباعة، اختر الطابعة من قائمة الإسقاط Name، وللإرسال بالفاكس اختر Fax من نفس قائمة الإسقاط ثم اتبع التعليمات التي يزودك بها المعالج.

- يمكّنك هذا المربّع من التحكّم بخصائص الطابعة المستخدمة في الطبع، أو تعيين طابعة أخرى. كما يمكّنك من طبع كل الصفحات (باختيار All)، صفحات معينة (باختيار Pages، ثم إدخال أرقام الصفحات ضمن From و To)، تحديد عدد النسخ (في المربّع Number of Copies) وتعيين ترتيب النسخ (باختيار Collate). الخيار Print table of links، يطبع قائمة تبين عنوان كل ربط في صفحة الـ Web. والخيار Print all linked documents، يطبع محتويات كل الروابط التي تتضمنها صفحة الـ Web. من Print Frames، تختار طبع الإطارات المتوفرة ضمن الصفحة.

بعد الانتهاء من تحديد خياراتك من المربّع Print، اختر OK ليبدأ الطبع.

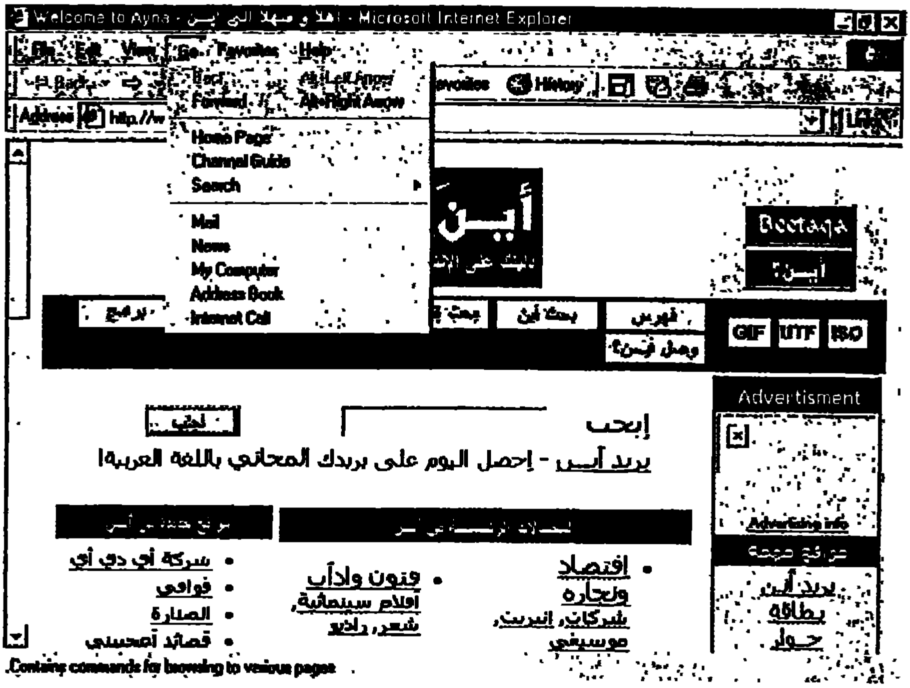
* تشغيل برامج أخرى من المتصفّح:

إذا أردت إرسال بريد إلكتروني، قراءة الأخبار أو إجراء اجتماعات عبر الإنترنيت، يمكنك تنفيذ ذلك عن طريق تشغيل البرامج الخاصة بهذه العمليات من داخل المتصفّح. هذه العمليات تتم عن طريق القائمة Go، انظر الشكل (29 ـ 1).

- تختار Mail لتشغيل البرنامج Outlook Express في فصيلة البريد Mail، أو برنامج البريد الإلكتروني الافتراضي الخاص بك للعمل في هذا المجال.
- تختار News لتشغيل البرنامج Outlook Express في فصيلة الأخبار News، أو برنامج الأخبار الافتراضي الخاص بك للعمل في هذا المجال.
- تختار Address Book لتشغيل البرنامج نفسه أو برنامج دفتر العناوين الافتراضي الخاص بك للعمل في هذا المجال.
- تختار NetMeeting لتشغيل البرنامج نفسه أو برنامج إجراء الاجتماعات عبر الإنترنيت الافتراضي الخاص بك للعمل في هذا المجال.

راجع

الأقسام اللاحقة للتعرّف على كيفية استخدام كل من البرامج المدرجة أعلاه.



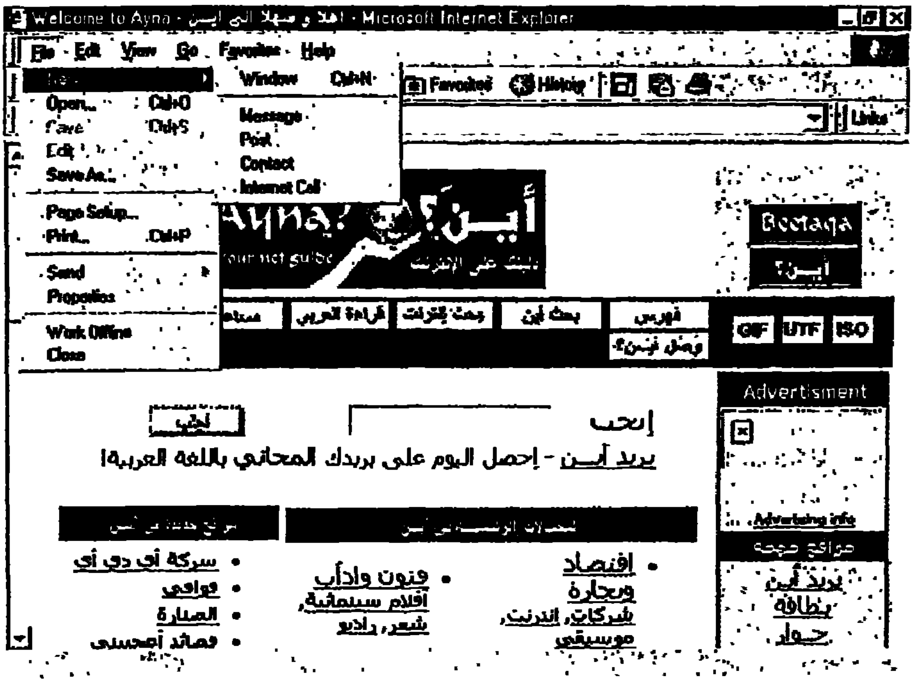
الشكل (29 ـ 1)

لتنفيذ عمليات مباشرة ضمن البرامج المدرجة أعلاه، أي على سبيل المثال تشغيل البرنامج NetMeeting أو برنامج الاجتماعات الافتراضي) وتنفيذ اتصال جديد عبر الإنترنيت مباشرةً، تعمل ضمن القائمة File من المتصفّح.

- صوِّب نحو New من القائمة File.

انظر الشكل (30 ـ 1).

- تختار Message لفتح نافذة إنشاء رسالة جديدة ضمن البرنامج Outlook Express في فصيلة البريد Mail، (أو ضمن برنامج البريد الافتراضي لديك) لإدخال رسالتك وإرسالها عبر البريد الإلكتروني.
- تختار Post لفتح نافذة إرسال مقالة جديدة ضمن البرنامج Outlook Express في فصيلة الأخبار News (أو ضمن برنامج الأخبار الافتراضي لديك) لإرسال مقالة إلى مجموعة الأخبار التي تريدها.
- تختار Contact لفتح نافذة إدخال معلومات عن اتصال جديد (أو نافذة برنامج العناوين الافتراضي لديك) لإدخال بيانات الشخص للاتصال أو الإرسال.



الشكل (30 ـ 1)

ـ تختار Internet Call لإجراء اجتماع باستخدام NetMeeting (أو استخدام برنامج الاتصال الافتراضي لديك).

* تشغيل برنامج من الشريط Address:

يمكنك إدخال اسم ملف التشغيل لبرنامج، مع الممر الخاص به، ضمن المربّع Address ثم ضغط Enter لتشغيل ذلك البرنامج. في حال كان البرنامج الذي تريد تشغيله أحد عناصر ويندوز يمكنك طبع اسمه فقط (أي بدون الممر) مثل NotePad، Control Panel، WordPad، إلخ...

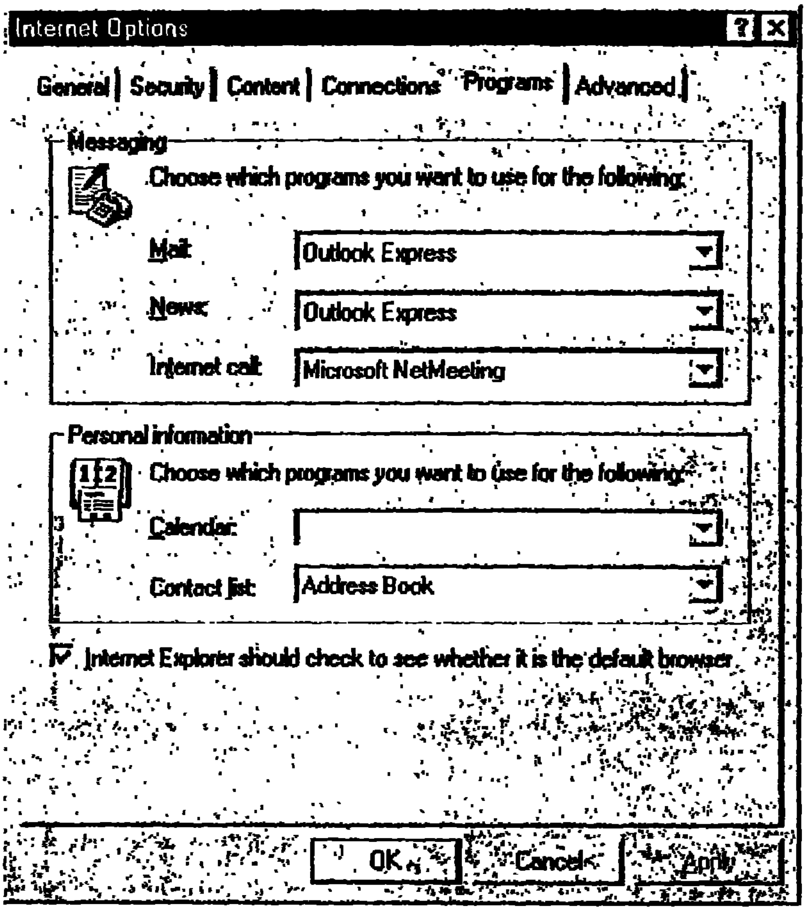
* تعيين برامج افتراضية:

يمكنك تغيير البرامج الافتراضية التي يستخدمها المتصفّح لإدارة البريد Mail، الأخبار News، التقويم Calendar والاتصالات Internet Calls، ليتم تشغيل الذي تعينه

عند نقر ربط يتطلب نوعه من البرامج. لتنفيذ ذلك تتبع الخطوات كالتالي:

- اختر Internet Options من القائمة View.
- اختر علامة التبويب Programs.

انظر الشكل (31 ـ 1).



الشكل (31 ـ 1)

- اختر البرنامج الافتراضي للبريد من القائمة المسقطة Mail.
- اختر البرنامج الافتراضي للأخبار من القائمة المسقطة News.
- اختر البرنامج الافتراضي لإجراء الاجتماعات من القائمة المسقطة Internet Call.

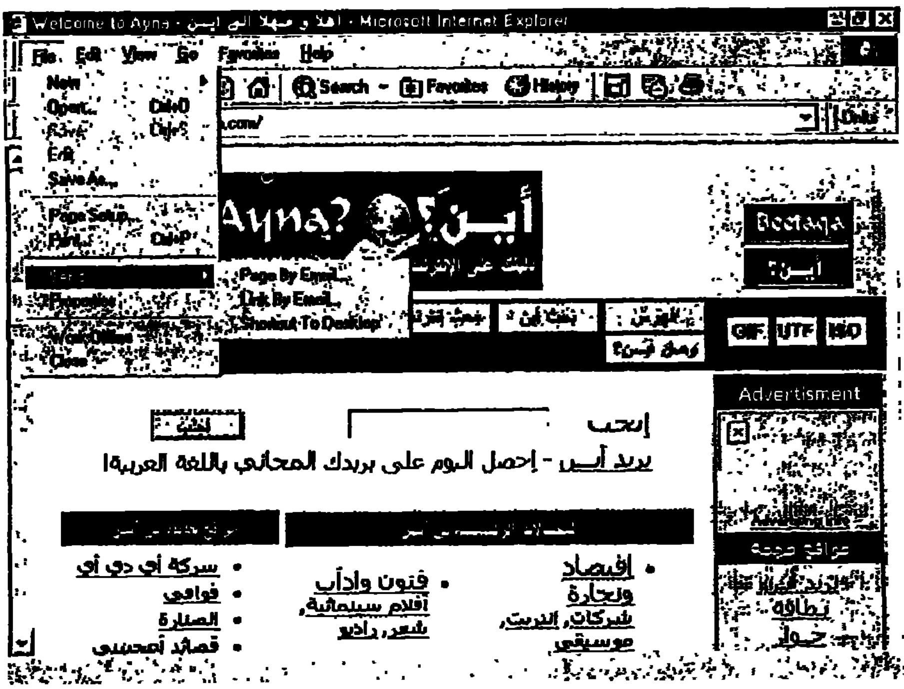
- اختر البرنامج الافتراضي للتواريخ من القائمة المسقطة Calendar.
- اختر البرنامج الافتراضي لدفتر العناوين والاتصالات من القائمة المسقطة Contact list.
- شغّل الخيار «...Internet Explorer Should» لتطلب من المتصفّح أن يتحقق إذا كان لا يزال برنامج التصفّح الافتراضي مع كل تشغيل له. في حال وجد برنامج تصفّح آخر تم تجهيزه كافتراضي، يسألك إذا كنت تريد إعادة تعيين المتصفّح كافتراضي من جديد.
- اختر OK لاعتماد التجهيزات.

* إرسال صفحة Web بالبريد الإلكتروني:

يمكنك إرسال صفحة Web بالبريد الإلكتروني، كرسالة قائمة بحد ذاتها أو كربط مع رسالة. هذه العملية تتم كالتالي:

- صوّب نحو Send من القائمة File.

انظر الشكل (32 ـ 1).



الشكل (32 ـ 1)

- نفّذ أي من الآتي:
  - اختر Page By Email لإرسال الصفحة بمفردها بالبريد الإلكتروني.
  - اختر Link By Email لإرسال الصفحة كربط ضمن رسالة بالبريد الإلكتروني.

عند اختيار أي من الخيارين أعلاه، يتم تشغيل Outlook Express لتنفيذ الإرسال، عن طريق إدخال البريد الإلكتروني، ثم اختيار الزر Send من شريط الأدوات.

* محفظة مايكروسوفت Microsoft Wallet:

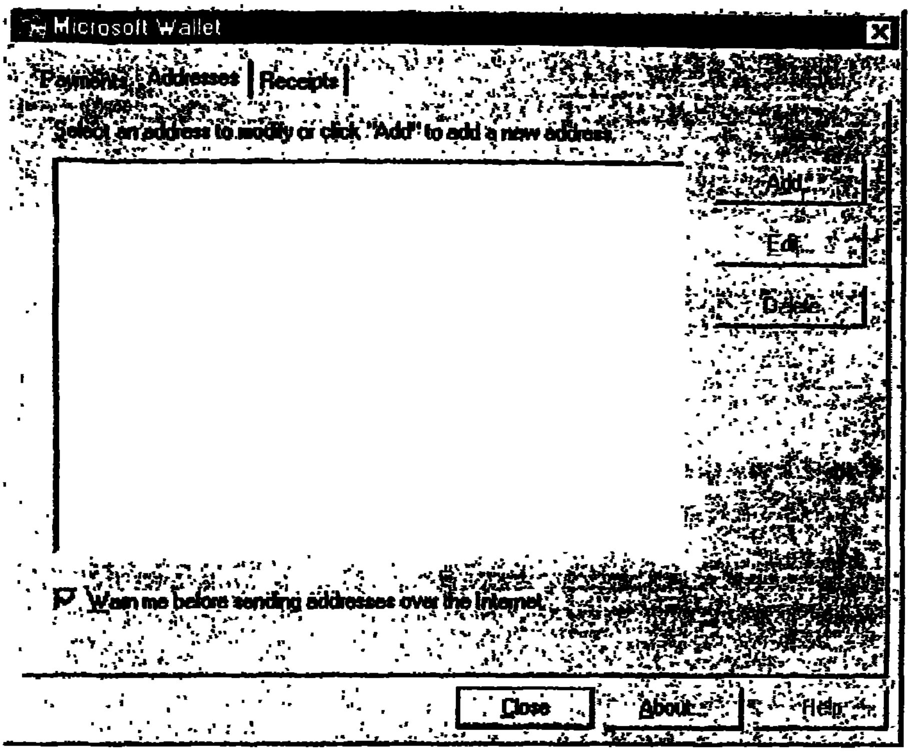
يساعدك هذا البرنامج على إدخال وتجهيز معلومات تتضمّن عنوانك وطريقة الدفع التي تريد اعتمادها، للتسوُّق عبر الإنترنيت. هذه المعلومات يتم حفظها ضمن جهازك، تماماً كما تحفظ محفظتك التي تتضمّن بطاقات الائتمان وبطاقة الهوية في جيبك.

باستخدام هذه المحفظة، توفّر على نفسك إدخال المعلومات عن عنوانك وطريقة الدفع في كل مرة تريد فيها التسوُّق عبر الإنترنيت، لأن مواقع التسوُّق تطلب منك إدراج تلك المعلومات. هذه المعلومات موجودة ضمن جهازك، وكل ما عليك هو إرسال محتوياتها إلى المواقع التي تتطلب منك معلومات مماثلة. هذه المعلومات تخضع للخصوصية والحماية، حيث لا يمكن استعراضها إلا بإدخال كلمة مرور تعرّفها بنفسك. لإدخال معلومات ضمن المحفظة، تتبع الخطوات كالتالي:

- اختر Internet Options من القائمة View.
- اختر علامة التبويب Content من مربّع الحوار.
- اختر الزر Addresses.
- اختر علامة التبويب Addresses

انظر الشكل (33 ـ 1).

من هذا المربّع تختار أي عناوين أدخلتها مسبقاً، لتتمكّن من تعديلها باستخدام الزر Edit. أيضاً، تشغّل الخيار«Warn me before sending addresses over the Internet» ليتم إعلامك قبل إرسال المعلومات عن عنوانك للموافقة على الإرسال أو عدم الموافقة. لإدخال معلومات عنوان جديدة، . . .



- اختر الزر Add.

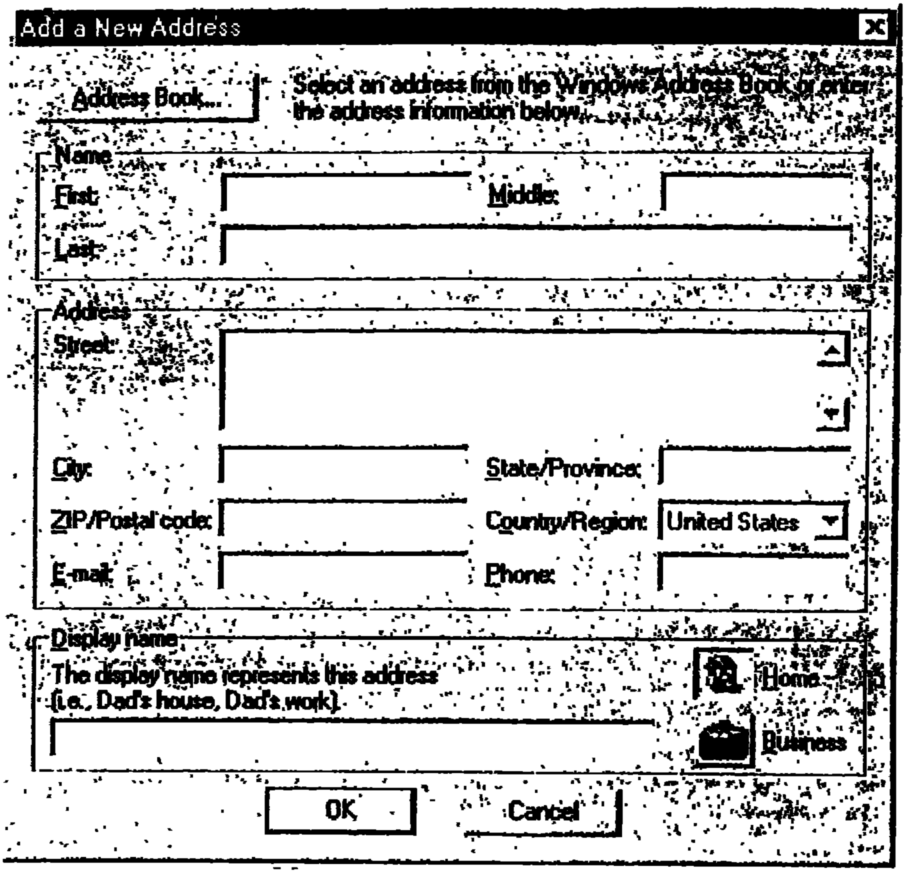
انظر الشكل (34 ـ 1).

يمكنك اختيار الزر Address Book لاعتماد معلومات موجودة ضمن دفتر العناوين. أما إذا أردت إدخال معلومات جديدة، غير متوفِّرة في مكانٍ آخر...

- أدخل الاسم كاملاً في المربّعات الخاصة ضمن المساحة Name.
- أدخل العنوان كاملاً في المربّعات الخاصة ضمن المساحة Address.
- أدخل اسم للمعلومات يرمز لها ضمن المربّع النصي في المساحة Display Name، وانقر الزر Home إذا كانت المعلومات تخص منزلك، أو انقر الزر Business إذا كانت المعلومات تخص مركز عملك.
- اختر OK.

بعدها، تدخل المعلومات عن طريقة الدفع...

- اختر علامة التبويب Payments في مربّع الحوار Microsoft Wallet.



الشكل (34 ـ 1)

يظهر مربّع يُعلمك أن برنامج المحفظة بحاجة لتثبيت طريقة الدفع Discover ضمن البرنامج. في حال أردت التراجع عن التثبيت، اختر الزر Cancel، أو. . .

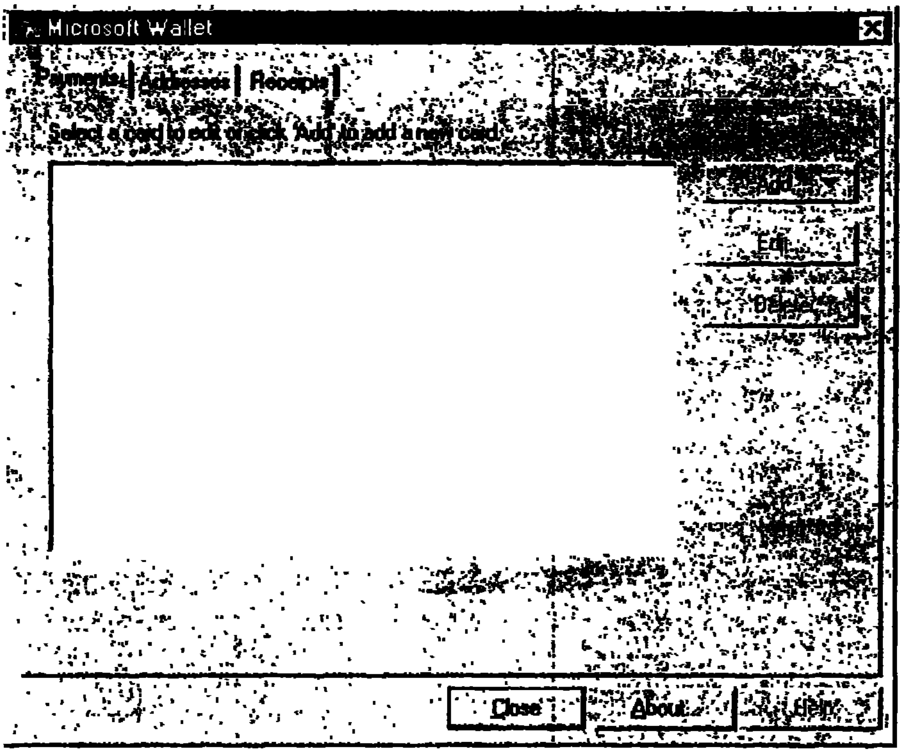
- اختر الزر Install.

انظر الشكل (35 ـ 1).

من هذا المربّع تختار أي طريقة دفع عرفتها سابقاً، لتتمكّن من تعديلها باستخدام الزر Edit. لإضافة طريقة دفع جديد. . . .

- اختر الزر Add.
- اختر الطريقة من قائمته المسقطة.

انظر الشكل (36 ـ 1).



هذا المربّع هو اتفاقية بينك وبين شركة Microsoft عن حقوق البرنامج Wallet. إذا كانت غير موافقاً على الحقوق، اختر الزر I Disagree، أما إذا كنت موافقاً، وتريد متابعة العمل. . .

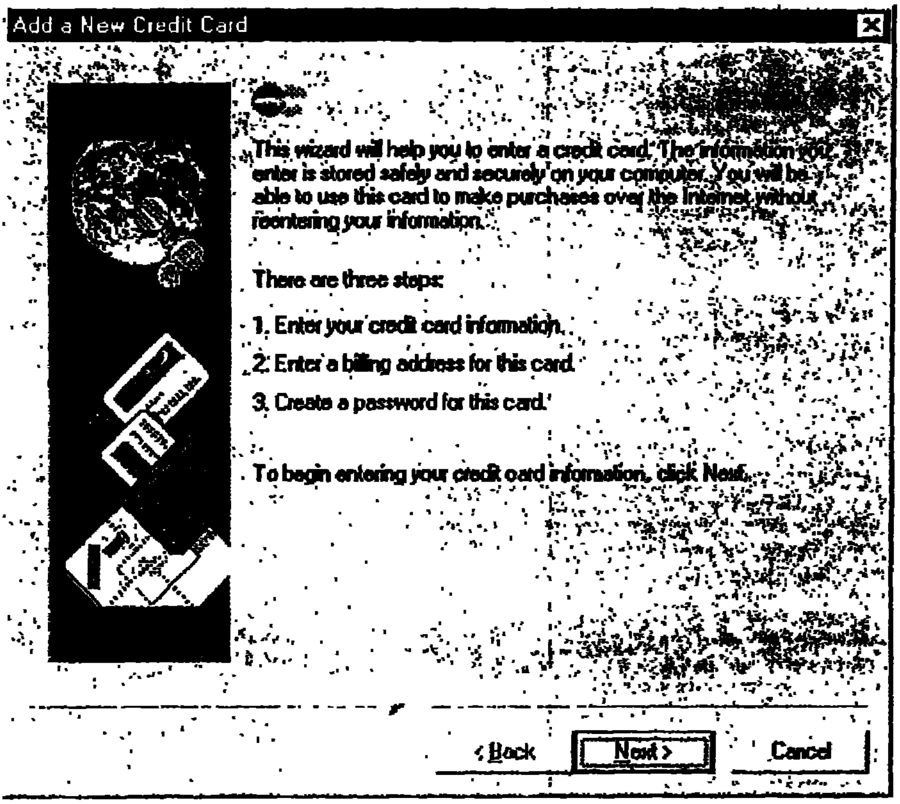
- اختر الزر I Agree.

انظر الشكل (37 ـ 1).

يبدأ المعالج بالعمل حيث تتبع خطواته لإدخال معلومات عن بطاقة الائتمان، العنوان لتسجيل الفواتير وأخيراً تعريف كلمة المرور لاستخدام هذه كلمة. اختر الزر Next لإدخال تلك المعلومات.


License Agreement
Microsoft® Wallet License Agreement
END-USER LICENSE AGREEMENT FOR MICROSOFT Wallet
IMPORTANT-READ CAREFULLY: This Microsoft End-User License Agreement ("EULA") is a legal agreement between you (either an individual or a single entity) and Microsoft Corporation for the Microsoft software product(s) identified above which may include associated media, printed materials, and "online" or electronic documentation ("SOFTWARE PRODUCT"). By installing, copying, or otherwise using the SOFTWARE PRODUCT, you agree to be bound by the terms of this EULA. If you do not agree to the terms of this EULA, do not install or use the SOFTWARE PRODUCT. If the SOFTWARE PRODUCT was purchased by you as part of a Microsoft packaged product, you may return it to your place of purchase for a full refund.
The SOFTWARE PRODUCT is protected by copyright laws and international copyright treaties, as well as other
I Disagree
I Agree

الشكل (36 ـ 1)


Add a New Credit Card
This wizard will help you to enter a credit card. The information you enter is stored safely and securely on your computer. You will be able to use this card to make purchases over the Internet without reentering your information.
There are three steps:
1. Enter your credit card information.
2. Enter a billing address for this card.
3. Create a password for this card.
To begin entering your credit card information, click Next.
< Back
Next >
Cancel

الشكل (1 ـ 37)

القسم الثاني
جولة في
Outlook Express

* تشغيل البرنامج
* نافذة Outlook Express
* تجهيز البريد الإلكتروني للعمل
* تجهيز مجموعة الأخبار للعمل
* تخصيص نافذة Outlook Express
  - تغيير عرض خانة المعاينة Preview Pane
  - التحكم بعرض قائمة المجلدات، شريط المعلومات أو شريط الأدوات
  - العمل في شريط الأدوات
  - تغيير الأعمدة في قائمة الرسائل
  - تغيير الخطوط المستخدمة لعرض الرسائل
* تشغيل برامج أخرى من Outlook Express

القسم الثاني
جولة في
Outlook Express

* تشغيل البرنامج:

جمع البرنامج Outlook Express مهام البريد الإلكتروني، مجموعات الأخبار، العمل في دفاتر العناوين، وغيرها في برنامج واحد. بعد تجهيز عناصر هذا البرنامج للعمل، يمكنك اعتماده كبرنامج الاتصال الأساسي في جهازك. لتشغيله، انطلاقاً من سطح مكتب ويندوز، تتبع أي من التالي:

- انقر الزر Outlook Express في شريط الأدوات Quick Launch ضمن شريط المهام.

أو...

- انقر الأيقونة Outlook Express نقرة مزدوجة في سطح مكتب ويندوز.

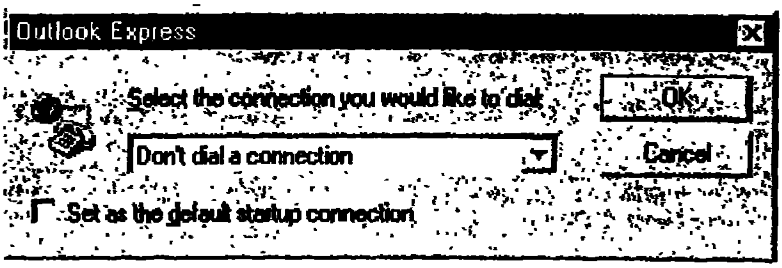
أو...

- انقر الزر Start.
- صوِّب نحو Programs.
- صوِّب نحو Internet Explorer.
- اختر Outlook Express من القائمة المسقطة.

بغض النظر عن الطريقة المتبعة، تظهر نافذة البرنامج مع مربّع الحوار لاختيار اتصال للعمل به. انظر الشكل (1 ـ 2).

ملاحظة

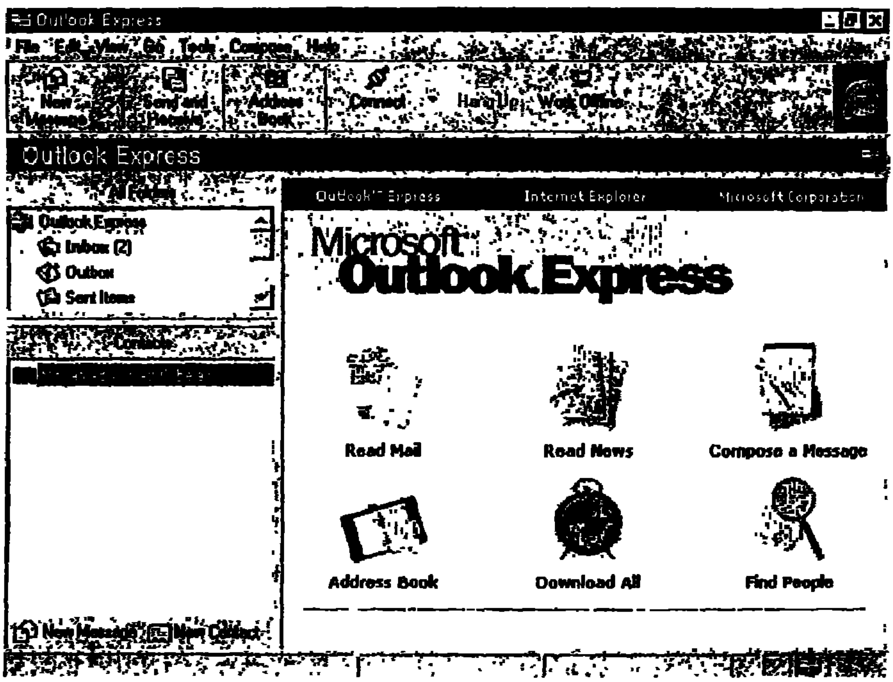
> في حال لم تكن قد جهزت البريد الإلكتروني للعمل، يعمل المعالج الخاص به تلقائياً، حيث تتبع الخطوات في النقطة ما بعد التالية.



الشكل (2 ـ 1)

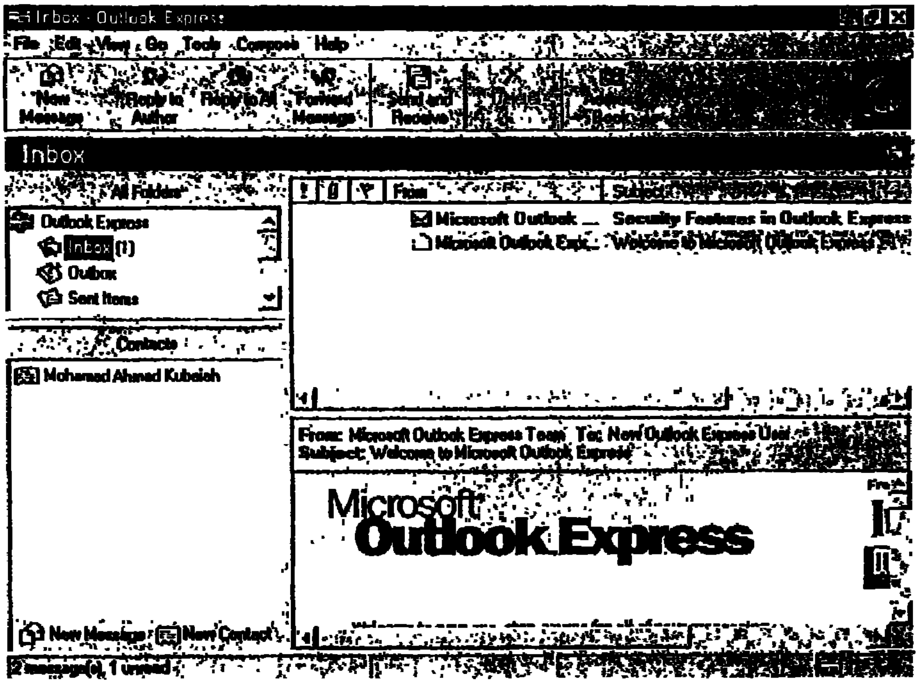
* نافذة Outlook Express:

تتضمّن نافذة Outlook Express العديد من العناصر التقليدية التي تجدها في معظم نوافذ ويندوز، بالإضافة إلى عناصر خاصة تسهّل العمل ضمنه. النافذة المعروضة في الشكل (2 ـ 2)، لا تتضمّن كل عناصر نافذة Outlook Express التي يمكن أن تظهر لك



الشكل (2 ـ 2)

أثناء العمل، لذا سنستعرض العناصر كاملةً من خلال الشكل (3 ـ 2).



الشكل (3 ـ 2)

من قائمة الإسقاط في المربّع في الشكل (1 ـ 2) تختار بين الدخول إلى البرنامج مع إجراء اتصال أو الدخول بدون اتصال (باختيار Don't Dial a Connection). بعد الاعتماد بشأن مربّع الحوار، واختيار الزر OK، تظهر نافذة البرنامج Outlook Express كما في الشكل (2 ـ 2).

العناصر من خلال النافذة المعروضة في الشكل (3 ـ 2)، تأتي كالتالي:

I ـ شريط الأدوات Toolbar: يقع تحت شريط القوائم مباشرةً ويتضمّن أزرار تساعدك على الوصول إلى معظم امتيازات البرنامج والعمل بها

II ـ شريط المجلد Folder Bar: يقع هذا الشريط تحت شريط الأدوات مباشرةً، ويعرض لك المجلد المفتوح من مجلدات Outlook Express.

III ـ قائمة المجلدات Folder List: وهو الهيكل الذي يقع تحت شريط المجلد من

جهة اليسار، ويتضمّن مجلدات Outlook Express، لمساعدتك على استعراض محتويات مجلدات البرنامج مثل علبة الوارد Inbox، علبة الإرسال Outbox، إلخ...

IV ـ خانة العناوين للاتصال Contacts: وهي الخانة التي تقع تحت قائمة المجلدات مباشرة لعرض عناوين معرفة ضمن دفتر العناوين Address book، يمكنك اختيار أي منها للإرسال له، كما يمكنك تعريف عناوين جديدة باختيار New Contact.

V ـ خانة العرض: وهي الخانة التي تقع من جهة اليمين في نافذة Outlook Express، ويمكن أن تتضمّن الآتي:

1 ـ أيقونات التشغيل: وهي الأيقونات الستة التي تتضمنها هذه الخانة وتستخدم كالتالي:

- Read Mail: لتحميل الرسائل الواردة من المزوّد.
- Read News: لتحميل مجموعات الأخبار من المزوّد.
- Compose a Message: لإعداد رسالة للإرسال عبر البريد الإلكتروني.
- Address Book: للعمل ضمن دفتر العناوين لإدخال وتحرير عناوين بريد إلكتروني ومعلومات عن الأشخاص والمؤسسات.
- Download All: لتحميل الرسائل من عدة مزوّدات قمت بتعريفها سابقاً.
- Find People: لإيجاد عناوين لأشخاص ومؤسسات في الصفحات البيضاء White Pages.

2 ـ الملاحظات Tip of the Day: تحت الأيقونات تجد نصوص تُمثّل ملاحظات ومعلومات مهمة لتشغيل Outlook Express.

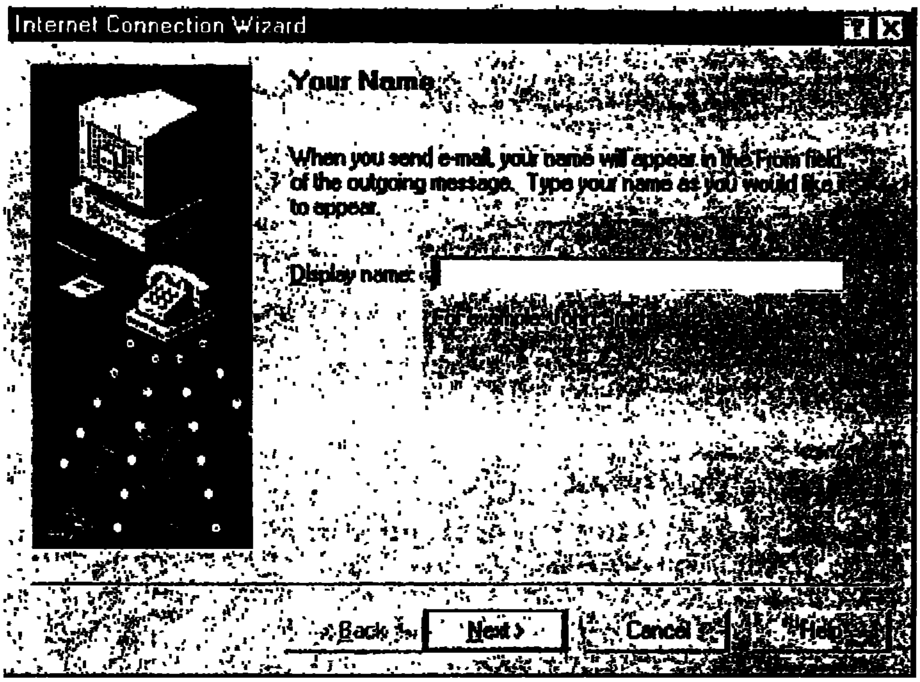
3 ـ خانة المعاينة Preview Pane: هذه الخانة تظهر تلقائياً بدل خانة الملاحظات عند اختيار فتح أي من مجلدات Outlook Express.

في الجهة العليا من الخانة يتم عرض محتويات المجلد، وفي الجهة السفلى يتم عرض محتويات الاختيار. مثلاً، عند فتح المجلد Inbox يتم عرض الرسائل التي يحتويها في الجهة العليا من الخانة، ومحتويات الرسالة المختارة في الجهة السفلى.

VI ـ شريط المعلومات Status Bar: وهو الشريط الذي يقع في أسفل نافذة Outlook Express لعرض معلومات عن الحالة الراهنة لعمله، مثل تحميل رسائل، إرسال، تشغيل أمر معيّن، إلخ...

* تجهيز البريد الإلكتروني للعمل:

في هذه النقطة سنستعرض كيفية تجهيز بريدك الإلكتروني للعمل ضمن Outlook Express. عند محاولتك تشغيل البرنامج لأول مرّة، يظهر لك أول مربّع من معالج تجهيز البريد الإلكتروني كما في الشكل (4 ـ 2).



الشكل (4 ـ 2)

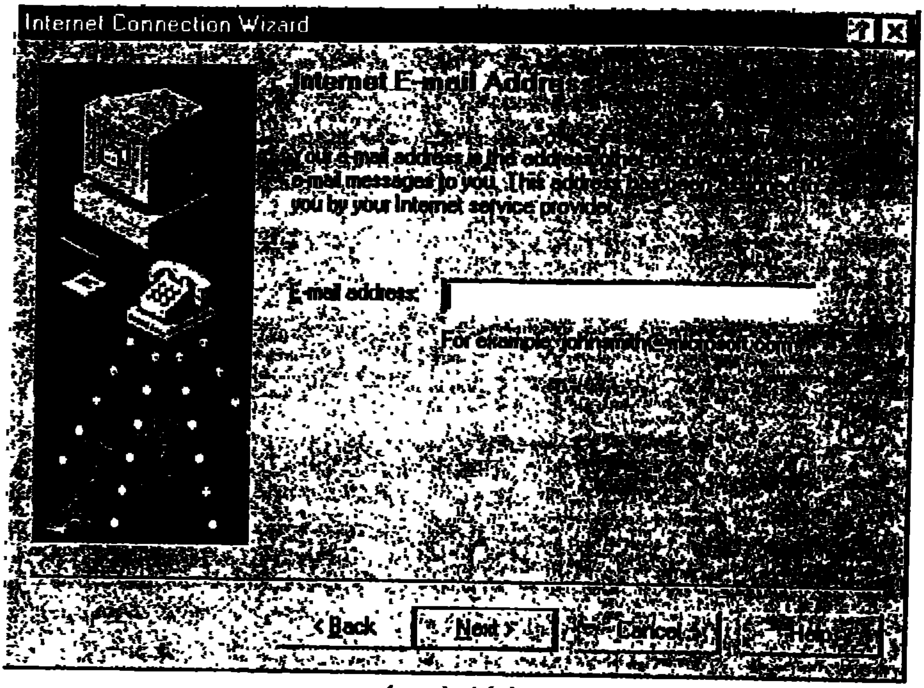
- أدخل اسم ليظهر ضمن مراسلاتك في المربّع Display Name.
- انقر الزر Next.

انظر الشكل (5 ـ 2).

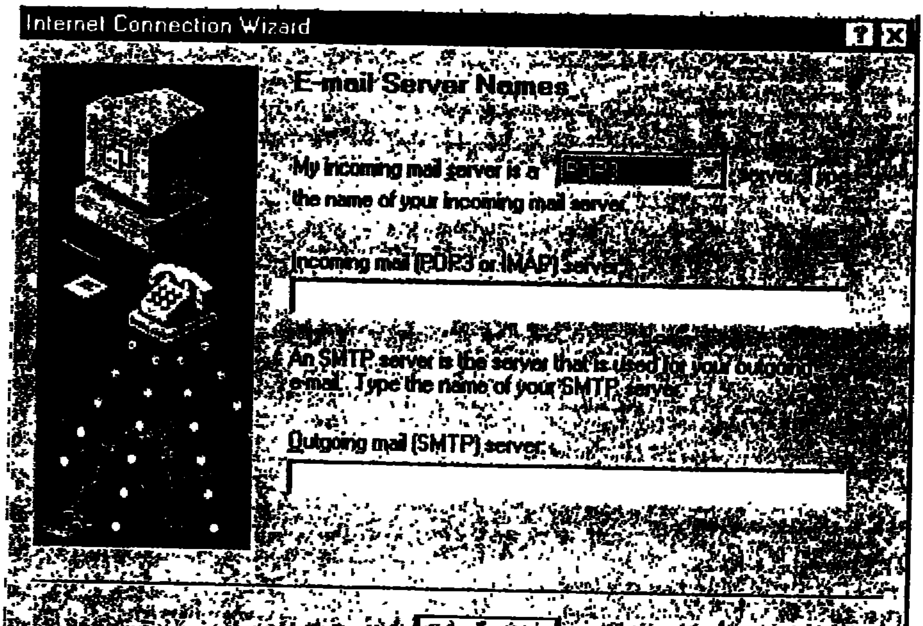
- أدخل عنوان بريدك الإلكتروني ضمن المربّع E-mail Address.
- انقر الزر Next.

انظر الشكل (6 ـ 2).

- أدخل عنوان المزوِّد Server الذي سيستقبل البريد القادم لديك، في المربّع Incoming Mail. هذا العنوان تحصل عليه من الشركة التي تزودك بالإنترنيت.

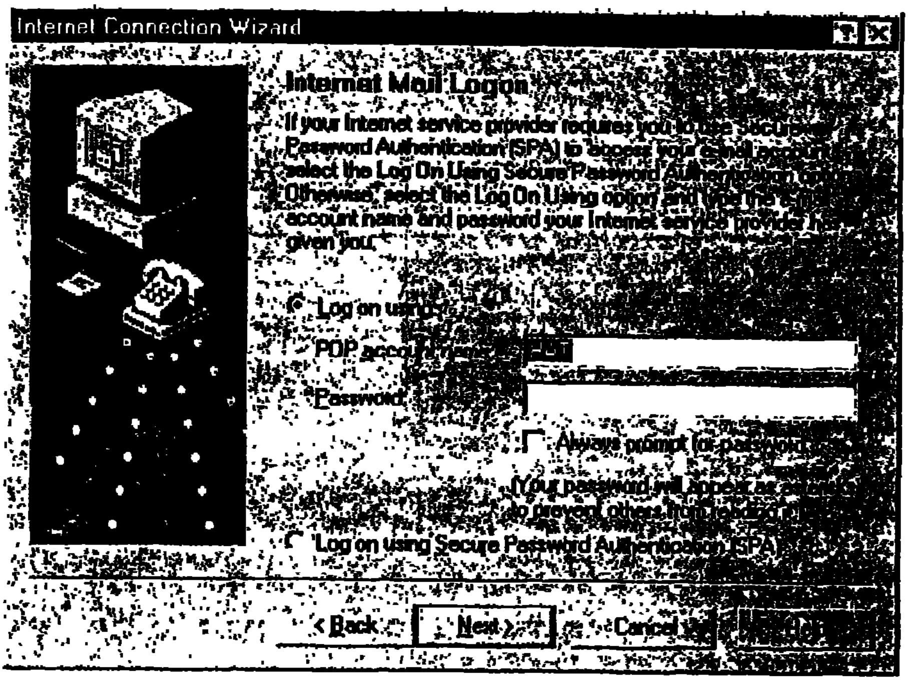


الشكل (5 ـ 2)



الشكل (6 ـ 2)

- أدخل عنوان المزوِّد الذي سيتولى إرسال بريدك، في المربَّع Outgoing Mail. تحصل على هذا العنوان أيضاً من الشركة التي تزودك بالإنترنيت، وفي غالب الأحيان يكون نفس عنوان المزوِّد الذي يستقبل البريد.
- انقر الزر Next. انظر الشكل (7 ـ 2).



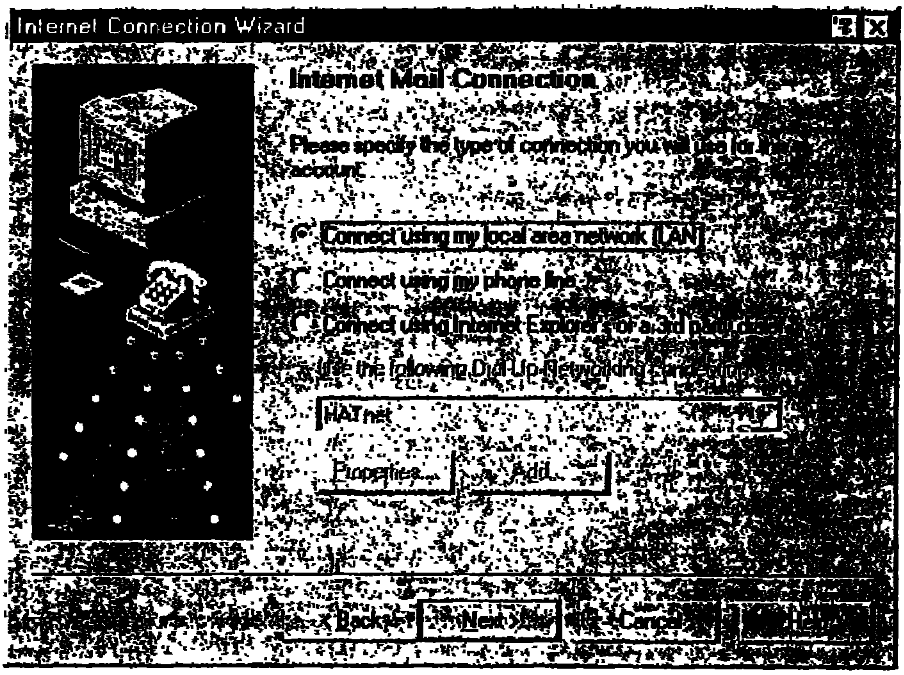
الشكل (7 ـ 2)

من هذا المربَّع تختار الطريقة التي تريد الدخول إلى بريدك الإلكتروني من خلالها. الخيار الأول يؤمن لك الدخول بتزويد مربَّع الاتصال باسم الحساب وكلمة المرور، أما الخيار الثاني فيؤمن لك الدخول من خلال كلمة مرور لا يمكن أن يعترضها مستخدمين آخرين أثناء عبورها خلال الإنترنيت. عادةً، يتم تشغيل الخيار الأول...

ملاحظة

شغِّل الخيار Always prompt for password ليت طلب كلمة المرور منك في كل مرة أردت الاتصال بالإنترنيت للعمل بالبريد الإلكتروني من خلال Outlook Express.

- شغل الخيار الذي تريد اعتماده للدخول إلى البريد.
- انقر الزر Next. انظر الشكل (8 ـ 2).



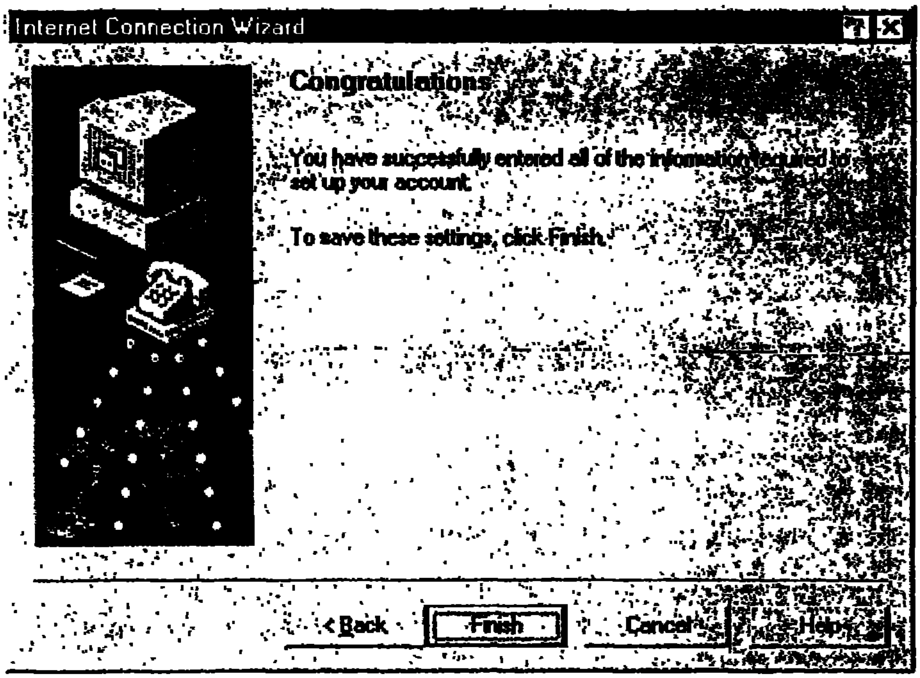
الشكل (8 ـ 2)

- في هذا المربّع، نفّذ أي من التالي:
  - شغّل الخيار الأول ثم اختر الزر Next إذا كنت تتصل بالإنترنيت عن طريق شبكة محلية أو Local Area Network (LAN).
  - شغّل الخيار الثاني ثم اختر الزر Next إذا كنت تتصل بالإنترنيت عن طريق مودم باستخدام الهاتف.

في حال شغّلت هذا الخيار، عليك اختيار الاتصال من قائمة الإسقاط أو اختيار الزر Add لتعريف اتصال جديد.

  - شغّل الخيار الثالث ثم اختر الزر Next إذا أردت تنفيذ الاتصال باستخدام اتصال معرّف ضمن المتصفّح Internet Explorer.

انظر الشكل (9 ـ 2).



الشكل (9 ـ 2)

هذا المربَّع يُعلمك عن انتهاء التجهيز للبريد الإلكتروني.

- اختر الزر Finish.

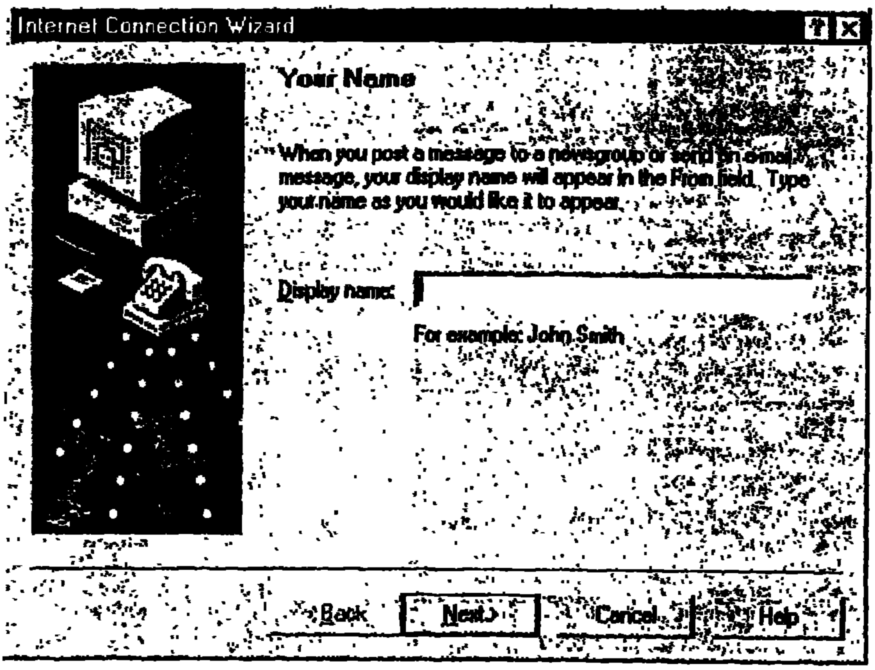
كل مقدرات Outlook Express تُصبح جاهزة لك في مجال البريد الإلكتروني.

* تجهيز مجموعة الأخبار للعمل:

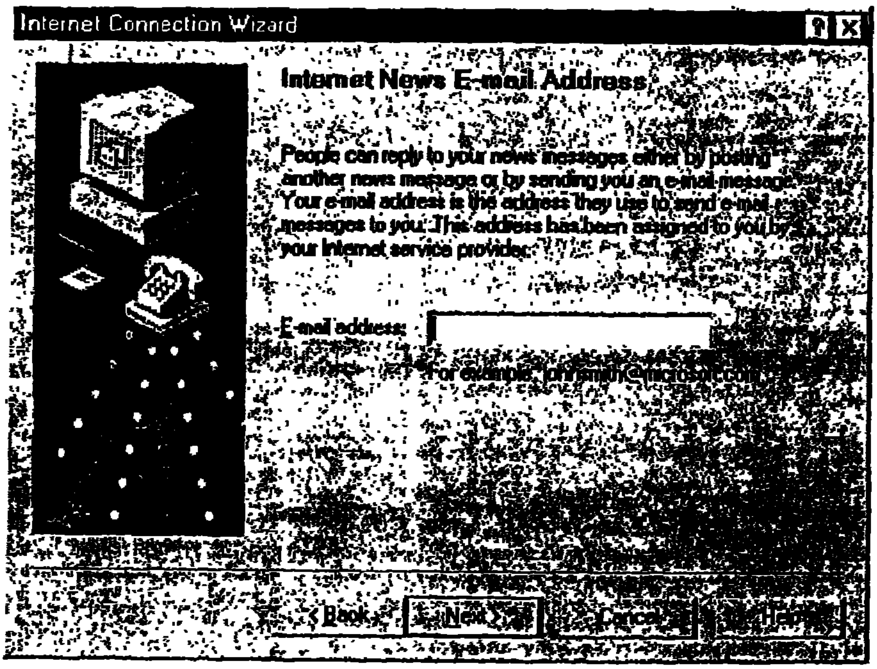
عند محاولتك الاطلاع على مجموعات الأخبار عن طريق نقر الأيقونة Read News ضمن خانة العرض في نافذة Outlook Express، يظهر لك أول مربَّع من معالج تجهيز الأخبار، في حال كان أول استخدام للأخبار، كما في الشكل (10 ـ 2).

- أدخل اسم ليظهر ضمن مراسلاتك مع مجموعات الأخبار ضمن المربَّع Display Name.
- انقر الزر Next.

انظر الشكل (11 ـ 2).



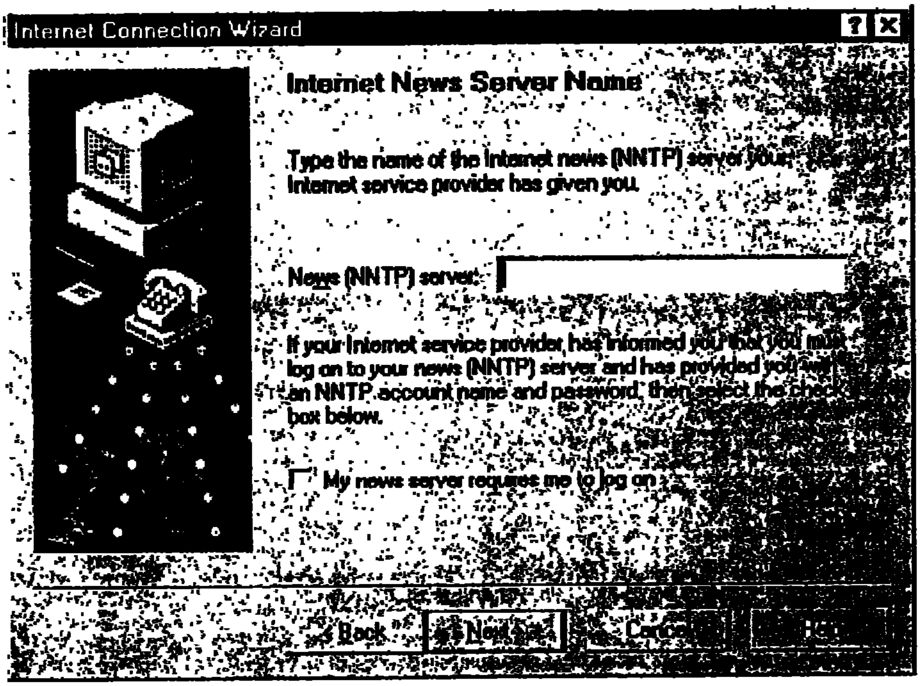
الشكل (2 ـ 10)



الشكل (2 ـ 11)

- أدخل عنوان بريدك الإلكتروني ضمن المربّع E-mail address، لكي يتمكّن الأشخاص الذين سيطلعون على مقالاتك من الرد عليها عبر البريد الإلكتروني.
- انقر الزر Next.

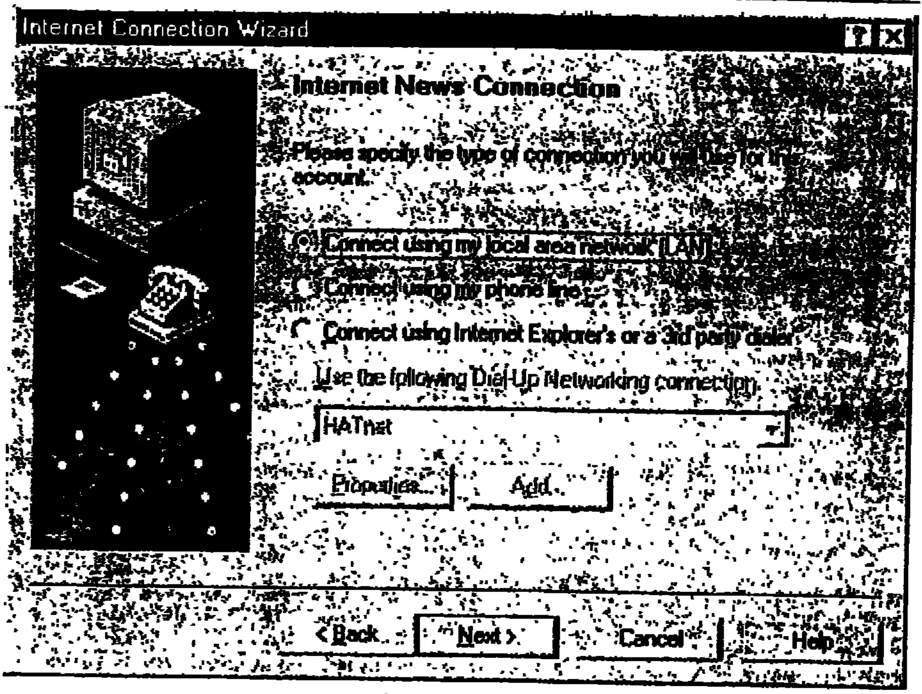
انظر الشكل (12 ـ 2).



الشكل (12 ـ 2)

- أدخل اسم مزوّد الأخبار الخاص بمزوّد الإنترنيت الذي تتصل عبره ضمن المربّع New (NNTP) server. هذا الاسم تزودك به الشركة المزوّدة بالإنترنيت. في حال كانت الشركة تزود بخدمة الأخبار بشكلٍ منفصل، تشغّل الخيار My news server requires me to log on وتنقر الزر Next حيث تعتمد الخيارات حول كيفية الاتصال.
- انقر الزر Next.

انظر الشكل (13 ـ 2).



الشكل (13 ـ 2)

- راجع الشكل (8 ـ 2)، للتعرف على كيفية العمل في المربّع الموجود في الشكل (13 ـ 2).

انظر الشكل (14 ـ 2).

هذا المربّع يعلمك عن الانتهاء من تجهيز مجموعة الأخبار.

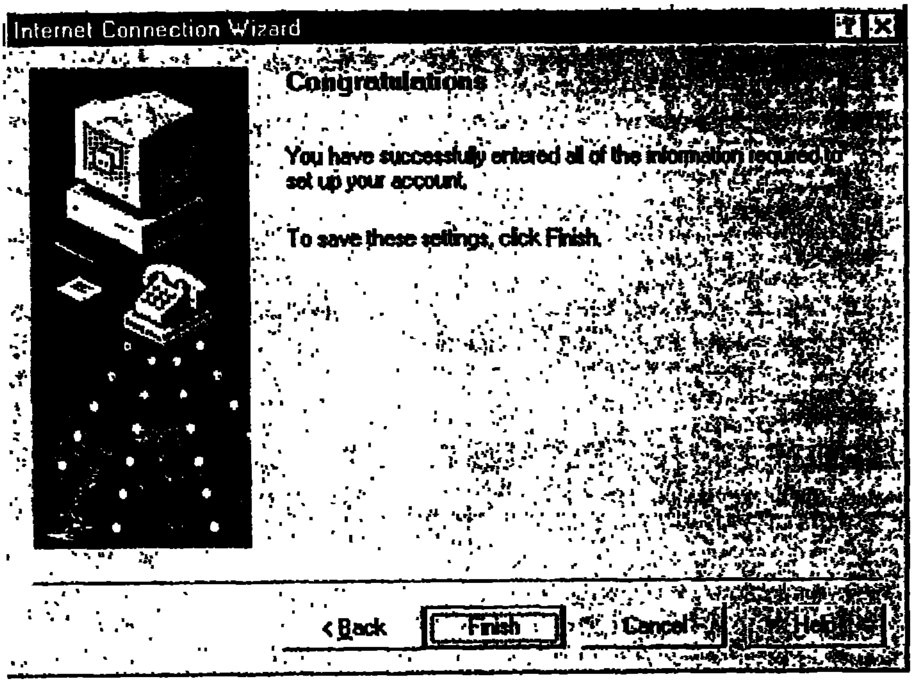
- اختر الزر Finish.

* تخصيص نافذة Outlook Express:

يمكنك تعديل وتغيير محتويات ومظهر نافذة البرنامج Outlook Express لما يتناسب مع متطلباتك. في النقاط الفرعية التالية نستعرض عمليات متنوعة في هذا المجال.

● تغيير عرض خانة المعاينة Preview Pane:

خانة المعاينة أو Preview Pane تساعدك على استعراض محتويات الرسالة بدون



الشكل (14 ـ 2)

فتحها ضمن نافذة خاصة. يمكنك التحكُّم بموقع هذه الخانة، كما يمكنك التحكُّم بعرض عناوين الرسائل.

التجهيز الافتراضي لخانة العرض هو عرض محتويات الرسالة تحت قائمة الرسائل، مع عرض عنوان الرسالة. انظر الشكل (15 ـ 2).

ملاحظة

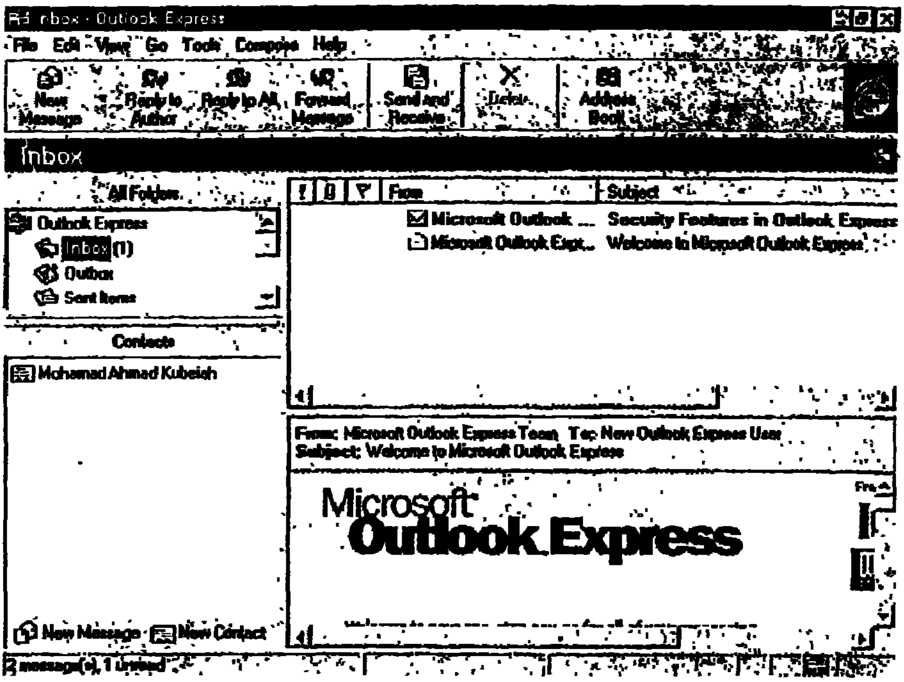
عند اختيار أي مجلد مثل Inbox، Outbox إلخ... يتم عرض خانة المعاينة.

للتحكُّم بعرض وتجهيز خانة المعاينة، تتبع الخطوات كالتالي:

- اختر Options من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Layout من مربّع الحوار Options.

انظر الشكل (16 ـ 2).

من المساحة Preview Pane تتحكَّم بالتالي:

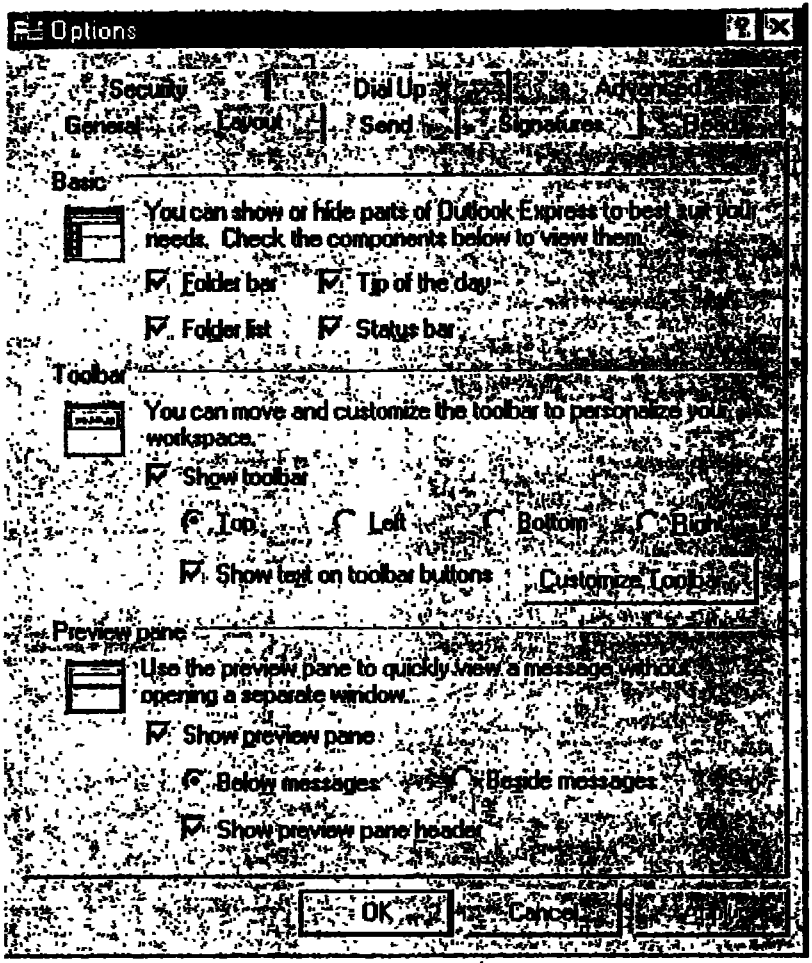


الشكل (15 ـ 2)

- شغِّل الخيار Show Preview Pane ليتم عرض خانة المعاينة.
- شغِّل الخيار Below Messages ليتم عرض خانة المعاينة تحت قائمة الرسائل، أو شغِّل الخيار Beside Messages ليتم عرض خانة المعاينة إلى يمين قائمة الرسائل بشكلٍ عامودي.
- شغِّل الخيار Show Preview Pane Header، ليتم عرض عنوان الرسالة المختارة ضمن خانة المعاينة.

لتعديل حجم خانة العرض على حساب قائمة الرسائل. . .

- صوِّب مؤشر الماوس نحو القاسم بين الخانتين.
- اسحب الماوس للأعلى أو الأسفل في حال كانت خانة العرض تحت قائمة الرسائل، أو إلى اليمين أو اليسار في حال كانت نفس الخانة إلى يمين قائمة الرسائل.



الشكل (16 ـ 2)

● التحكّم بعرض قائمة المجلدات، شريط المعلومات أو شريط الأدوات:

I ـ لعرض قائمة المجلدات فقط:

يمكنك عرض قائمة المجلدات في الجهة اليسرى لنافذة Outlook Express، مع الروابط والأيقونات في الجهة اليمنى من نفس النافذة بالطريقة التالية:

← انقر Outlook Express في قائمة المجلدات.

II ـ العرض أو الإخفاء من نافذة Outlook Express:

في علامة التبويب Layout في مربّع الحوار Options (راجع الشكل (16 ـ 2)) المساحة Basic تُمكّنك من التحكّم بعرض أو إخفاء التالي:

- شغِّل الخيار Folder Bar لعرض شريط المجلدات في الجهة العليا من نافذة البرنامج، أو الغِ تشغيل نفس الخيار لإخفاء الشريط.
- شغِّل الخيار Folder List لعرض قائمة المجلدات في الجهة اليسرى لنافذة البرنامج، أو الغِ تشغيل نفس الخيار لإخفاء القائمة.
- شغِّل الخيار Tip of the Day لعرض المعلومة التي تظهر في أسفل الخانة اليمنى من نافذة البرنامج، أو الغِ تشغيل نفس الخيار لإخفاء المعلومة.
- شغِّل الخيار Status Bar لعرض شريط المعلومات في أسفل نافذة البرنامج، أو إلغِ تشغيل نفس الخيار لإخفاء الشريط.

● العمل في شريط الأدوات:

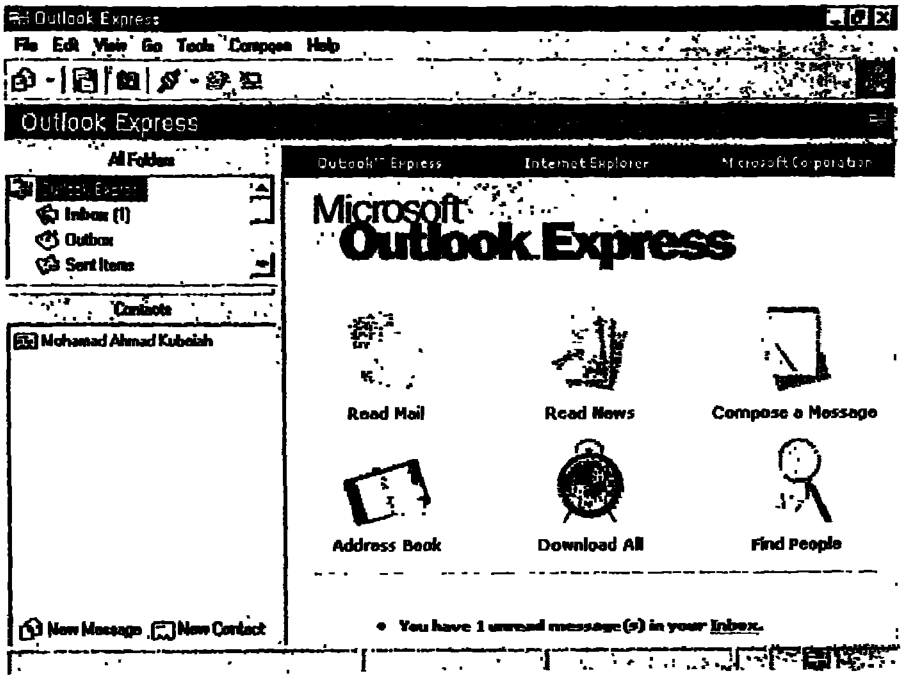
I ـ تغيير موقع الشريط:

في المساحة Toolbar من علامة التبويب Layout في مربّع الحوار Options (راجع الشكل 16 ـ 2)، يمكنك التحكُّم بموقع شريط الأدوات وإظهار أو إخفاء النصوص ضمن أزراره.

- نفِّذ أي من الآتي:
  - شغِّل الخيار Top لعرض شريط الأدوات في أعلى نافذة Outlook Express، تحت شريط القوائم.
  - شغِّل الخيار Left لعرض شريط الأدوات في الجهة اليسرى لنافذة Outlook Express، إلى يسار قائمة المجلدات.
  - شغِّل الخيار Bottom لعرض شريط الأدوات في أسفل نافذة Outlook Express، فوق شريط المعلومات.
  - شغِّل الخيار Right لعرض شريط الأدوات في الجهة اليمنى لنافذة Outlook Express، إلى يمين خانة العرض.

لعرض أو إخفاء النصوص الخاصة بأزرار شريط الأدوات. . .

- شغّل الخيار Show text on toolbar buttons لعرض النصوص مع الأزرار، أو الغ تشغيل الخيار نفسه لإخفاء النصوص، تصغير الأزرار وكسب مساحة إضافية من النافذة للعرض. انظر الشكل (17 ـ 2).



الشكل (17 ـ 2)

II ـ لتعديل أزرار شريط الأدوات:

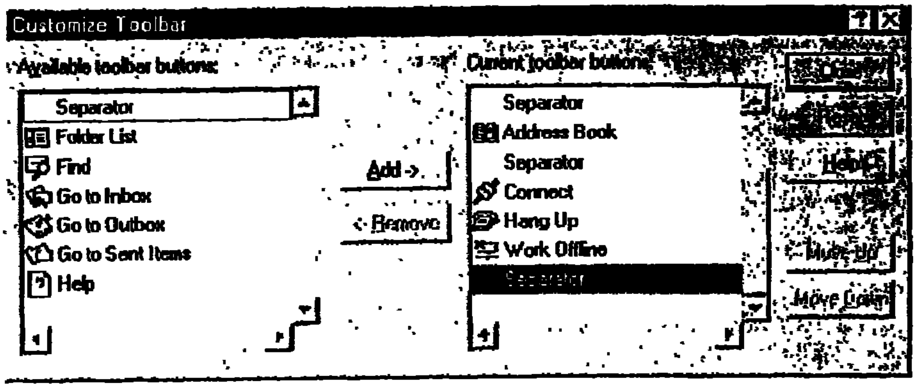
- اختر الزر Customize Toolbar من علامة التبويب Layout في مربّع الحوار Options.

أو . . .

- انقر شريط الأدوات بزر الماوس الأيمن.
- اختر Buttons من قائمة الاختصار.

يظهر مربّع الحوار Customize Toolbar كما في الشكل (18 ـ 2).

- اختر زر من Available toolbar buttons ثم اختر الزر Add لإضافته إلى شريط الأدوات.



الشكل (18 ـ 2)

- اختر زر من Current toolbar buttons ثم اختر الزر Remove لإزالته من شريط الأدوات.

لتغيير تنظيم الأزرار ضمن شريط الأدوات. . .

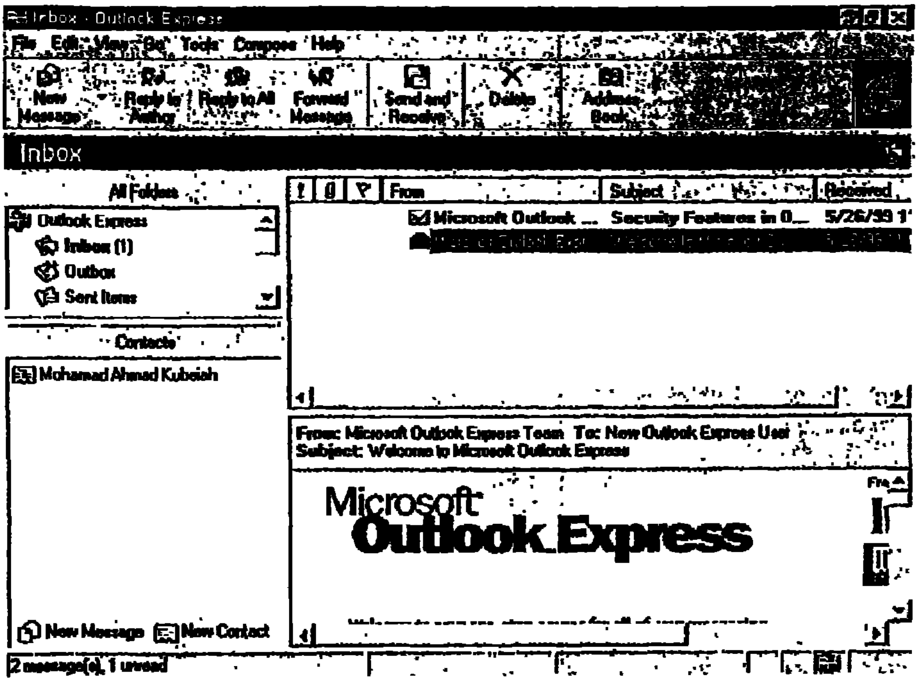
- اختر الزر (أو الفاصل Separator) من Toolbar Buttons.
- اختر Move Up أو Move Down للتنقل حسبما يناسبك استناداً على موقع شريط الأدوات ضمن نافذة Outlook Express.

ملاحظة

يمكنك اختيار الزر Reset من مربّع الحوار Customize Toolbar، لإعادة شريط الأدوات حسب تجهيزه الافتراضي، أي يتم التراجع عن كل التعديلات التي أجريتها عليه.

- **تغيير الأعمدة في قائمة الرسائل:**

حسب التجهيز الافتراضي للبرنامج Outlook Express، يتم عرض قائمة الرسائل ضمن أعمدة تزودك بمعلومة معينة عن الرسالة وهي الأولوية Priority، إذا كانت تحتوي على ملف أو مستند معلّق بها Attachment، مرسلها From، موضوعها Subject وتاريخ ووقت وصولها Received. يمكنك تعديل عرض كل عامود، بتصويب مؤشر الماوس نحو الحد الفاصل لعنوانه، ليتحوّل إلى الشكل ↔ ثم تسحب إلى اليمين لزيادة عرض العامود أو إلى ليسار لتقليص العرض. انظر الشكل (72 ـ 2).



الشكل (19 ـ 2)

لإضافة أو إزالة أعمدة في القائمة، تتبع الخطوات كالتالي:

- اختر Columns من القائمة View.

انظر الشكل (20 ـ 2).

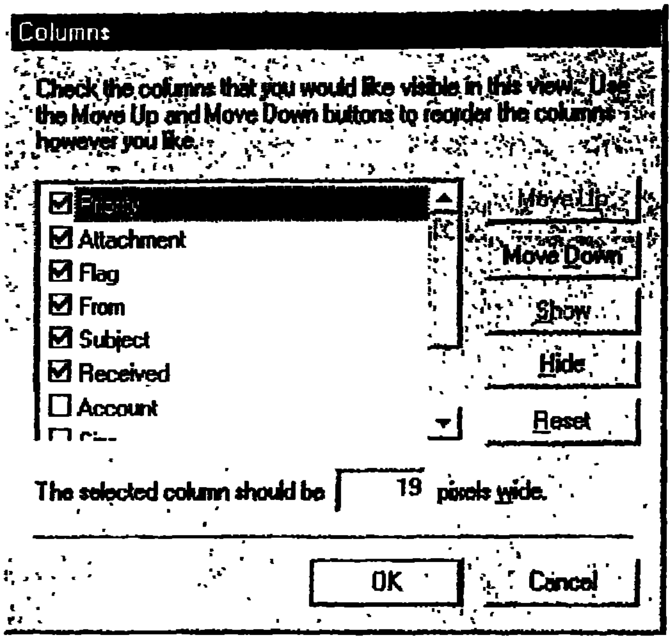
- شغّل خيار عنوان العامود الذي تريد إضافته إلى أعمدة خانة العرض أو إلغ تشغيل عنوان عامود لإخفائه.

لتغيير تنظيم الأعمدة ضمن خانة العرض...

- اختر عنوان العامود.
- اختر Move Up أو Move Down لنقل العامود إلى اليمين أو اليسار في خانة العرض.

ملاحظة

يمكنك اختيار الزر Reset من مربّع الحوار Columns، لإعادة الأعمدة وتنظيمها حسب التجهيز الافتراضي للبرنامج Outlook Express، أي يتم التراجع عن كل التعديلات التي أجريتها.



الشكل (20 ـ 2)

● تغيير الخطوط المستخدمة لعرض الرسائل:

يمكنك تغيير الخط المستخدم لعرض الرسائل الواردة إليك بالطريقة التالية:

- اختر Options من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Read من مربّع الحوار Options.

انظر الشكل (21 ـ 2).

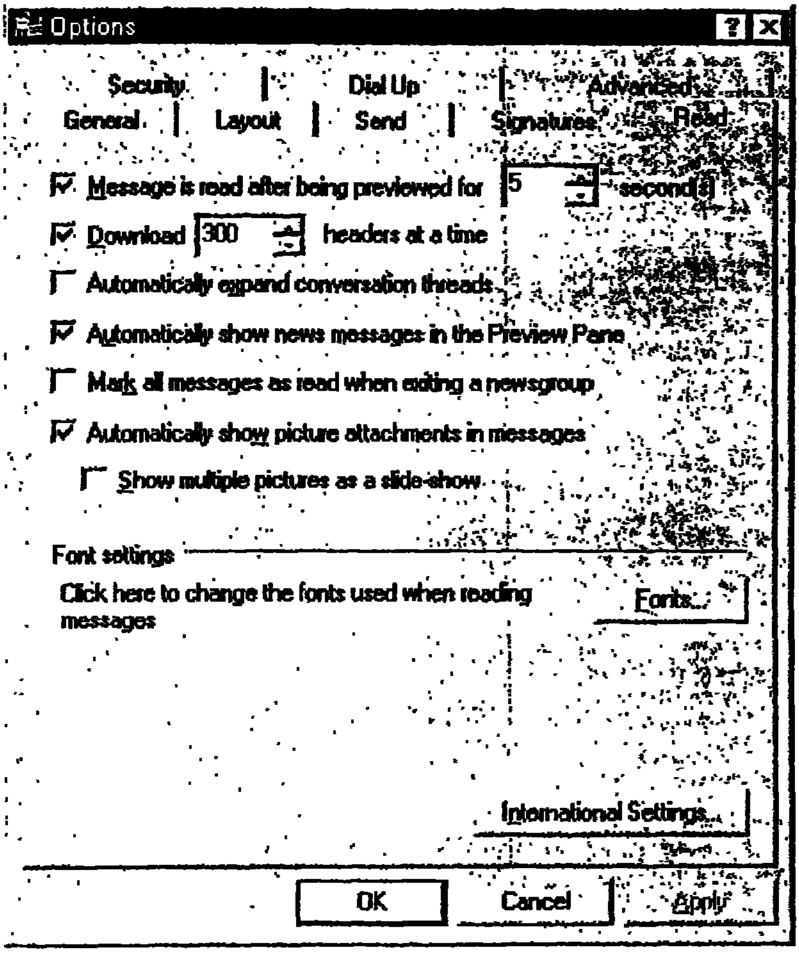
- اختر الزر Fonts.

انظر الشكل (22 ـ 2).

- اختر مجموعة خطوط من القائمة Character Set.

لتعديل تجهيزات القائمة...

- اختر نوع الخط الذي سيستخدم لعرض النصوص ذات المسافات المتناسبة من القائمة Web page font.

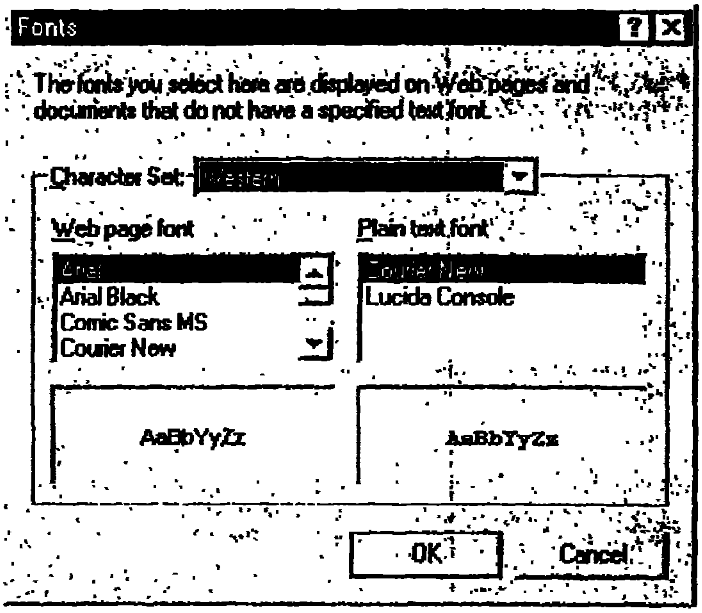


الشكل (21 ـ 2)

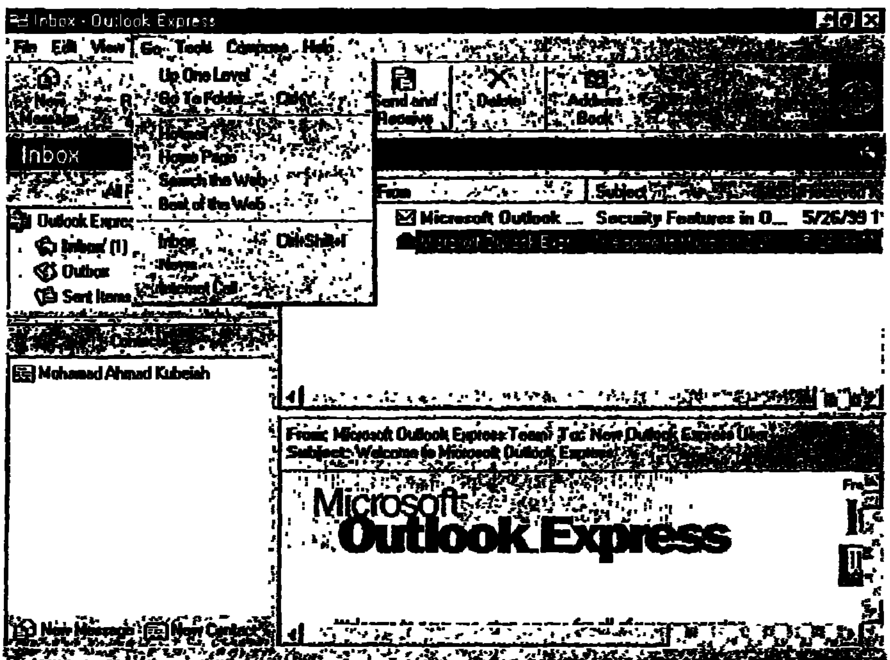
- اختر نوع الخط الذي سيستخدم لعرض النصوص ذات العرض الثابت من القائمة Plain text font.
- اختر OK لاعتماد تجهيزات الخط من مربّع الحوار Fonts.
- اختر OK من مربّع الحوار Options.

* تشغيل برامج أخرى من Outlook Express:

تستخدم القائمة go ضمن Outlook Express، لتشغيل برامج أخرى بسرعة. انظر الشكل (23 ـ 2).



الشكل (2 ـ 22)



الشكل (2 ـ 23)

- عند اختيار Internet Call، تشغّل برنامج الاتصال عبر الإنترنيت (برنامج الاجتماعات مثل NetMeeting) الافتراضي لديك.
- عند اختيار Home Page، يتم تشغيل المتصفّح Internet Explorer مع عرض الصفحة الأساسية ضمنه.
- عند اختيار Search the Web، يتم تشغيل المتصفّح Internet Explorer مع عرض شريط Explorer الخاص بالبحث عند الصفحة المجهزة.
- عند اختيار Best of the Web يتم تشغيل المتصفّح Internet Explorer مع عرض الصفحة التي تضم البعض من أفضل المواقع على الإنترينت.

القسم الثالث
البريد الإلكتروني
E-mail والأخبار News

* استعراض البريد
  - تحميل رسائل قادمة
  - قراءة البريد
* تجهيز مناطق الحماية
* العمل في الرسائل
  - إيجاد الرسائل ضمن المجلدات
  - نقل أو نسخ رسالة إلى مجلد آخر
  - إضافة، حذف وتبديل المجلدات
  - فرز الرسائل الواردة
  - تخزين الرسائل في مزوِّد البريد
  - حذف رسالة
* إنشاء وإرسال الرسائل
  - الخطوات الأساسية
  - الرد على رسالة
  - تحويل رسالة
  - تنسيق نص الرسالة
  - استخدام مؤثرات على الرسالة
  - تضمين روابط، صور وملفات في الرسالة
* مجموعات الأخبار
  - إيجاد المجموعات التي تناسبك
  - قراءة الرسائل الدولية (العامة)
  - الاشتراك في مجموعة أخبار
  - تنظيم رسائل مجموعات الأخبار
  - القراءة خارج الاتصال
  - الإرسال إلى مجموعات الأخبار
* إدارة البريد والأخبار
  - إضافة حسابات جديدة
  - استيراد الرسائل من برامج أخرى
  - تصدير رسائل إلى Microsoft Exchange
  - عمليات لتقليص المساحة المستهلكة من القرص

القسم الثالث
البريد الإلكتروني E-mail
والأخبار News

* استعراض البريد:

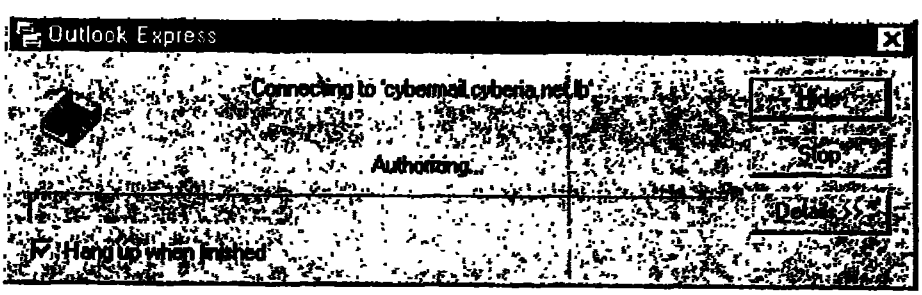
يضم البرنامج Outlook Express دعم لمزوّد IMAP، وهو مزوّد يمكن أن يحتوي رسائل البريد الإلكتروني التي يمكن الاطلاع عليها عن طريق الاشتراك بمجلدات معينة ضمنه. لذا، عند العمل في البريد الإلكتروني، يجب عليك التمييز بين ما يعتمد مزوّد IMAP وبين ما يعتمد أي مزوّد آخر (وهو مزوّد عام يستخدم في أغلب الأحيان). فيما يلي نعرض سلسلة من النقاط الفرعية التي تدخل ضمن نطاق استعراض الرسائل الواردة إليك عبر البريد الإلكتروني.

● تحميل رسائل قادمة:

I ـ لتفقّد المزود بحثاً عن أي رسائل جديدة واردة إليك، في أي وقت:

- انقر الزر Send and Receive ضمن شريط الأدوات Outlook.

يتم تشغيل الاتصال بالإنترنيت تلقائياً، وعرض مربّع شبيه بما يحتويه الشكل (1 ـ 3).

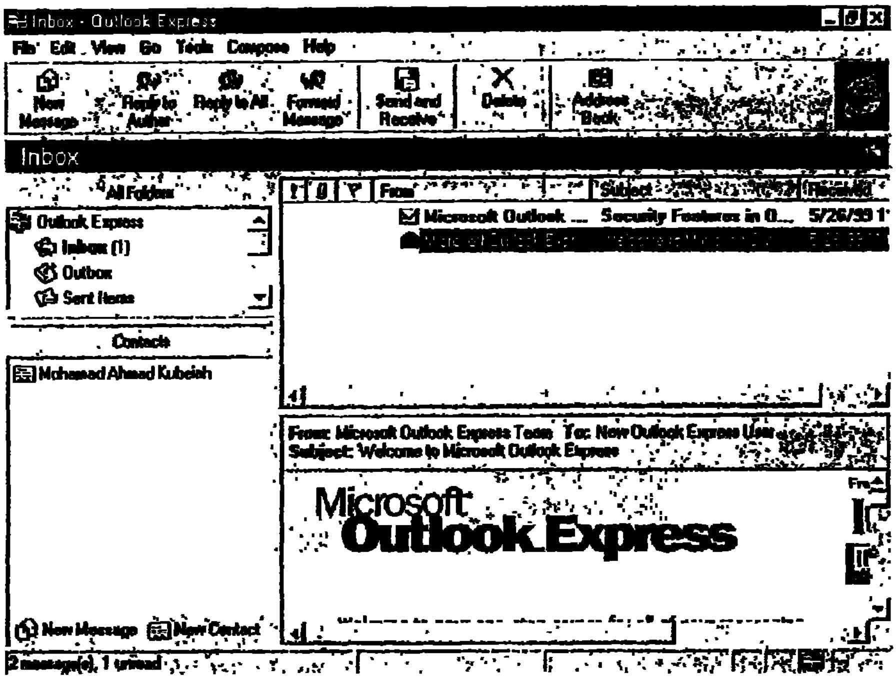


الشكل (1 ـ 3)

ملاحظة

يمكنك إلغاء تشغيل الخيار Hang up when finished (المدم) قطع الاتصال بالإنترنيت بعد تحميل أي رسائل واردة، أو تشغّل الخيار نفسه، ليتم قطع الاتصال بعد تفقد المزوّد وتحميل الرسائل في حال وجودها.

في حال وجود أي رسائل، يتم تحميلها ضمن المجلد Inbox، انظر الشكل (2 ـ 3).



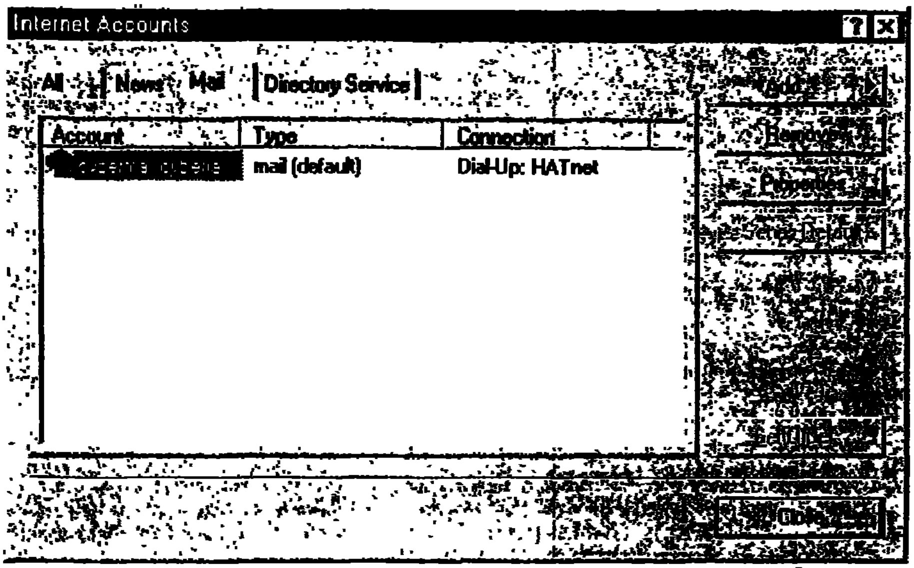
الشكل (2 ـ 3)

II ـ لتفقُّد المزودِ تلقائياً في فترات معينة:

1 ـ في حالة كنت تعتمد مزوّد IMAP:

- اختر Accounts من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Mail من مربّع الحوار Internet Accounts.

انظر الشكل (3 ـ 3).



الشكل (3 ـ 3)

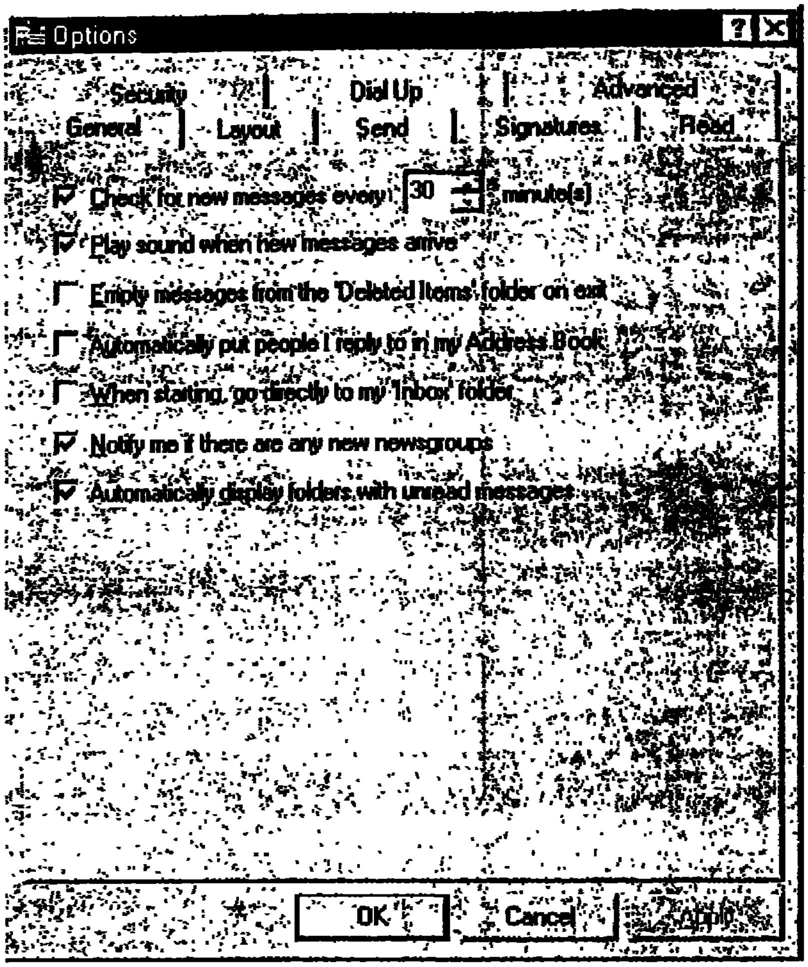
- اختر الزر Properties.
- شغِّل الخيار Check for new messages in subscribed folders.
- اختر OK من مربَّع الحوار Properties.
- اختر Close من مربَّع الحوار Internet Accounts.

2 ـ في حال كنت تعتمد أي مزود آخر:

- اختر Options من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب General في مربَّع الحوار Options. انظر الشكل (4 ـ 3).
- شغِّل الخيار Check for new messages every ثم أدخل الوقت (بالدقائق) ضمن المربَّع Mintue(s).
- اختر OK من مربَّع الحوار Options.

ملاحظة

عند تشغيل الخيار «Check for new messages every» يقوم Outlook Express بتفقُّد مزود البريد بحثاً عن رسائل جديدة مع تشغيله أولاً، ثم بعد مرور الوقت الذي تحدده ضمن المربَّع النصي.



الشكل (4 ـ 3)

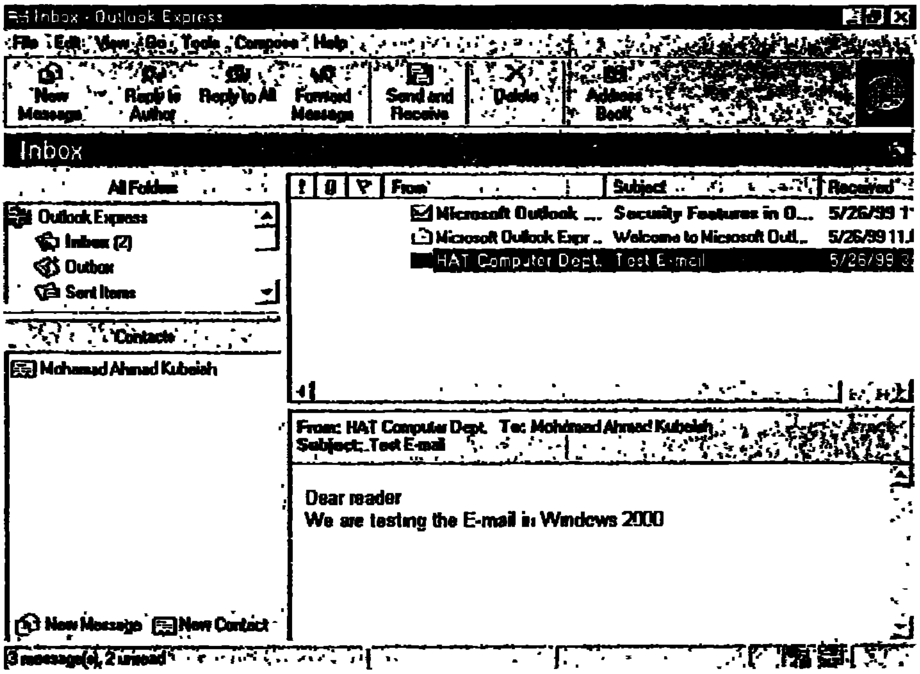
● **قراءة البريد:**

يمكنك قراءة الرسالة ضمن خانة المعاينة Preview Pane في نافذة Outlook Express، أو في نافذة منفصلة:

I ـ لقراءة الرسالة في خانة المعاينة:

- اختر Inbox من قائمة المجلدات.
- اختر الرسالة من قائمة الرسائل في نافذة Outlook Express.

انظر الشكل (5 ـ 3).



الشكل (5 ـ 3)

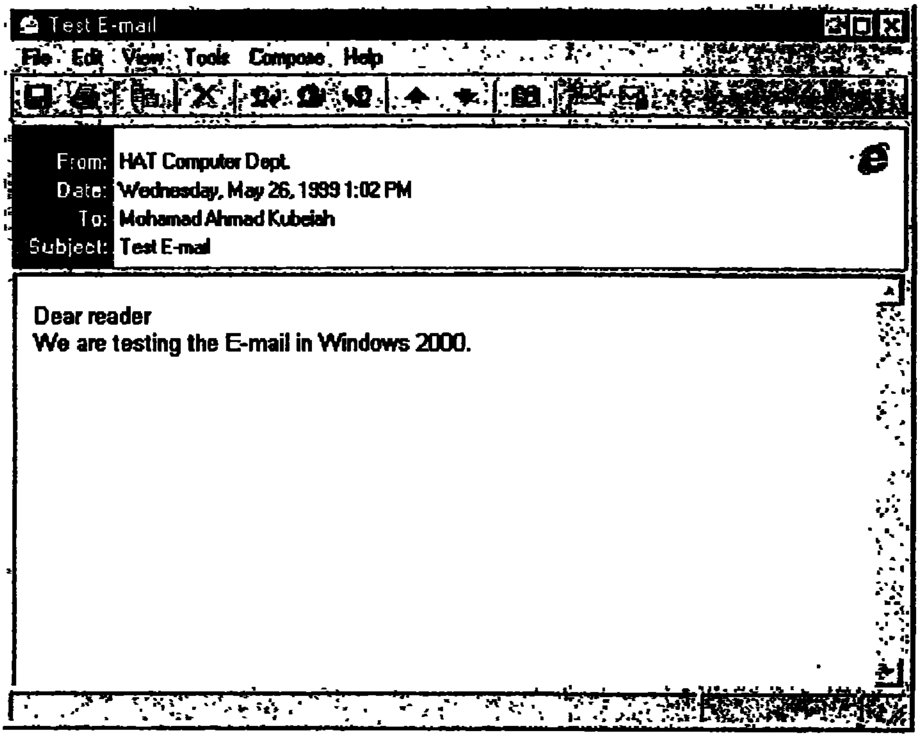
فيتم عرض محتويات الرسالة ضمن خانة المعاينة (في الجزء الأسفل من جهة اليمين لنافذة Outlook Express).

II ـ لقراءة الرسالة في نافذة منفصلة:

- اختر Inbox من الشريط Outlook أو من قائمة المجلدات.
- انقر الرسالة (من قائمة الرسائل) نقرة مزدوجة.

انظر الشكل (6 ـ 3).

فيتم عرض الرسالة في نافذة منفصلة، تغلقها بنقر الزر Close (X) بعد الانتهاء من قراءتها.



الشكل (6 ـ 3)

* تجهيز مناطق الحماية:

يعمل Outlook Express بنفس قواعد الحماية المناطقية Zones المتبعة ضمن المتصفّح. للوصول إلى التحكُّم بالحماية، تتبع الخطوات كالتالي:

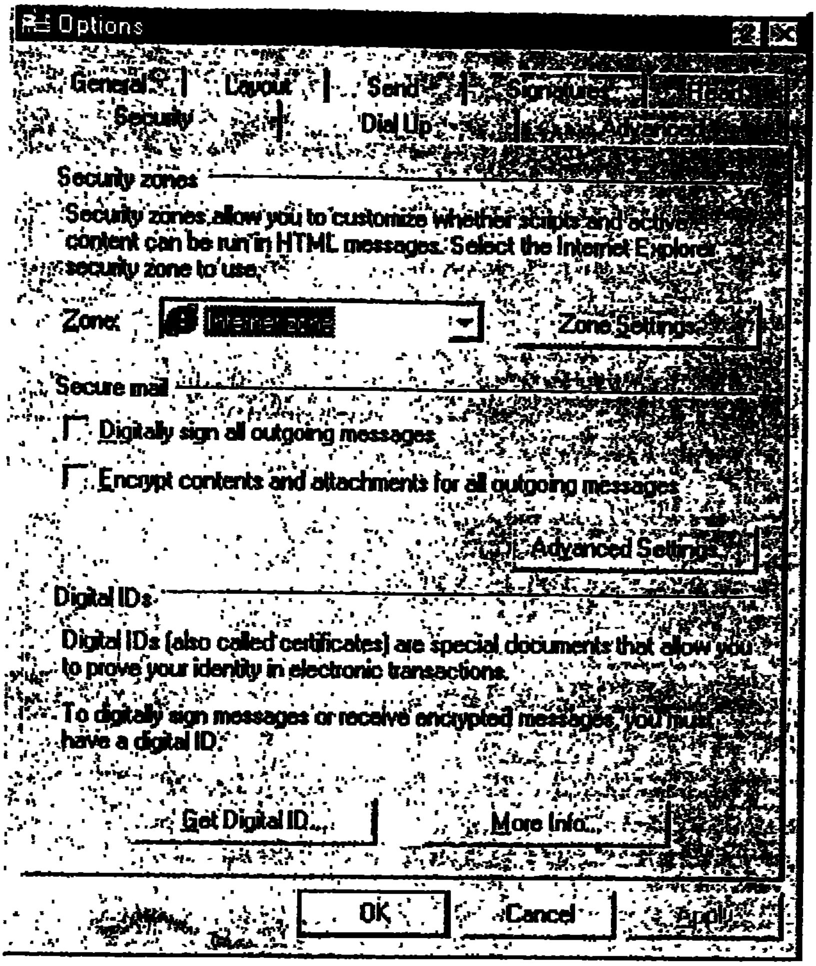
- اختر Options من القائمة Tools في البرنامج Outlook Express.
- اختر علامة التبويب Security.

انظر الشكل (7 ـ 3).

- اختر الزر Settings لعرض مربّع حوار تعمل ضمنه لتجهيز الحماية المناسبة لك..

ملاحظة

تجهيزات الحماية ضمن Outlook Express تطبّق على المتصفّح Internet Explorer والعكس صحيح.



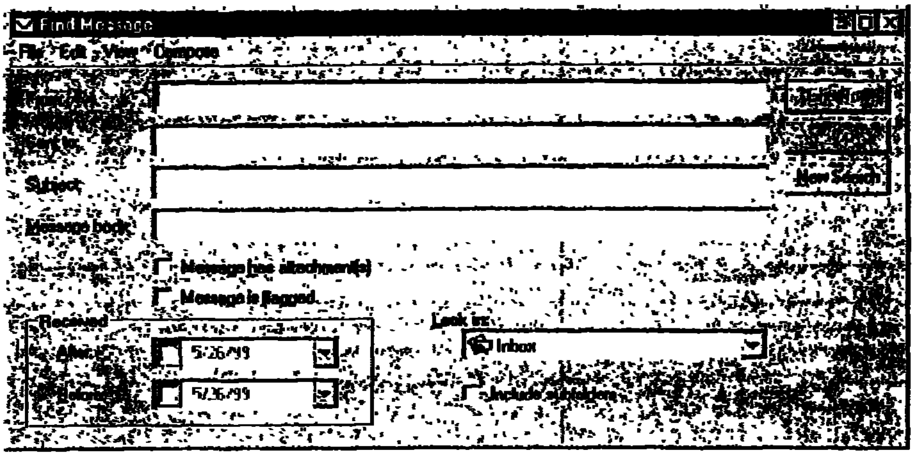
الشكل (7 ـ 3)

* العمل في الرسائل:

للاستفادة من الوقت الذي يكون اتصالك بالإنترنيت عاملاً فيه، عندما يكون عليك تحميل رسائل كبيرة، يزودك Outlook Express بسلسلة من العمليات التي تساعدك على اختصار الوقت في العمل، نستعرضها في النقاط الفرعية التالية:

● إيجاد الرسائل ضمن المجلدات:

← اختر Find Message من القائمة Edit. انظر الشكل (8 ـ 3).



الشكل (8 ـ 3)

كل ما يتوفّر لديك من معلومات حول الرسالة التي تريد إيجادها، تدخله ضمن المربّع المخصص له كالتالي:

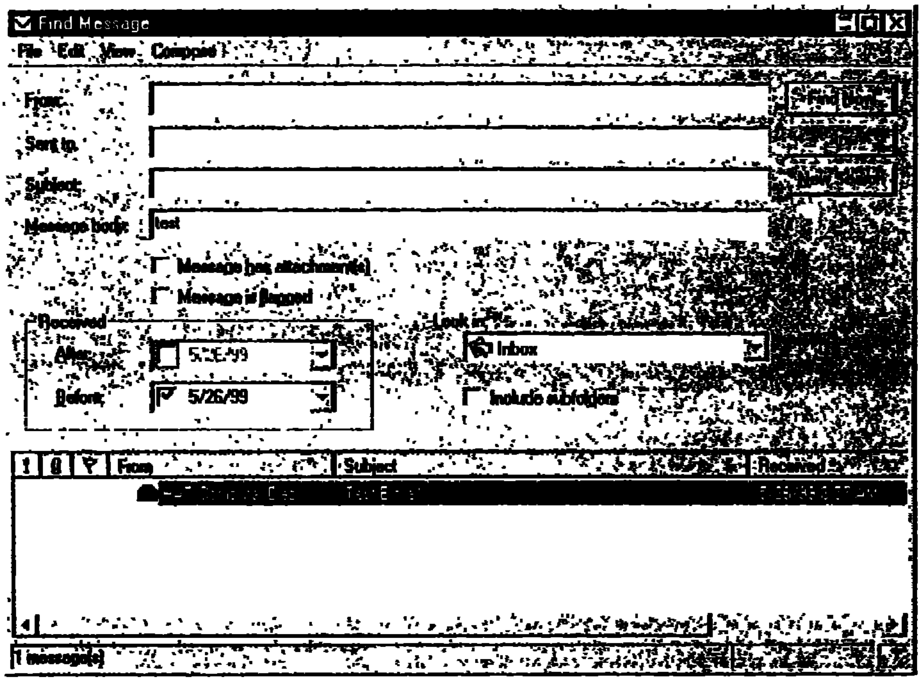
- أدخل معلومات مرسل الرسالة ضمن From.
- أدخل اسم من تم الإرسال إليه ضمن Sent to.
- أدخل موضوع الرسالة (حسب تعريفه ضمن الرسالة الهدف) ضمن Subject.
- أدخل أي من محتويات الرسالة ضمن Message body.
- شغّل الخيار Message has attachments إذا كانت الرسالة التي تريد البحث عنها تحتوي على ملفات أو مستندات متعلقة بها.

شغّل الخيار Message is Flagged إذا كانت الرسالة التي تريد البحث عنها تضم علامات تمييز.

- ضمن المساحة Received شغّل الخيار After ثم اختر تاريخ وردت فيه الرسالة أو أُرسلت بعده وأو شغّل الخيار Before ثم اختر تاريخ وردت فيه الرسالة أو أُرسلت قبله.
- من Look in اختر المجلد الذي تريد البحث فيه ضمن Outlook Express.
- اختر الزر Find Now.

يبدأ البحث على أساس ما أدخلته ضمن النافذة Find Message. في حال أردت إيقاف عملية البحث أثناء تنفيذها، تختار الزر Stop. في حال تم إيجاد رسائل مطابقة لما

أردت البحث عنه، يتم عرضها في الجزء الأسفل من النافذة. انظر الشكل (9 ـ 3).

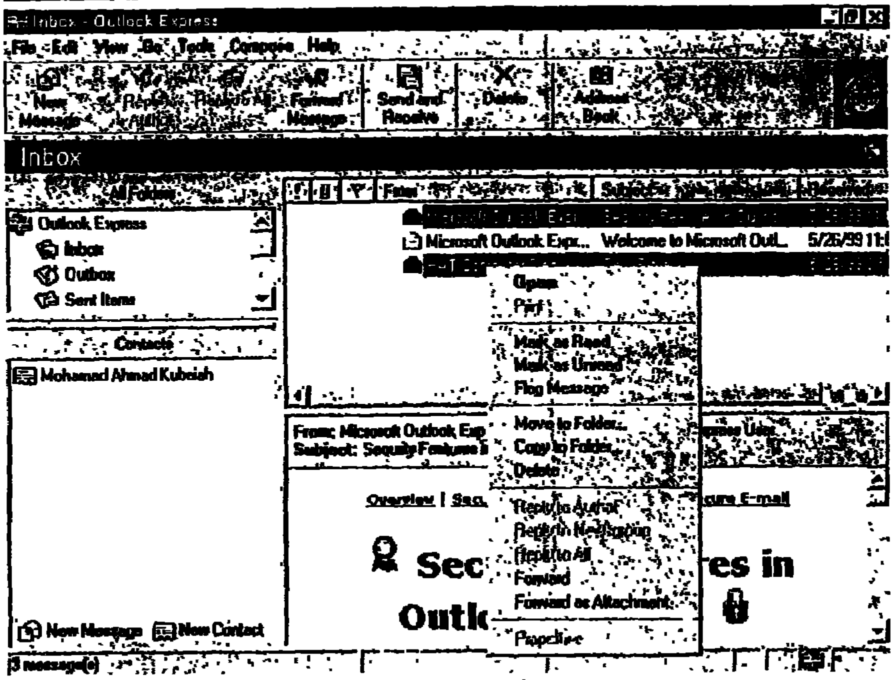


الشكل (9 ـ 3)

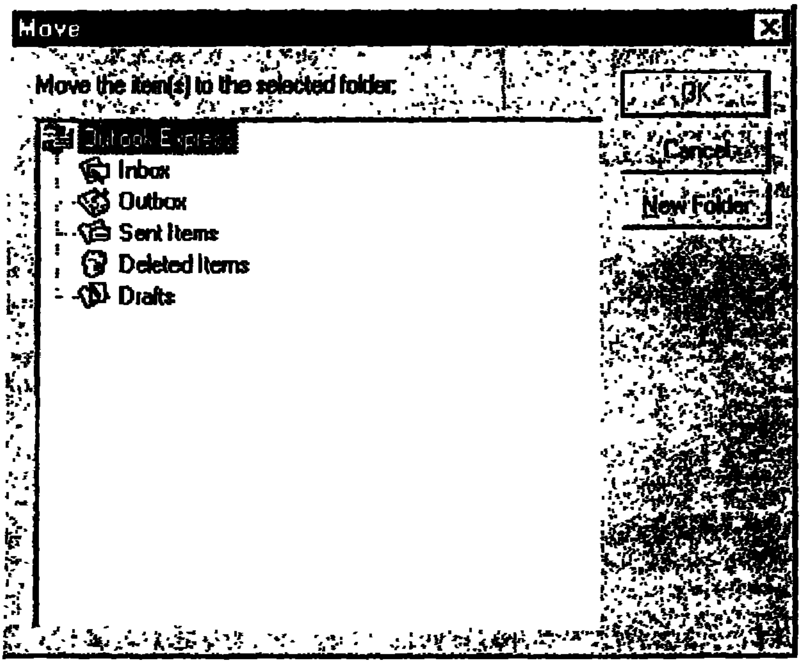
لعرض الرسالة، تنقرها نقرة مزدوجة، ولتشغيل بحث جديد تختار الزر New Search، أما لإنهاء البحث، تغلق النافذة بنقر الزر Close (X).

- **نقل أو نسخ رسالة إلى مجلد آخر:**

- اختر الرسالة (أو الرسائل بالاستمرار بضغط المفتاح Ctrl أثناء نقرها) للنقل أو النسخ.
- انقر الاختيار بزر الماوس الأيمن. انظر الشكل (10 ـ 3).
- اختر Copy To لنسخ الرسالة، أو اختر Move To لنقل الرسالة، من قائمة الاختصار. انظر الشكل (11 ـ 3).
- اختر المجلد هدف النقل أو النسخ ثم اختر OK. لنقل أو نسخ الاختيار إلى مجلد جديد، تختار المجلد الذي سيتفرّع منه المجلد الجديد، ثم تختار الزر

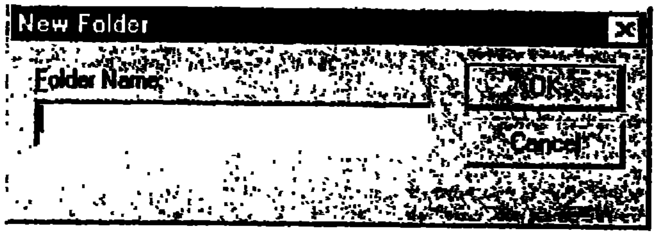


الشكل (3 ـ 10)



الشكل (3 ـ 11)

New Folder من مربّع الحوار في الشكل (11 ـ 3)، ليظهر لك مربّع حوار كما في الشكل (12 ـ 3).



الشكل (12 ـ 3)

تدخل اسم المجلد الجديد ثم تختار OK.

- إضافة، حذف وتبديل المجلدات:

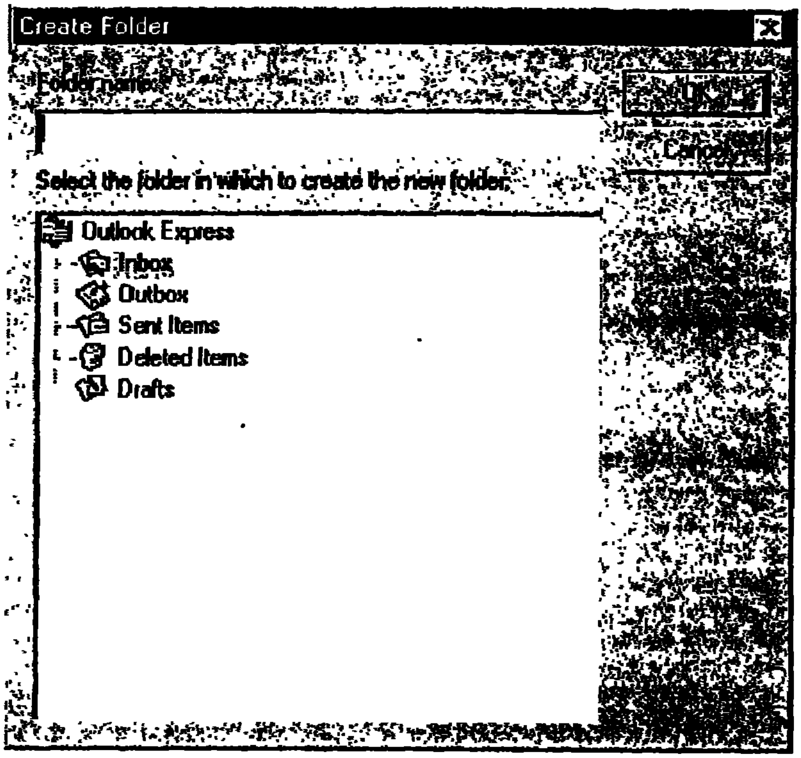
I ـ لإضافة مجلد جديد:

- صوّب نحو Folder في القائمة File.
- اختر New Folder من القائمة المسقطة.
  انظر الشكل (13 ـ 3).
- أدخل اسم المجلد الجديد في المربّع Folder name.
- اختر المجلد الذي سيتفرع منه المجلد الجديد.
- اختر OK.

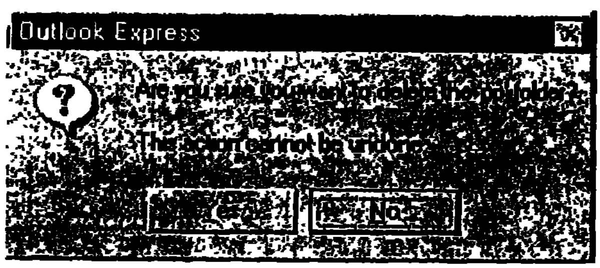
II ـ لحذف مجلد:

- انقر المجلد ضمن قائمة المجلدات بزر الماوس الأيمن.
- اختر Delete من قائمة الاختصار.

يتم نقل المجلد مع محتوياته إلى المجلد Deleted Items. لحذف المجلد نهائياً عليك حذفه بنفس الطريقة من المجلّد Deleted Items حيث يظهر لك مربّع كما في الشكل (14 ـ 3).



الشكل (13 ـ 3)



الشكل (14 ـ 3)

يُعلمك هذا المربّع أنه لا يمكنك التراجع عن عملية الحذف بعد إتمامها، لذا يمكنك اختيار الزر No للتراجع عن العملية حالياً، أو. . .

- اختر الزر Yes للتأكيد على الحذف.

ملاحظة

لا يمكنك حذف أي من المجلدات Inbox، Outbox، Sent Items، Deleted Items أو Drafts.

III ـ للتبديل بين المجلدات:

- انقر المجلد الذي تريد التبديل إليه من الشريط Outlook أو من قائمة المجلدات.

- **فرز الرسائل الواردة:**

باستخدام ميزة Message Rules، يمكنك فرز الرسائل على أساس شروط ومقاييس تحددها بنفسك. مثلاً، يمكنك تخزين الرسائل الواردة إلى نفس عنوان البريد الإلكتروني لكن لأشخاص مختلفين، ضمن مجلدات خاصة بهؤلاء الأشخاص.

- اختر Message Rules من القائمة Tools.

انظر الشكل (15 ـ 3).

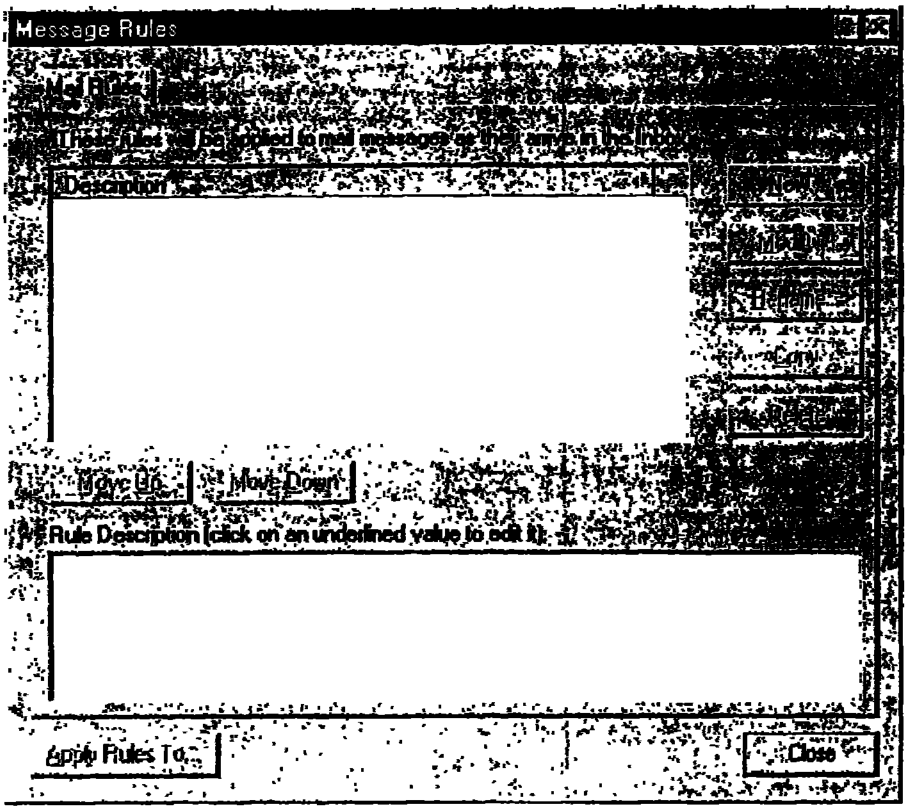
- اختر الزر New.

انظر الشكل (16 ـ 3).

- من القائمة Select the Conditions for your rule، تُعرِّف الشروط التي ستتم بموجبها عملية معينة على الرسائل. .مثلاً،. الرسائل الموجهة إلى شخص معيَّن.
- شغِّل الخيار Where the To line contains people. من القائمة Select the Actions for your rule تحدد العملية (أو العمليات) التي ستُنفَّذ على الرسالة في حال توافق الشروط التي عينتها فيها.

ضمن القائمة Rule Description تحدد بيانات الشرط عن طريق نقر الربط. فإذا كنت قد عرفت الشرط على أساس رسائل إلى شخص معيَّن يظهر الشرط في هذه القائمة حيث عليك نقر الربط People ليظهر لك مربَّع حوار كما في الشكل (17 ـ 3).

تدخل فيه اسم الشخص أو تختاره من دفتر العناوين بنقر الزر Address Book.



الشكل (15 ـ 3)

- اختر OK من المربَّع Rule Editor.

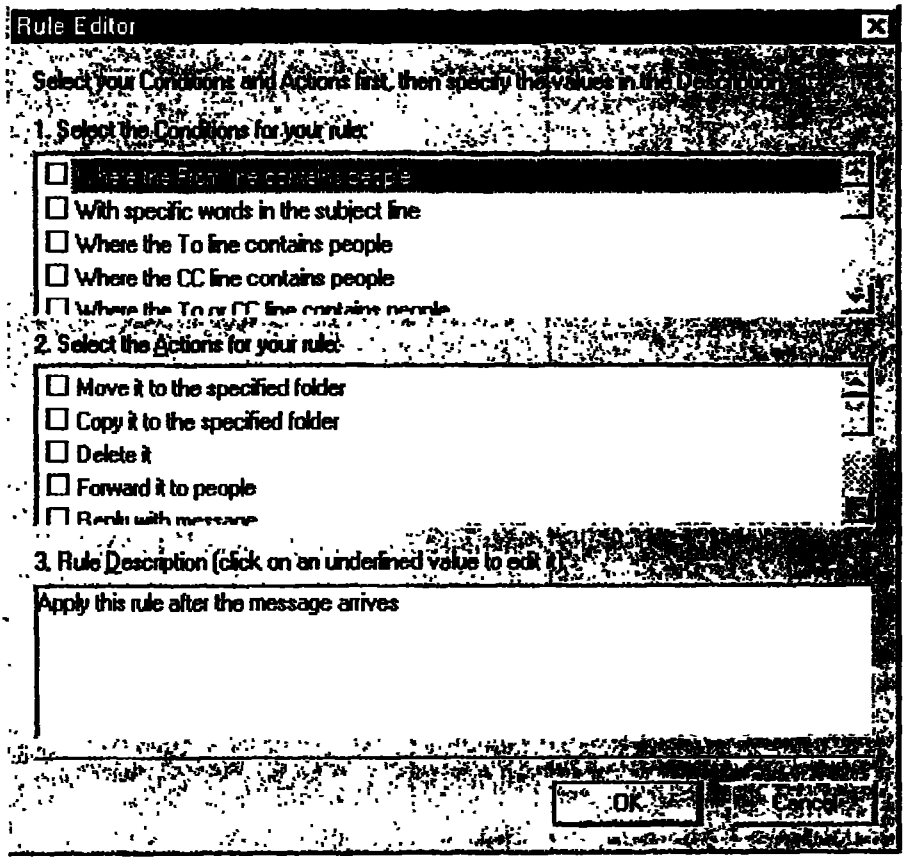
فيظهر الشرط ضمن المربَّع Message Rules. انظر الشكل (18 ـ 3).

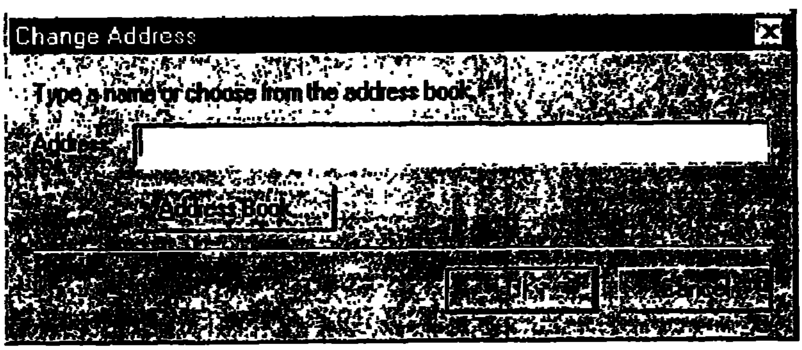
من هذا المربَّع تنظِّم وتعدِّل شروطك.

- اخترْ الزر Close لإنهاء العمل في الشروط.

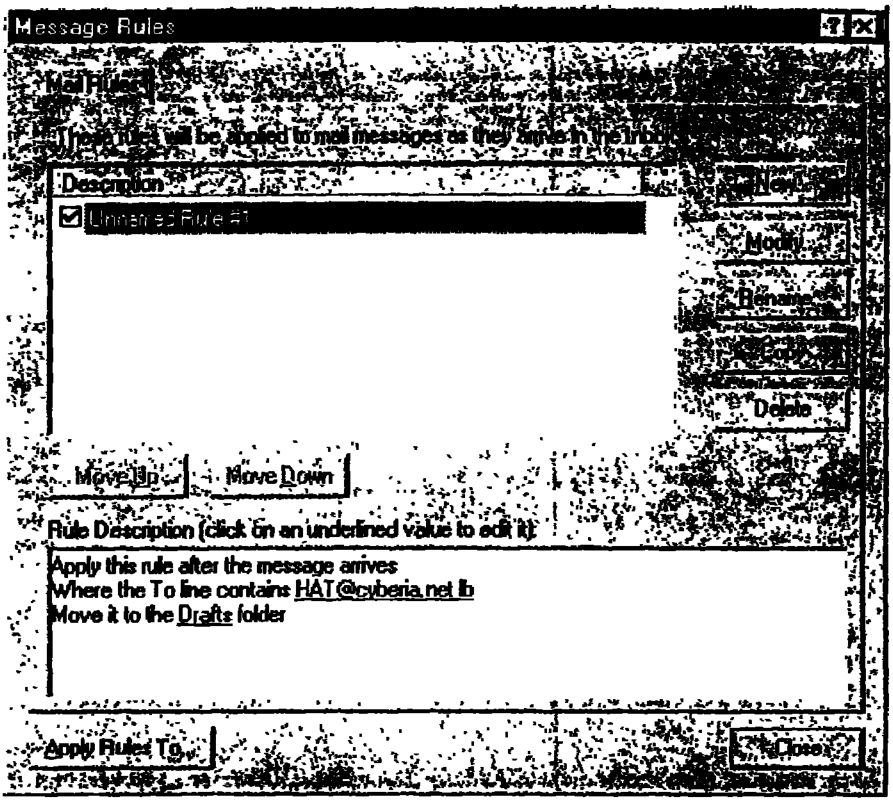
● **تخزين الرسائل في مزوِّد البريد:**

يمكنك تخزين رسائلك الواردة ضمن المزوِّد الذي تُحمِّله منها، وذلك لتتمكَّن من استعراضها وتحميلها في أكثر من جهاز كمبيوتر. فعندما تطلب تحميل رسائلك من جهاز كمبيوتر آخر، يقوم Outlook express بتحميلها على أساس الخيارات التي أعددتها.


Rule Editor
Select your Conditions and Actions first, then specify the values in the Description
1. Select the Conditions for your rule:
With specific words in the subject line
Where the To line contains people
Where the CC line contains people
2. Select the Actions for your rule:
Move it to the specified folder
Copy it to the specified folder
Delete it
Forward it to people
3. Rule Description (click on an underlined value to edit it):
Apply this rule after the message arrives
OK
Cancel


Change Address
Type a name or choose from the address book
Address:
Address Book

الشكل (17 ـ 3)

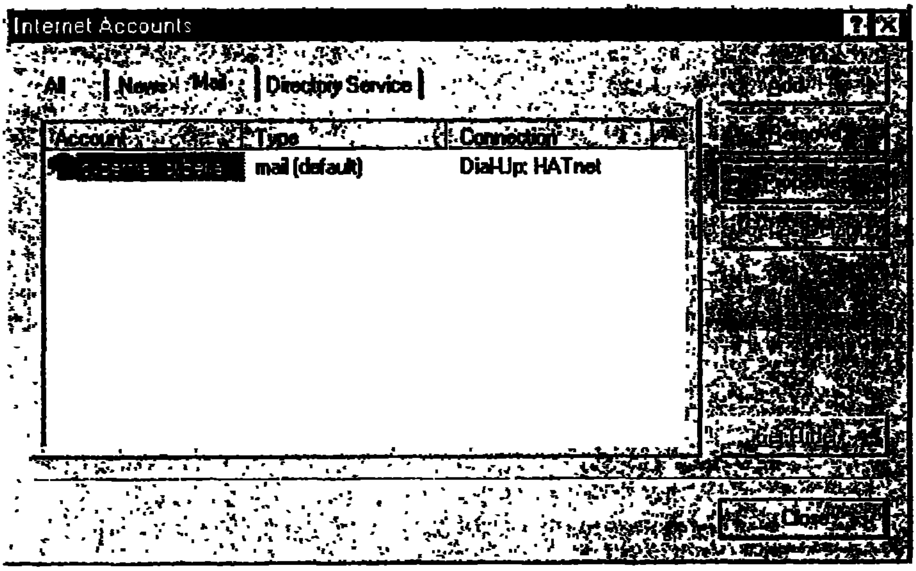


الشكل (18 ـ 3)

- اختر Accounts من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Mail من مربّع الحوار Internet Accounts.

  انظر الشكل (19 ـ 3).
- اختر حساب البريد الذي تريد تخزين رسائله ضمن المزود من القائمة في مربّع الحوار.
- اختر الزر Properties.
- اختر علامة التبويب Advanced.

  انظر الشكل (20 ـ 3).
- شغّل الخيار Leave a copy of messages on server.
- شغّل الخيار Remove from server after ثم أدخل عدد الأيام ضمن day(s)، وهي



الشكل (19 ـ 3)

الأيام التي سيتم حذف الرسائل من المزوِّد بعد مرورها.

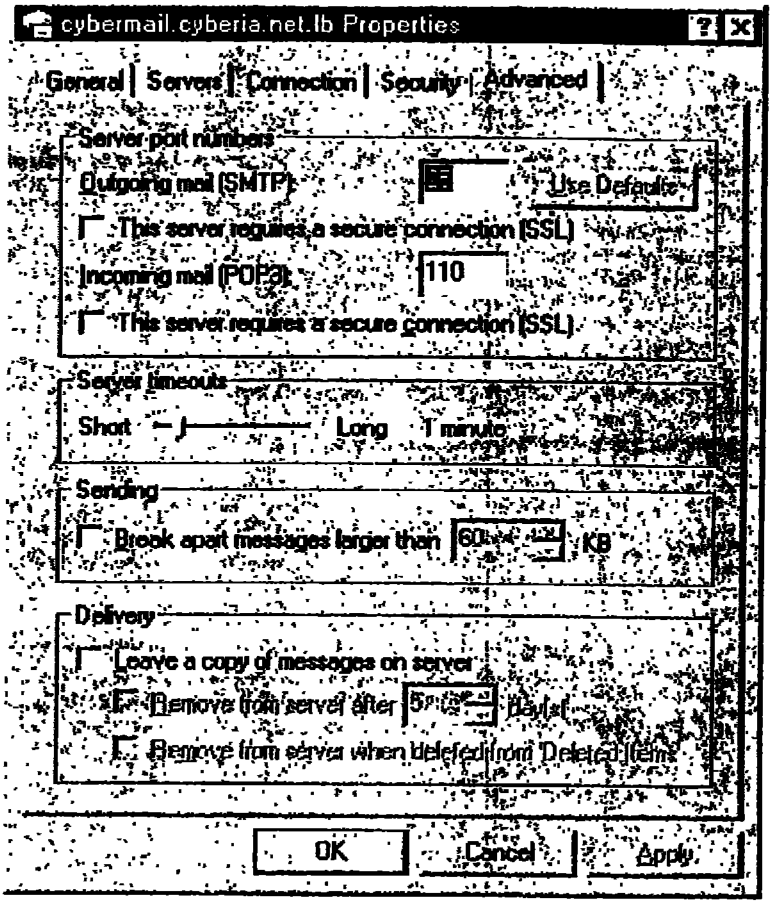
- شغِّل الخيار «Remove from server when deleted from «Deleted Items»، ليتم حذف الرسائل المخزَّنة ضمن المزوِّد بعد حذفها من المجلد Deleted Items ضمن Outlook Express.
- اختر OK من المربّع Properties.
- اختر Close من المربّع Internet Accounts.

● حذف رسالة:

- اختر الرسالة التي تريد حذفها من قائمة الرسائل في نافذة Outlook Express.
- اختر الزر Delete من شريط الأدوات.

فيتم نقل الرسالة إلى المجلّد Deleted Items.

لاسترجاع الرسالة المحذوفة، تنسخها من المجلد Deleted Items إلى المجلد Inbox أو إلى أي مجلد آخر تختاره. إذا أردت عدم إبقاء الرسائل المحذوفة ضمن المجلد Deleted Items بعد إنهاء Outlook Express، تتبع الخطوات كالتالي:



الشكل (20 ـ 3)

- اختر Optionsمن القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب General (راجع الشكل (4 ـ 3)).
- شغّل الخيار Empty messages from the «Deleted Items» folder on exit.
- اختر OK.

لحذف الرسائل من المجلد Deleted Items بنفسك:

- انقر المجلد Deleted Items في قائمة المجلدات بزر الماوس الأيمن.
- اختر Empty Folder من قائمة الاختصار.

* إنشاء وإرسال الرسائل:

فيما يلي نعرض سلسلة من النقاط الفرعية التي تدخل ضمن نطاق إنشاء الرسائل وإرسالها باستخدام البرنامج Outlook Express.

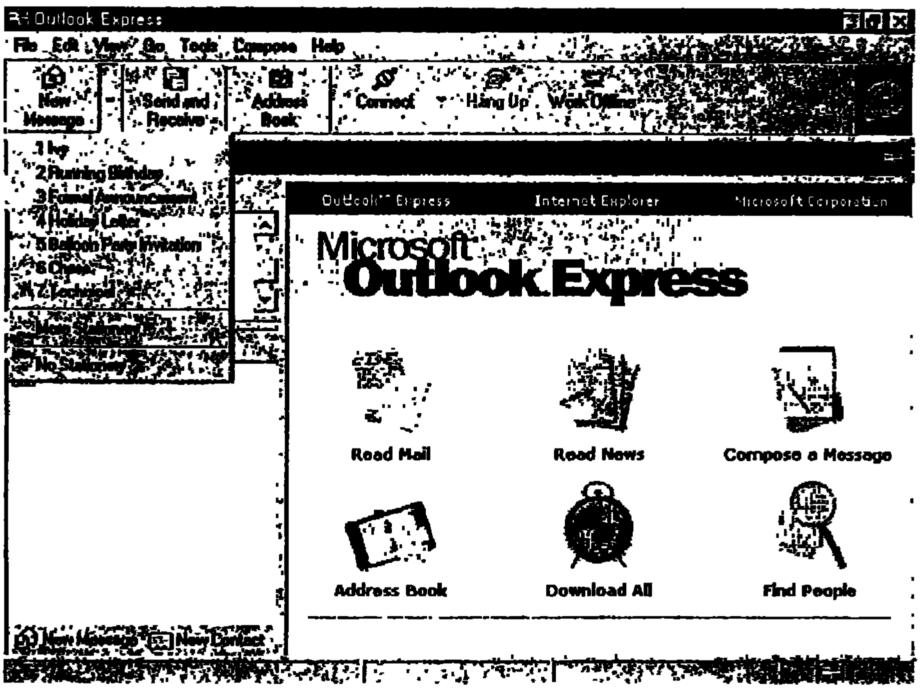
● الخطوات الأساسية:

- انقر الأيقونة Compose a Message ضمن نافذة Outlook Express.

أو...

- انقر الزر New في شريط الأدوات.

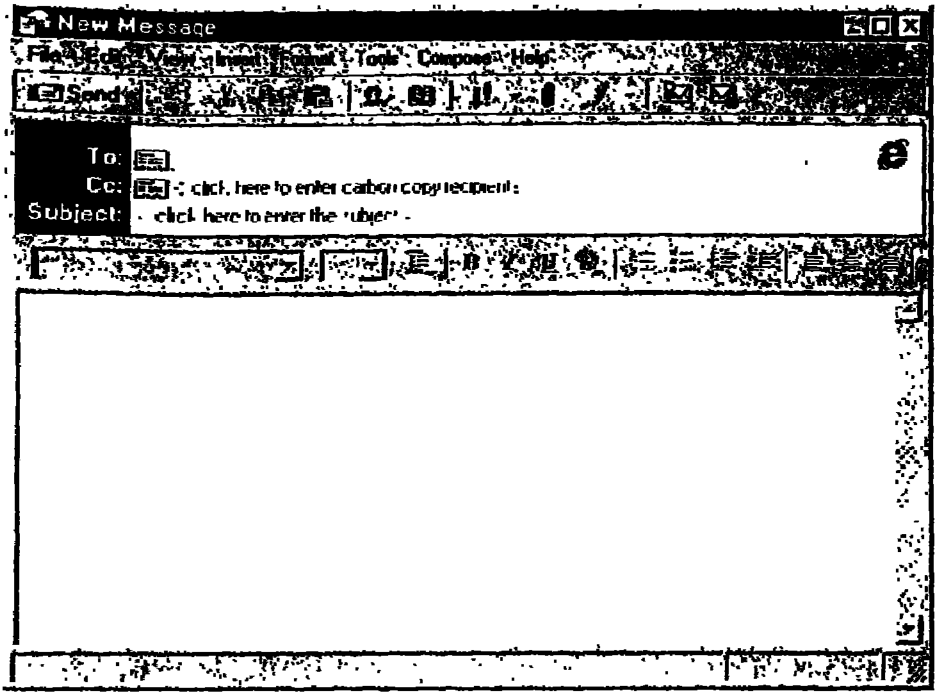
لاعتماد خلفية معينة للرسالة يمكنك نقر السهم «▼» إلى يمين الزر New Message لإسقاط قائمة شبيهة بما يحتويه الشكل (21 ـ 3).



الشكل (21 ـ 3)

تختار منها الخلفية التي تريد إضافتها إلى الرسالة التي تريد إعدادها.

بعد الإيعاز بإعداد رسالة جديدة، يتم فتح نافذة كما في الشكل (22 ـ 3).

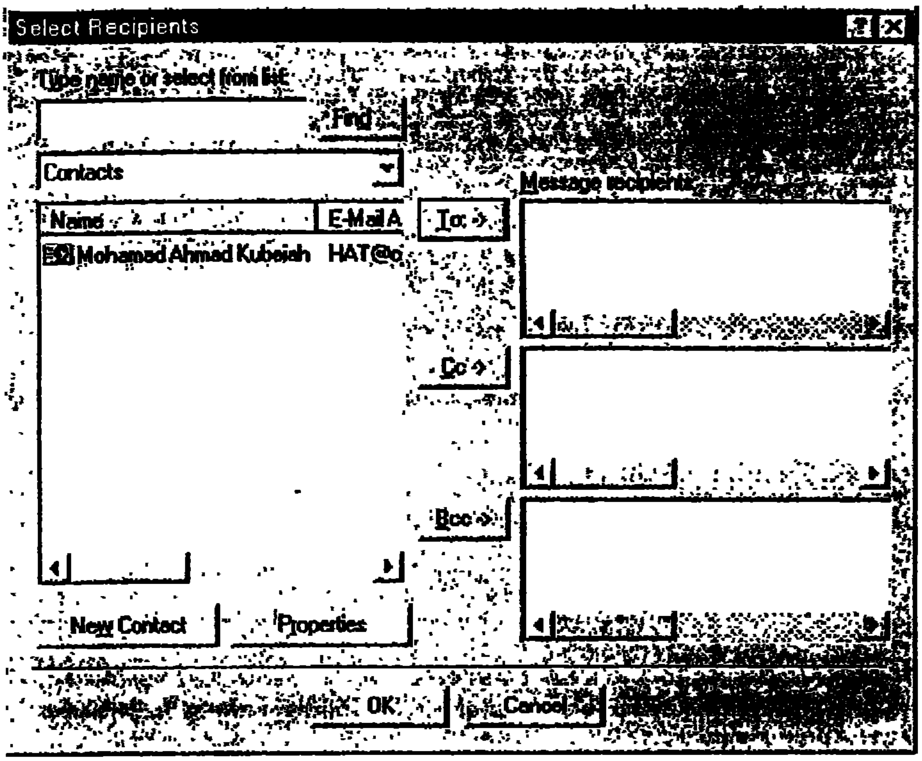


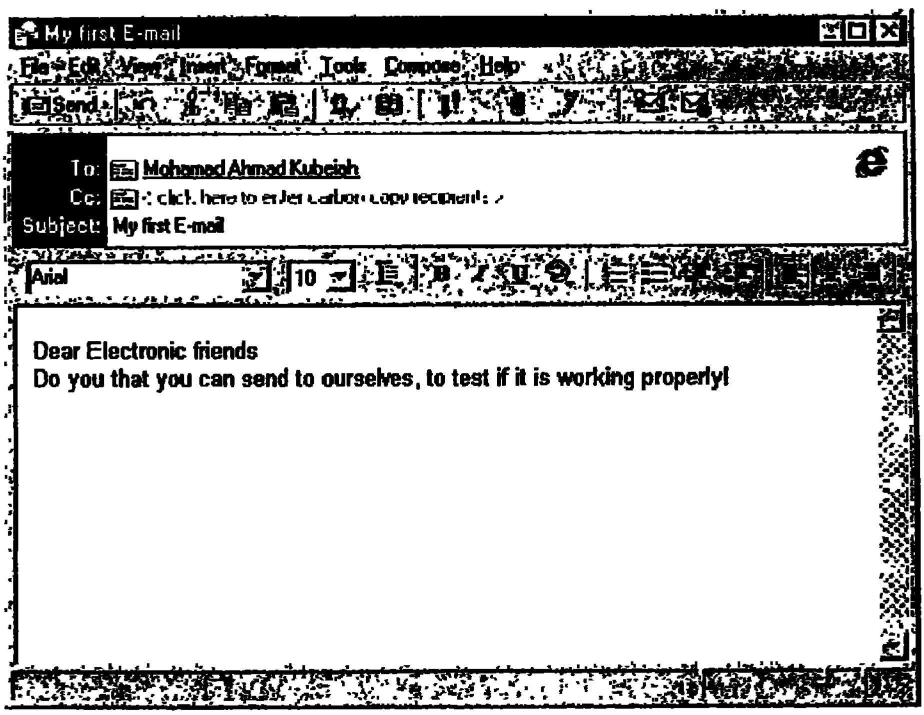
الشكل (22 ـ 3)

- ضمن To أدخل عنوان البريد الإلكتروني E-mail للمرسل إليه. يمكنك نقر الأيقونة Select recipients from a list، لاختيار البريد الإلكتروني للمرسل إليه من قائمة عناوين البريد. انظر الشكل (23 ـ 3).
- ضمن Cc أدخل عناوين بريد إلكتروني إضافية لأشخاص تريدهم أن يتلقوا نسخه عن الرسالة. يمكنك أيضاً نقر الأيقونة «Select carbon copy recipients from a list» لاختيار الاسم من نفس المربّع المعروض في الشكل (23 ـ 3).
- ضمن Subject أدخل تلخيص لموضوع رسالتك.
- انقر الجزء الأسفل من النافذة، ثم أدخل محتويات رسالتك.

الرسالة المجهّزة للإرسال يمكن أن تظهر كما في الشكل (24 ـ 3).

والآن، لإرسال الرسالة، . . .


Select Recipients
Type name or select from list:
Find
Contacts
Name
E-Mail A
Mohamad Ahmad Kubeiah
HAT@c
To: ->
Cc: ->
Bcc: ->
Message recipients:
New Contact
Properties
OK
Cancel


My first E-mail
File Edit View Insert Format Tools Compose Help
Send
To: Mohamad Ahmad Kubeiah
Cc:
Subject: My first E-mail
Arial
10
Dear Electronic friends
Do you that you can send to ourselves, to test if it is working properly!

- اختر الزر Send.

فيتم تشغيل الاتصال بالإنترنيت وإرسال الرسالة بشكلٍ تلقائي. في حال أردت تجميع الرسائل ضمن المجلد Outbox، وإرسالها كلها في وقت واحد، تتبع الخطوات كالتالي:

- اختر Send Later من القائمة File ضمن النافذة New Message بعد تجهيز الرسالة كما ذكرنا أعلاه.

ملاحظة

> في حال كان لديك أكثر من حساب للبريد، ستجد الخيار Send Later Using بدل Send Later، الذي تصوّب مؤشر الماوس نحوه ثم تختار حساب البريد الذي تريد استخدامه للإرسال.

وفي حال أردت إرسال الرسالة باستخدام حساب غير الافتراضي،

- صوّب نحو Send Message Using في نافذة New Message.
- اختر الحساب الذي تريد استخدامه لإرسال البريد.

- **الرد على رسالة:**

عند ورود رسالة إليك ووضعها ضمن المجلد Inbox، يمكنك الرد على المرسل مباشرة بالطريقة التالية:

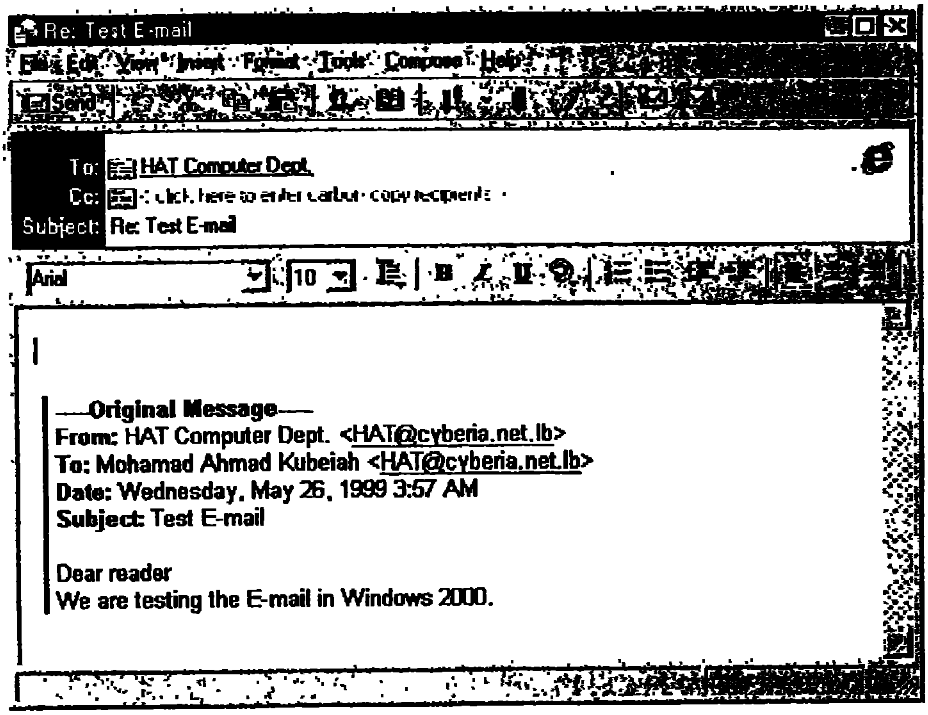
- اختر المجلد Inbox من قائمة المجلدات في نافذة Outlook Express.
- اختر الرسالة من قائمة الرسائل.
- اختر الزر Reply to Author من شريط الأدوات.

انظر الشكل (25 ـ 3).

يفتح Outlook Express نافذة إعداد رسالة جديدة، لكنها تتضمّن عنوان من تريد الإرسال له، ونص الموضوع مع «Re» ضمن Subject لإعلامه أنها رد على رسالته، مع نص رسالته في الجزء الأسفل من قسم إدخال محتويات رسالتك.

- أدخل نص رسالتك.
- أرسلها بأي من الطرق التي أدرجناها سابقاً.

في حال أردت إرسال جوابك على الرسالة «لكل» من تلقاها، تختار الزر Reply



الشكل (25 ـ 3)

to All من شريط الأدوات مع اتباع نفس الخطوات التي ذكرناها أعلاه.

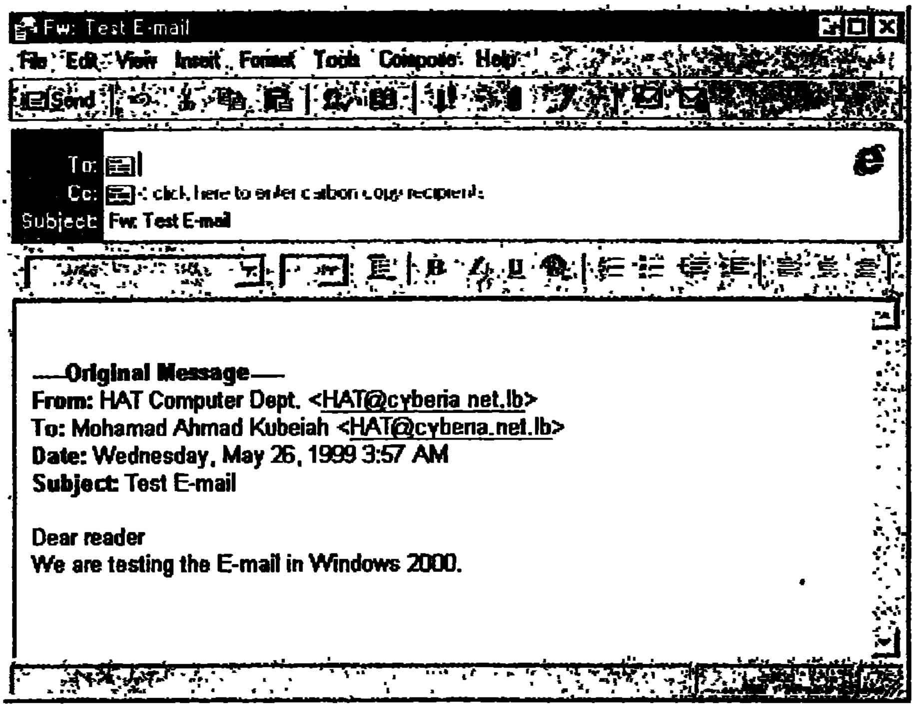
● تحويل رسالة:

يمكنك تحويل رسالة واردة إلى عنوان آخر بالطريقة التالية:

- اختر المجلد Inbox من قائمة المجلدات في نافذة Outlook Express.
- اختر الرسالة من قائمة الرسائل.
- اختر الزر Forward Message من شريط الأدوات. انظر الشكل (26 ـ 3).

يتم فتح نافذة إعداد رسالة، تتضمَّن نص الرسالة التي تريد تحويلها:

- أدخل العناوين للتحويل ضمن To و Cc.
- يمكنك إضافة نص توضيحي لتحويل الرسالة ضمن قسم محتويات الرسالة.
- أرسل الرسالة بأي من الطرق التي أدرجناها سابقاً.



الشكل (26 ـ 3)

● **تنسيق نص الرسالة:**

ضمن نافذة إعداد الرسالة، تجد شريط الأدوات للتنسيق **Formatting Toolbar** في وسط النافذة.

بعد اختيار النص الذي تريد تطبيق تنسيق عليه، أو تحديد موقع الإضافة على النص، تستخدم أدوات الشريط **Formatting** كالتالي:

- اختر نوع الخط من القائمة المسقطة **Font**.
- اختر قياس الخط من القائمة المسقطة **Font Size**.
- من القائمة المسقطة للزر **Style Tag** اختر نمط (مجموعة تنسيقات معرّفة) للعمل على أساسها في الرسالة.
- اختر الزر **Bold** لعرض النص بالخط العريض.
- اختر الزر **Italic** لعرض النص بالخط المائل.
- اختر الزر **Underline** لعرض النص بنمط المسطر تحته.

- من القائمة المسقطة للزر Font Color اختر لون للنص.
- اختر الزر Formatting Numbers لتحويل النص إلى تعداد رقمي.
- اختر الزر Formatting Bullets لتحويل النص إلى تعداد نقطي.
- اختر الزر Decrease Indentation لتقليص الحاشية للنص.
- اختر الزر Increase Indentation لزيادة الحاشية للنص.
- اختر الزر Align Left لموازاة النص من جهة اليسار.
- اختر الزر Align Center لموازاة النص في الوسط.
- اختر الزر Align Right لموازاة النص من جهة اليمين.
- اختر الزر Insert Horizontal Line لإضافة خط أفقي في موقع الوامض Cursor.
- اختر الزر Insert Hyperlink لإضافة ربط من الإنترنيت إلى الرسالة.
- اختر الزر Insert Picture لإضافة صورة من ملف إلى الرسالة.

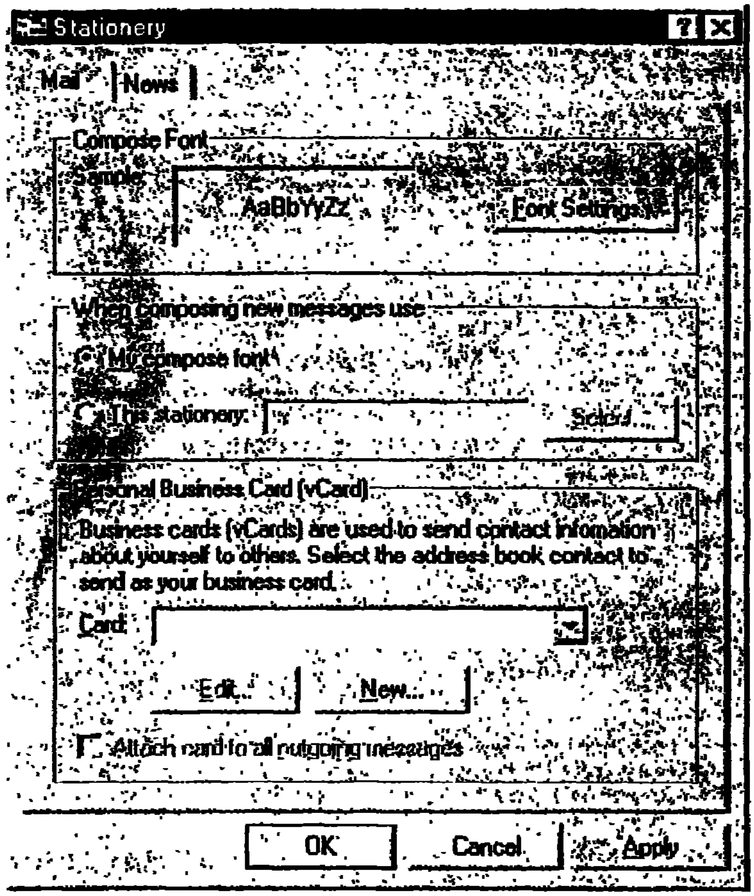
- **استخدام مؤثرات على الرسالة:**

يتضمّن Outlook Express الميزة Stationary التي تُمكّنك من إنشاء رسائل للبريد الإلكتروني أو مجموعات الأخبار بمؤثرات خاصة وملفتة للنظر. يمكن لهذه الميزة الاحتواء على رسم كخلفية، خطوط خاصة ومميزة، أي نص أو ملف تريد إضافته أو بطاقة تعريف Business Card. عند إنشاء مؤثرات Stationary، يتم إضافة الخطوط والصور لكل الرسائل التي تنشئها. أما بالنسبة لبطاقة التعريف أو التوقيع، يمكن إضافة أي منهما لكل الرسائل أو لرسائل من اختيارك. لتعريف مؤثرات Stationary:

- اختر Stationary من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Mail من مربّع الحوار.

انظر الشكل (27 ـ 3).

- اختر الزر Font Settings لاعتماد تجهيزات الخط (نوعه، نمطه، قياسه، إلخ...).
- شغّل الخيار My Compose Font في المساحة When Composing new massages use، لاعتماد الخط الذي تعرّفه أثناء إنشاء رسالة جديدة، أو شغّل الخيار This Stationary ثم اختر الزر Select ليظهر لك مربّع الحوار كما في الشكل (28 ـ 3).



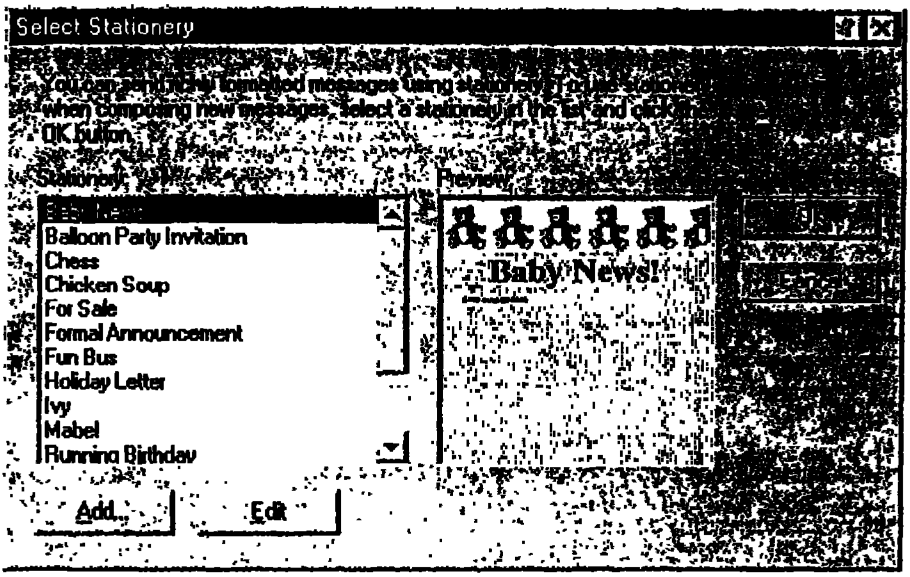
الشكل (27 ـ 3)

تختار منه خط خاص بميزة Stationary يتم استخدامه في الرسائل التي تنشئها لاحقاً وتجاهل الخط المعتمد يتم ضمن نافذة إنشاء الرسالة.

- اختر بطاقة تعريف خاصة بك يتم إرسالها مع الرسائل من قائمة الإسقاط Card أو اختر الزر New لتعريف بطاقة جديدة.

هذه البطاقة تستمد بياناتها من دفتر العناوين Address book (موضوع القسم التالي). لتحرير بيانات بطاقة موجودة، تختار الزر Edit.

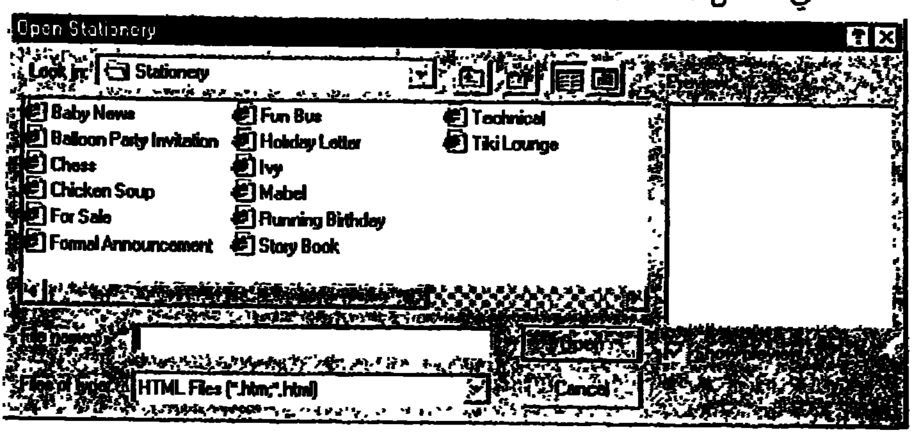
- شغّل الخيار Attach card to all outgoing messages لتضاف البطاقة إلى كل رسالة ترسلها لاحقاً.



- اختر OK من المربَّع Stationary.

يمكنك إضافة خلفية من ميزة Stationary إلى الرسالة التي تريدها وذلك بالطريقة التالية:

- صوِّب نحو New Message Using من القائمة Compose في نافذة Outlook Express، أو انقر زر السهم (▼) إلى يمين الزر New Message.
- اختر الخلفية من القائمة المسقطة، أو اختر More Stationary، لعرض مربَّع حوار كما في الشكل (29 ـ 3).



الشكل (29 ـ 3)

من هذا المربّع تختار الملف الذي تريد اعتماده كخلفية للرسالة، ثم تختار الزر Open.

فيتم فتح نافذة إنشاء الرسالة الجديدة مع الخلفية التي اعتمدتها. انظر الشكل (3 ـ 30).

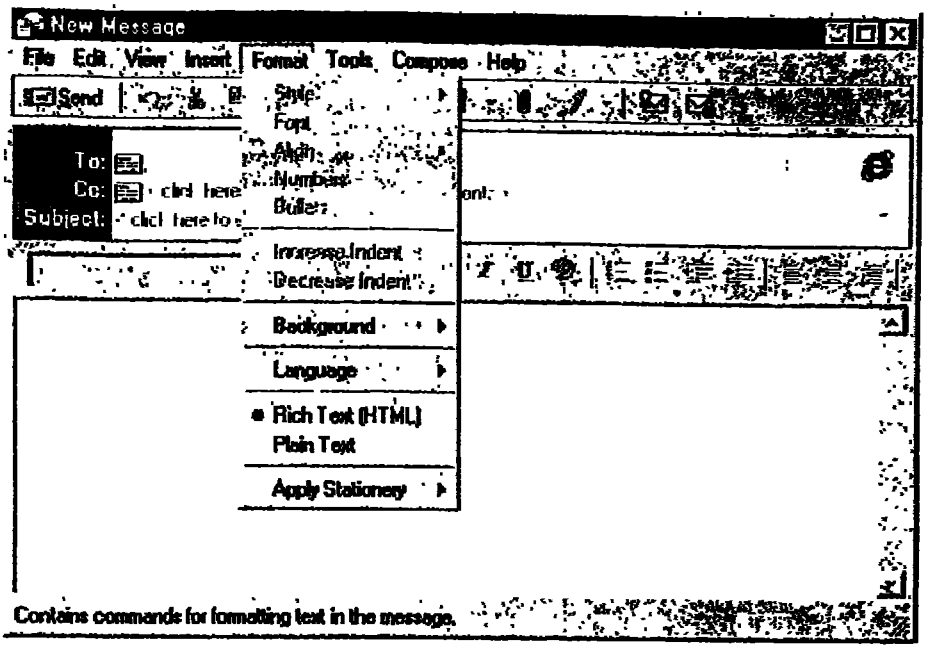


الشكل (30 ـ 3)

● تضمين روابط، صور وملفات في الرسالة:

إذا كنت تريد تعليق صورة أو ربط بالرسالة، عليك التأكّد أولاً من أن تنسيق HTML عاملاً، وذلك بالطريقة التالية:

- افتح نافذة الرسالة التي تريد تعليق صورة أو ربط بها.
- شغّل الخيار Rich Text (HTML) من القائمة Format في نافذة إعداد الرسالة. انظر الشكل (31 ـ 3).



الشكل (31 ـ 3)

ظهور النقطة «●» إلى يسار الخيار Rich Text (HTML)، يعني أنه عاملاً.

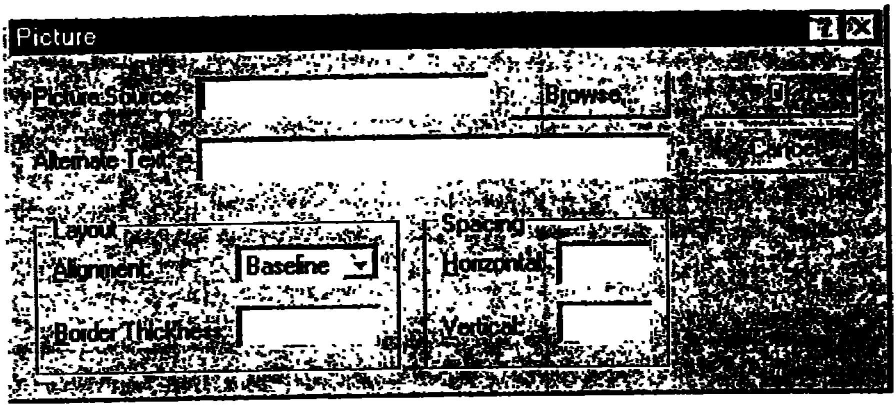
I ـ لتعليق صورة أو ملف برسالتك:

- انقر الموقع الذي تريد تركيز الرسم أو الملف فيه ضمن جسم الرسالة.
- نفّذ أي من التالي:
  - لإضافة صورة، اختر Picture من القائمة Insert.

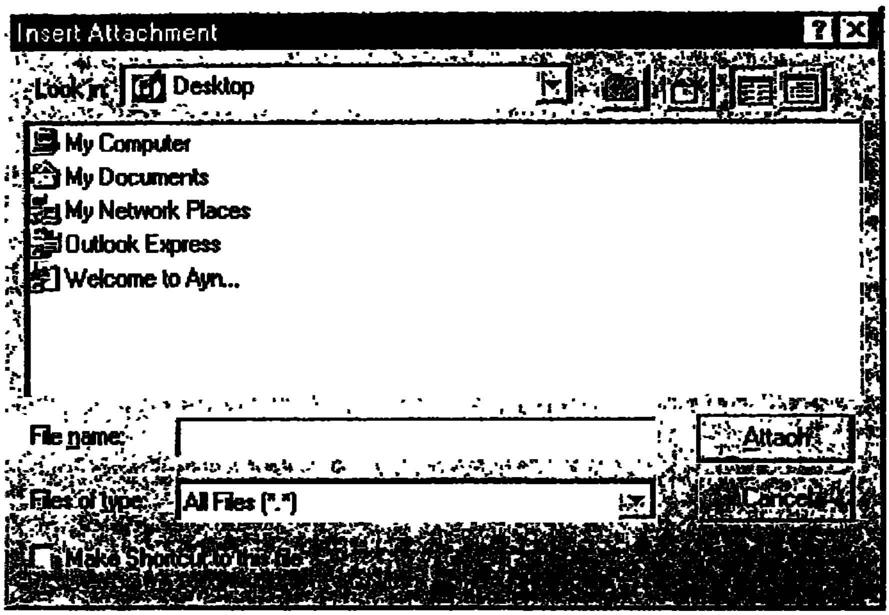
انظر الشكل (32 ـ 3).

أدخل اسم الملف الذي يحتوي الصورة، أو انقر الزر Browse لاختياره من مربّع الحوار الذي يظهر. ضمن Alternate Text، تدخل نص يظهر بدل الرسم عندما لا يتوفّر دعم للرسوم في الجهاز الذي سيستقبل الرسالة. اختر موقع لتركيز الرسم فيه من Alignment، أدخل سماكة لإطار تريد إحاطة الرسم به (بالبكسل Pixels من 0 إلى 999). أدخل مسافة أفقية ضمن Horizontal وعامودية ضمن Vertical تحيط بالرسم (بالبكسل Pixels من 0 إلى 999). اختر OK ليتم إضافة الرسم.

- لإضافة ملف، اختر File Attachment من القائمة Insert. انظر الشكل (33 ـ 3).



الشكل (32 ـ 3)



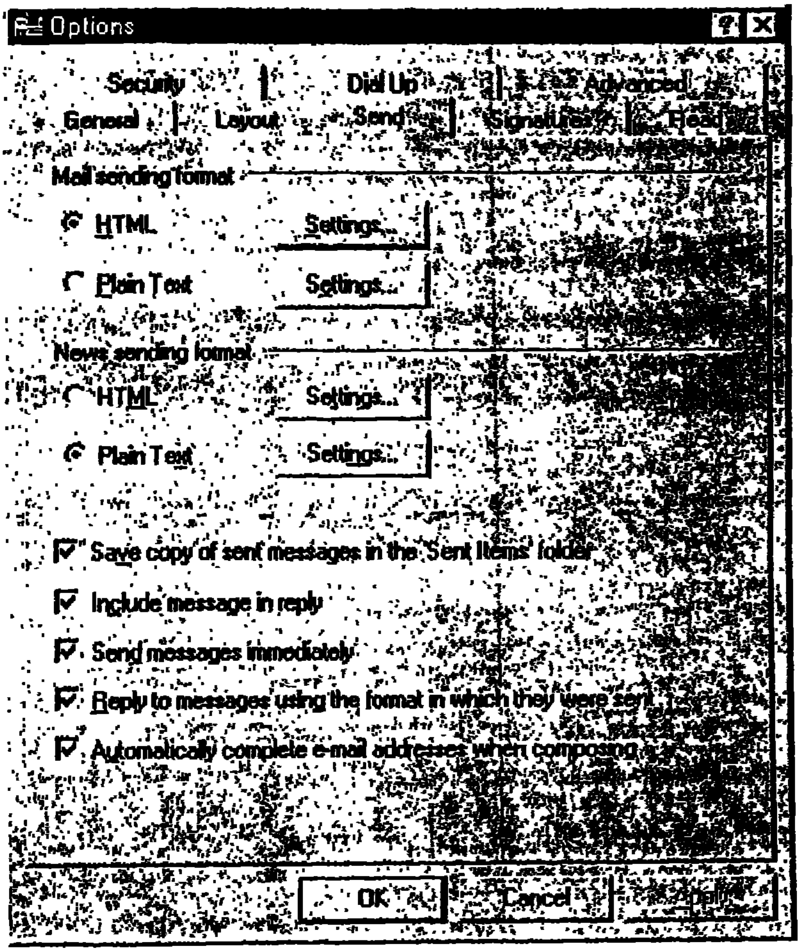
الشكل (33 ـ 3)

حدد موقع الملف ثم انقره نقرة مزودجة ليتم تركيزه ضمن الرسالة.

في حال أرسلت رسالتك، وأعلمت لاحقاً من المتلقي أنه لم يستطع استعراض الصورة، مع العلم أن الكمبيوتر لديه مجهّز لعرض الصور ضمن الرسائل، تتأكد من

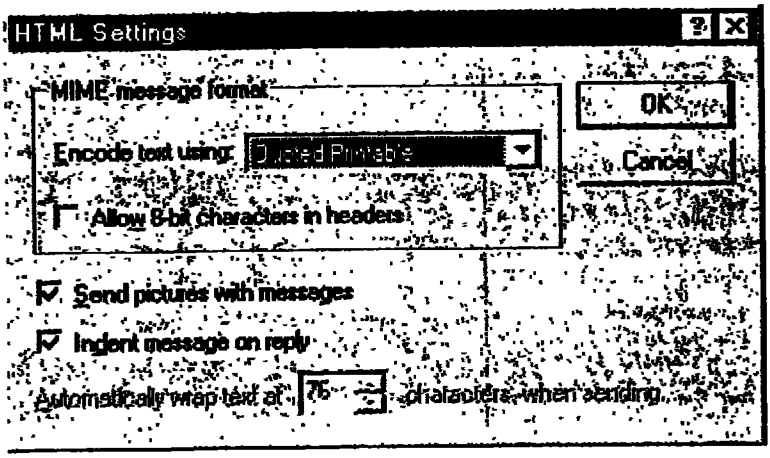
أن Outlook Express مجهَّز لإرسال الصور مع الرسائل، وذلك بتنفيذ الخطوات كالتالي:

- اختر Options من القائمة Tools (ضمن Outlook Express).
- اختر علامة التبويب Send من مربَّع الحوار Options. انظر الشكل (34 ـ 3).



الشكل (34 ـ 3)

- شغِّل الخيار HTML ضمن Mail Sending Format ثم اختر الزر Settings المحاذي له. انظر الشكل (35 ـ 3).
- شغِّل الخيار Send Pictures with Messages (إذا لم يكن عاملاً).

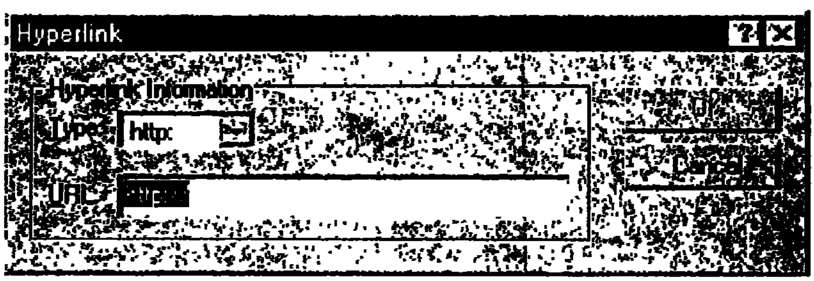


الشكل (35 ـ 3)

- اختر OK من مربّع الحوار HTML Settings.
- اختر OK من مربّع الحوار Options.

II ـ لتعليق ربط Link برسالتك:

- اختر النص (من رسالتك) الذي تريد ربطه بملف أو صفحة Web.
- انقر الزر Insert Hyperlink من شريط الأدوات Formatting في نافذة إعداد الرسالة. انظر الشكل (36 ـ 3).



الشكل (36 ـ 3)

- اختر نوع الربط من قائمة الإسقاط Type.
- أدخل عنوان أو موقع الربط ضمن URL.

- اختر OK.

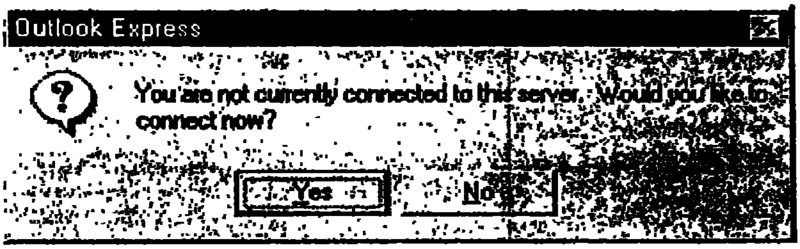
* مجموعات الأخبار:

مجموعة الأخبار أو Newgroup هي مجموعة من الرسائل، يتم إرسالها من أشخاص مختلفين إلى مزود خاص للأخبار أو News Server. مزودات الأخبار، هي عبارة عن أجهزة كمبيوتر، تخصصها شركات، مجموعات أو أشخاص منفردين لاستيعاب الآلاف من مجموعات الأخبار.

للدخول إلى الأخبار وتحميل المجموعات التي يضمّها:

- انقر الأيقونة Read News ضمن نافذة Outlook Express.

انظر الشكل (37 ـ 3).



الشكل (37 ـ 3)

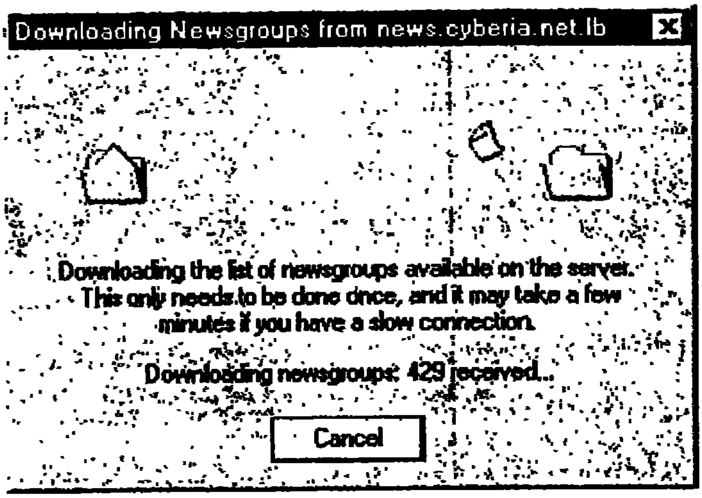
هذه الرسالة تعلمك أنك لست مشتركاً بأي مجموعة أخبار، ويمكن عرض قائمة بمجموعات الأخبار المتوفّرة ضمن المزوّد الخاص بك. إذا أردت التراجع عن استعراض المجموعات، تختار الزر No، أو...

- اختر الزر Yes.

انظر الشكل (38 ـ 3).

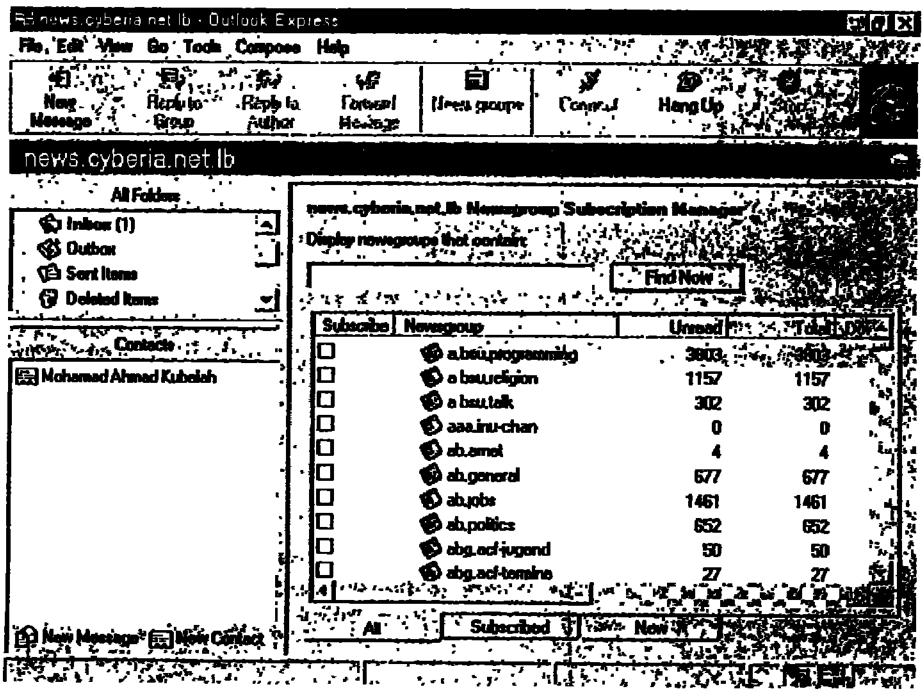
يبدأ تحميل مجموعات الأخبار المتوفّرة ضمن المزوّد في حال كان اتصالك بالإنترنيت عاملاً، وفي حال لم يكن الاتصال عامل، يظهر مربّع يطلب منك اختيار الزر Yes لتشغيل الاتصال ومن ثم تحميل المجموعات المتوفّرة.

بعد الانتهاء من التحميل، تظهر مجموعات الأخبار ضمن نافذة Newsgroups



الشكل (38 ـ 3)

كما في الشكل (39 ـ 3).



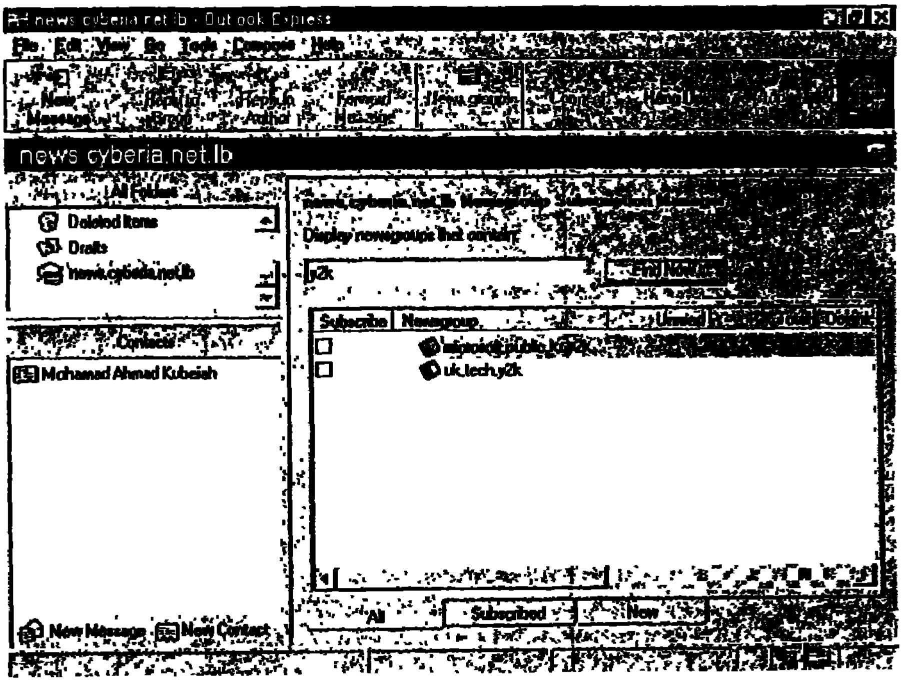
الشكل (39 ـ 3)

من هذه النافذة تنطلق للعمل في مجموعات الأخبار كما سندرج في النقاط اللاحقة.

● إيجاد المجموعة التي تناسبك:

لإيجاد مجموعات الأخبار التي تناسبك، يمكنك البحث ضمن مزوّد الأخبار عن كلمات معينة ضمن أسماء المجموعات، وذلك بالطريقة التالية:

- اطبع الكلمات التي تريد البحث عنها ضمن المربّع Display newsgroups which contain فيتم عرض كل مجموعة أخبار تحتوي على ما أدخلته. انظر الشكل (40-3).



الشكل (40 - 3)

ملاحظة

إذا لم تتمكّن من إيجاد مجموعة أخبار معينة ضمن القائمة، هذا يعني أن المزوّد لديك لا يحتوي على المجموعة المطلوبة.

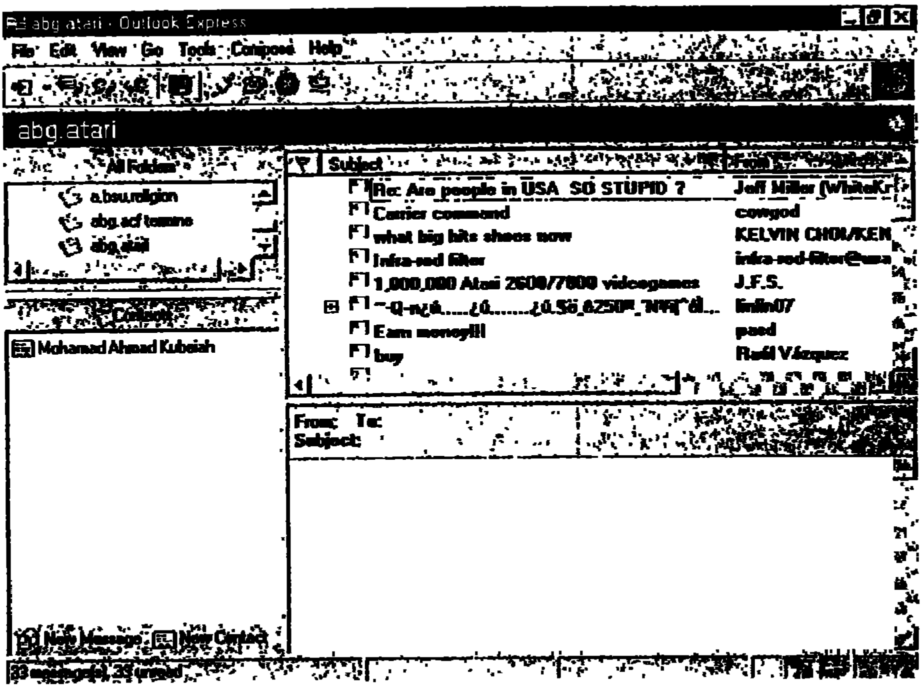
لاستعراض أي مجموعة...

- انقرها نقرة مزدوجة.

ملاحظة

> في حال لم يكن اتصالك بالإنترنيت عاملاً، تختار الزر Connect من شريط الأدوات لتتمكّن من استعراض محتويات المجموعة المختارة.

انظر الشكل (41 ـ 3).

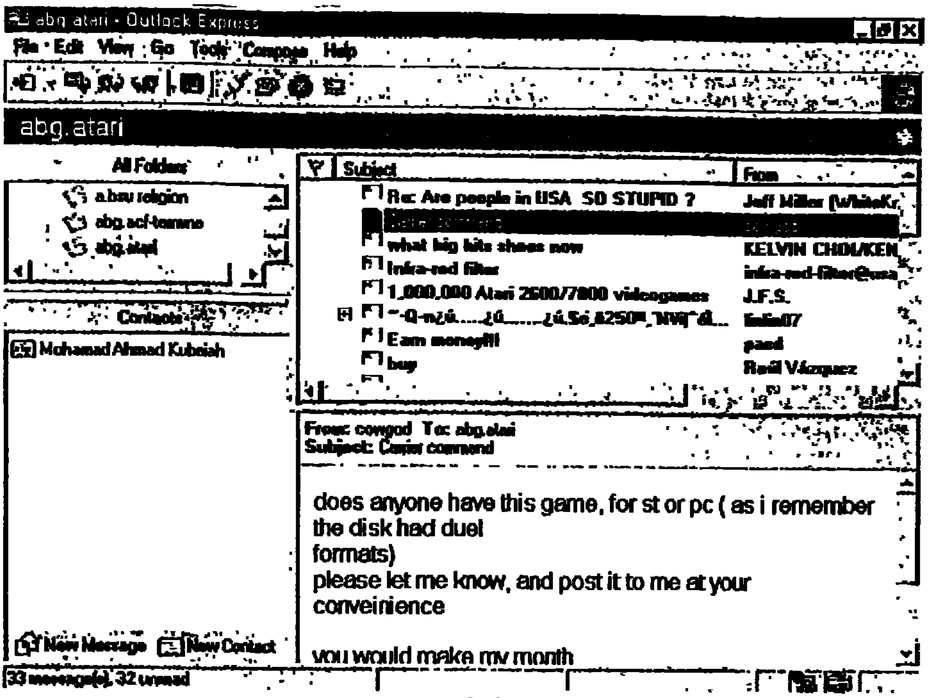


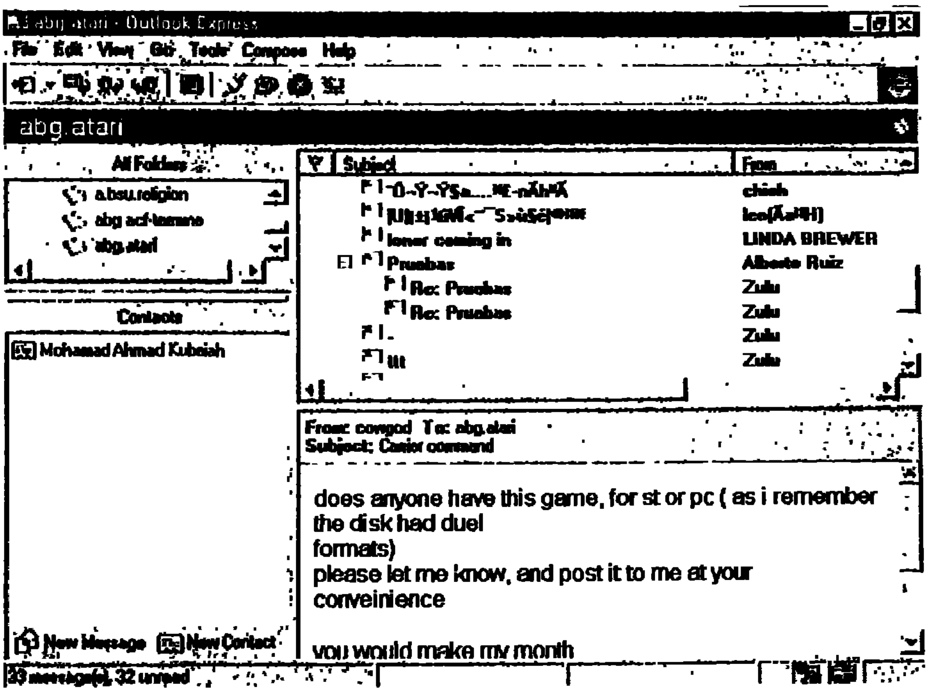
الشكل (41 ـ 3)

بنفس طريقة العمل في الرسائل، تعمل في الأخبار. حيث يتم عرض المجموعة المختارة ضمن خانة العرض في نافذة Outlook Express، ومحتويات ما تختاره ضمن خانة المعاينة. للاستعراض في نافذة منفصلة، تنقر الرسالة نقرة مزدوجة.

انظر الشكل (42 ـ 3).

أيقونة الرسالة التي يتم عرض علامة الجمع «+» إلى يسارها، تعني وجود مواضيع فرعية ضمنها، ولعرض تلك المواضيع عليك نقر العلامة «+». انظر الشكل (43 ـ 3).


abg.atari - Outlook Express
File Edit View Go Tools Compose Help
abg.atari
All Folders
a.bsu.religion
abg.acf-tammo
abg.atari
Contacts
Mohamad Ahmad Kubeiah
New Message
New Contact
33 message(s), 32 unread
Subject
From
Re: Are people in USA SO STUPID ?
Jeff Miller
what big bits shoes now
KELVIN CHOU/KEN
Infra-red filter
1,000,000 Atari 2600/7800 videogames
J.F.S.
Earn money!!!
buy
Raúl Vázquez
From: cowgod To: abg.atari
Subject: Casio command
does anyone have this game, for st or pc (as i remember
the disk had duel
formats)
please let me know, and post it to me at your
conveinience
you would make my month


abg.atari - Outlook Express
File Edit View Go Tools Compose Help
abg.atari
All Folders
a.bsu.religion
abg.acf-tammo
abg.atari
Contacts
Mohamad Ahmad Kubeiah
New Message
New Contact
33 message(s), 32 unread
Subject
From
loner coming in
LINDA BREWER
Pruebas
Alberto Ruiz
Re: Pruebas
Zulu
Re: Pruebas
Zulu
Zulu
Zulu
From: cowgod To: abg.atari
Subject: Casio command
does anyone have this game, for st or pc (as i remember
the disk had duel
formats)
please let me know, and post it to me at your
conveinience
you would make my month

الشكل (3 _ 43)

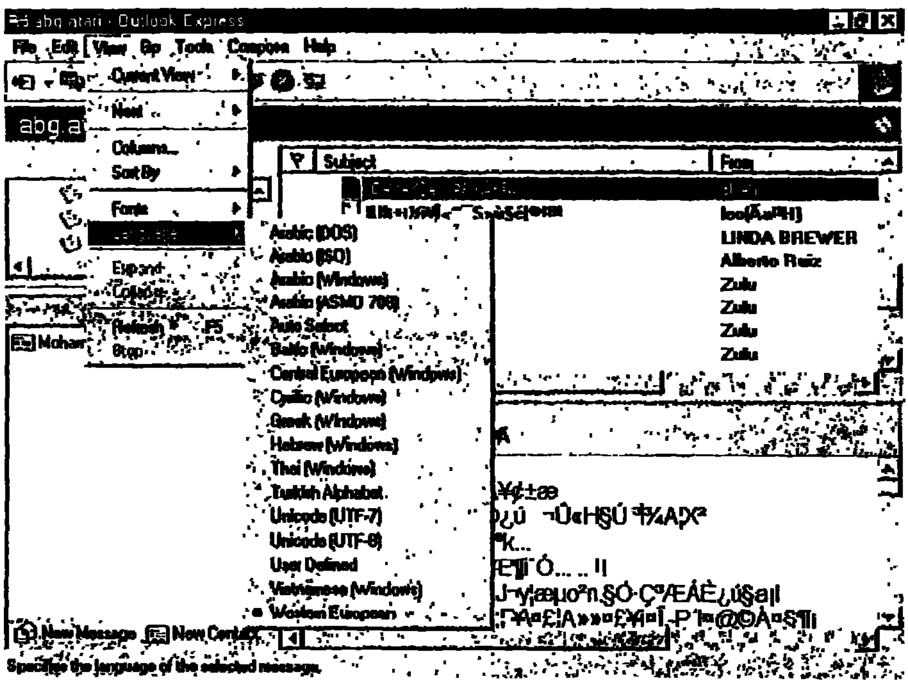
● **قراءة الرسائل الدولية:**

عادةً، يمكن للبرنامج Outlook Express أن يعرض الرسائل باللغات التي تم إرسالها بها، لكن بعض الرسائل تحتوي على معلومات خاطئة ضمن ملف العناوين Header file للرسالة، فيتم عرض الرسالة بشكلٍ غير مفهوم. عند حصول مشكلة مماثلة معك، يمكنك تغيير مجموعة الرموز للرسالة المعروضة.

لتنفيذ ذلك، تتبع الخطوات كالتالي:

- اعرض الرسالة ضمن نافذتها الخاصة.
- صوِّب نحو Language في القائمة View.

انظر الشكل (44 ـ 3).



الشكل (44 ـ 3)

- اختر مجموعة الرموز التي تريد استخدامها.

ملاحظة

> يجب أن يكون لديك دعم للغة مجموعة الرموز التي اخترتها، هذا الدعم تحصل عليه من الموقع الخاص بمتصفِّح مايكروسوفت على الإنترنيت Multilanguage Support.

- **الاشتراك في مجموعة أخبار:**

عندما تشترك في مجموعة أخبار يتم إضافة أيقونة تُمثِّل تلك المجموعة ضمن قائمة المجلدات في Outlook Express وذلك لتسهيل عرضها وقت الحاجة. يمكنك تنفيذ الاشتراك بأي من الطرق التالية:

- عندما تضيف مزوِّد أخبار جديد، يسألك Outlook Express إذا كنت تريد الاشتراك بأي من مجموعات الأخبار التابعة لذلك المزوِّد، حيث تختار Yes ثم تختار المجموعات التي تريدها.
- عندما تستعرض أي مجموعة أخبار لست مشتركاً بها، يمكنك نقر المجموعة ضمن قائمة المجلدات بزر الماوس الأيمن ثم اختيار Subscribe to this group من قائمة الاختصار، أو اختيار نفس الخيار من القائمة Tools.
- ضمن نافذة Newgroups شغِّل خيار المجموعة التي تريد الاشتراك بها.

لإلغاء الاشتراك بمجموعة أخبار، انقر المجموعة ضمن قائمة المجلدات بزر الماوس الأيمن ثم اختر Unsubscribe to this group من قائمة الاختصار أو اختر نفس الخيار من القائمة Tools. أيضاً، يمكنك إلغاء الاختيار، بإلغاء تشغيل الخيار الخاص بها.

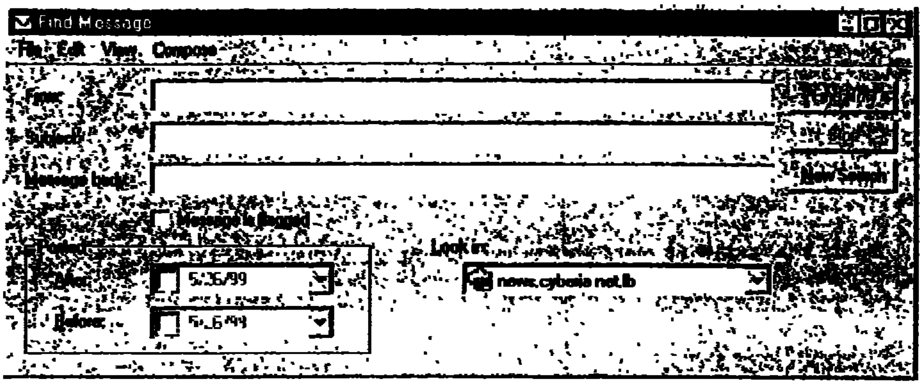
- **تنظيم رسائل مجموعات الأخبار:**

فيما يلي نعرض سلسلة من العمليات التي تدخل ضمن نطاق تنظيم رسائل مجموعات الأخبار.

I ـ لإيجاد رسائل معينة ضمن مجموعة الأخبار:

← اختر Find Message من القائمة Edit.

انظر الشكل (45 ـ 3).



الشكل (45 ـ 3)

- أدخل اسم مرسل الرسالة ضمن From.
- أدخل موضوع الرسالة ضمن Subject.
- أدخل جزء من محتويات الرسالة ضمن Message body.
- ضمن المساحة Posted، شغّل الخيار After ثم اختر تاريخ وردت فيه الرسالة أو بعده، وأو شغّل الخيار Before، ثم اختر تاريخ وردت فيه الرسالة أو قبله.
- اختر Find Now.

ليتم عرض كل الرسائل التي تطابق الشروط التي عرّفتها.

II ـ لعرض الرسائل التي لم تتم قراءتها فقط:

- صوّب نحو Current View من القائمة View.
- اختر Unread Messages من القائمة المسقطة.

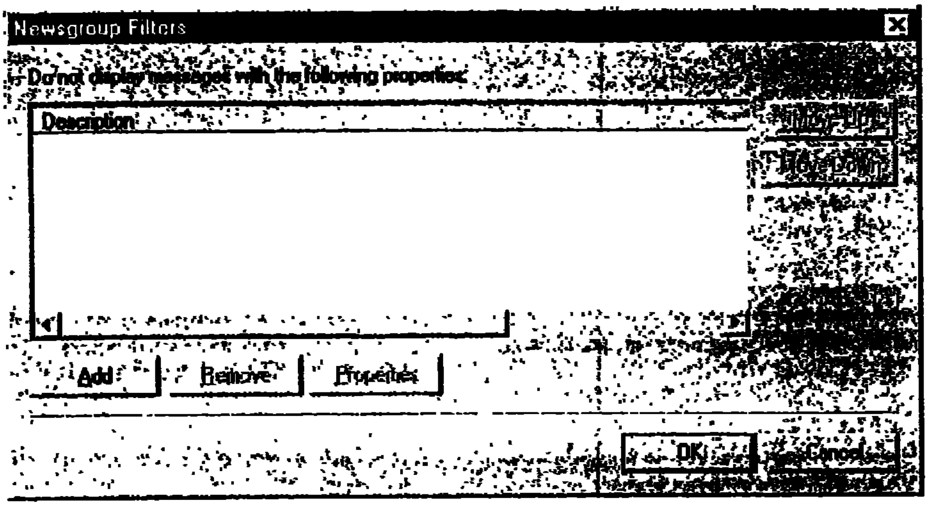
III ـ عرض الردود على الرسائل فقط:

- صوّب نحو Current View من القائمة View.
- اختر Replies to my posts من القائمة المسقطة.

IV ـ لتعيين أي مجموعات أخبار تريد عرضها:

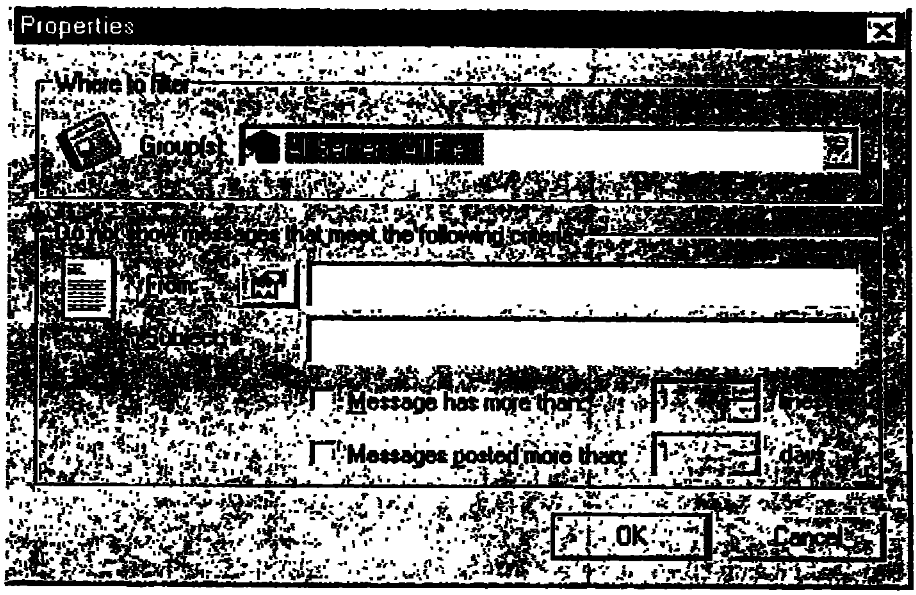
- اختر Newsgroup Filters من القائمة Tools.

انظر الشكل (46 ـ 3).



الشكل (46 ـ 3)

- اختر الزر Add. انظر الشكل (47 ـ 3).



الشكل (47 ـ 3)

- اختر المجموعات التي تريد تطبيق الفلتر عليها من قائمة الإسقاط Group(s).
- ضمن From أدخل عناوين المصادر التي لا تريد عرض رسائلها، أو اختر تلك المصادر من مربَّع الحوار الذي يظهر بنقر الزر إلى يمين From.
- ضمن Subject أدخل مواضيع الرسائل التي تريد استبعادها عن العرض ضمن مجموعة الأخبار.
- شغِّل الخيار Messages has more than ثم أدخل عدد الأسطر ضمن Lines، الذي إذا تعدته الرسالة يتم استبعادها عن العرض ضمن مجموعة الأخبار.
- شغِّل الخيار Messages posted more than ثم أدخل عدد الأيام ضمن days، الذي إذا تعدتها الرسالة (بدءاً من التاريخ الحالي) يتم استبعادها عن العرض ضمن مجموعة الأخبار.
- اختر OK من المربَّع Properties.
- اختر OK من المربَّع Newsgroup Filters.

٧ ـ لمنع رسائل مجموعة الأخبار من التحميل تلقائياً:

- اختر Options من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Read من مربَّع الحوار Options. انظر الشكل (48 ـ 3).
- إلغِ تشغيل الخيار Automatically show news messages in the Preview Pane.
- اختر OK من مربَّع الحوار.

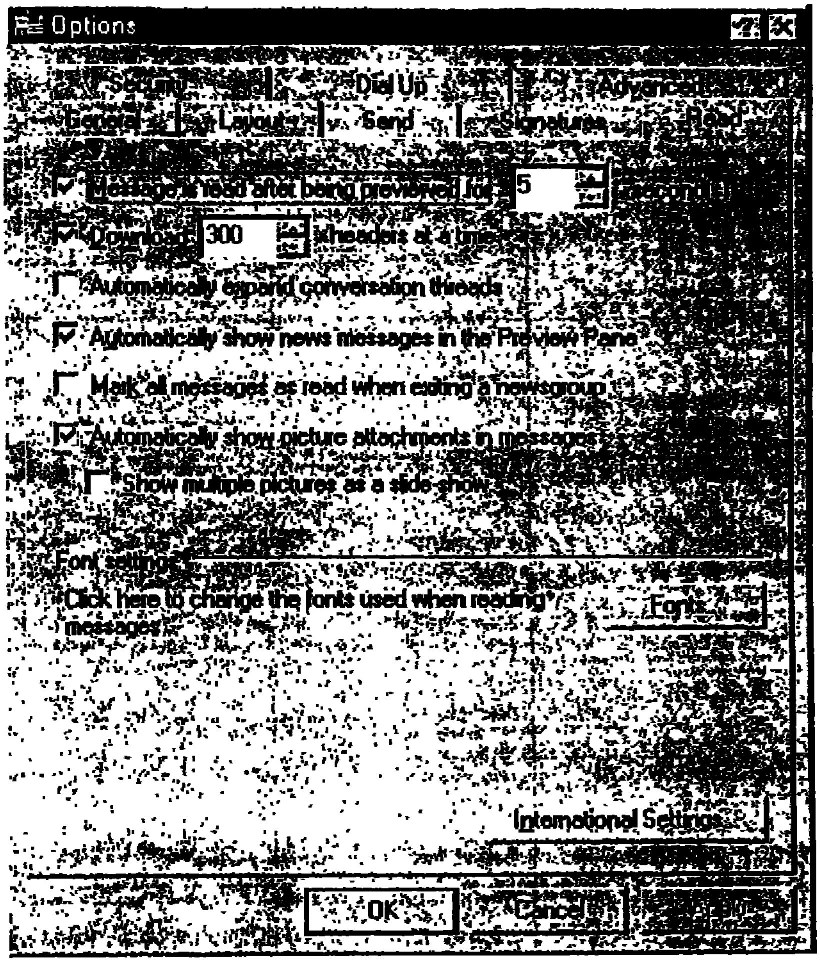
ملاحظة

عندما تلغي تشغيل الخيار أعلاه، يمكنك استعراض الرسالة في خانة المعاينة باختيارها أولاً ثم ضغط مفتاح المسافات Spacebar.

● القراءة خارج الاتصال:

يمكنك التحكُّم بما سيتم تحميله من مجموعة الأخبار، لتتمكَّن من القراءة لاحقاً خارج الاتصال...

- اختر مجموعة الأخبار التي تريد التحكُّم بتجهيزات التحميل فيها من قائمة المجلدات.
- اختر Properties من القائمة File.



الشكل (48 ـ 3)

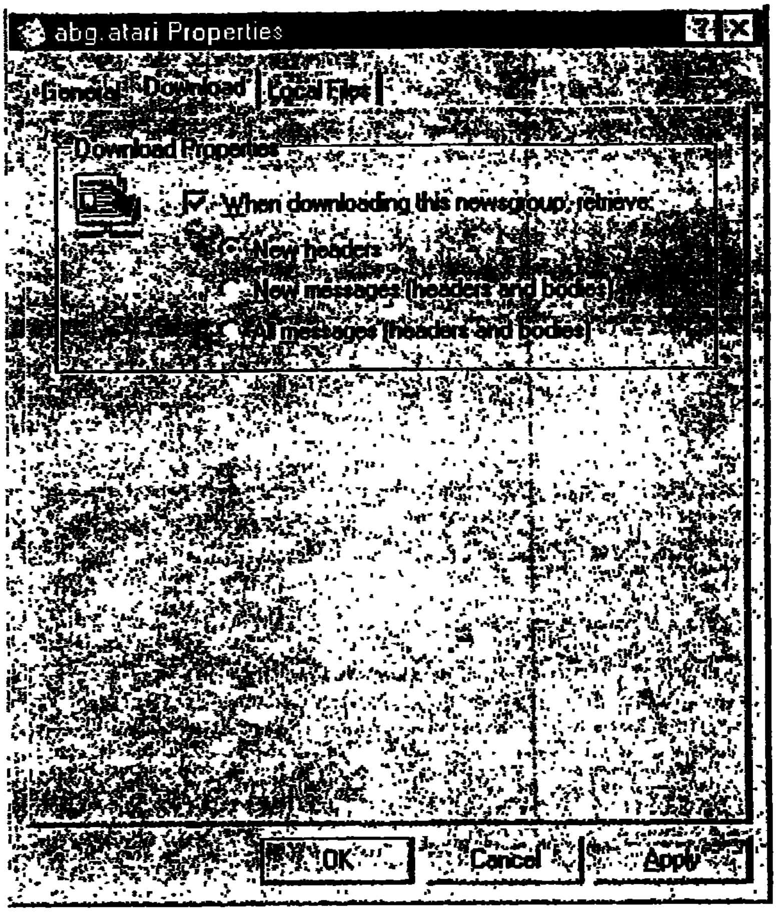
- اختر علامة التبويب Download من مربَّع الحوار.
- شغِّل الخيار When Downloading this newsgroup, retreive.

انظر الشكل (49 ـ 3).

- نفِّذ أي من الآتي:

ـ شغِّل الخيار New Headers ثم اختر OK لتحميل العناوين الجديدة فقط في المجموعة، غير التي تم تحميلها سابقاً.

ـ شغِّل الخيار New Messages ثم اختر OK لتحميل العناوين والمحتويات الجديدة فقط في المجموعة، غير التي تم تحميلها سابقاً.



الشكل (49 ـ 3)

- شغِّل الخيار All Messages ثم اختر OK لتحميل كل رسائل مجموعة الأخبار (العناوين والمحتويات).

لاحقاً، عندما تريد تحميل الرسائل، تختار Download All من القائمة Tools.

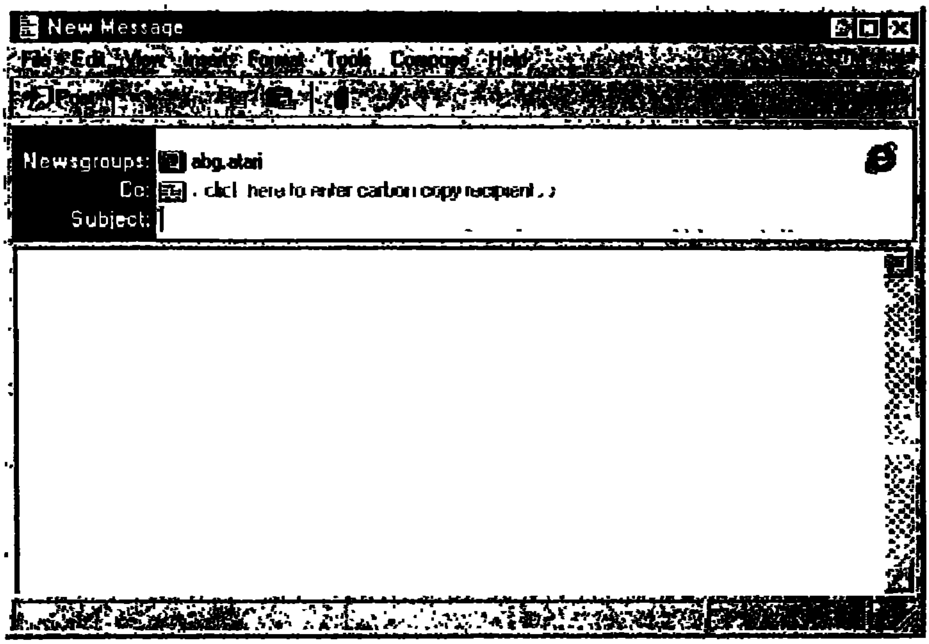
- **الإرسال إلى مجموعات الأخبار:**

مراسلة مجموعات الأخبار تتشابه مع المراسلة التي عرضناها سابقاً في هذا القسم عبر البريد الإلكتروني، لذا سنعرض هذه العمليات باختصار كالتالي:

I ـ لإرسال رسالة جديدة:

- اختر مجموعة الأخبار التي تريد الإرسال لها من قائمة المجلدات.
- اختر الزر New Message من شريط الأدوات.

انظر الشكل (50 ـ 3).



الشكل (50 ـ 3)

ملاحظة

> إذا أردت إرسال الرسالة إلى أكثر من مجموعة، تختار Select Newsgroups من القائمة Tools في النافذة New Message ثم تختار المجموعات من مربع الحوار.

- أدخل موضوع رسالتك ضمن Subject.
- أدخل محتويات رسالتك في القسم الأسفل من النافذة.
- اختر الزر Post لإرسال الرسالة.

II ـ الرد على رسالة:

1 ـ للرد على كل المجموعة حول موضوع أرسله أحد أفرادها...

- اختر الرسالة من قائمة العرض في نافذة Outlook Express.
- اختر الزر Reply to Group من شريط الأدوات.

2 ـ للرد على المرسل فقط:

- اختر الرسالة من خانة العرض ضمن نافذة Outlook Express.
- اختر الزر Reply to Author من شريط الأدوات.

III ـ لتحويل رسالة:

- اختر الرسالة التي تريد تحويلها من خانة العرض ضمن نافذة Outlook Express.
- اختر الزر Forward Message من شريط الأدوات.

ملاحظة

كل ما طبّقناه على رسائل البريد الإلكتروني، يمكن تطبيقه على رسائل مجموعات الأخبار وذلك مثل إضافة الصور، الملفات والروابط،ق استخدام المؤثرات، تنسيق الرسالة، إلخ...

* إدارة البريد والأخبار:

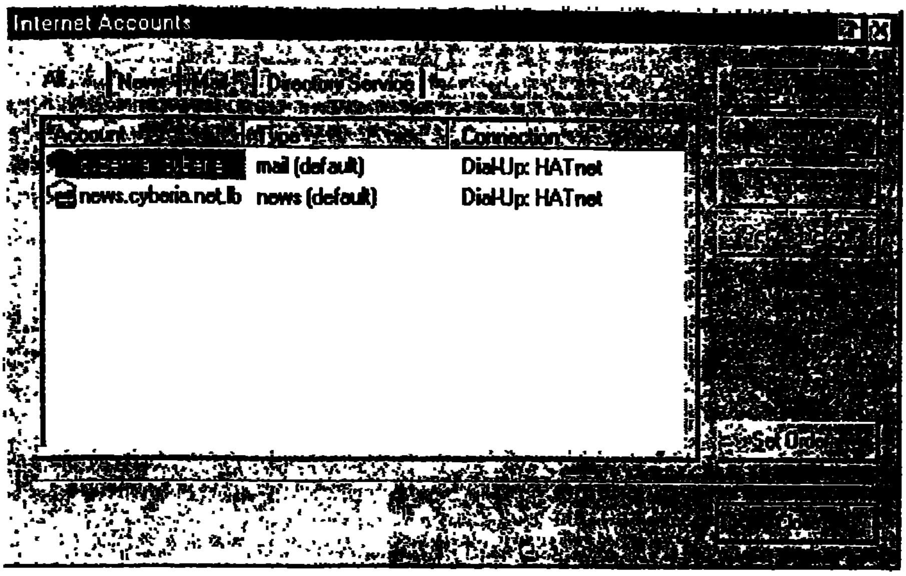
نظراً لتشابه العمل ضمن البريد الإلكتروني ومجموعات الأخبار، هنالك سلسلة من العمليات الإدارية التي يمكنك تنفيذها على أي منهما نستعرضها في النقاط الفرعية التالية:

● إضافة حسابات جديدة:

يمكنك تعريف حساب جديد لبريدك الإلكتروني، أو تعريف مزوِّد أخبار جديد بالطريقة التالية:

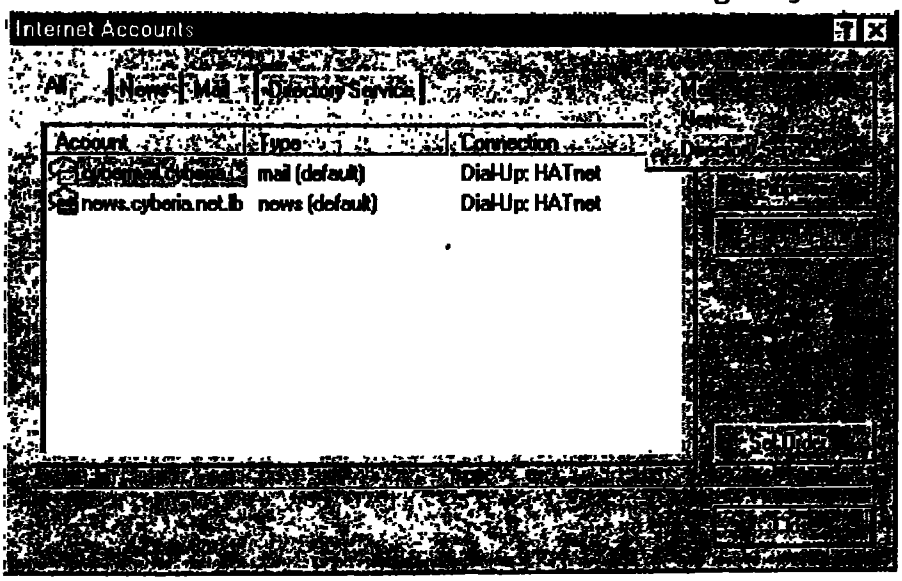
- اختر Accounts من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب All.

انظر الشكل (51 ـ 3).



الشكل (51 ـ 3)

ضمن علامة التبويب All تجد حسابات البريد الإلكتروني، مزودات الأخبار وخدمات الدليل المعرّفة لديك، لإضافة أي جديد، تختاره من قائمة الإسقاط للزر Add. انظر الشكل (52 ـ 3).



الشكل (52 ـ 3)

ثم تتبع خطوات الأعداد التي أدرجناها في بداية هذا القسم.

ملاحظة

> لتغيير تجهيزات حساب بريد إلكتروني أو مزوّد مجموعة أخبار، تختاره من مربّع الحوار في الشكل (52 ـ 3) ثم تختار الزر Properties.

عندما يكون لديك أكثر من حساب بريد إلكتروني، وتريد تحميل رسائل حساب معيّن، . . .

- صوّب نحو Send and Receive من القائمة Tools.
- اختر الحساب الذي تريد تحميل الرسائل الواردة إليه.

ملاحظة

> في حال وجود أكثر من حساب بريد إلكتروني معرّف لديك، يتم تحميل رسائل كل الحسابات باختيار الزر Send and receive (مع إرسال الرسائل الموجودة ضمن المجلد Outbox) أو باختيار All Accounts من قائمة الإسقاط Send and Receive في القائمة Tools.

● استيراد الرسائل من برامج أخرى:

باستخدام معالج الاستيراد Outlook Express، يمكنك استيراد رسائلك من برامج معروفة لإدارة البريد الإلكتروني Netscape Communicator، MS-Exchange أو MS-Outlook.

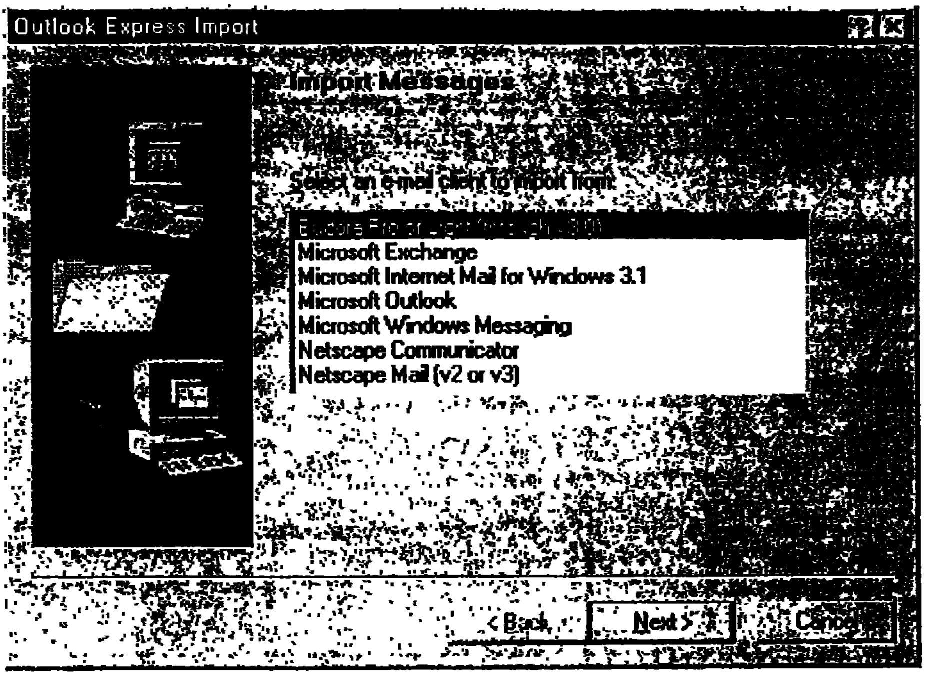
لتنفيذ عملية مماثلة، تتبع الخطوات كالتالي:

- اختر Inbox من قائمة المجلدات في Outlook Express.
- صوّب نحو Import في القائمة File.
- اختر Messages من القائمة المسقطة.

انظر الشكل (53 ـ 3).

- اختر البرنامج الذي تريد الاستيراد منه.
- اختر الزر Next.

تابع الخطوات، التي تختلف مع اختلاف البرنامج الذي تريد الاستيراد منه، إلى أن يتم تركيز رسائلك السابقة ضمن المجلد Inbox في Outlook Express.

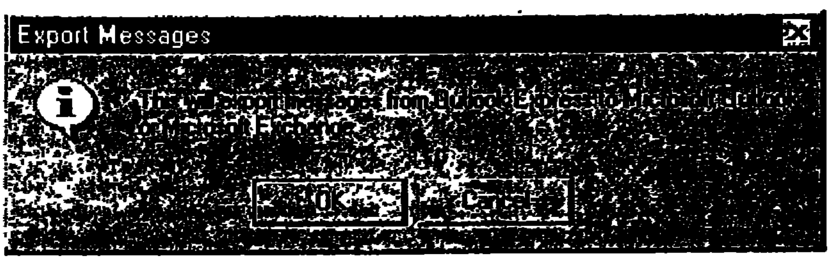


- تصدير رسائل إلى Microsoft Exchange:

لتصدير رسائلك من Outlook Express إلى البرنامج MS-Exchange، تتبع الخطوات كالتالي:

- صوّب نحو Export في القائمة File.
- اختر Messages من القائمة المسقطة.

انظر الشكل (54 ـ 3).



الشكل (54 ـ 3)

هذا المربّع يُعلمك أنك على وشك تصدير رسائلك إلى البرنامج Exchange أو Outlook، فإذا أردت التراجع اختر الزر Cancel، وإذا أردت المتابعة . . .

- اختر الزر OK.

اتبع تعليمات المعالج لإنهاء عملية التصدير.

● عمليات لتقليص المساحة المستهلكة من القرص:

بالإضافة إلى إمكانية تخزين رسائلك ضمن مزوّد البريد، لتوفير مساحة تخزينها على جهازك (راجع النقطة «* تخزين الرسائل في مزوّد البريد» في القسم الحالي)، يزودك Outlook Express بسلسلة من العمليات التي من شأنها توفير المساحة المستهلكة للتخزين في قرصك الثابت، ندرجها في النقاط التالية:

I ـ لضغط مجلدات البريد وإنشاء نسخة احتياطية عنها:

- اختر المجلد من قائمة المجلدات في نافذة Outlook Express.
- صوِّب نحو Folder في القائمة File.
- اختر .Compact من القائمة المسقطة.

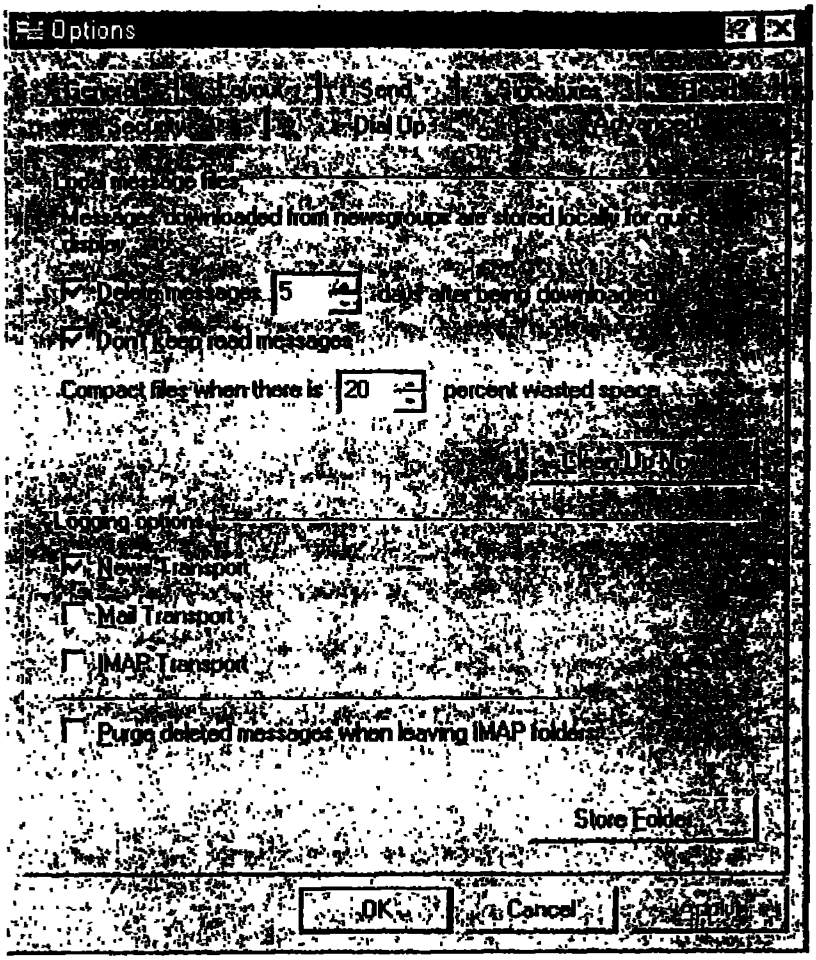
بعد ضغط المجلد، يمكنك إنشاء نسخة احتياطية عنه لتتمكّن من إفراغ محتوياته لاحقاً. لإنشاء نسخة احتياطية عن ملفات البريد، ابحث عن الملفات بالامتداد «.mbx» و «.idx» ثم انسخها إلى مجلد للنسخ الاحتياطية لديك، إلى قرص مرن أو إلى الشبكة.

ملاحظة	كل مجلد رسائل يضم ملف رسالة واحد بالامتداد «.mbx» وملف فهرس واحد بالامتداد «.idx».

II ـ لحذف رسائل مجموعات الأخبار المخزّنة على قرصك:

- اختر Options من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Advanced من مربّع الحوار.

انظر الشكل (3ـ55).



الشكل (3 ـ 55)

- شغّل الخيار Delete Messages ثم أدخل عدد الأيام في المربّع المحاذي ليتم حذف رسائل مجموعات الأخبار المخزّنة على قرصك بعد مرور الأيام التي تعينها.
- شغّل الخيار Don't keep read messages ليتم حذف رسائل مجموعات الأخبار التي تتم قراءتها بعد إنهاء البرنامج Outlook Express.
- اختر OK من مربّع الحوار.

III ـ لحذف نسخ الرسائل بعد إرسالها:

يحفظ Outlook Express نسخة عن الرسالة التي ترسلها ضمن المجلد Sent

Items، لتغيير هذا التجهيز الافتراضي بهدف تخفيف المساحة المستهلكة من القرص. . .

- اختر Options من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Send (راجع الشكل (35 ـ 3)).
- إلغِ تشغيل الخيار Save copy of sent messages in the «Sent Items» folder.
- اختر OK من مربّع الحوار.

القسم الرابع
دفتر العناوين
Address Book

* تعريف دفتر العناوين
* تشغيل البرنامج
* إضافة معلومات العنوان
  - تعريف معلومات عنوان لأفراد
  - تعريف معلومات عنوان لمجموعة
  - تعديلات في دفتر العناوين
  - إرسال البريد باستخدام دفتر العناوين
  - إنشاء بطاقة تعريف Business Card
* تنظيم دفتر العناوين
* طبع محتويات الدفتر
* خدمة الدليل Directory Service
  - إضافة خدمة دليل
  - إيجاد أشخاص وشركات عبر الإنترنيت
  - تجهيز خدمة دليل للتحقق من عناوين البريد الإلكتروني
* تصدير دفتر العناوين

القسم الرابع
دفتر العناوين Address Book

* تعريف دفتر العناوين:

يزودك دفتر العناوين أو Address Book بالمكان المناسب لتخزين معلومات لازمة للاتصال، لتسهيل سحبها عن طريق برامج لإدارة الإنترنيت والبريد مثل Outlook Express. يزودك هذا الدفتر أيضاً بقدرة على الولوج ضمن خدمات الدليل في الإنترنيت التي تستخدمها للبحث عن معلومات وعناوين أشخاص وشركات على شبكة الإنترنيت. من أبرز مميزات دفتر العناوين التي سنتناولها في هذا القسم هي:

1 ـ تخزين أرقام الهاتف وعناوين البريد الإلكتروني لمنزل أو عمل شخص أو شركة، وعناوين الصفحات الأساسية للشركات والأفراد.

2 ـ إيجاد أشخاص وشركات باستخدام خدمة الدليل LDAP.

3 ـ إنشاء مجموعات من العناوين للقوائم البريدية، حيث تتمكن من إرسال البريد إلى كل أفراد المجموعة.

4 ـ استيراد معلومات دفتر العناوين الخاص ببرامج معروفة مثل Microsoft Exchange، Eudra Light، Eudra Pro، Nestscape Communicator، إلخ...

5 ـ إرسال واستقبال بطاقات التعريف Business Cards.

6 ـ طبع كل أو جزء من دفتر العناوين.

* تشغيل البرنامج:

لأن البرنامج Address Book يمكن استخدامه ضمن الإنترنيت، البريد الإلكتروني أو لأغراضٍ أخرى، يُمكّنك ويندوز من تشغيله من عدة أماكن تأتي كالتالي:

I ـ من متصفّح مايكروسوفت:

- اختر Address Book من القائمة Go.

II ـ من Outlook Express:

- انقر الزر Address Book من شريط الأدوات.

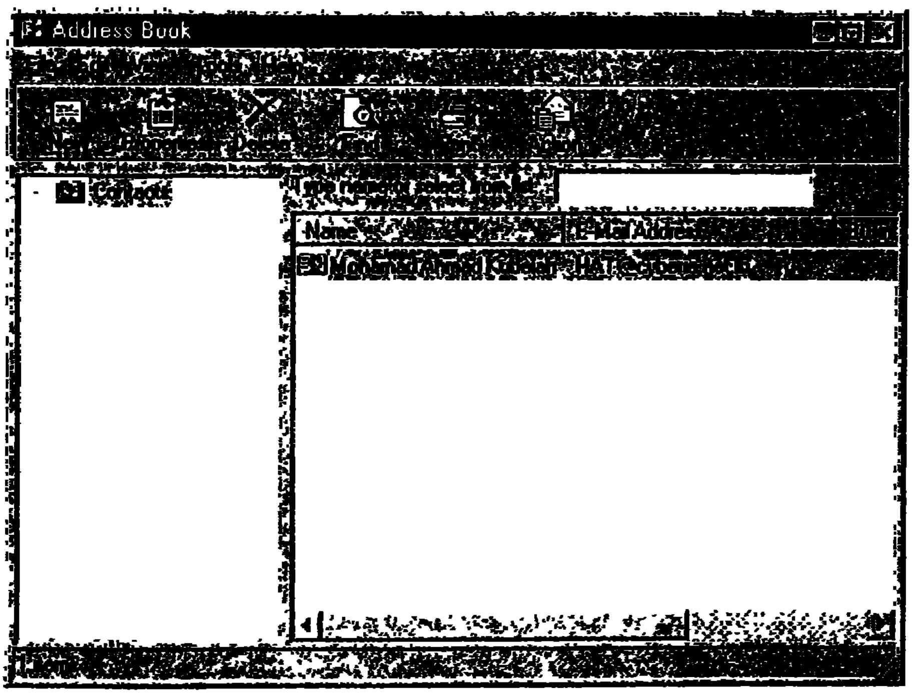
أو...

- انقر الأيقونة ضمن To أو Cc في نافذة إعداد رسالة جديدة New Message.

III ـ من سطح مكتب وينلوز:

- انقر الزر Start.
- صوّب نحو Programs.
- صوّب نحو Internet Explorer.
- اختر Address Book من القائمة المسقطة.

وبغض النظر عن الطريقة المتبعة، تظهر نافذة Address Book شبيهة بما يحتويه الشكل (1 ـ 4).



من هذه النافذة تنطلق لتنفيذ عمليات دفتر العناوين التي سندرجها لاحقاً في هذا القسم.

* إضافة معلومات العنوان:

في النقاط الفرعية التالية، نستعرض الخطوات اللازمة لإضافة عناوين جديدة إلى الدفتر وذلك بحسب الغاية منها.

● تعريف معلومات عنوان لأفراد:

هنالك عدة طرق لإضافة عناوين بريد إلكتروني ومعلومات أخرى ضمن دفتر العناوين، تنفّذ أي منها حسب المعطيات لديك:

I ـ إضافة العنوان من رسالة بريد إلكتروني:

يمكنك تجهيز Outlook Express لإضافة عناوين الأشخاص الذين ترد على رسائلهم (باستخدام Reply) تلقائياً إلى دفتر العناوين. هذه العملية تتم كالتالي:

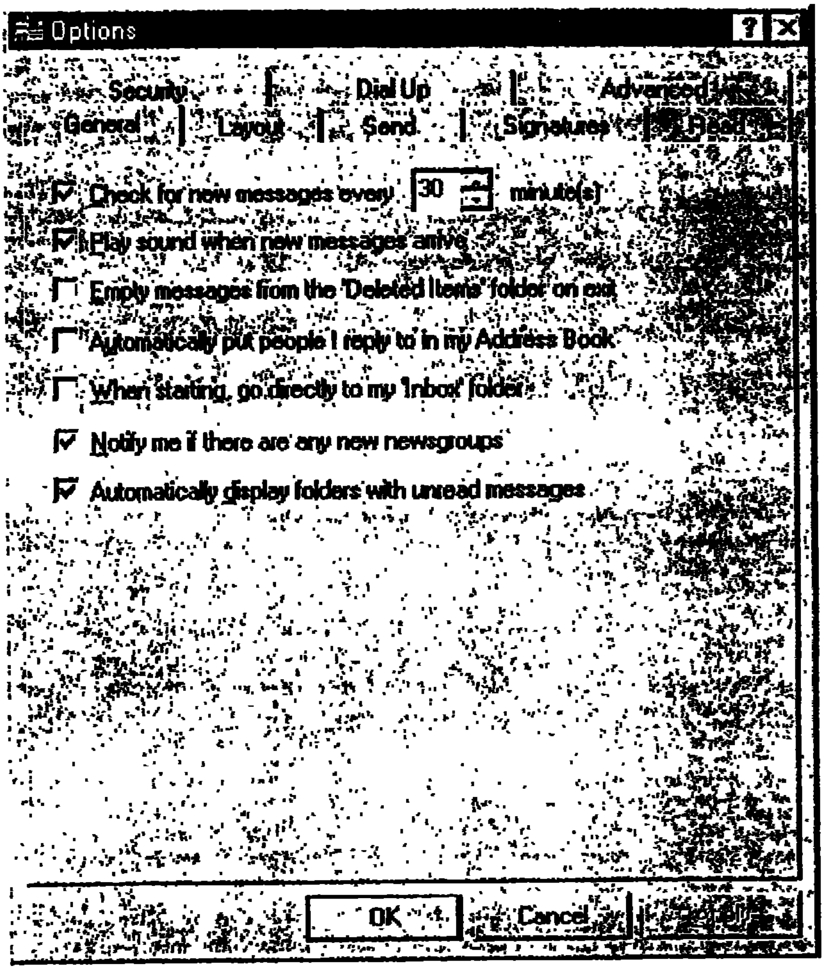
- اختر Options من القائمة Tools ضمن Outlook Express.
- اختر علامة التبويب General.

  انظر الشكل (2 ـ 4).
- شغّل الخيار Automatically put people I reply to in my Address Book.
- اختر OK.

يمكنك أيضاً، إضافة العنوان الذي تدخله أثناء إنشاء الرسالة، أو العنوان الموجود في الرسالة التي تستعرضها، ضمن دفتر عناوينك بالطريقة التالية:

- انقر الاسم الموجود ضمن From (أو To إذا كنت تحضّر الرسالة للإرسال) بزر الماوس الأيمن.

  انظر الشكل (3 ـ 4).
- اختر Add To Address Book من قائمة الاختصار.

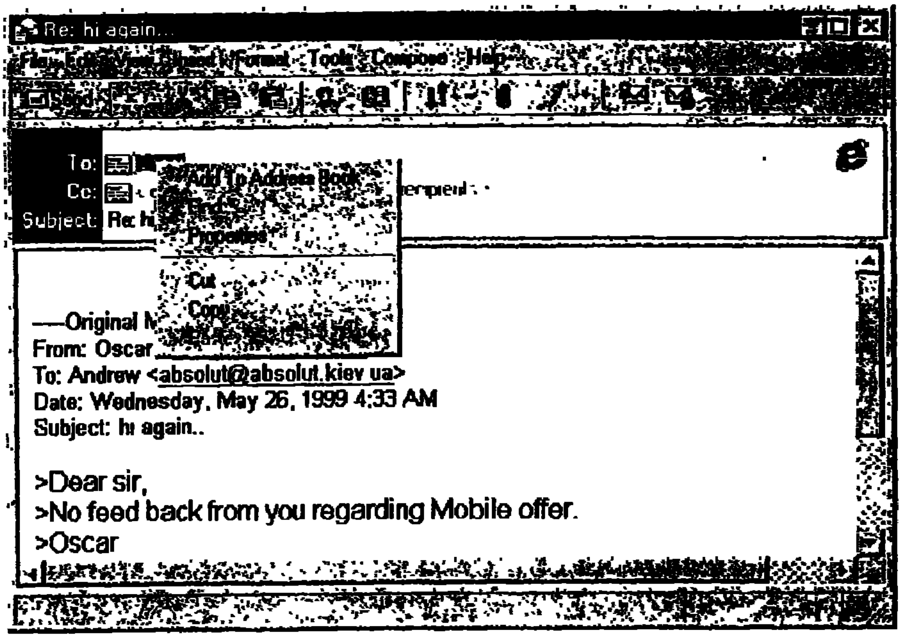


الشكل (2 ـ 4)

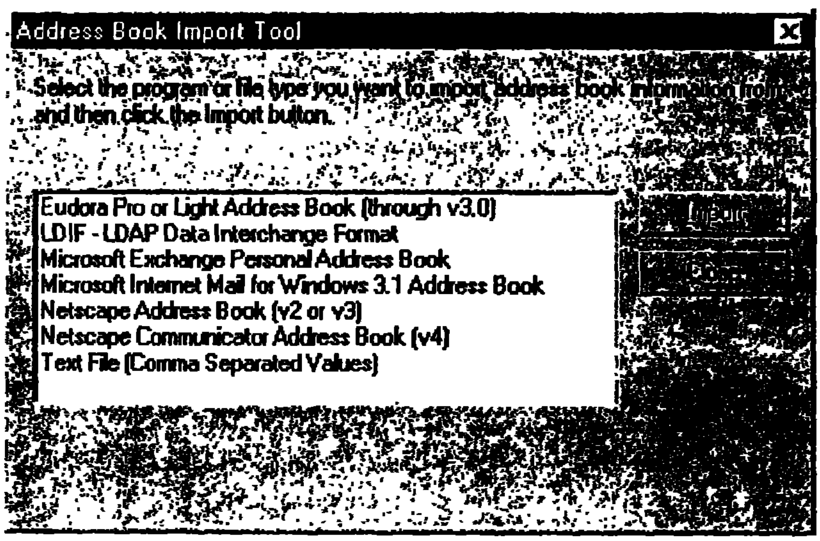
II ـ استيراد دفتر العناوين من برنامج آخر:

بشكلٍ عام، يمكنك استيراد العناوين المتوفِّرة ضمن برامج تعمل بملفات بالتصميم CSV. لاستيراد دفتر العناوين من برنامج آخر...

- صوِّب نحو Import في القائمة File ضمن نافذة Address Book.
- اختر Address Book من القائمة المسقطة. انظر الشكل (4 ـ 4).
- اختر اسم البرنامج الذي تريد الاستيراد منه من القائمة.
- اختر الزر Import.



الشكل (3 - 4)

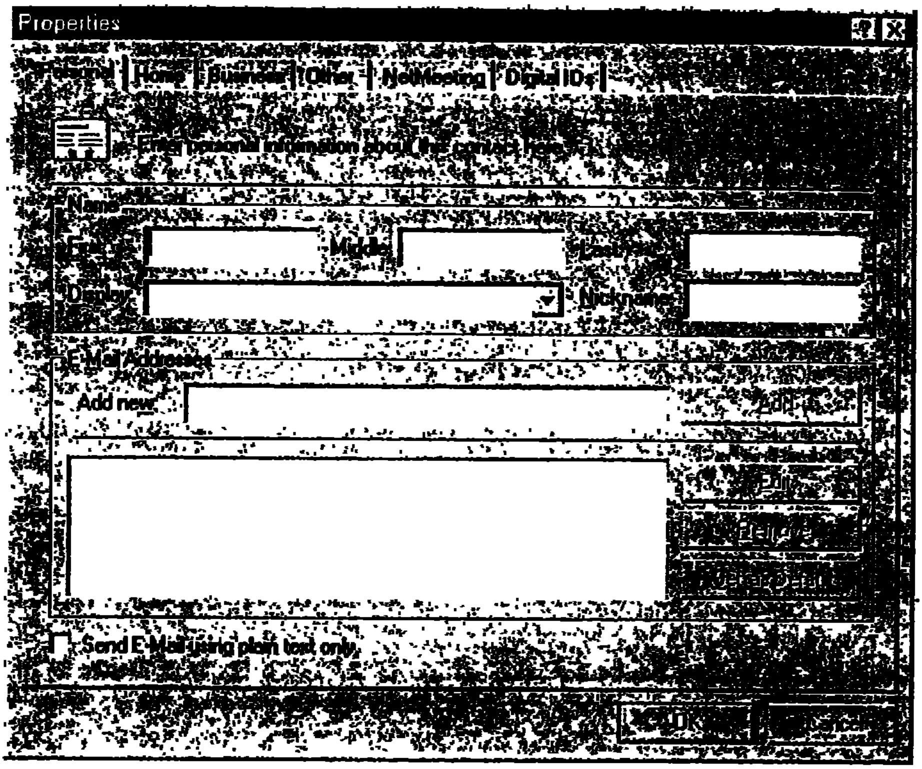


الشكل (4 - 4)

III ـ إدخال معلومات لعنوان جديد:

لإدخال معلومات لعنوان الجديد، تتبع الخطوات كالتالي:

- اختر New Contact من القائمة File أو انقر الزر New من شريط الأدوات ثم اختر New Contact من القائمة المسقطة في نافذة Address Book. انظر الشكل (5 ـ 4).



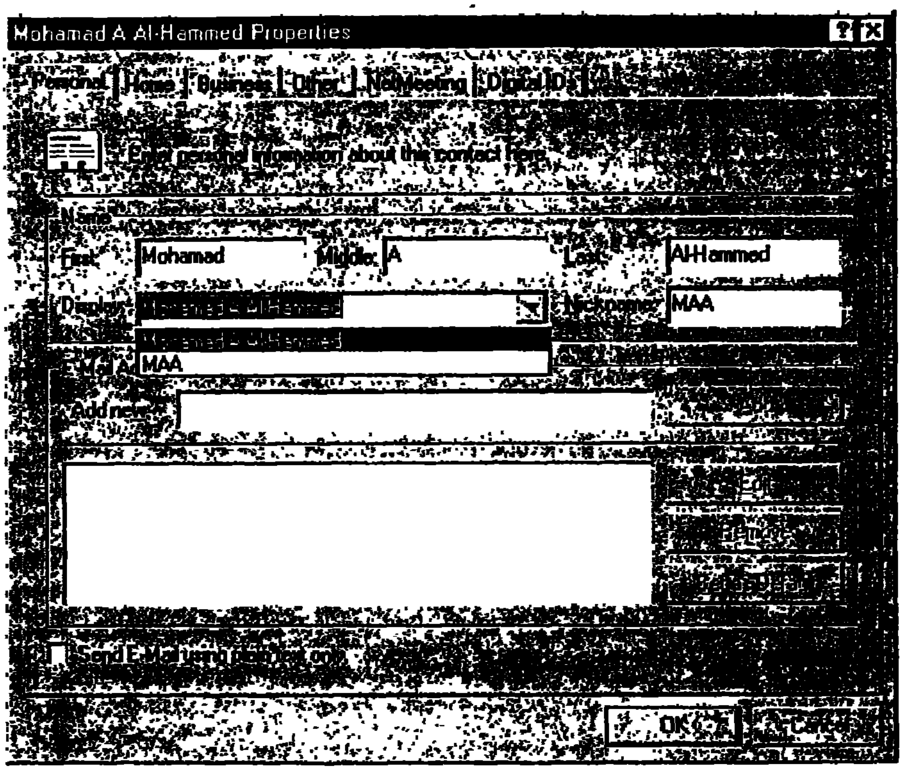
الشكل (5 ـ 4)

يظهر مربّع الحوار Properties، مع علامة التبويب Personal مختارة والوامض يتحرك ضمن المربّع النصي First لإدخال الاسم الأول للشخص ضمنه. في علامة التبويب Home، تدخل معلومات عن مكان إقامة الشخص، وفي علامة التبويب Business تدخل معلومات عن عمله. في علامة التبويب Other تدخل معلومات إضافية مثل ملاحظات عنه. ضمن علامة التبويب NetMeeting تدخل معلومات عن البريد الإلكتروني، للشخص، الخاص بالاجتماعات (موضوع القسم التالي) وضمن Digital IDs تدخل معلومات عن الشهادات Certificates الخاصة بنفس الشخص.

فإذاً، العمل يتركّز ضمن علامة التبويب Personal، لأنها الأهم في إرسال البريد الإلكتروني له.

- أدخل الاسم الأول للشخص ضمن المربّع First.
- أدخل الاسم الأوسط للشخص ضمن المربّع Middle (يكون اسم الأب عادةً).
- أدخل اسم العائلة للشخص ضمن المربّع Last.
- أدخل اسم مستعار للشخص ضمن Nick Name يستخدم كاختصار لإرسال بريد إلكتروني له.
- ضمن Display تدخل الاسم حسبما تريد عرضه ضمن دفتر العناوين، أو تختار الاسم كاملاً، أو الاسم المستعار، من قائمة الإسقاط.

انظر الشكل (6 ـ 4).



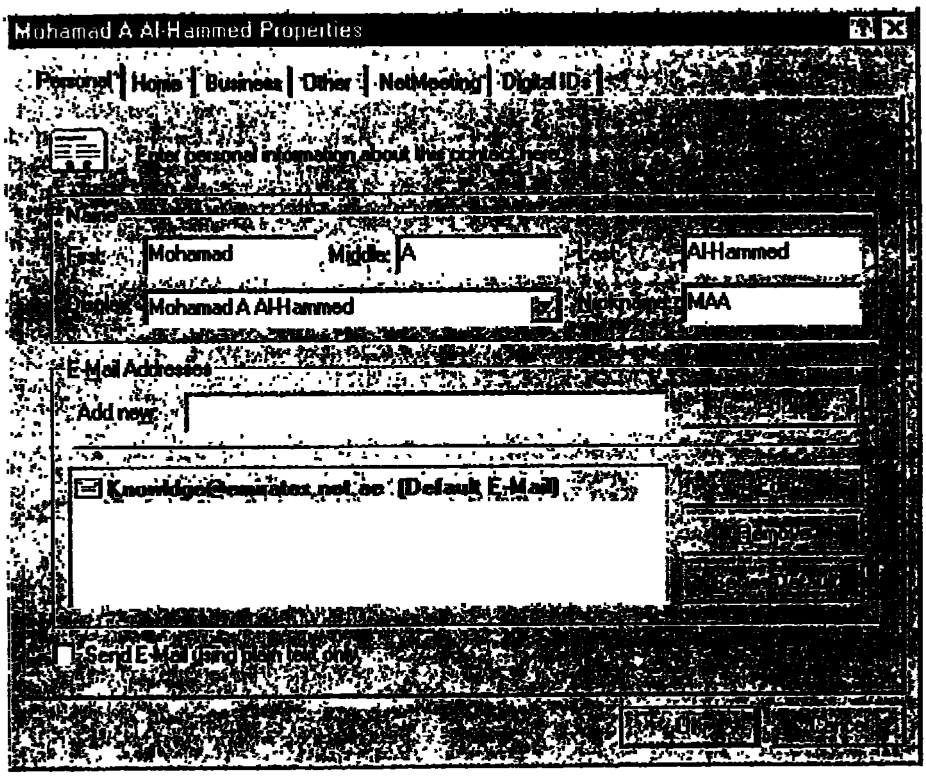
الشكل (6 ـ 4)

ملاحظة

ما تدخله ضمن Nick Name يجب أن يكون فريداً (مختلفاً عن باقي الأشخاص في دفتر العناوين)، ليصلح استخدامه كمفتاح لعرض المعلومات كاملةً.

- ضمن E-mail Addresses تدخل عنوان البريد الإلكتروني للشخص.
- اختر الزر Add لإضافة كل بريد إلكتروني تدخله . إلى القائمة تحت المربّع النصي.

الشكل النهائي لمربّع الحوار Properties، ضمن علامة التبويب Personal، يجب أن يظهر شبيهاً بما يحتويه الشكل (7 ـ 4).

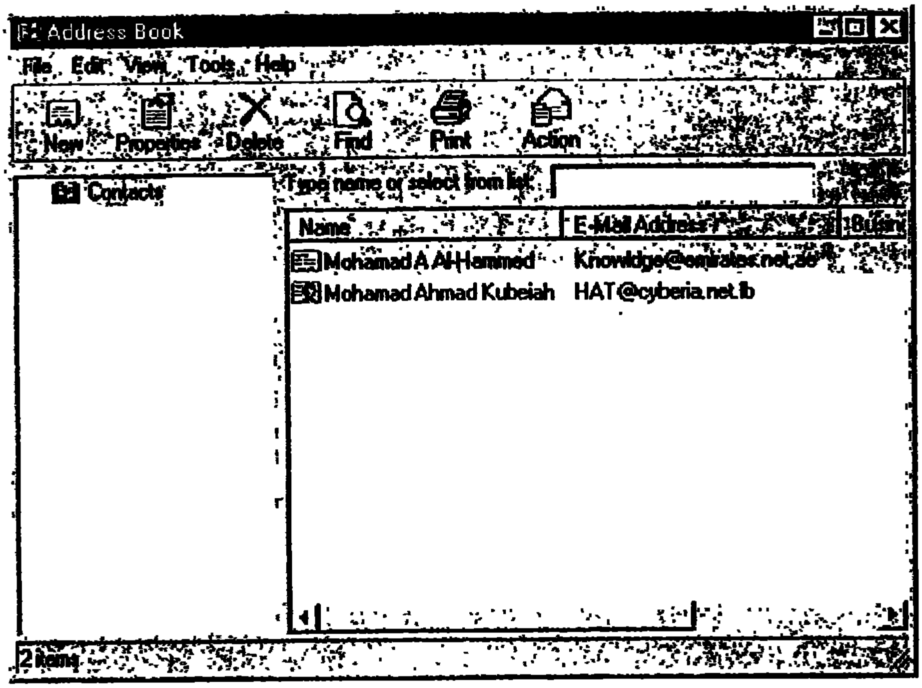


الشكل (7 ـ 4)

يمكنك بعد ذلك إضافة معلومات أخرى عن الشخص ضمن علامات التبويب الباقية في مربّع الحوار Properties، وعند الانتهاء...

- اختر OK.

انظر الشكل (8 ـ 4).



الشكل (8 ـ 4)

يتم عرض العنوان الجديد ضمن نافذة دفتر العناوين.

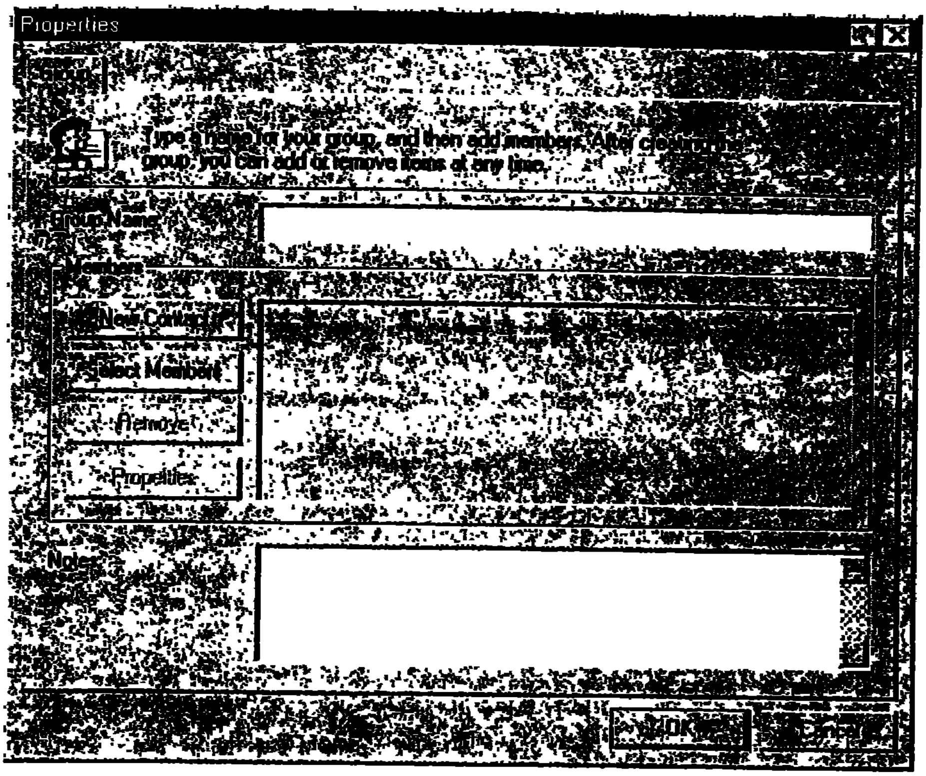
● **تعريف معلومات عنوان لمجموعة:**

يمكنك إنشاء مجموعات مختلفة تضيف إليها عناوين بريد إلكتروني متعلقة ببعضها البعض، حيث تتمكّن لاحقاً من إرسال البريد إلى المجموعة كاملة أو اختيار أفراد معينين من المجموعة للإرسال لهم.

- اختر New Group من القائمة File أو انقر الزر New في شريط الأدوات ثم اختر New Group من القائمة المسقطة ضمن نافذة Address Book.

انظر الشكل (9 ـ 4).

- أدخل اسم المجموعة ضمن Group.



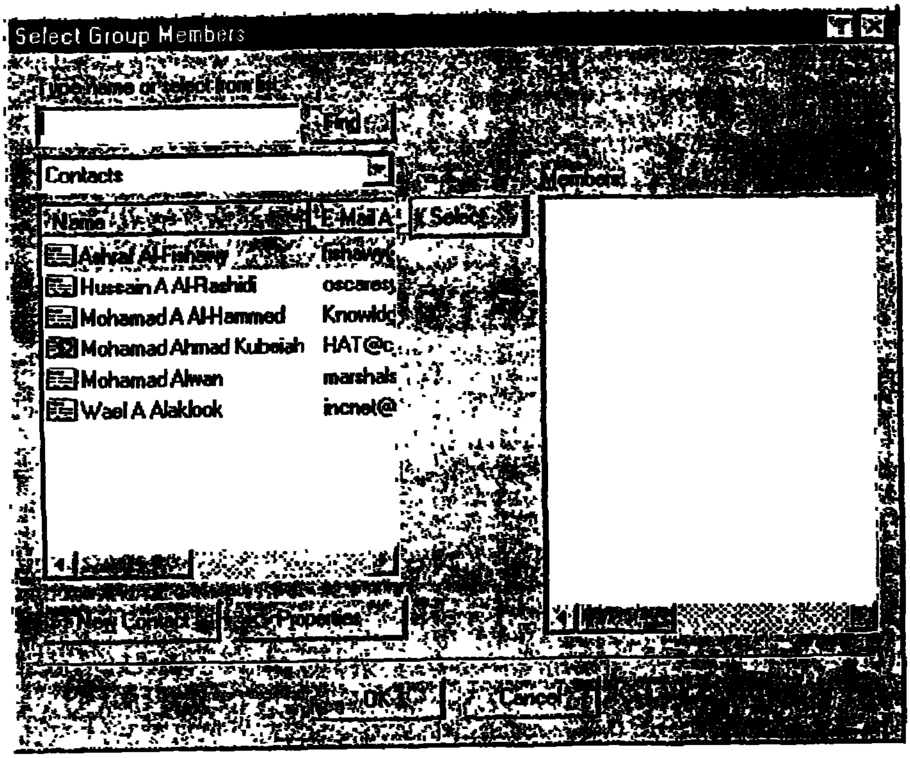
الشكل (9 ـ 4)

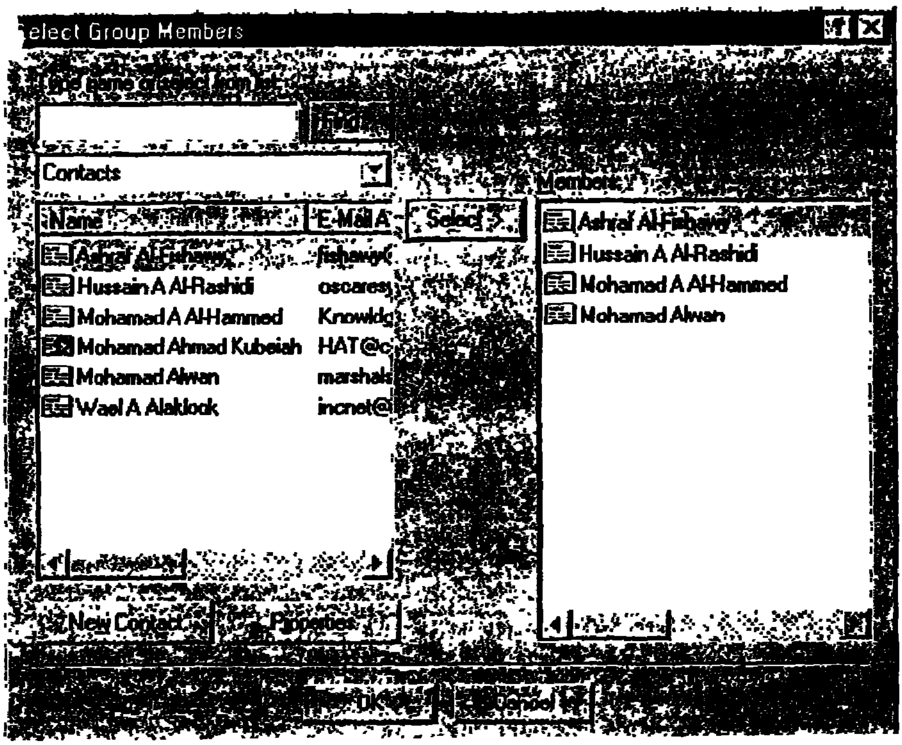
- لإضافة عنوان فرد غير موجود ضمن دفتر العناوين، تختار الزر **New Contact** ثم تدخل معلومات الفرد كما ذكرنا في النقطة الفرعية السابقة.
- لإضافة عنوان فرد موجود ضمن دفتر العناوين، تختار الزر **Select Members** فيظهر لك مربّع الحوار كما في الشكل (10 ـ 4).

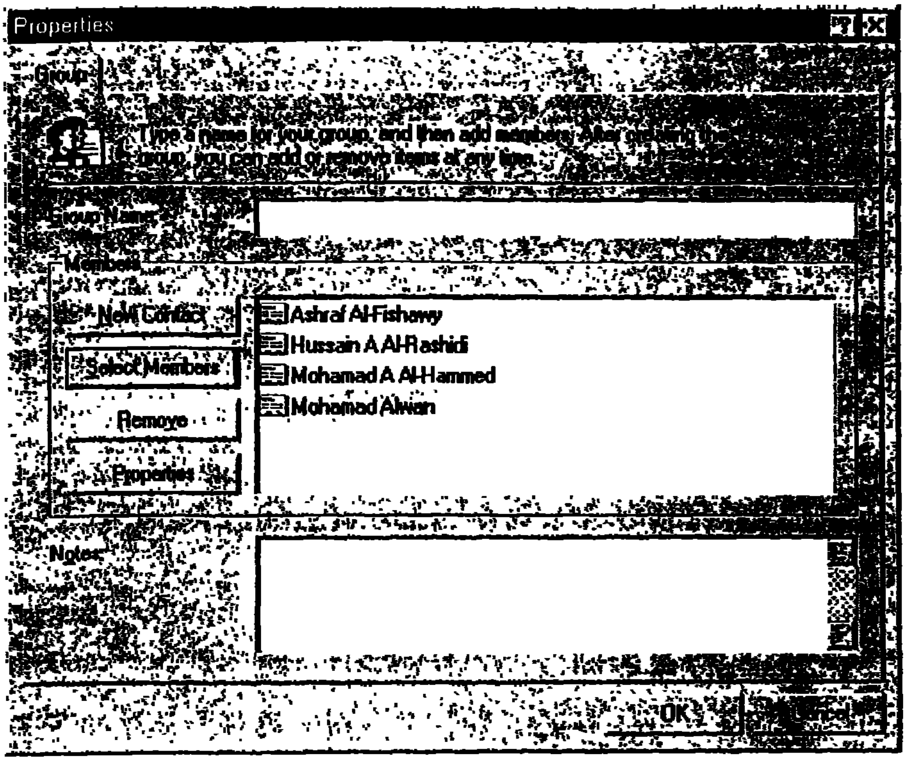
أدخل اسم الفرد الذي تريد إضافته إلى المجموعة ضمن المربّع النصي أو اختره من القائمة ثم اختر الزر **Select**. كرر نفس العمل لكل من تريد إضافته إلى المجموعة، فيظهر مربّعك شبيهاً بما يحتويه الشكل (11 ـ 4).

اختر **OK** من مربّع الحوار **Select Group Members**، فتعود إلى مربّع الحوار **Properties** الذي يضم قائمة بعناصر المجموعة. انظر الشكل (12 ـ 4).

- أدخل ملاحظاتك ومعلوماتك الإضافية عن المجموعة ضمن المربّع **Notes** (اختياري).


Select Group Members
Contacts
Members
Name
E-Mail A
Select
Hussain A Al-Rashidi
oscares
Mohamad A Al-Hammed
Knowldg
Mohamad Ahmad Kubeiah
HAT@c
Mohamad Alwan
marshals
Wael A Alaklook
incnet@
Cancel


elect Group Members
Contacts
Members
Name
E-Mail A
Select
Hussain A Al-Rashidi
oscares
Mohamad A Al-Hammed
Knowldg
Mohamad Ahmad Kubeiah
HAT@c
Mohamad Alwan
marshals
Wael A Alaklook
incnet@
Hussain A Al-Rashidi
Mohamad A Al-Hammed
Mohamad Alwan
New Contact
Properties



الشكل (12 ـ 4)

- اختر OK من مربّع الحوار. انظر الشكل (13 ـ 4).

  يتم عرض المجموعة الجديدة ضمن نافذة دفتر العناوين.

  لاستعراض محتويات المجموعة بسرعة...

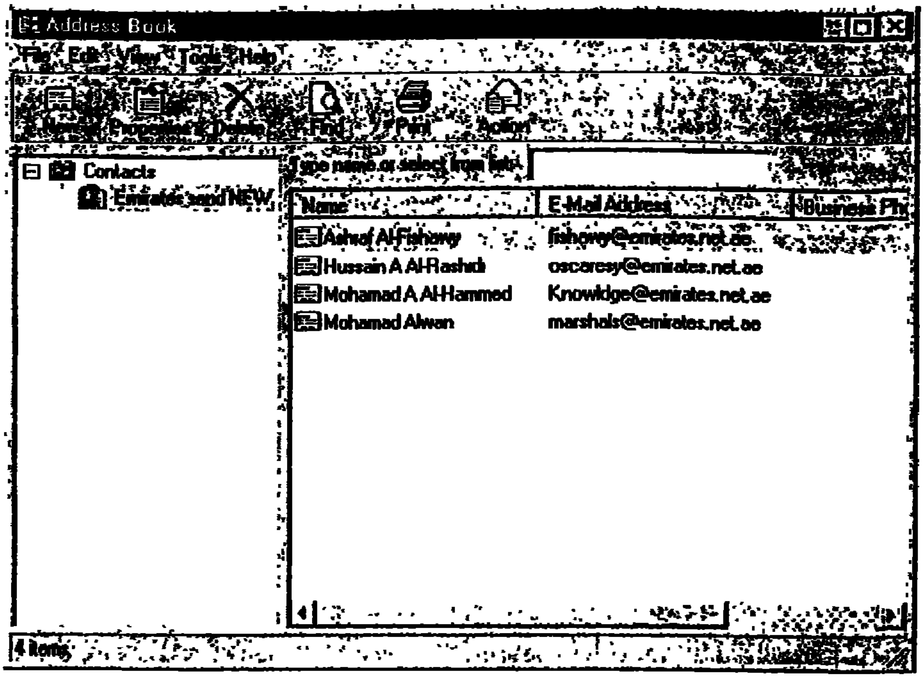
- صوّب مؤشر الماوس نحو اسمها في نافذة Address Book.

  انظر الشكل (14 ـ 4).

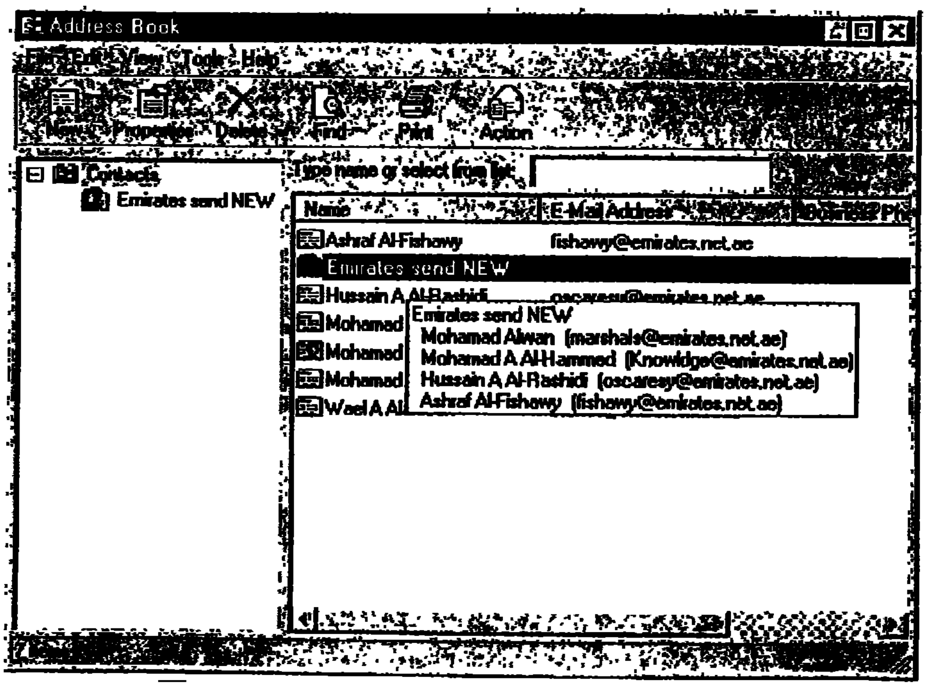
  يتم عرض محتويات المجموعة في مربّع خاص.

- **تعديلات في دفتر العناوين:**

فيما يلي نعرض سلسلة من العمليات التي يمكنك تطبيقها لتنفيذ تعديلات معينة على دفتر العناوين:



الشكل (13 ـ 4)



الشكل (14 ـ 4)

I ـ لتغيير معلومات لفرد موجود:

- انقر اسم الفرد ضمن نافذة Address Book نقرةً مزدوجةً.

فيتم عرض مربّع الحوار Properties للفرد، حيث تنفّذ تعديلاتك ثم تختار OK.

II ـ لحذف معلومات فرد:

- اختر اسم الفرد من القائمة في نافذة Address Book.
- اختر الزر Delete من شريط الأدوات.

إذا كان الفرد هو عنصر ضمن مجموعة Group، يتم حذفه من المجموعة أيضاً.

III ـ لحذف عنصر من مجموعة:

- انقر اسم المجموعة في القائمة ضمن نافذة Address Book نقرةً مزدوجةً.
- اختر العنصر الذي تريد حذفه من القائمة ضمن مربّع الحوار لخصائص المجموعة Properties.
- اختر الزر Remove من مربّع الحوار.
- اختر الزر OK.

يتم حذف العنصر من المجموعة فقط، أي يبقى العنصر نفسه ضمن دفتر العناوين.

IV ـ لحذف مجموعة:

- انقر اسم المجموعة في القائمة ضمن نافذة Address Book لاختيارها.
- اختر الزر Delete في شريط الأدوات.

V ـ لإضافة عنصر إلى مجموعة موجودة:

- انقر اسم المجموعة في القائمة ضمن نافذة Address Book نقرةً مزدوجةً.

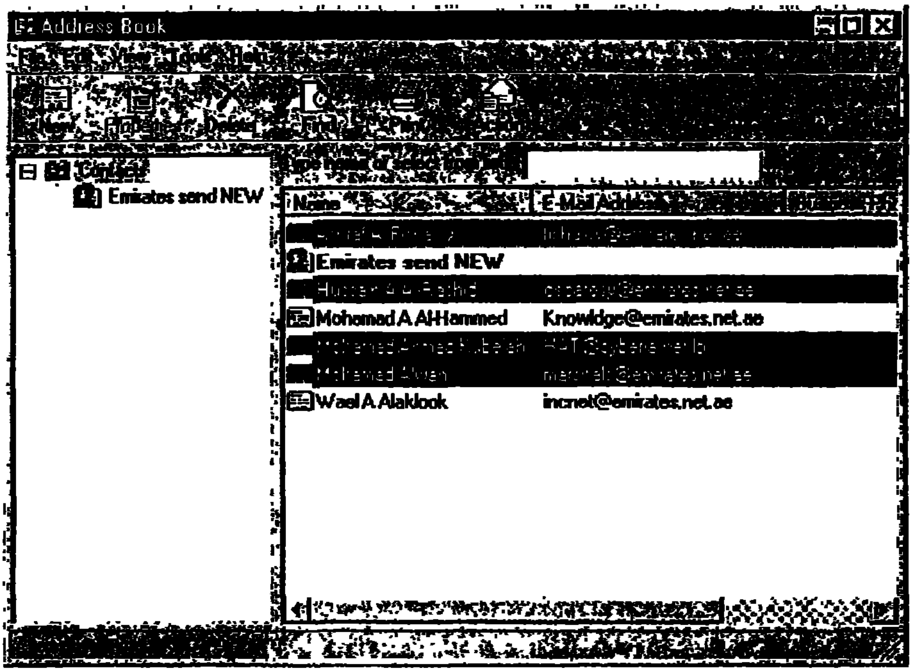
يظهر مربّع الحوار لخصائص المجموعة حيث تنفّذ فيه نفس الخطوات التي اتبعتها سابقاً لإضافة عناصر للمجموعة بعد تعريف اسمها.

- **إرسال البريد باستخدام دفتر العناوين:**

يمكنك استخدام دفتر العناوين لتعريف من تريد الإرسال لهم إن كان على صعيد أفراد أو على صعيد مجموعات. الخطوات لتنفيذ عمليات مماثلة تأتي كالتالي:

- اختر الفرد أو المجموعة من نافذة Address Book للإرسال لأي منهما. إذا كنت تريد الإرسال لأكثر من فرد أو مجموعة (أو الاثنين)، انقر الأول لاختياره، ثم استمر بضغط المفتاح Ctrl أثناء نقر من تريد الإرسال لهم في نفس الوقت.

انظر الشكل (15 ـ 4).

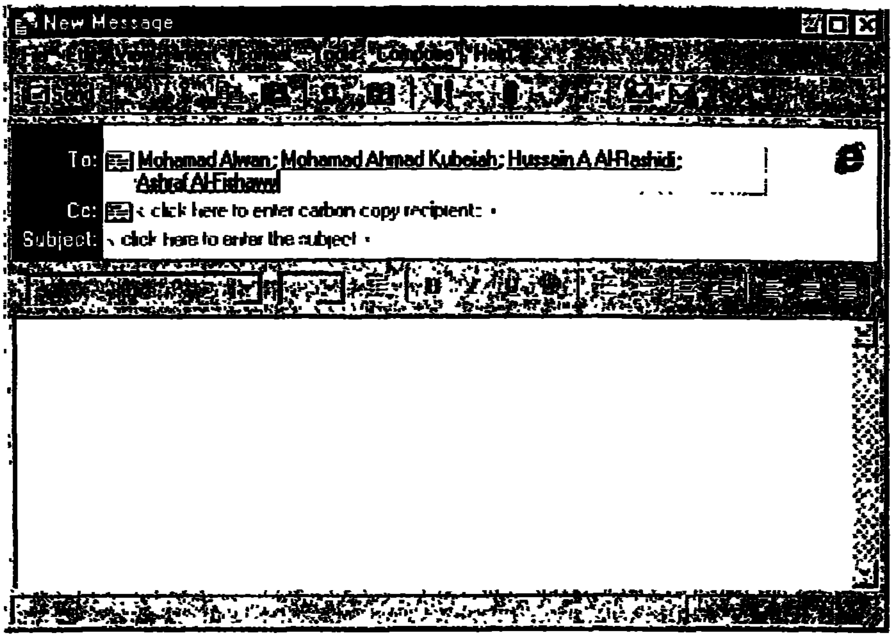


الشكل (15 ـ 4)

- انقر الزر Action من شريط الأدوات ثم اختر Send Mail من القائمة المسقطة أو اختر Send Mail من القائمة Tools.

انظر الشكل (16 ـ 4).

يتم فتح نافذة إعداد رسالة جديدة، مع العناوين التي اخترتها ضمن المربع To. إذا أردت تعديل العناوين المختارة ضمن To، أو اختيار عناوين لـ Cc، انقر الأيقونة



الشكل (16 ـ 4)

إلى جانب أي من المربعين، فيظهر لك مربّع كما في الشكل (17 ـ 4).

- اختر من تريد الإرسال إليه من القائمة.
- اختر الزر To أو Cc لتركيز الاختيار في أي من المربّعين.

ملاحظة

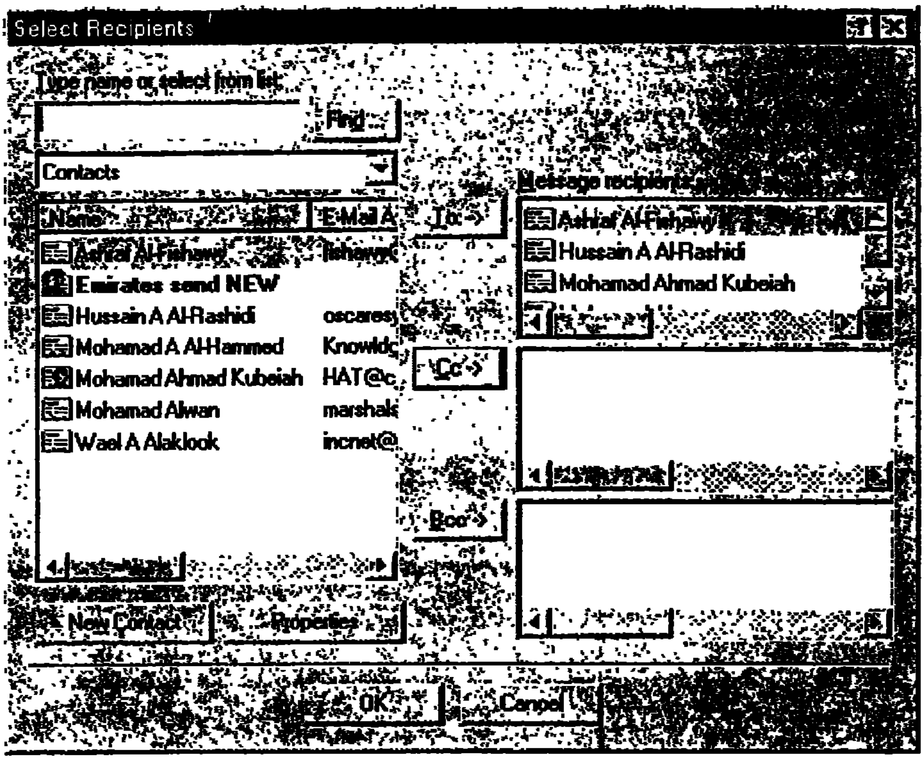
للتراجع عن عنوان اخترته، انقره بزر الماوس الأيمن في أي من To، Cc أو Bcc، ثم اختر Remove من قائمة الاختصار.

- اختر OK.

ملاحظة

Bcc يمثّل Blind Carbon Copy يمكّنك من إرسال نسخة سريّة للمرسل إليه لا تظهر إلا للهدف. لعرض المربّع الخاص به، شغّل الخيار Bcc ضمن القائمة View.

فتجد العناوين التي اخترتها، مع التعديلات ضمن المربعات المناسبة في نافذة New Message. من هنا تتابع برسالتك كما ذكرنا في القسم السابق.



- **إنشاء بطاقة تعريف Business Card:**

في الأقسام السابقة، توقفنا أكثر من مرة عند بطاقة التعريف أو Business Card التي يزودك بها المتصفّح لتسهيل إرسال معلومات شخصية إلى مواقع تطلب ذلك لإدخالك ضمنها. أيضاً، في البريد الإلكتروني، تجد نفسك أحياناً مضطراً لإعادة إدخال بيانات عنك مثل اسمك أو اسم شركتك، رقم هاتفك، عنوانك، إلخ... هذه المعلومات تدخلها ضمن دفتر العناوين مثل إدخال أي عنوان آخر، إلا أنها تكون معلوماتك الخاصة، لتنشيء منها بطاقة التعريف. بعد إنشاء معلوماتك الخاصة ضمن دفتر العناوين، تتبع الخطوات التالية لإنشاء بطاقة التعريف:

- اختر اسمك من القائمة ضمن Address Book.
- صوّب نحو Export في القائمة File.
- اختر Business Card (VCard) من القائمة المسقطة. انظر الشكل (18 ـ 4).
- اختر الموقع لحفظ ملف بطاقة التعرف من القائمة المسقطة Save in.
- أدخل اسم غير الافتراضي ضمن File name.



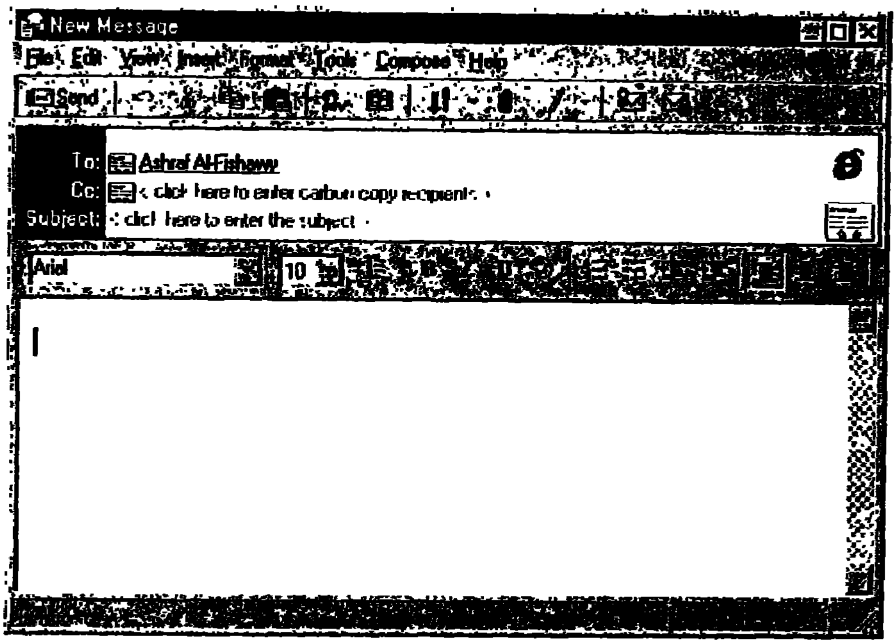
الشكل (18 ـ 4)

- اختر الزر Save.

لإضافة بطاقة التعريف إلى رسالة بريد إلكتروني، . . .

- اختر Business Card من القائمة Insert ضمن نافذة إعداد الرسالة.

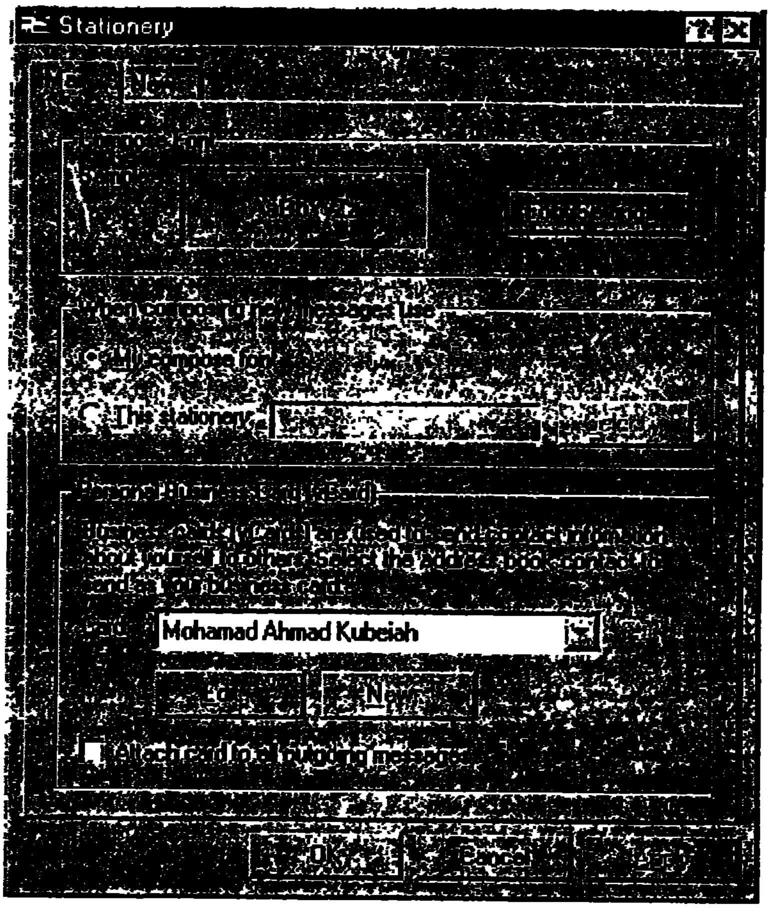
انظر الشكل (19 ـ 4).



فتضاف أيقونة على شكل بطاقة تعريف Business Card إلى قسم العناوين في نافذة إعداد الرسالة.

في حال وجدت الخيار Business Card غير عاملاً، يعني أنك لم تجهّز Outlook Express على بطاقة التعريف التي يجب استخدامها ولتجهيزه، . . .

- اختر Stationary من القائمة Tools ضمن Outlook Express.
- اختر علامة التبويب Mail من مربّع الحوار الذي يظهر. انظر الشكل (20 ـ 4).



الشكل (20 ـ 4)

- اختر اسم بطاقة التعريف من قائمة الإسقاط Card.

إذا أردت إضافة البطاقة إلى كل الرسائل التي ترسلها، شغّل الخيار Attach card

. to all outgoing messages

- اختر الزر OK من مربّع الحوار Stationary.

* تنظيم دفتر العناوين:

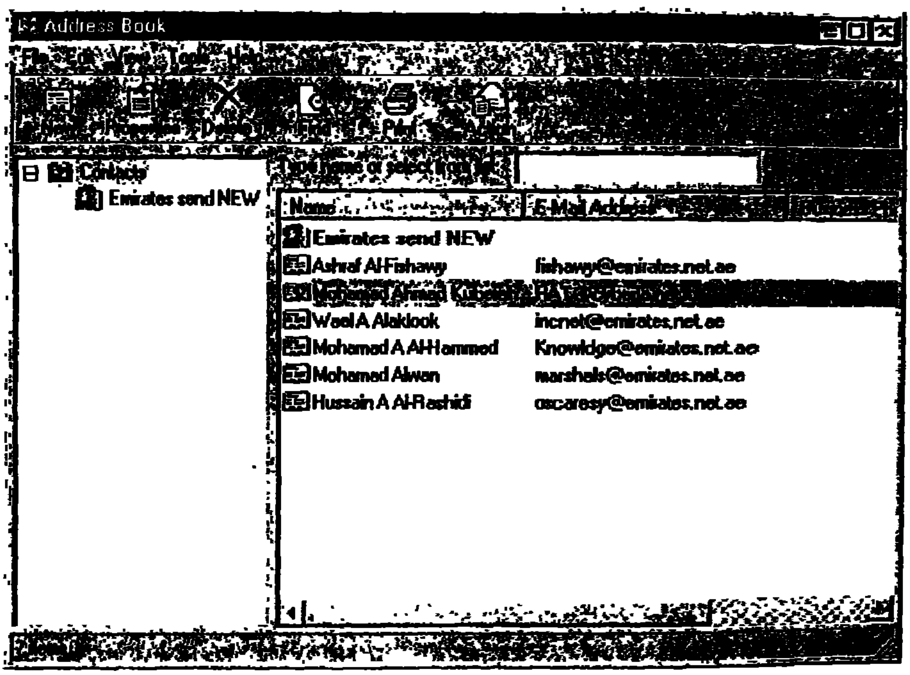
يمكنك تنظيم محتويات دفتر العناوين لتسهيل استعراضه والوصول إلى العنوان المطلوب بسرعة وسهولة. فيما يلي نعرض بعض العمليات التي يمكنك تطبيقها لتنظيم دفتر عناوينك:

I ـ فرز المحتويات:

لفرز محتويات دفتر العناوين حسب الاسم Name، البريد الإلكتروني Email، أو رقم الهاتف.

- انقر عنوان العامود الذي تريد فرز محتويات دفتر العناوين على أساسه.

انظر الشكل (21 ـ 4).



الشكل (21 ـ 4)

محتويات دفتر العناوين في الشكل (21 ـ 4)، تم فرزها على أساس محتويات العامود Email Address.

ملاحظة

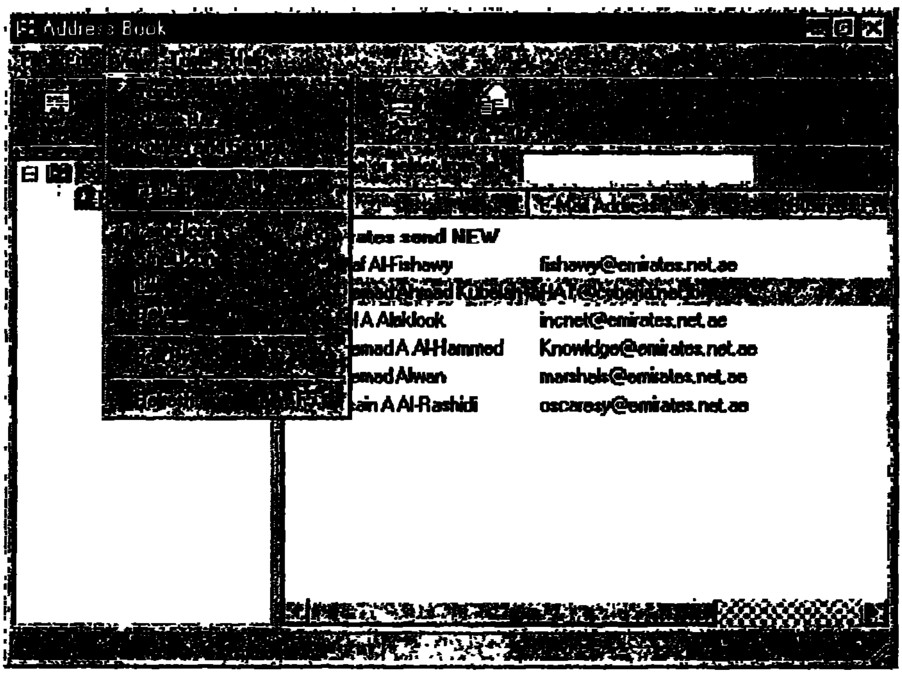
العامود الذي يحتوي العلامة «▲» يعني أن الفرز تم على أساسه وبالترقي Ascending، والعامود الذي يحتوي العلامة «▼» يعني أن الفرز تم على أساسه وبالتدني Descending.

II ـ للتبديل بين الفرز بالترقي والتدني:

- انقر عنوان العامود مرات متتالية حيث يتم الفرز مرة بالترقي ومرة أخرى بالتدني، ثم بالترقي إلخ...

III ـ لاستعراض مجموعات العناوين فقط ضمن دفتر العناوين:

- شغّل الخيار Folders and Groups من القائمة View ضمن نافذة دفتر العناوين. انظر الشكل (22 ـ 4).

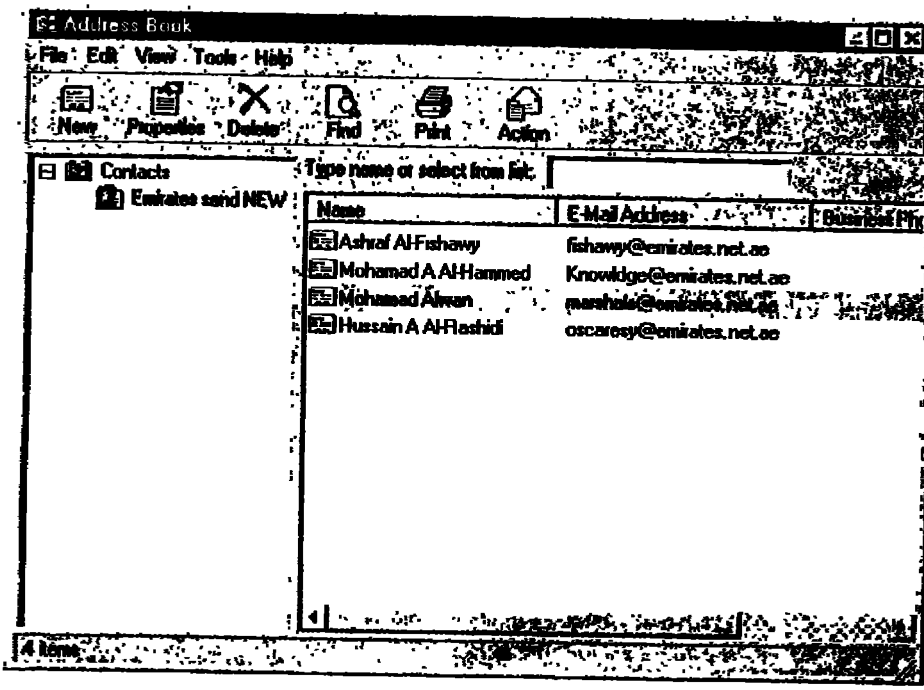


الشكل (22 ـ 4)

يجب ظهور العلامة [✓] إلى يسار الخيار Folders and Groups ليكون كاملاً.

لاستعراض محتويات المجموعة في هذا العرض:

- اختر اسم المجموعة من الخانة اليسرى لنافذة Address Book، فيتم عرض محتوياتها في القسم الأيمن. انظر الشكل (23 ـ 4).

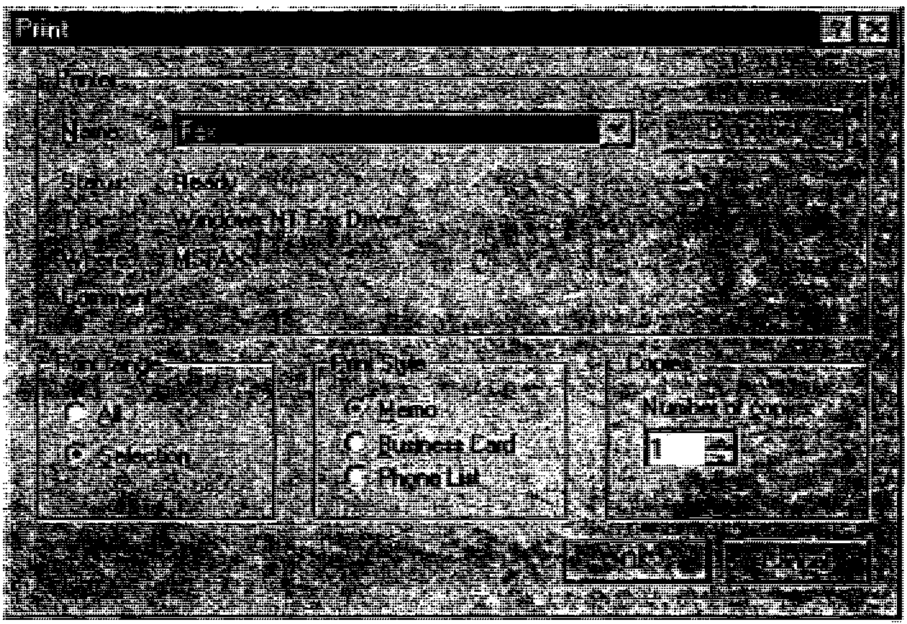


الشكل (23 ـ 4)

* طبع محتويات الدفتر:

- اختر ما تريد طبعه من القائمة ضمن النافذة Address Book كالتالي:
  - لاختيار كل محتويات الدفتر، اختر Select All من القائمة Edit.
  - لاختيار عناوين متاخمة (فوق بعضهما البعض) انقر العنوان الأول ثم استمر بضغط المفتاح Shift بينما تنقر آخر عنوان تريد اختياره.
  - لاختيار عناوين غير متاخمة، انقر أي عنوان منها ثم استمر بضغط المفتاح Ctrl بينما تنقر باقي العناوين التي تريد اختيارها.

- انقر الزر Print في شريط الأدوات أو اختر الخيار نفسه من القائمة File.
  انظر الشكل (24 ـ 4).



الشكل (24 ـ 4)

في الجزء الأعلى من مربّع الحوار، تتحكّم بالطابعة التي ستستخدم للطبع أو تختار Fax لإرسال الاختيار بالفاكس، أما في الجزء الأسفل فتعمل كالتالي:

- في المساحة Print Range تحدد ما تريد طبعه، شغّل الخيار All لطبع كل محتويات الدفتر (حتى لو لم تكن قد اخترتها كلها)، أو شغّل الخيار Selection لطبع اختيارك.
- في المساحة Print Style، تختار أي من التالي:
  - شغّل الخيار Memo لطبع كل المعلومات المتوفّرة عن الأفراد والشركات، ضمن دفتر العناوين.
  - شغّل الخيار Business Card لطبع المعلومات المتعلقة بالعمل للأفراد والشركات ضمن دفتر العناوين.

- شغّل الخيار Phone List لطبع أرقام الهاتف الخاصة بالأفراد والشركات ضمن دفتر العناوين.
- أدخل عدد النسخ التي تريد طبعها ضمن Number of Copies.
- اختر الزر OK ليبدأ الطبع.

* خدمة الدليل Directory Service:

خدمات الدليل هي أدوات بحث تستخدمها لإيجاد أشخاص وشركات حول العالم عبر الإنترنيت. يدعم البرنامج Address Book تقنية (Lightweight Directory Access Protocol) LDAP، للولوج ضمن خدمات الدليل، حيث يحتوي على ميزة مبنية داخله للولوج ضمن عدة خدمات دليل معروفة. أيضاً، يمكنك إضافة خدمات دليل أخرى من مزودك المعتمد للإنترنيت. فيما يلي نعرض سلسلة من العمليات التي تؤمن لك التحكّم بخدمات الدليل.

● إضافة خدمة دليل:

لإضافة خدمة دليل إلى دفتر العناوين لديك، تحتاج إلى اسم المزوِّد، الذي تحصل عليه من الشركة التي تزودك بالإنترنيت. بعد الحصول على الاسم، تتبع الخطوات كالتالي:

- اختر Accounts من القائمة Tools ضمن Address Book أو Outlook Express.

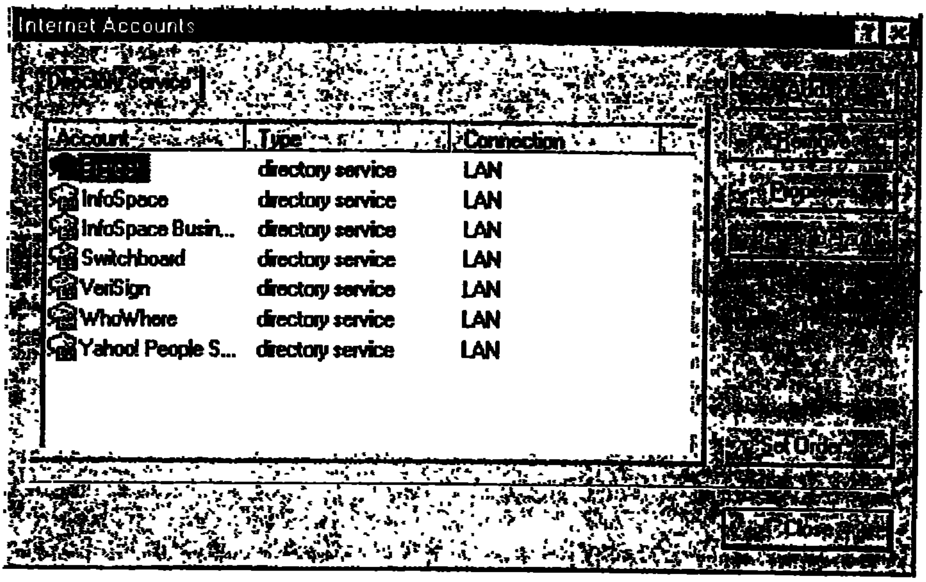
في حال كنت ضمن البرنامج Outlook Express، اختر علامة التبويب Directory service من مربّع الحوار الذي يظهر، أما ضمن Address Book فلا حاجة لذلك لأن مربّع الحوار يظهر بعلامة تبويب واحدة وهي Directory Service.

انظر الشكل (25 ـ 4).

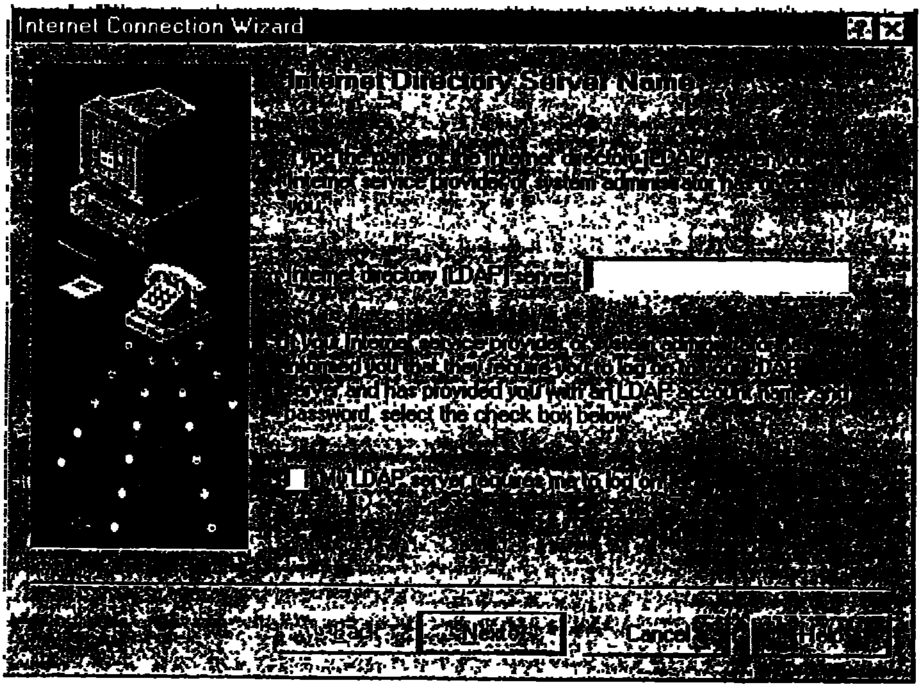
- اختر الزر Add.

انظر الشكل (26 ـ 4).

يعمل معالج إضافة مزود جديد لخدمة دليل، حيث تدخل فيه اسم المزوِّد ثم تختار الزر Next لمتابعة التعريف.



الشكل (25 ـ 4)



الشكل (26 ـ 4)

- **إيجاد أشخاص وشركات عبر الإنترنيت:**

لتشغيل البحث، يمكنك اتباع أي من الطرق التالية:

- انقر الزر Find ضمن شريط الأدوات في Address Book.

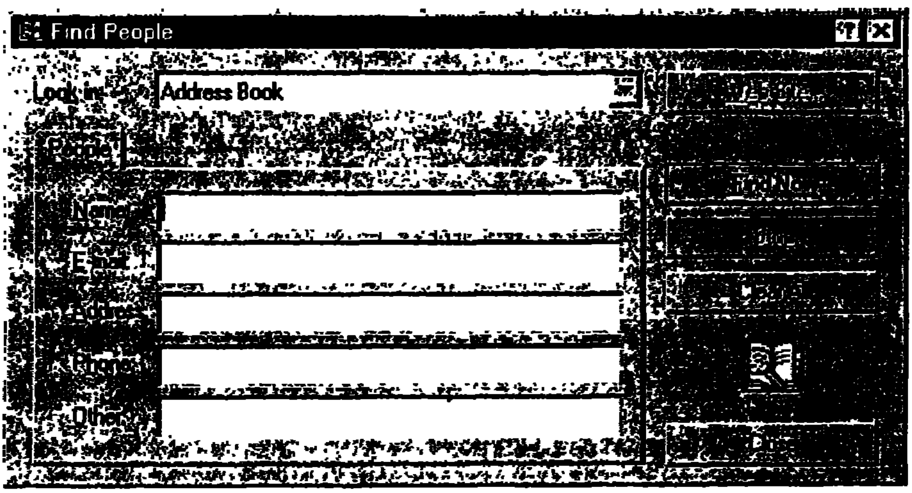
أو...

- انقر الأيقونة Find People ضمن خانة العرض في نافذة Outlook Express.

أو...

- انقر الزر Start في سطح مكتب ويندوز.
  - صوّب نحو Search.
  - اختر For People من القائمة المسقطة.

وبغض النظر عن الطريقة المتبعة، يظهر المربّع Find People كما في الشكل (4 _ 27).

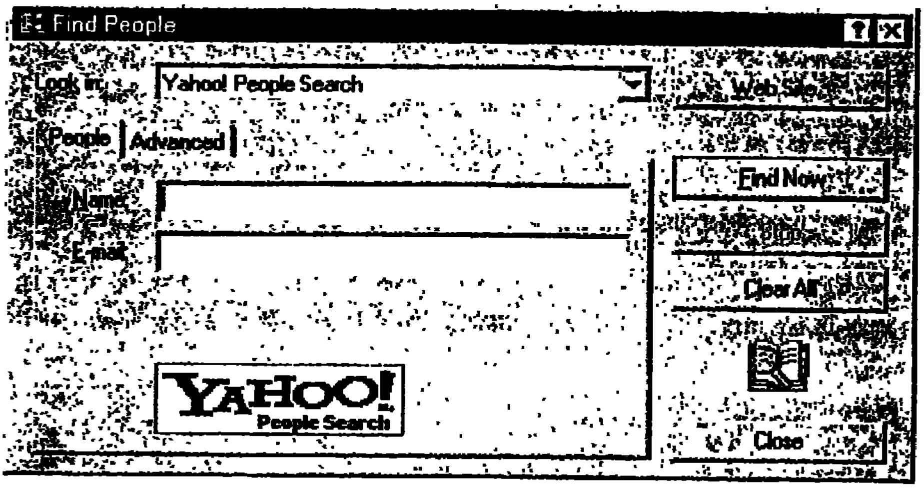


الشكل (27 _ 4)

- من قائمة الإسقاط Look in اختر خدمة الدليل التي تريد البحث ضمنها. تختار Address Book للبحث ضمن دفتر العناوين الخاص بك. عندما تريد البحث ضمن دفتر العناوين يمكنك إدخال أي من المعلومات المناسبة ضمن المربعات، مثلاً الاسم ضمن Name، البريد الإلكتروني ضمن E-mail، العنوان ضمن Address،

الهاتف ضمن Phone أو معلومات قد تكون موجودة ضمن هدف البحث تدخلها ضمن Other. بعدها تختار الزر Find Now ليتم البحث على ما يطابق ما أدخلته.

عند اختيار خدمة دليل من قائمة الإسقاط Look in، يتم حذف بعض المربعات النصية من مربّع الحوار الذي يظهر شبيهاً بما يحتويه الشكل (28 ـ 4).



الشكل (28 ـ 4)

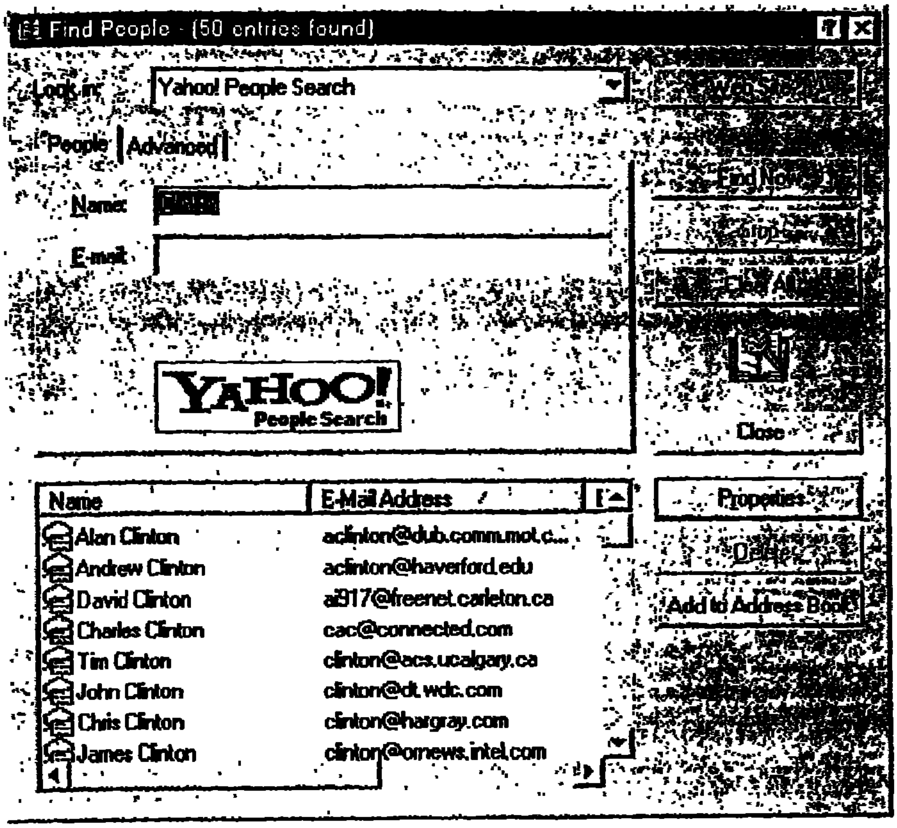
عند اختيار الزر Web Site، يتم تشغيل المتصفّح لنقلك إلى موقع خدمة الدليل التي اخترتها من قائمة الإسقاط. أما لتنفيذ البحث من خلال مربّع الحوار Find People، تتابع كالتالي:

- أدخل اسم أو جزء من اسم من تريد البحث عنه ضمن Name.
- أدخل البريد الإلكتروني أو جزء من البريد لما تريد البحث عنه ضمن E-mail.
- اختر الزر Find Now.

لإيقاف البحث أثناء تنفيذه، تختار الزر Stop، ولتنفيذ بحث جديد، تختار الزر Clear All، ثم تدخل ما تريد البحث عنه من جديد.

بعد تنفيذ البحث والحصول على نتائج، يتم عرضها في جزء إضافي من مربّع الحوار Find People. انظر الشكل (29 ـ 4).

لإضافة أي عنوان إلى دفتر عناوينك، تختاره من القائمة ثم تختار الزر Add to



Address Book. ولتعديل عنوان تختاره ثم تختار الزر Properties.

- اختر الزر Close لإنهاء البحث.

- **تجهيز خدمة دليل للتحقق من عناوين البريد الإلكتروني:**

عندما لا تتمكّن من تذكر عنوان البريد الإلكتروني كاملاً ضمن Outlook Express، يمكنك إدخال جزء من العنوان وطلب البحث عن كل ما يطابق ذلك العنوان في دفتر العناوين أولاً وفي حال عدم إيجاد ما يطابق يمتد البحث إلى خدمة دليل قمت بتجهيزها سابقاً لهذا الغرض.

I ـ لتجهيز خدمة دليل:

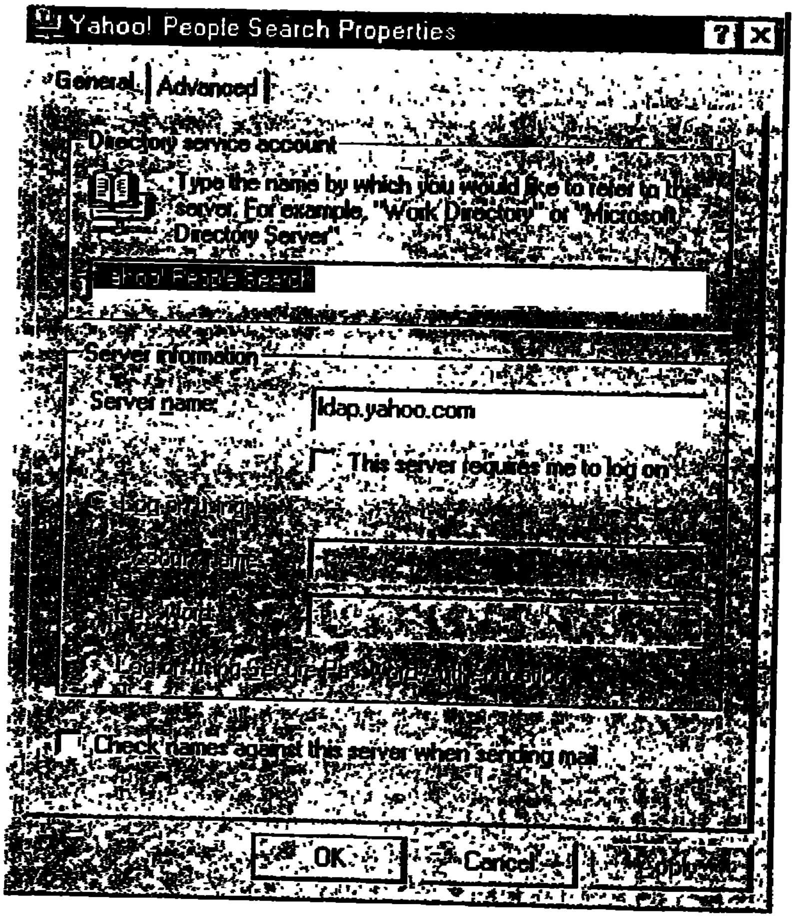
- اختر Accounts من القائمة Tools ضمن Outlook Express.

- اختر علامة التبويب Directory Service من مربَّع الحوار Accounts.

  راجع الشكل (24 ـ 4).

- اختر خدمة الدليل التي تريد تجهيزها للتحقق من البريد الإلكتروني.
- اختر الزر Properties.
- اختر علامة التبويب General من مربَّع الحوار Properties.

  انظر الشكل (30 ـ 4).



الشكل (30 ـ 4)

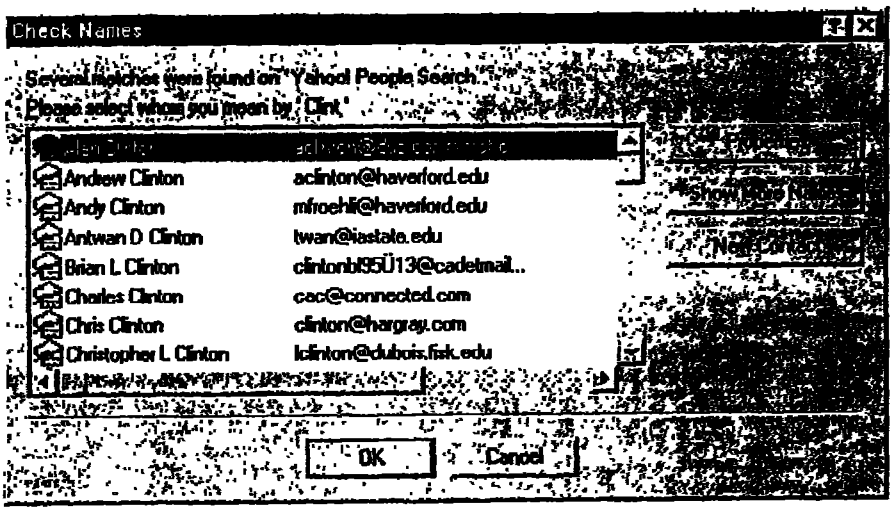
- شغّل الخيار Check names against this server when sending mail.
- اختر الزر OK.
- اختر الزر Close من مربّع الحوار Internet Accounts.

II ـ التحقق من البريد:

بعد تجهيز خدمة الدليل للتحقق من البريد الإلكتروني، وأثناء إعداد رسالتك، تدخل جزء من البريد الإلكتروني ضمن To، Cc أو Bcc، ثم...

- اختر Check Names من القائمة Tools في نافذة إعداد الرسالة.

يبدأ البحث عما يطابق ما أدخلته. في حال تم إيجاد عنوان واحد مطابق، يتم إضافته إلى المربّع المطلوب وفي حال تم إيجاد أكثر من عنوان مطابق، يتم عرض مربّع حوار كما في الشكل (31 ـ 4).



الشكل (31 ـ 4)

- اختر العنوان المناسب.
- اختر الزر OK.

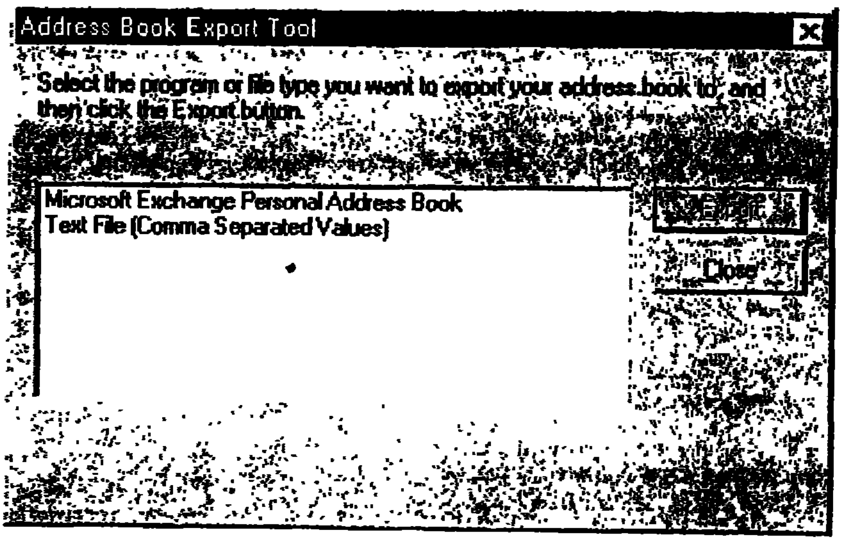
فيضاف العنوان إلى الرسالة.

* تصدير دفتر العناوين:

يمكنك تصدير محتويات دفتر عناوينك إلى البرنامج Microsoft Exchange، أو أي برنامج آخر يستورد الملفات بتنسيق الملفات النصية بالامتداد «CSV»، مثل البرنامج Microsoft Outlook. لتصدير الدفتر، تتبع الخطوات كالتالي:

- صوّب نحو Export في القائمة File ضمن Address Book.
- اختر Address Book من القائمة المسقطة.

انظر الشكل (32 ـ 4).



الشكل (32 ـ 4)

- اختر البرنامج أو التنسيق الذي تريد التصدير على أساسه من القائمة.
- اختر الزر Export.



* تشغيل وإعداد NetMeeting
* الاتصال والاجتماع
* إرسال ملفات
* مشاركة البرامج
* المحادثة
* استخدام اللوح Whiteboard
* تجهيز مكالمة جماعية من Address Book

القسم الخامس
الحوار

* تشغيل وإعداد NetMeeting:

بين ملحقات النظام ويندوز، أو المتصفّح، تجد البرنامج NetMeeting، المسؤول عن إجراء الاتصالات بمختلف الأنواع عبر الإنترنيت. يمكنك تشغيل هذا البرنامج من المتصفّح، Outlook Express، دفتر العناوين Address Book أو من سطح مكتب ويندوز:

I ـ للتشغيل من المتصفّح:

- اختر Internet Call من القائمة Go.

II ـ للتشغيل من Outlook Express:

- اختر Internet Call من القائمة Go.

III ـ للتشغيل من Address Book:

- اختر Internet Call من القائمة Tools.

IV ـ للتشغيل من سطح مكتب ويندوز:

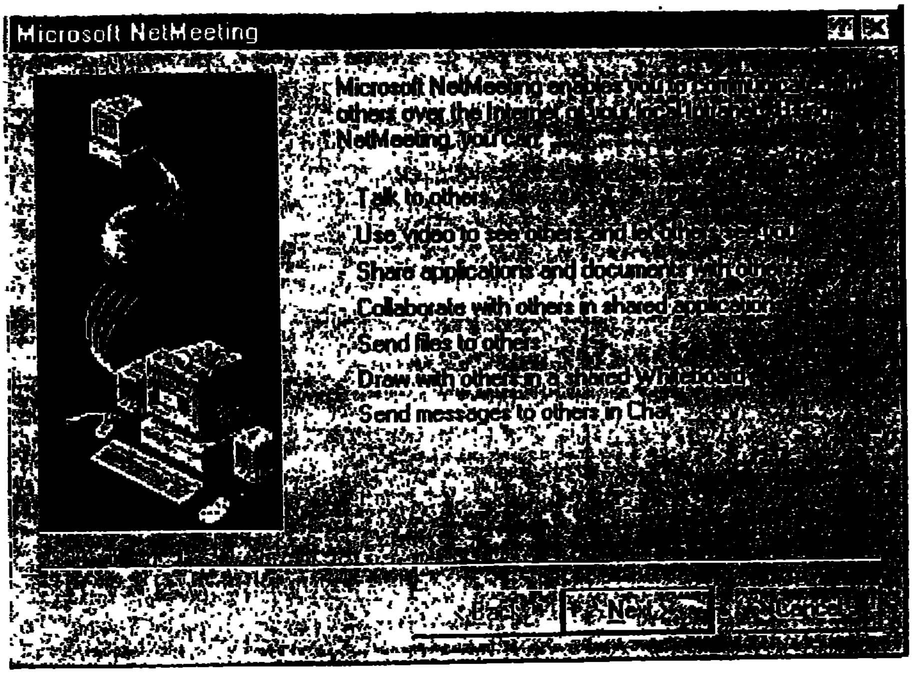
- انقر الزر Start.
- صوّب نحو Internet Explorer.
- اختر Microsoft NetMeeting.

مع كل تشغيل للبرنامج NetMeeting، تتم المحاولة لربطك بالمزوّد المخصص لك User Location Server (ULS)، الذي يضم معلومات عن أشخاص متصلين بالمزوّد ويعملون ضمن البرنامج NetMeeting. الموقع ULS الافتراضي لمستخدمي البرنامج

NetMeeting، هو:

ILS. MICROSOFT. COM

في أول تشغيل للبرنامج NetMeeting، يتم تشغيل معالج الإعداد لتنفيذ تجهيزات يتطلبها البرنامج ليتم وصلك لاحقاً بمواقع الاتصال وعقد الاجتماعات. المربّع الأول في المعالج يظهر كما في الشكل (1 ـ 5).



الشكل (1 ـ 5)

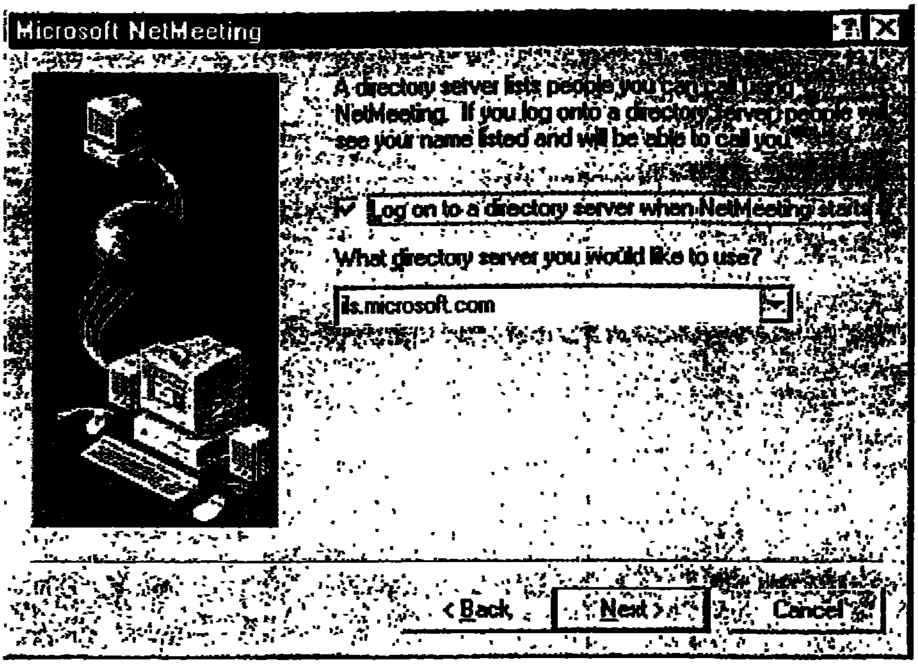
هذا المربّع يطلعك على مزايا البرنامج NetMeeting، التي سنستعرض كيفية العمل بها في النقاط اللاحقة من هذا القسم.

- اختر الزر Next.

انظر الشكل (2 ـ 5).

في هذا المربّع تعرّف دليل المزوّد أو Directory server (إذا أردت استخدام دليل غير ILS. MICROSOFT. COM)، وهو دليل يتضمّن أشخاص يمكن الاتصال بهم.

- اختر الدليل الذي تريد استخدامه من قائمة الإسقاط.



الشكل (2 ـ 5)

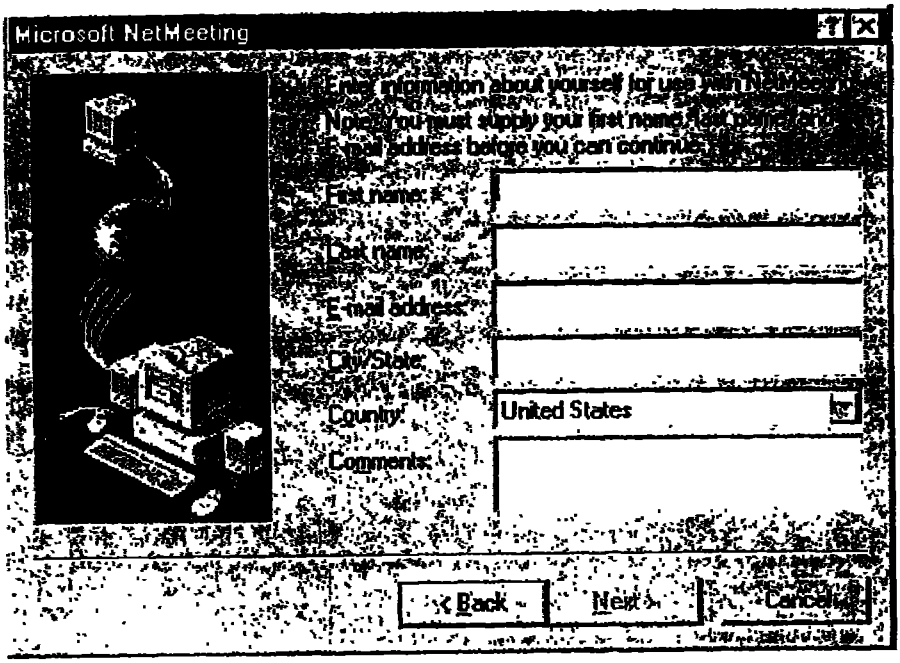
- شغّل الخيار Log on to a directory server when NetMeeting Starts إذا أردت تنفيذ الاتصال تلقائياً بالدليل المعتمد مع كل تشغيل للبرنامج NetMeeting.
- اختر الزر Next.

انظر الشكل (3 ـ 5).

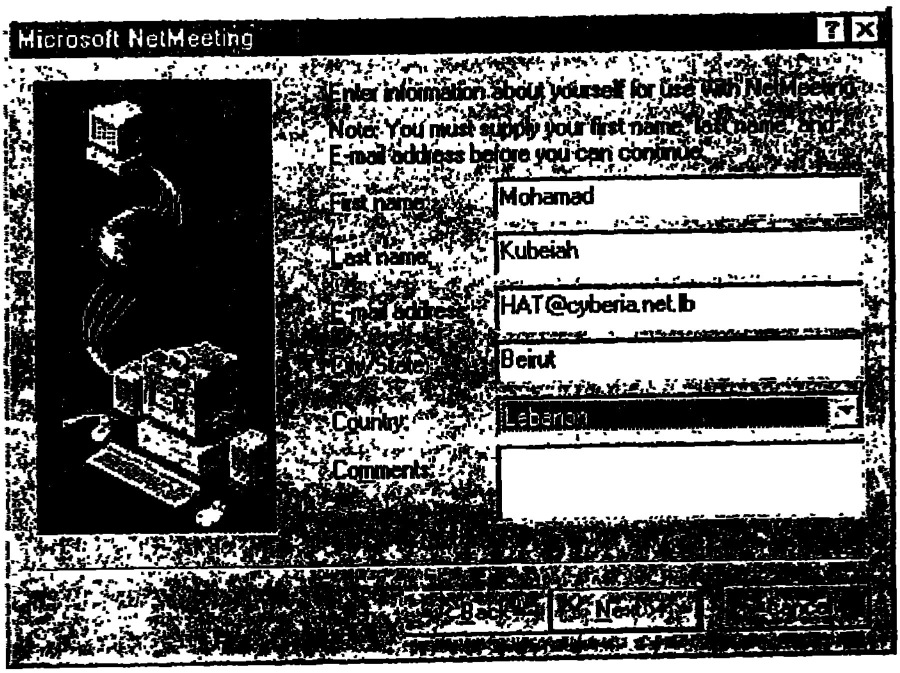
في هذا المربّع تُدخل معلوماتك الشخصية ليتم استخدامها من قبل البرنامج NetMeeting كتعريف للأشخاص الذي يريدون الاتصال بك.

- أدخل اسمك الأول ضمن First Name.
- أدخل اسم عائلتك ضمن Last Name.
- أدخل عنوان البريد الإلكتروني الخاص بك ضمن E-mail Address.
- أدخل اسم المدينة التي تتصل منها ضمن City/State.
- اختر البلد التي تتصل منها من قائمة الإسقاط Country.
- أدخل أي تعليق تريد أن يظهر ضمن التعريف عنك في المربّع Comments.

الشكل النهائي للمربّع يجب أن يظهر كما في الشكل (4 ـ 5).



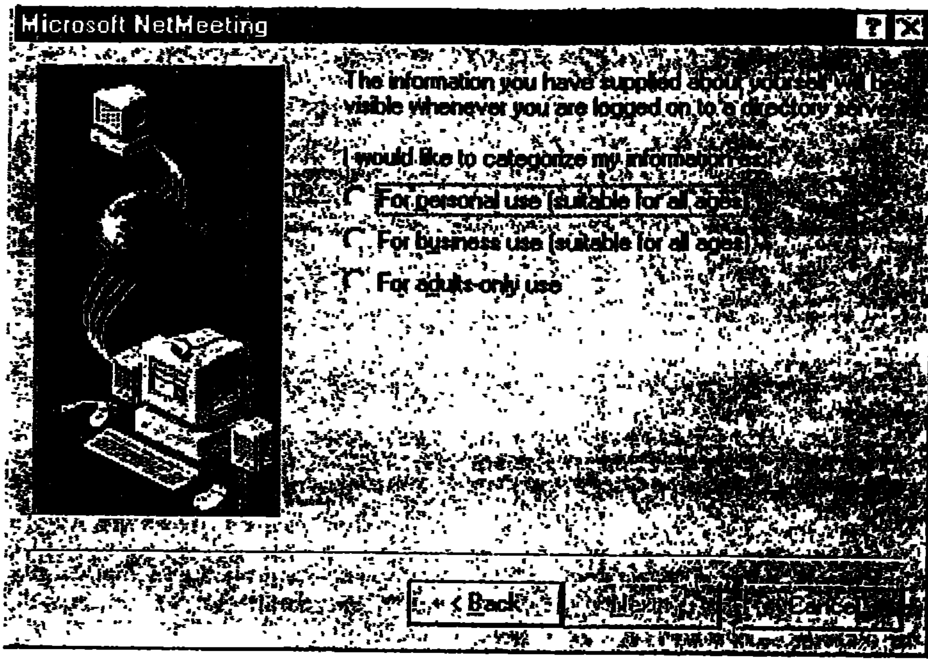
الشكل (3 ـ 5)



الشكل (4 ـ 5)

- اختر الزر Next.

انظر الشكل (5 ـ 5).



الشكل (5 ـ 5)

من هذا المربّع تختار طريقة لتصنيف المعلومات، كالتالي:

ـ شغّل الخيار For Personal use لتختص بالمعلومات الشخصية التي تتناسب مع كل الأعمار.

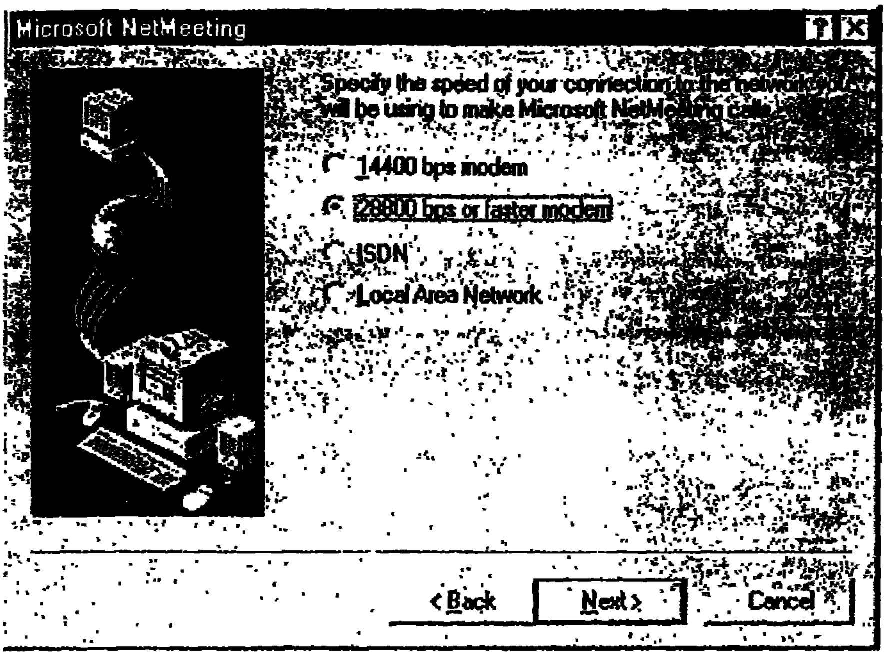
ـ شغّل الخيار For business use لتختص بالمعلومات حول الأعمال التي تتناسب مع كل الأعمار.

ـ شغّل الخيار For adults-only لتختص بالمعلومات للبالغين (كبار السن) فقط.

- اختر الزر Next.

انظر الشكل (6 ـ 5).

- شغّل خيار يتناسب مع سرعة الاتصال التي تريد اعتمادها أثناء استخدام NetMeeting.



الشكل (6 ـ 5)

- اختر الزر Next.

انظر الشكل (7 ـ 5).

يُعلمك هذا المربّع أن المعالج سيساعدك على ضبط تجهيزات الصوت في جهازك.

- أغلق أي برامج عاملة لديك تستخدم تشغيل أو تسجيل الصوت.
- اختر الزر Next.

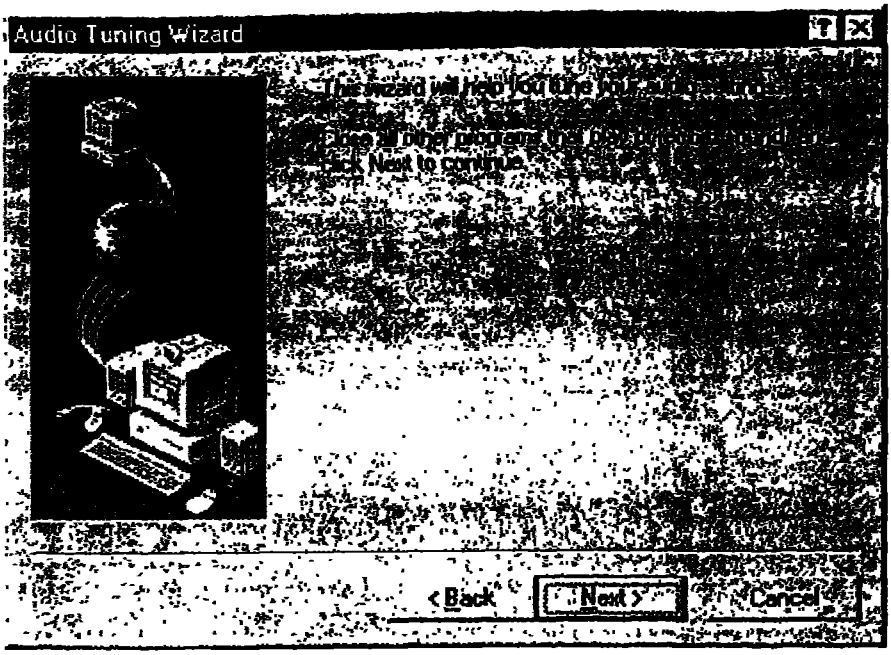
انظر الشكل (8 ـ 5).

هذا المربّع يعلمك عن الوسائل التي ستستخدم في تسجيل وتشغيل الصوت، يمكنك اختيار بدائل عنها في حال توفرها من قوائم الإسقاط.

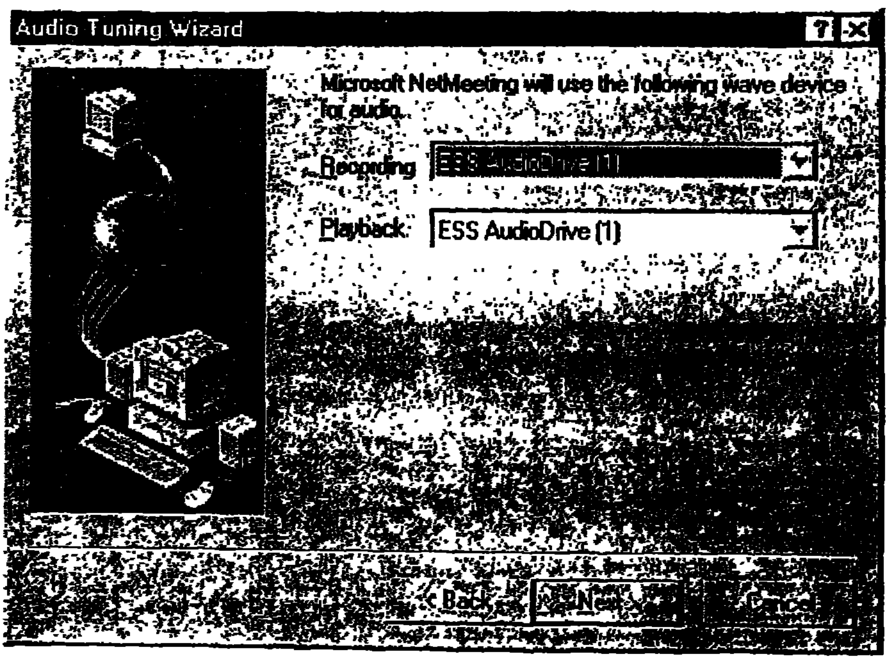
- اختر الزر Next.

انظر الشكل (9 ـ 5).

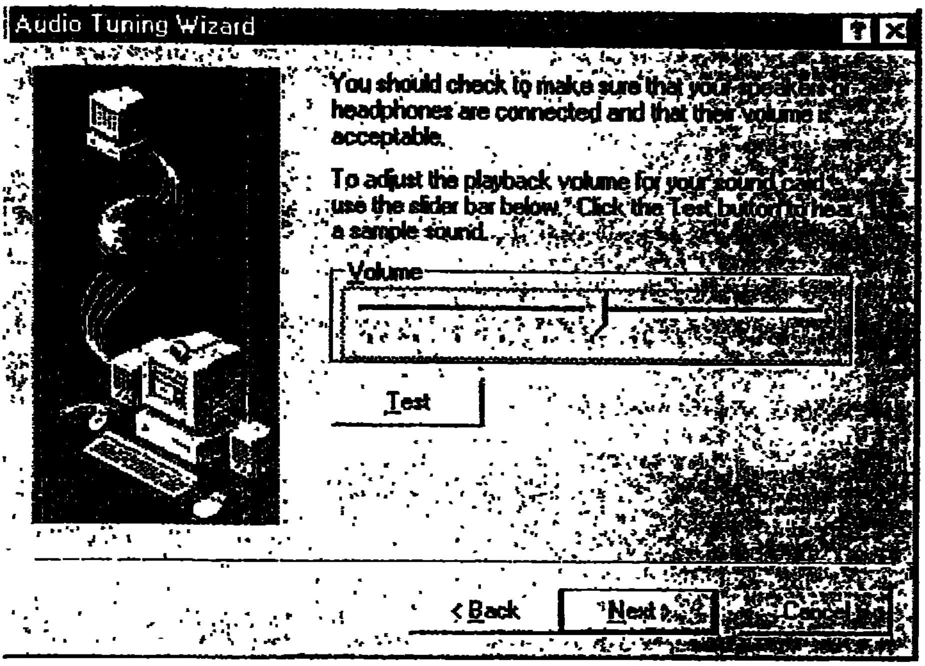
- اسحب الزالق إلى اليمين لزيادة الصوت أو إلى اليسار لتخفيضه.



الشكل (7 ـ 5)



الشكل (8 ـ 5)



الشكل (9 ـ 5)

- انقر الزر Test لتجربة التجهيز. كرر الخطوة السابقة والحالية إلى أن تصل لعلو مناسب للصوت.
- اختر الزر Next.

انظر الشكل (10 ـ 5).

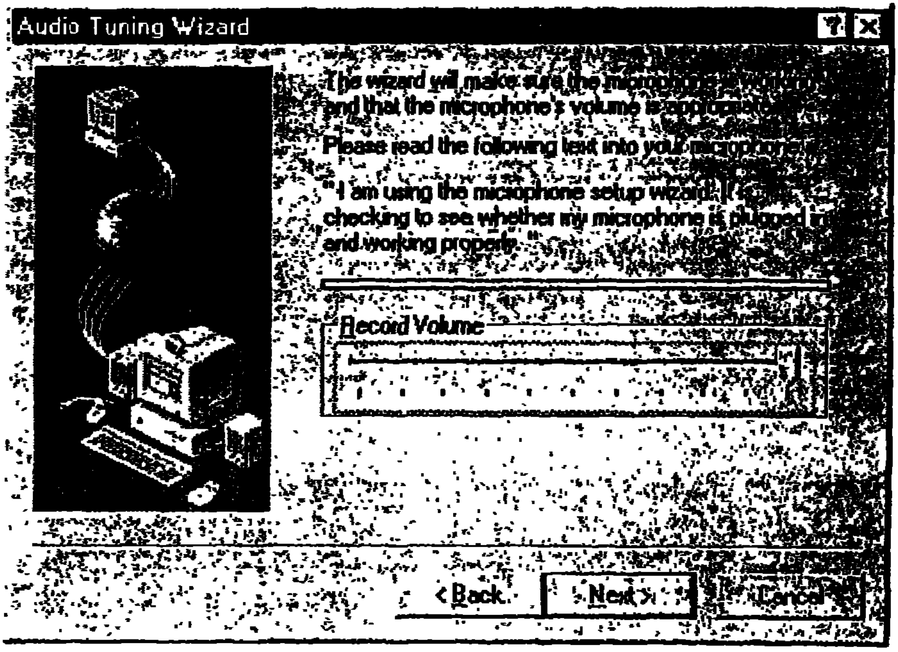
في هذا المربّع تتأكد من أن تسجيل الصوت عامل ضمن جهازك، مع إمكانية تعديل الصوت المسجَّل أيضاً.

- اقرأ النص الموجود ضمن المربّع باستخدام الميكروفون، واستمع لصوتك.
- اسحب الزالق إلى اليمين لزيادة الصوت المسجّل أو إلى اليسار لتخفيضه. ثم كرر القراءة إلى أن تصل لعلو مناسب للصوت المسجَّل.

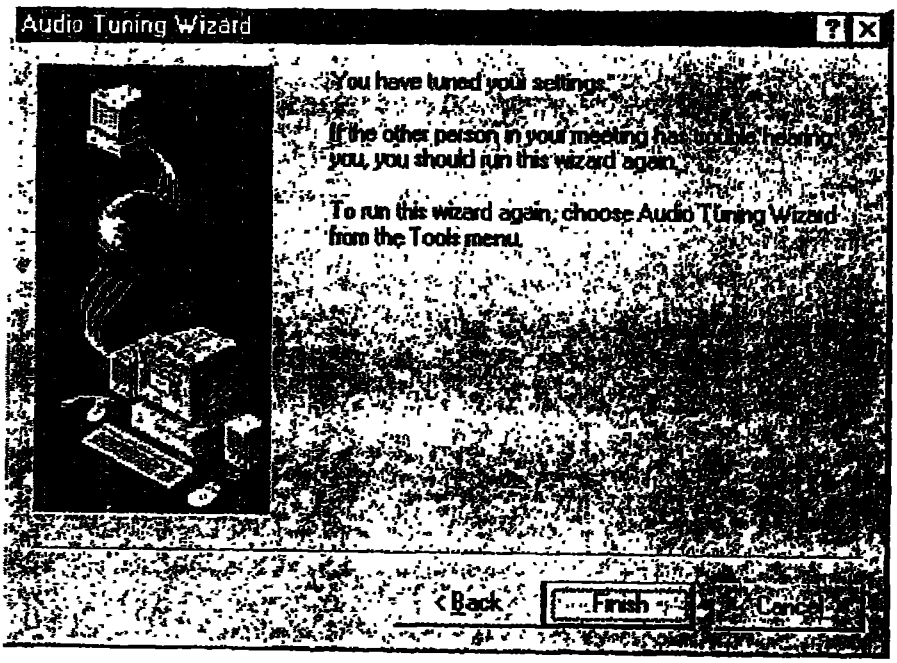
- اختر الزر Next.

انظر الشكل (11 ـ 5).

هذا المربّع يُعلمك أنه بإمكانك تعديل تجهيزات الصوت لاحقاً، باختيار



الشكل (10 ـ 5)



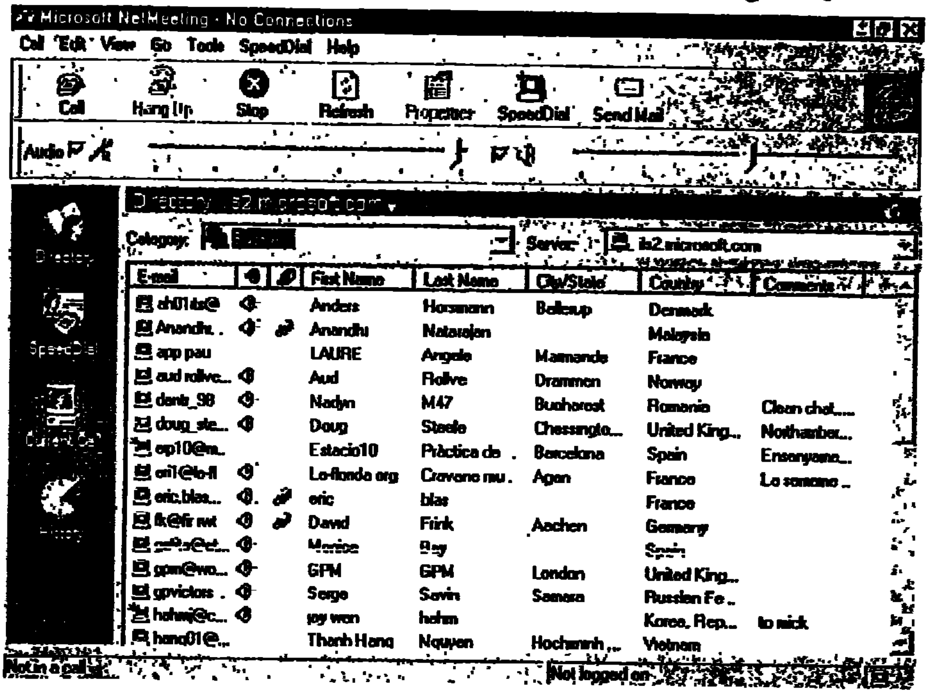
الشكل (11 ـ 5)

Audio Tuning Wizard من القائمة Tools في البرنامج NetMeeting.

- اختر الزر Finish.

لإنهاء تجهيز البرنامج وتشغيله.

- انظر الشكل (12 ـ 5).



الشكل (12 ـ 5)

يتم تشغيل الاتصال بالإنترنيت، للوصول إلى المزوِّد المعتمد ضمن NetMeeting. لتغيير المزوِّد، تختاره من قائمة الإسقاط Server، ولتعيين فصيلة معينة من الأشخاص الذين يمكن الاتصال بهم، تختارها من قائمة الإسقاط Category.

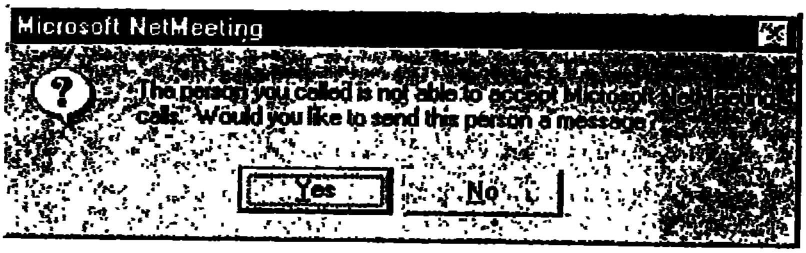
لإجراء اتصال، تنقر معلومات الشخص نقرةً مزدوجةً.

* الاتصال والاجتماع:

فإذاً، لإجراء اتصال، تنقر معلومات الشخص الذي تريد الاتصال به نقرة مزدوجة. يستخدم البرنامج NetMeeting، تجهيزات الصوت Audio الفيديو Video

والبيانات Data، حسب التجهيز الافتراضي ضمنه، في حال كان جهازك يضم الملحقات والتجهيزات للصوت والڤيديو. يمكنك إجراء اتصال مع شخصٍ واحد فقط، مع العلم أنه بالإمكان تبديل الاتصال مع أكثر من شخص أي إجراء اتصالات جماعية Conference. يمكن أن يتم الاتصال أيضاً بين عدة مجموعات يتألف كل منها من شخصين.

عندما ينجح اتصالك، تتلقى من الشخص الآخر الاتصال بالصوت، الڤيديو أو النصوص، وترسل له بنفس الطريقة. في حال لم ينجح اتصالك بالهدف، يتم عرض مربّع شبيه بما يحتويه الشكل (13 ـ 5).



الشكل (13 ـ 5)

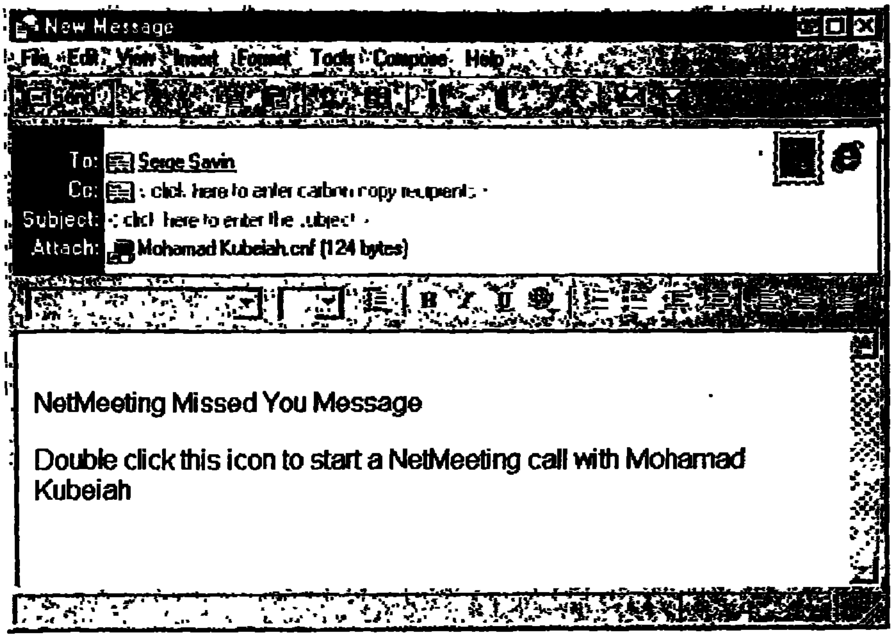
هذا المربّع يعلمك أن الاتصال بالشخص المطلوب غير ممكن حالياً، ويمكنك إرسال بريد إلكتروني له (باختيار الزر Yes) أو التراجع عن الاتصال للمحاولة في مرة أخرى (باختيار الزر No). فإذا، لإرسال بريد إلكتروني. . .

- اختر Yes من المربّع الذي يظهر.

انظر الشكل (14 ـ 5).

يتم فتح نافذة إعداد رسالة جديدة، تتضمن عنوان البريد الإلكتروني للشخص الذي كنت تحاول الاتصال به.

- اطبع رسالتك مع موضوعها.
- اختر الزر Send ليتم الإرسال.



الشكل (14 ـ 5)

ملاحظة

> في حال كان الشخص الذي تحاول الاتصال به اختار Do Not Disturb من القائمة Call، يعتبرها NetMeeting إخفاق في محاولة الاتصال ويسألك إذا كنت تريد إرسال بريد إلكتروني عبر نفس مربع الحوار المعروض في الشكل (13 ـ 5).

* إرسال ملفات:

لإرسال ملف إلى شخص ضمن NetMeeting:

- صوّب نحو File Transfer في القائمة Tools.
- اختر Send File من قائمة الإسقاط.
- اختر اسم الملف الذي تريد إرساله، أو حدد موقعه بنقر الزر Browse.
- اختر OK ليتم إرسال الملف.

* مشاركة البرامج:

لمشاركة برنامج معيَّن مع شخص آخر ضمن NetMeeting.

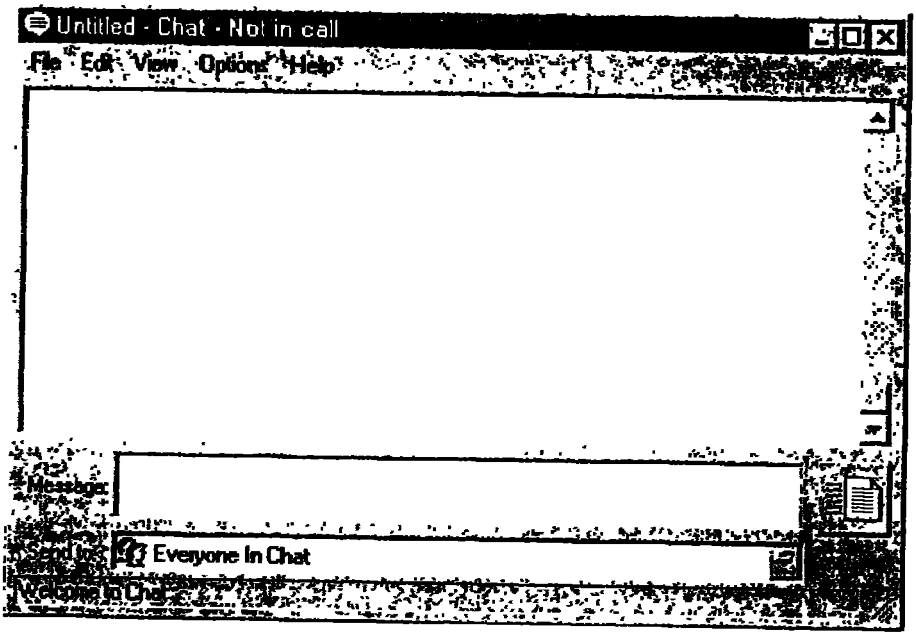
- شغِّل البرنامج الذي تريد مشاركته.
- صوِّب نحو Share Application في القائمة.
- اختر اسم البرنامج من القائمة المسقطة.
- ابدأ العمل في البرنامج المشترك.

* المحادثة:

لإجراء حوارات نصية سريعة:

- اختر Chat من القائمة Tools.

انظر الشكل (15 ـ 5).



الشكل (15 ـ 5)

- أدخل النص الذي تريد إرساله ضمن المربَّع Message.

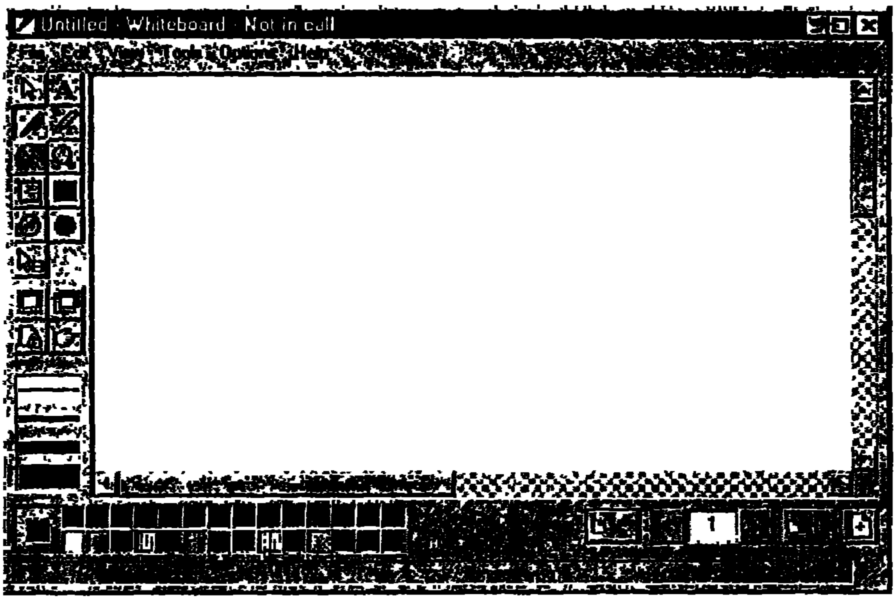
- انقر الزر إلى يمين المربّع النصي أو اضغط المفتاح [↵] Enter.

* استخدام اللوح Whiteboard:

من خلال البرنامج NetMeeting، تُشغِّل برنامج رسم شبيه بالبرنامج Paint، يساعدك على إجراء الاتصالات عن طريق تبادل الرسوم.

- اختر Whiteboard من القائمة Tools.

انظر الشكل (16 ـ 5).



الشكل (16 ـ 5)

- ابدأ بالرسم ضمن النافذة.
- أغلق نافذة البرنامج ليتم الإرسال.

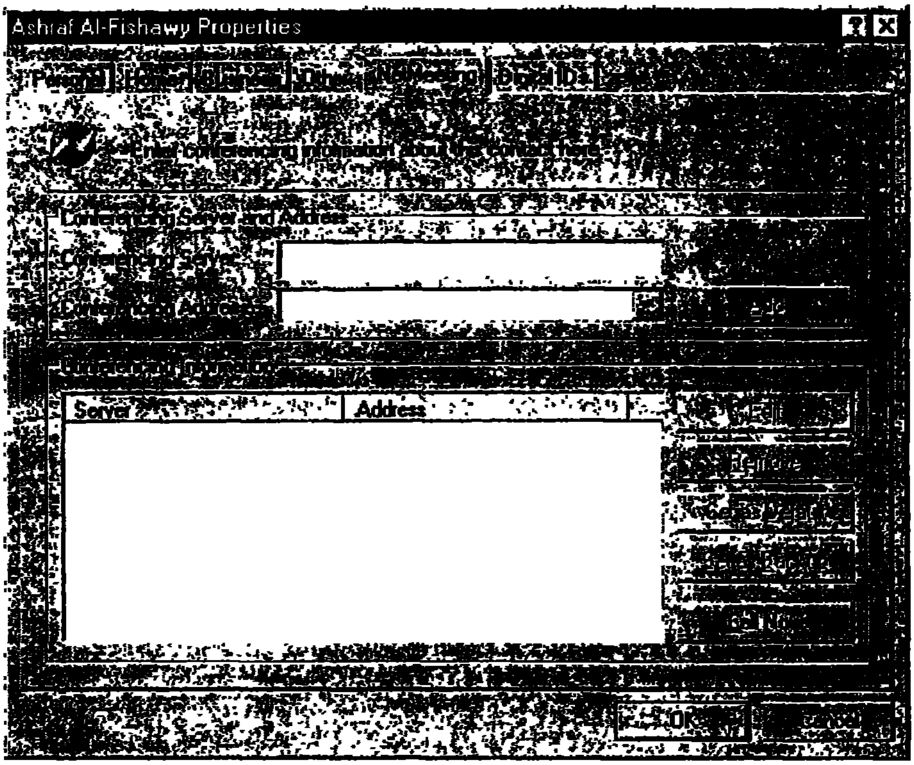
* تجهيز مكالمة جماعية من Address Book:

يمكنك تخزين معلومات حسب المكالمات الجماعية Conferencing Account Information (مثل البريد الإلكتروني وعناوين المزودات) ضمن دفتر العناوين وإجراء

المكالمة مباشرةً من Address Book.

- انقر عنوان من تريد إجراء مكالمات جماعية معه من القائمة في نافذة Address Book، نقرةً مزدوجةً.
- اختر علامة التبويب NetMeeting من مربَّع الحوار الذي يظهر.

انظر الشكل (17 ـ 5).



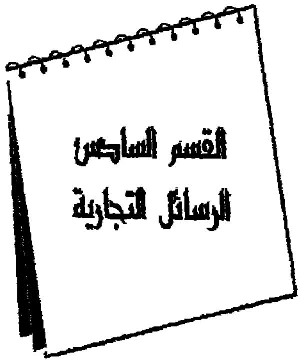
الشكل (17 ـ 5)

- أدخل عنوان البريد الإلكتروني للاجتماعات ضمن المربَّع Conferening Address، الذي يمكن أن يكون غير البريد الإلكتروني العادي للشخص. إذا كان البريد الإلكتروني للاجتماعات والمراسلة هو نفسه بالنسبة للشخص الهدف، يمكنك اختيار ذلك البريد من قائمة الإسقاط لنفس المربَّع.
- أدخل عنوان المزوِّد المعتمد للاجتماعات، الذي ينتمي إليه ذلك الشخص، ضمن المربَّع Conferening server ثم اختر الزر Add لإضافة عنوان المزوِّد إلى القائمة.

كرر نفس العمل لتعريف أكثر من مزوِّد واحد.

- اختر OK من مربَّع الحوار.

بعد هذا التجهيز، يمكنك إجراء المكالمة الجماعية التي عرفتها، ونقر Call Now ضمن علامة التبويب NetMeeting في مربَّع الحوار المعروض في الشكل (17 ـ 5).

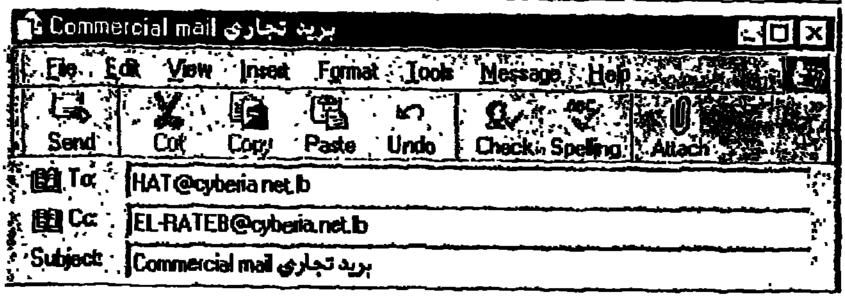


من كتاب

المراسلات التجارية

سلسلة الكنز المكنون في أصول كتابة الرسائل

دار الراتب الجامعية



الرسالة رقم 1

السيد...... المحترم

تحية وبعد،

نرجو تزويدنا بنسخة عن الكتالوج الخاص بالأدوات الكهربائية التي تنتجها مصانعكم سوية مع قوائم الأسعار وأية نشرات توضيحية حول طرق الاستعمال وشروط البيع وتسليد الأثمان.

المخلص

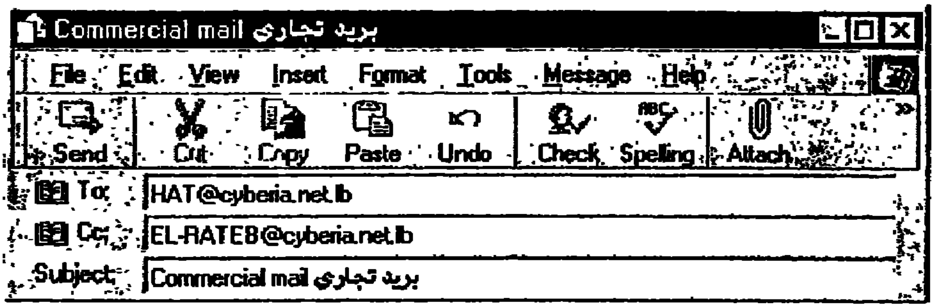
* * *

LETTER No. 1

Dear Sir,

Will you please send me a copy of your catalog and price list of the electrical instruments and goods produced in your factories, together with the relevant price lists and conditions of sales and settlement of invoices and copies of any descriptive leaflets concerning their use.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 2

السيد. . . . . . المحترم

لفت نظرنا القاصة الحديدية التي شاهدناها في مكتب أحد عملائنا وتحمل ماركتكم المسجلة، وحصلنا على عنوان شركتكم من هذا الصديق.

نرجو أن ترسلوا إلينا نسخة عن الكتالوج الخاص بالقاصات الحديدية من إنتاج مصانعكم سوية مع قوائم الأسعار وشروط البيع والتسليم وتسديد الثمن. نعلمكم بأننا مهتمون بالقاصات الحديدية من الحجم المتوسط التي تصلح للاستعمال داخل المكاتب.

المخلص

* * *

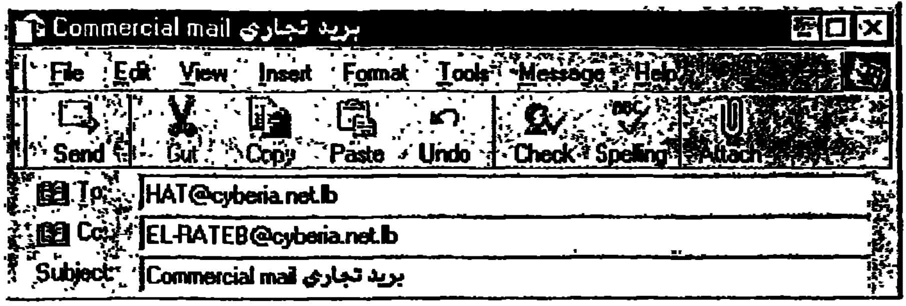
LETTER No. 2

Dear Sir,

We have seen one of your safes in the office of one of our customers. We obtained your company's address from him.

Please send us a copy of your current catalog, together with price lists and conditions of sales and sattlement of costs. We are particularly interested in safes for use in offices.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 3

السيد. . . . . . المحترم

إني أملك مخزناً كبيراً في بيروت لبيع الأدوات الكهربائية من مختلف الأنواع، وقد لفت نظري الإعلان المنشور في الصحف المحلية حول الأفران الكهربائية التي تنتجونها.

أرجو أن ترسلوا لي الكتالوج المصور لهذه الأفران والكتالوغات الأخرى الخاصة بمنتجاتكم مع قوائم الأسعار وشروط البيع وتسديد الثمن.

المخلص

* * *

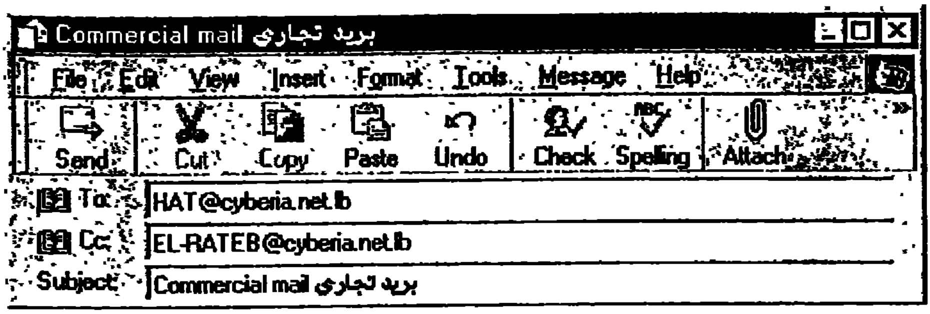
LETTER No. 3

Dear Sir,

I have a large store in Beirut in which I sell various kinds of electrical equipments and articles. Your and about electrical cookers drew my attention.

Please send me your illustrated catalog, price lists for this cookers and other electrical items.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 4

السيد...... المحترم

أرجو أن ترسلوا إلي نسخة عن الكتالوج الخاص بالآلات الطابعة المتوفرة لديكم سوية مع قائمة الأسعار.

إني أرغب في شراء آلة طابعة إلكترونية تملك ذاكرة وواجهة عرض أحادية الخط.

المخلص

* * *

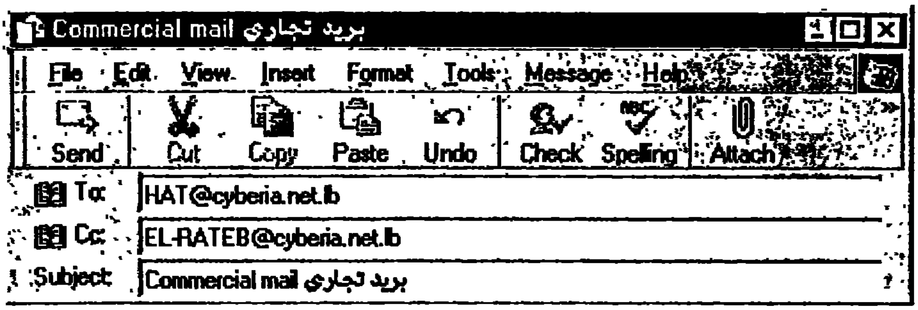
LETTER No. 4

Dear Sir,

Will you please send me a copy of your current typewriter catalog and price list.

I am particularly interested in purchasing an electronic typewriter with a memory and single-line display.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 5

حضرة السيد...... المحترم

اشترى جاري السيد يحيى جابر، من الرملة البيضاء في بيروت مؤخراً من شركتكم آلة جز العشب نالت إعجابه، وأوصاني بالاتصال بكم عندما عرف أني أنوي شراء آلة لجز العشب.

إني أحتاج لحديقتي آلة مماثلة للتي اشتراها جاري على أن تكون أصغر حجماً منها. أرجو منكم أن ترسلوا لي نسخة عن الكتالوج سوية مع أية معلومات أخرى تساعدني على اختيار الأفضل لحديقتي.

المخلص

* * *

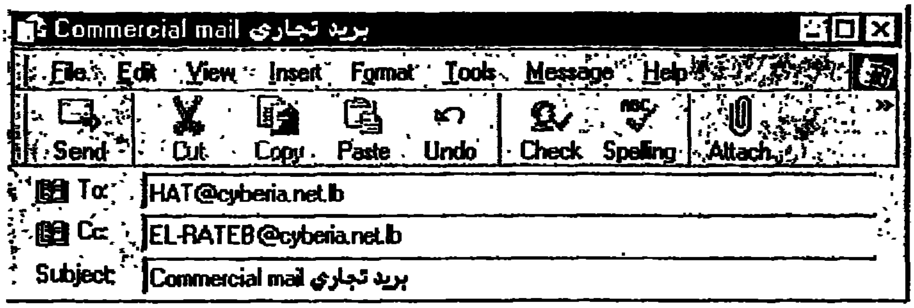
LETTER No. 5

Dear Sir,

My neighbor, Mr. Yahya Jaber, of Ramlet al-Baida, Beirut, recently bought an electric lawnmower from you. He is delighted with the machine and has recommended that I contact you.

I need, for my garden, a similar machine but smaller in size. I should be glad if you would send me a copy of your catalog and any other information that may help me in making the best choice for my garden.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 6

السيد...... المحترم

استلمنا عدداً من الاستفسارات حول مواد تغطية الأرضيات غير المصقولة للغرف في المباني قيد الإنشاء.

يسرنا جداً أن ترسلوا إلينا نماذج عن مجموعة مواد التغطية المتوفرة لديكم سوية مع بطاقة النقوش المستعملة في التصميم لاختيار ما يناسبنا.

المخلص

* * *

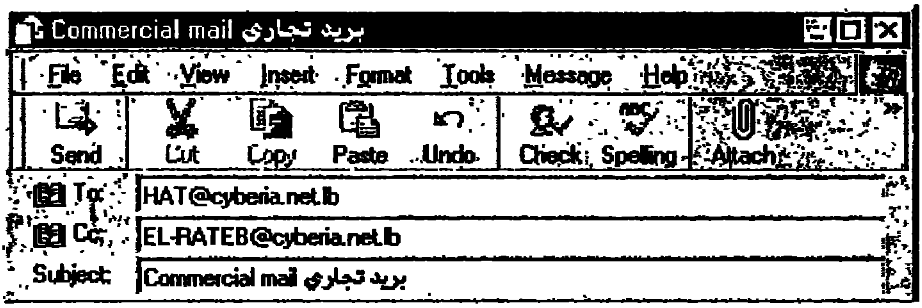
LETTER No. 6

Dear Sir,

We have received a number of enquiries for floor coverings suitable for rough floors.

It would be helpful if your could send us samples of your range of suitable floor coverings and a pattern card of the designs in which they are supplied.

Your Sincerely



الرسالة رقم 7

حضر السيد. . . . . . المحترم

أو حضرة السيدة. . . . . . المحترمة

خلال زيارة قمت بها مؤخراً لمعرض البيت المثالي شاهدت نموذجاً من البلاط البلاستيكي المستعمل لتغطية الأرضيات الذي تنتجونه. أعتقد أن هذا النوع من البلاط يناسب منزلي، ولذلك أرجو منكم أن تزودوني بالمعلومات التالية:

(أ)

هل يجب إعداد الأرضيات مسبقاً قبل تغطيتها بالبلاط البلاستيكي؟

(ب)

ما هي ألوان وتصاميم البلاط الذي يمكنكم تزويده؟

(ج)

هل تقومون أنتم بأعمال تركيب البلاط على الأرضيات؟

يسرني جداً استلام ردكم حول هذه الأمور.

المخلص

* * *

LETTER No. 7

Dear Sir,/Dear Madam,

During a recent visit to the Ideal Home Exhibition, I saw a sample of your plastic tile flooring. I thought that this type of flooring would be suitable for my house.

Would you please give me the following information:

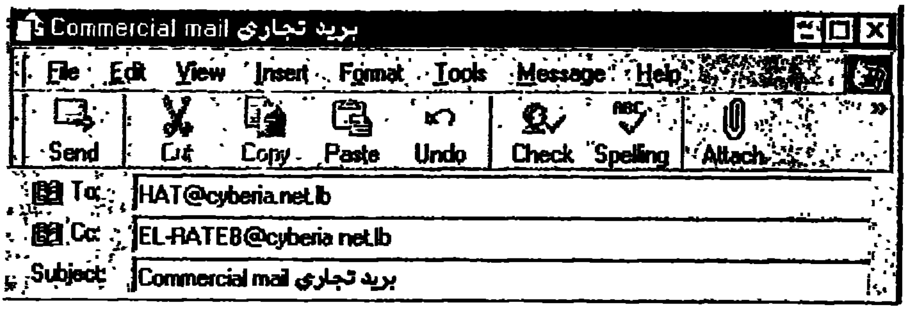
(A) What special preparation would be necessary for the underflooring?

(B) In what colors and designs can you supply the tiles?

(C) Would you do the job of laying the floor?

I shall appreciate your reply on these matters.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 8

السيد. . . . . المحترم

أخبرنا أحد الأصدقاء أنكم تنتجون على نطاق واسع أغطية للسرائر وبيوت وسائد مصنوعة من البوليستر القطني.

إن شركتنا متخصصة ببيع المنسوجات القطنية وغيرها ولها عدة فروع في أنحاء مختلفة من البلاد.

يسرنا أن نستلم منكم تفاصيل مختلف السلع التي تنتجونها من هذا النوع تشمل الأحجام والألوان والأسعار بالإضافة إلى نماذج عن المواد المستعملة في صنع هذه السلع.

نرجو أن تذكروا في ردكم شروط البيع والتسديد والحسومات التي تمنحونها عند شراء كميات كبيرة من منتجاتكم.

نأمل بأن يصلنا ردكم بالسرعة الممكنة.

المخلص

* * *

LETTER No. 8

Dear Sir,

We were informed by a friend that you manufacture on a wide scale polyester cotton bedsheets and pillow cases.

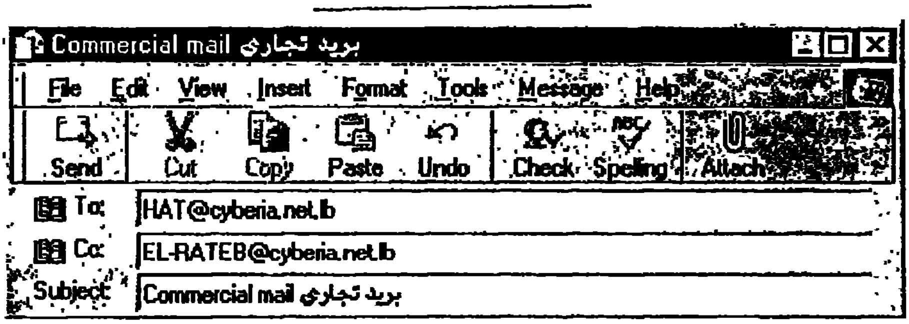
We are large dealers in textiles and beleive there is a promising market in our country for this line of products.

We would be glad if you will send us details of your various ranges including sizes, colors and prices together with samples of the different qualities of material used in their manufacture.

Kindly state in your reply your terms of payment and discounts allowed on purchases of quantities.

Your prompt reply would be appreciated.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 9

السيد. . . . . . المحترم

أو السيدة. . . . . . المحترمة

يسرنا أن نستلم منكم تفاصيل آلات الفاكس التي تقومون بتسويقها سوية مع قائمة الأسعار وشروط البيع.

نحتاج لمكتبنا إلى آلة فاكس لإرسال المراسلات داخل لبنان كما إلى خارجه.

المخلص

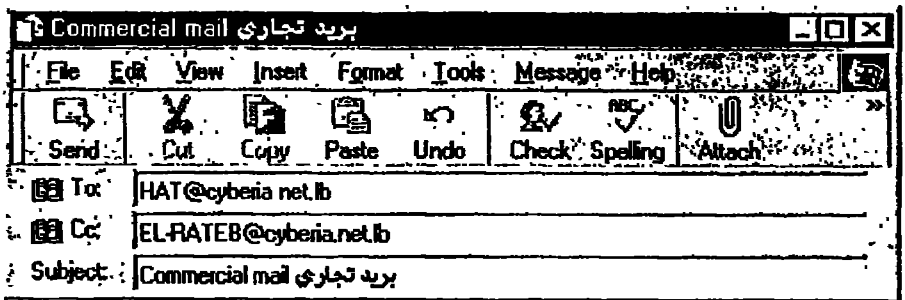
LETTER No. 9

Dear Sir,/Madam,

We would be pleased to receive details of the fax machines which you market together with their prices and sales conditions.

We are in need of a fax machine for sending messages within Lebanon and to outside countries.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 10

السيد . . . . . المحترم

علمنا من أحد الزملاء التجار أنكم تنتجون وتسوقون قفازات يدوية مصنوعة من الجلود الطبيعية والاصطناعية.

نرجو أن ترسلوا إلينا نسخة عن الكتالوج الخاص بهذه المنتجات سوية مع لائحة الأسعار وشروط الدفع وإذا أمكن ذلك نرجو إرسال بعض النماذج من الجلود التي تستعملونها في صناعة هذه القفازات. نشكركم سلفاً على ردكم السريع.

المخلص

* * *

LETTER No. 10

Dear Sir,

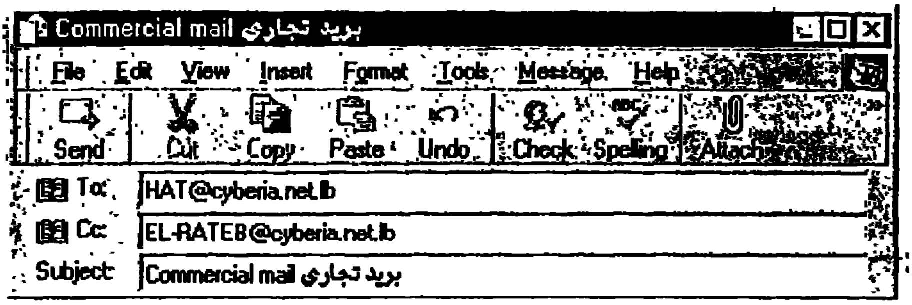
We learned from a business colleague that you produce and market handmade gloves in a variety of natural and synthetic leathers.

Will you please send us a copy of your catalog with details of prices and

payment terms. Could you please, if possible, send us some samples of the various skins you use for the manufacture of these gloves?

Thank you for your prompt attention.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 11

بعد التحية،

يهمنا المتاجرة بالأقمشة الصوفية بلون أزرق ورمادي، ويسرنا إذا تفضلتم بإرسال نماذج من القماش الذي تنتجه مصانعكم من النوعين الجيد والوسط الذي يمكنكم تزويده من مستودعاتكم.

في حال كانت الأسعار المعروضة تنافسية يمكننا تثبيت طلب مهم من هذه الأقمشة.

لمعلوماتكم تعتبر شركتنا من كبار مستوردي وتجار جملة الأقمشة الصوفية ونأمل بأن نتمكن من إنشاء علاقات تجارية مرضية ومثمرة مع مؤسستكم.

المخلص

* * *

LETTER No. 11

Dear Sir,

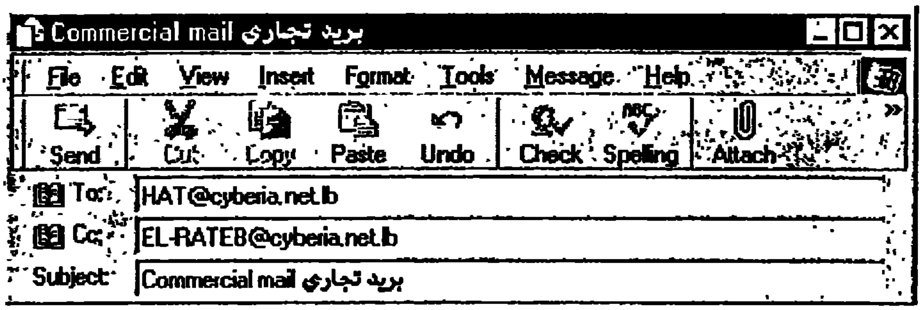
We are interested in blue and grey worsteds and should be pleased if you will send us samples of good and medium qualities which you can supply from stock.

If you give us a really competitive quotation we may place a substantial order with you.

We are large importers and wholesale traders of worsted goods and we hope to be able to conduct mutually satisfactory trade relations with your firm.

With best regards,

Yours Sincerely



الرسالة رقم 12

بعد التحية،

نرجو أن ترسلوا بأسرع وقت ممكن نماذج ولائحة أسعار القمصان الصوفية التي تنتجونها في مصانعكم. نحن على استعداد لدفع أثمان النماذج التي ترسلونها إلينا إذا رغبتم.

نأمل تثبيت طلب مهم في حال كانت الأسعار التي تعرضونها تنافسية.

المخلص

* * *

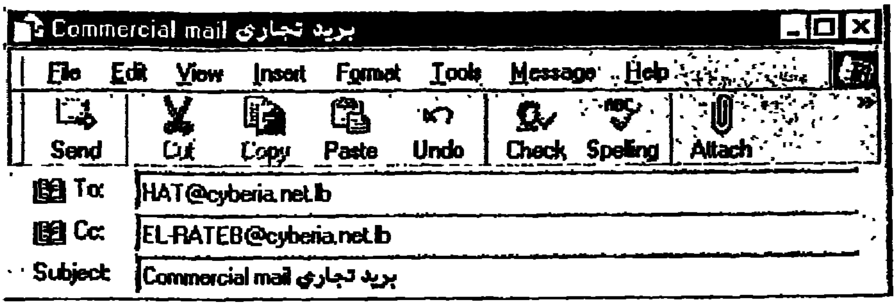
LETTER No. 12

Dear Sir,

Kindly send us as soon as possible samples and price lists of the woollen shirts which you manufacture. We will be ready to pay the cost of the samples which you care to despatch to us.

If you give us really competitive prices we may place a substantial order with you.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 13

تحية وبعد،

لقد قرأنا إعلانكم المنشور في صحيفة النهار حول الأحذية الرجالية ويسرنا أن نستلم منكم الكتالوجات وقوائم الأسعار الخاصة بالأحذية التي تنتجونها.

نملك وندير متجراً كبيراً نبيع فيه أحذية رجالية ونسائية من كافة الماركات العالمية ونعتقد أن بإمكاننا تسويق ماركتكم في متجرنا.

المخلص

* * *

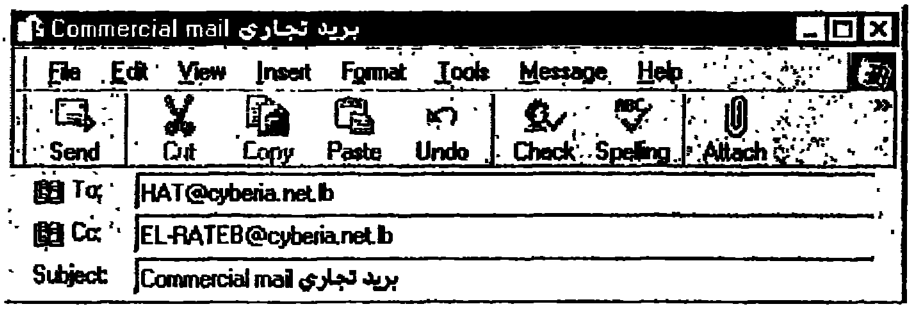
LETTER No. 13

Dear Sir,

We have seen your ad in «An-Nahar» newspaper about your men's shoes and should be glad to receive your catalog and latest price lists.

We own a big store in which we sell men and women shoes of various international brands and we thought of marketing your brand in our store.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 14

سيدي،

تهتم شركتنا في بيع أدوات كهربائية على أساس الأمانة وهي تتبع نظام تسديد الفواتير بعد بيع البضاعة علماً أن الأدوات التي لا تباع تظل برسم الأمانة إلى أن تباع أو تعاد إليكم عند طلبكم.

نعطي أدناه بعض المعلومات التجارية حول شركتنا ويمكنكم بكل حرية الاستفسار عن مكانتنا المالية وشهرتنا في السوق اللبنانية من جمعية التجار في بيروت.

تأسست شركتنا في عام ١٩٨١ برأسمال ٢٩٠ ألف دولار مدفوع بالكامل والشركاء المؤسسون هم: أحمد حسن ومحمد قطان والياس بورجي وأنيس ممتاز. يرأس السيد أحمد حسن مجلس إدارة الشركة وهو مخول بالتعامل باسم الشركة وبالتوقيع نيابة عنها.

تملك شركتنا وتدير معرضاً واسعاً في ذوق مصبح لبيع المنتجات الكهربائية بالمفرق التي نستلمها من المصنعين وبائعي الجملة من مختلف أنحاء العالم.

إذا رغبتم في إقامة علاقات تجارية بيننا نرجو إرسال نسخة عن الإصدار الأخير لكتالوج منتجاتكم مع قوائم الأسعار ونسبة الخصم التي يمكنكم منحنا إياها على المبيع.

المخلص

* * *

LETTER No. 14

Dear Sir,

Our company is engaged in selling electrical products on a trust basis. It follows the system of settlement of invoices after sale of goods. Unsold articles will remain in our custody until sold or returned to the producer on his demand.

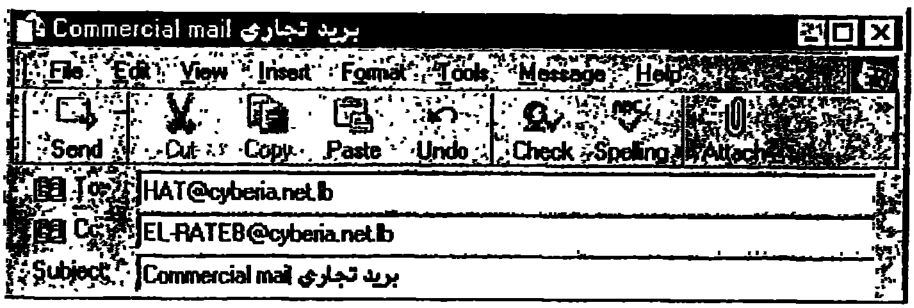
We give below some vital trade informations about our company. You may, if you wish, enquire from the Trader's Association about our financial status and market reputation.

Our company was formed in 1981 with a paid-up capital of 200,000 U.S. dollars. The partners are: Ahmed Hassan, Mohamed Kattan, Elias Bourji and Anis Mumtaz. Ahmed Hassan is the company's president and has full authority to deal in the company's name and to sign on its behalf.

Our company owns and operates a large showroom at Zouk Mosbeh, in which it sells in retail electrical products received on trust from manufacturers or wholesale suppliers.

If you are interested to initiate trade relations with us, please send us your latest catalog and price lists and the discount you are prepared to grant on sales.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 15

سيدي،

نرغب في إرسال أوامر شراء إليكم من المواد الصحية التي تنتجها مصانعكم وذلك على أساس الدفع المؤجل. نعطي أدناه المعلومات التجارية الخاصة بشركتنا

والتي يمكنكم التأكد من صحتها من غرفة التجارة والصناعة في بيروت.

الرأسمال المدفوع 250 ألف دولار، نوع الشركة: شراكة بين ناجي يوسف وعلي قاظم بالتكافل والتضامن.

المصارف التي نتعامل معها: بنك الاعتماد اللبناني، بنك شارترد، بنك لبنان والعالم العربي. ويمكنكم الاستفسار من هذه المصارف عن الوضعية المالية لشركتنا.

يقع المركز الرئيسي لشركتنا في بيروت، ولها فرعان في كل من صيدا وطرابلس.

اهتمامنا التجاري الرئيسي: تسويق وبيع المواد الصحية بالجملة والمفرق.

فإذا قررتم إقامة علاقات تجارية مع مؤسستنا نرجو إرسال نسخة عن الإصدار الأخير لكتالوج منتجاتكم مع قوائم الأسعار تسليم بيروت.

نتطلع إلى تعاون مثمر مع شركتكم الزاهرة.

المخلص

* * *

LETTER No. 15

Dear Sir,

We wish to dispatch to you purchase orders of sanitary articles which you produce on the basis of sale on credit. We give below trade informations about our firm for your perusal.

Paid-up capital U.S.$ 250000.

Kind of firm: Partnership between Naji Youssef and Ali Kadhem.

Bankers: the Lebanese Credit bank, the Chartered bank, Bank of Lebanon and the Arab Countries. You may request trade informations about our firm from these banks.

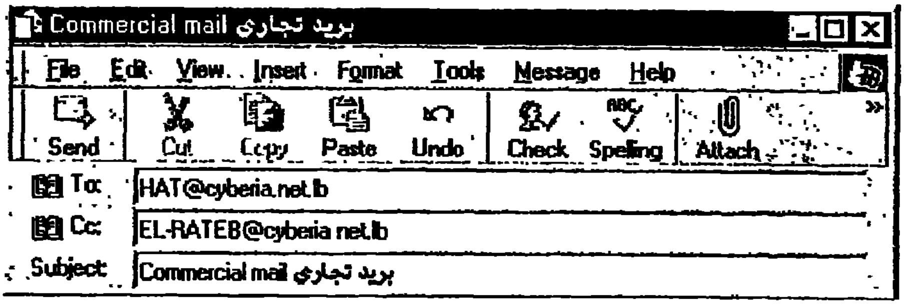
Our company has its main office in Beirut and branches in Saida and Tripoli.

Our main trade interest: Marketing and selling sanitary articles.

If you decide to make business with us, please supply us with your latest catalogs and price lists-C.I.F. Beirut.

We look forward for a fruitful cooperation with your company.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 16

سيدي،

نشير إلى إعلانكم المنشور في مجلة نيوزويك ويسرنا أن نقيم علاقات تجارية مع شركتكم.

إن مؤسستنا شركة تجارية تهتم ببيع الأدوات المنزلية وبالأخص أدوات المطبخ الكهربائية واليدوية في عدة مخازن نديرها في بيروت ونهتم بشكل خاص بالمنتجات الأميركية نظراً للطلب المتزايد عليها من جانب الزبائن. نعلمكم بأننا نتعامل مع عدة شركات أميركية على أساس الدفع المؤجل. وندرج أدناه بعض المعلومات الحيوية حول شركتنا لمعلوماتكم.

الرأسمال المدفوع: 200 ألف دولار.

الإجمالي السنوي للمبيعات: 3 ملايين دولار.

المدير الإداري: زكي حنا.

الشركاء: زكي حنا ومصطفى رزق والياس مخول.

عدد العاملين: 14.

المصارف التي نتعامل معها: البنك العربي وبنك بيبلوس، ويمكنكم إذا رغبتم الاستفسار من هذين المصرفين حول الإمكانيات المالية لشركتنا وشهرتها في السوق.

أسلوب تسديد الفواتير: بعد 3 أشهر من استلام البضاعة.

فإذا قررتم بدء التعامل معنا نرجو إرسال نسخ عن الكتالوجات الخاصة بمنتجاتكم وأسعارها.

نأمل في إقامة علاقات تجارية مثمرة للطرفين بيننا.

المخلص

* * *

LETTER No. 16

Dear Sir,

Having read your ad in Newsweek, we wish to initiate trade relations with your firm.

We are a trading company interested in the sale of kitchen utensils, electrical and mechanical, in our several stores in Beirut.

We are interested in particular in American brands of kitchen utensils in view of their appeal to our customers. For your information we do business with several American companies on the basis of credit. We give below some vital informations about our firm for your perusal.

Paid-up capital: U.S.$ 200000.

Annual turnover: U.S.$ 3 millions.

Managing director: Zaki Hanna.

Partners: Zaki Hanna, Mustafa Rizk and Elias Makhoul.

Number of employees: 14.

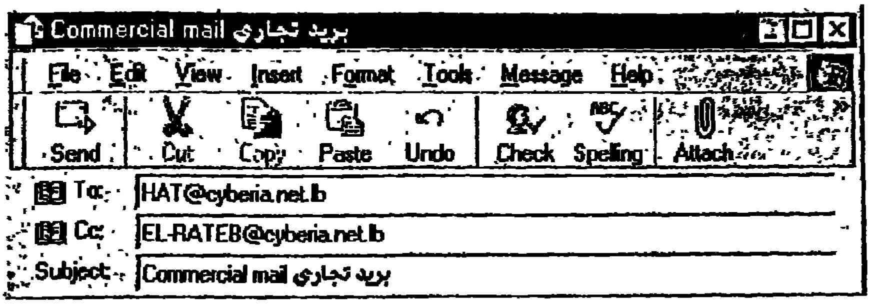
Bankers: The Arab Bank; Bank Byblos. You may if you wish, obtain informations about our firm from these two banks.

Terms of settlement of invoices: usually three months after receipt of goods.

If you decide to do business with us, kindly advise us and send us your catalogs and price lists.

We hope to build with your firm a mutually rewarding relation.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 17

سيدي ،

نرغب في إرسال طلبية مهمة إليكم تشمل شراء أصناف عدة من منتجاتكم. ولكن كي نتجنب مواجهة منافسة خطيرة عند تسويق هذه المنتجات في لبنان نجد أن حصولنا على الحق الحصري لبيع منتجاتكم في الأسواق اللبنانية سيساعدنا كثيراً في هذا المضمار.

نرجو إعلامنا في الوقت المناسب بقراركم الذي نرجو أن يكون إيجابياً. وفي هذا الخصوص نعبر لكم عن استعدادنا لتقديم كفالة مصرفية بقيمة الطلبية الأولى للتأكيد على سلامة النية وصدق التعامل.

المخلص

* * *

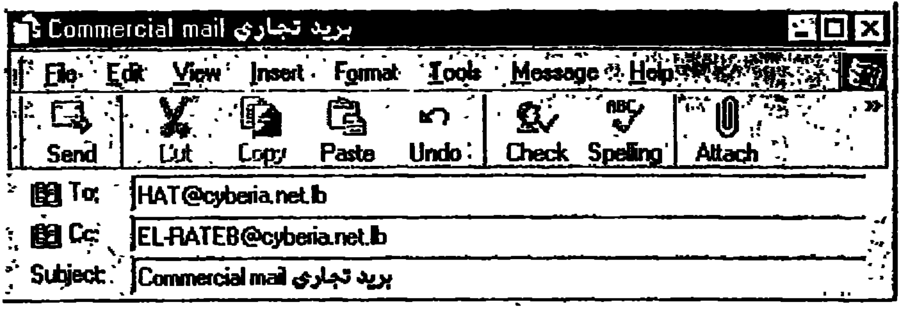
LETTER No. 17

Dear Sir,

We wish to put an important order with you for the purchase of several items in your range of products. In order that we may not face serious competition when selling them we feel that obtaining sole distribution rights your products in our country will help us much in this field.

Please give us your opinion in due course which we hope will be positive. In this connection, we are ready to give you a bank guarantee for our first order to express our good faith and straightforward dealing.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 18

تحية وبعد،

نود أن نعرفكم بشركتنا. نتاجر بالساعات وبالأخص ساعات اليد المصنوعة في اليابان وكوريا وهونكونغ، ولنا خمسة مراكز بيع في لبنان. وتمكنا من تثبيت اسم شركتنا في السوق ونحن في الوقت وكلاء حصريون لبيع ثلاث ماركات يابانية في بلادنا.

علمنا من مصادر موثوق بها في السوق أنكم لا تحبذون منح وكالات حصرية لتوزيع وبيع ماركتكم من الساعات ولذلك فإننا نقترح عليكم شراء كمية مهمة من الساعات اليدوية على أساس طلبيات منتظمة تتبع الواحدة الأخرى.

يسرنا أن نعرف عما إذا كنتم توافقون على منحنا حسماً خاصاً لتمكيننا من الاستمرار في عرض أسعار تنافسية الأمر الذي كان السبب وراء نجاح ونمو عملنا التجاري.

يرجى إعلامنا بالقرار الذي تتخذونه حول هذا العرض.

المخلص

* * *

LETTER No. 18

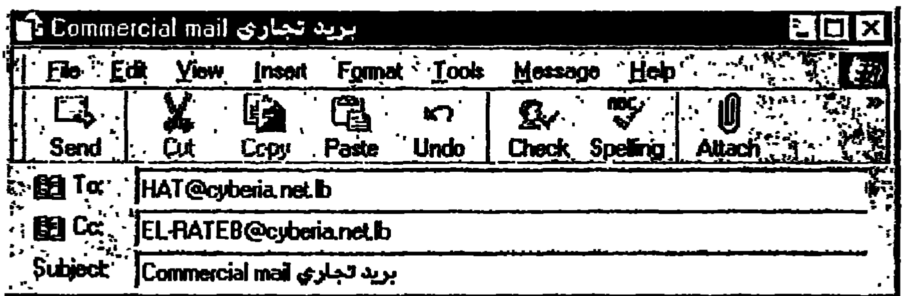
Dear Sir,

We are large dealers in watches, particularly wrist watches, made in Japan, Korea and Hong-Kong. We have five sales centers in Lebanon and we have been so far successful in our activities. We are at present the sole distributing agents for three Japanese brands in our country.

We knew from reliable market sources that you do not follow the policy of granting sole distributing rights for your brand. Accordingly we propose to buy from you an important quantity of your wristwatches in regular orders. Will you please indicate whether you are able to grant us a special discount. This would enable us to maintain the low selling prices which were behind the growth of our business.

Please let us know of your decision and your terms for granting special discounts to your dealers.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 19

السادة......

خلال زيارة مدير مبيعاتكم المتجول السيد كليفورد إلى مكاتبنا سلمناه طلباً ثابتاً لشراء ١٦٠٠ زوج من الجوارب الرجالية من مختلف النوعيات والطرازات والألوان بسعر ٢,٥٠ دولار للزوج الواحد.

نعلمكم بأن أسعار الجوارب الرجالية السائدة في السوق انخفضت بدرجة ملحوظة بسبب التنافس الشديد بين مختلف المنتجين. ولذلك نجد أنفسنا مضطرين إلى طلب خفض سعر الشراء إلى دولارين للزوج الواحد.

في حال عدم موافقتكم على تخفيض سعر الشراء لا نجد أمامنا من سبيل سوى الطلب إليكم إلغاء طلب الشراء المسلم إلى السيد كليفورد.

المخلص

* * *

LETTER No. 19

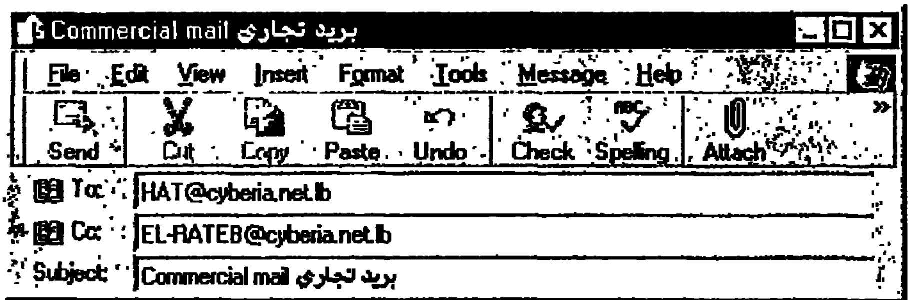
Dear Sirs,

When your travelling salesman, Mr. Clifford, visited us in March, we put an order with him for 1600 pairs of men's socks of various qualities, patterns and colors at the unit price of $2.50 per pair.

Selling prices for men's socks have considerably decreased in our local market due to fierce competition and we find ourselves obliged to ask you to decrease the sale price to $2.00 per pair. In case you do not accept to effect this decrease, we have but to ask you to cancel our order.

Awaiting your reply, we are,

Yours Sincerely



الرسالة رقم 20

السادة.....

نشكركم على رسالتكم المؤرخة في ٩ آذار التي أوردتم فيها أسعاركم بالنسبة للمناشف القطنية.

لقد أسفنا فعلاً لأنكم لم توافقوا إلا على منحنا تخفيضاً بنسبة ٠,١٥ دولار لكل منشفة بالمقارنة مع الأسعار التي اشترينا فيها الطلب الأخير من المناشف في شهر تشرين الأول الماضي. لا شك أنكم على علم بأن المناشف من صنع صيني قد أغرقت الأسواق بأسعار منخفضة للغاية بالمقارنة مع أسعاركم.

تعرفون دون شك أننا خلال السنوات السابقة التزمنا بتسويق بضاعتكم دون غيرها ولكننا الآن وبعد وصول البضاعة الصينية إلى الأسواق وجدنا أنفسنا مضطرين إلى تقديم أسعار تنافسية إلى عملائنا من تجار المفرق.

نرجو إعادة النظر بالعرض المقدم منكم وبخلافه فإننا سنرسل طلباتنا إلى مجهزين آخرين.

ننتظر ورود ردكم برجوع البريد ونقدم لكم خالص التحية.

المخلص

* * *

LETTER No. 20

Dear Sirs,

We thank you for your letter of 9th March giving us your latest quotations for cotton towels.

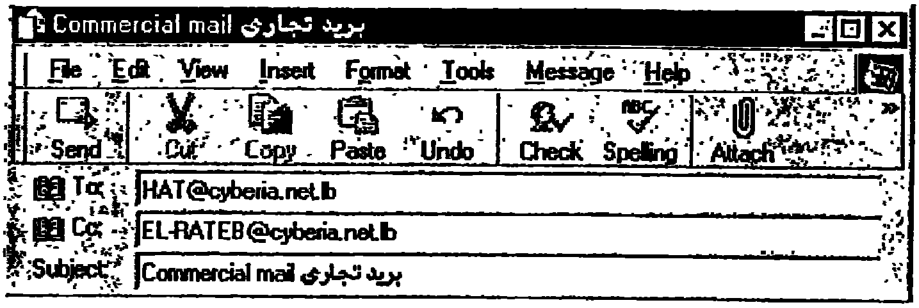
We are quite frankly disappointed that you can offer a reduction of only $0.15 per towel as compared with the order we gave you last October. You probably know that Chinese towesl have flooded our market at very reduced prices compared with your prices.

You know that we have in the past given your products preference but you will appreciate that we must offer to our dealers your towels at competitive prices.

Kindly revise your quotation or we shall be obliged to place our orders elsewhere.

Your reply by return mail will be much appreciated.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 21

السيد......

كنا قد اشترينا في السابق منكم عدداً من الدراجات الهوائية التي تصنعونها. وبما أننا استلمنا مؤخراً طلبية ثابتة من أحد زبائننا من تجار الجملة تشمل ألف دراجة هوائية من الطراز إي. أكس ١٢ يسرنا أن ترسلوا إلينا عرض أسعار لتزويد هذه الكمية من الدراجات الهوائية على أن يشمل العرض أجور الشحن والتأمين تسليم بيروت.

نأمل في الحصول منكم على حسم خاص نظراً للقيمة الكبيرة للطلبية.

المخلص

* * *

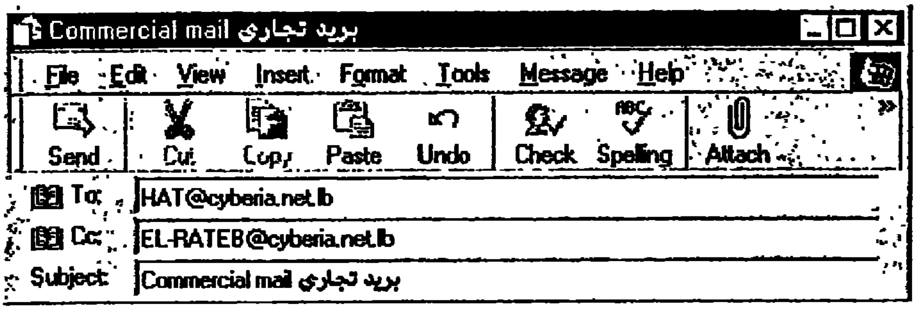
LETTER No. 21

Dear Sir,

We had imported from you in the past quantities of the models of bicycles you manufacture. We received lately a firm order from a dealer for 1000 bicycles of model EX12 and shall be glad if you will give us a quotation for the supply of this quantity. Prices quoted should include freight and insurance charges to Beirut.

We hope that you will grant us a special discount in view of this big order.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 22

السيد......

استلمنا مؤخراً عدداً من طلبات الشراء من عملائنا في لبنان بشأن سراويل الجينز من ماركة (توكسيدو) التي تنتجونها. سيسركم أن تعلموا أن السراويل من ماركة (ماشو) التي استوردناها منكم في السابق قد وجدت سوقاً رائجة لها في لبنان. ولكن بما أن ماركات أخرى من السراويل قد باتت تزاحمنا بأسعارها التنافسية وجدنا أننا إذا قمنا بعرض السراويل ماركة (توكسيدو) بأسعار معتدلة نتمكن من منافسة الماركات الأخرى المعروضة في السوق.

نأمل أن تبعثوا إلينا بعرض أسعار لكمية ٢٠٠٠ (ألفي) سروال ماركة (توكسيدو) من كافة القياسات ومن أجل مساعدتنا على التنافس بقوة في السوق، نأمل بالحصول منكم على سعر تشجيعي خاص.

نرجو استلام فاتورة شكلية لهذا الطلب كي نتمكن من فتح اعتماد تجاري مصرفي لأمركم في الوقت المناسب.

المخلص

* * *

LETTER No. 22

Dear Sir,

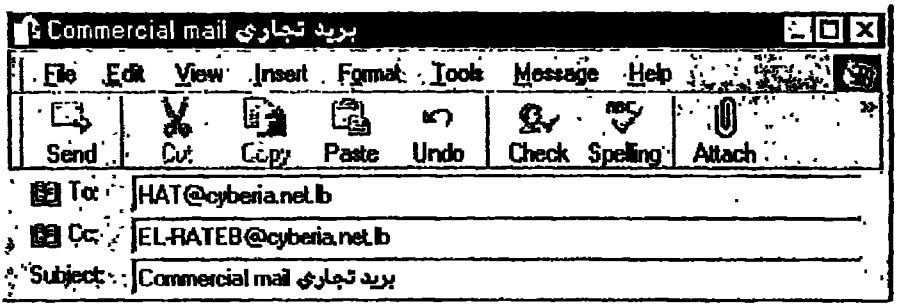
We have recently received a number of orders from our dealers in Lebanon for the jeans you produce of the brand (Toxedo). The jeans of the brand (Macho) which we imported from you did well in the local market but since other competitive brands are affecting our sales we thought to launch your (Toxedo) brand, which we think can compete well with the other brands of-

fered in the market.

We should be pleased to receive a quotation for the supply of 2000 jeans (Toxedo) of all sizes. In order to enable us to compete more forcefully in the market we hope that you will grant us a special price.

Please send us as soon as possible a proforma invoice covering this order so as to open a letter of credit covering it to your order in due course.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 23

السادة.....

تحية وبعد،

نشكركم على رسالتكم المؤرخة في ٣ آذار التي استلمناها هذا النهار.

سررنا بأنكم شحنتم المواد التي طلبناها في الوقت المناسب ولكننا فوجئنا بأنكم طلبتم الدفع نقداً مقابل تسليمنا مستندات الشحن. فبعد سنوات عديدة من التعامل التجاري بيننا نشعر بأنه يحق لنا الحصول على تسهيلات في الدفع. يتبع معظم الشركات التجارية التي نتعامل معها تسليم مستندات الشحن مقابل قبولنا لحوالة تستحق غب ٩٠ يوماً ويسرنا أن تتبعوا نفس هذا الأسلوب في التعامل معنا.

بانتظار ردكم الإيجابي نقدم خالص شكرنا وتقديرنا.

المخلص

* * *

LETTER No. 23

Messrs......

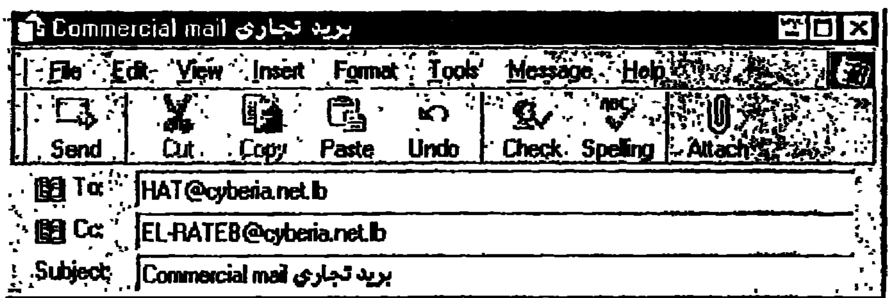
Dear Sirs,

Thank you for your letter of 3 March which we received today.

We are pleased that you have been able to ship our order in good time but we are surprised that you still demand payment against documents. After several years of satisfactory trading. we feel that we are entitled to easier terms. Most of our suppliers are drawing on us at 90 days sight, documents against acceptance and we should be grateful if you could grant us the same terms.

Awaiting your reply, we are.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 24

السادة......

نود إعلامكم بأننا قد اشترينا مؤخراً كامل المخزون من منتجات شركة (Peter Peabody Milk Products) التي اشتهرت بمنتجات الحليب وبالأخص الماركة المعروفة في العالم (Instant Cow).

أصبح بإمكاننا الآن عرض بيع أية كمية من هذه الماركة بالإضافة إلى الماركات الأخرى من الحليب التي تنتجها هذه الشركة بأسعار أقل من الأسعار السائدة في السوق تشجيعاً لتجار الجملة. من الممكن جداً عدم تكرار هذا العرض في المستقبل ولذلك نحثكم على إرسال طلبات الشراء بأسرع وقت ممكن.

المخلص

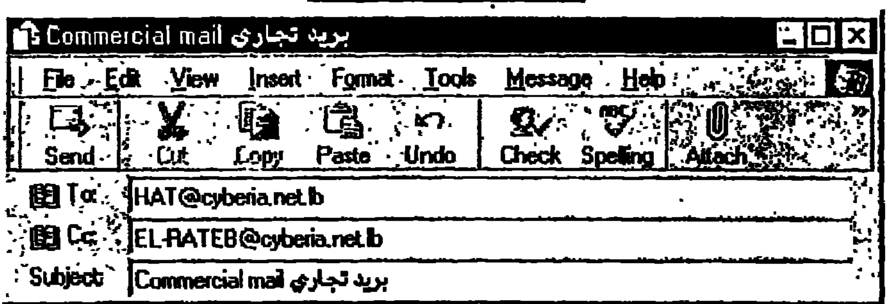
LETTER No. 24

Dear Sirs,

You will be interested to know that we have recently bought the entire stock of the firm (Peter Peabody Milk Products) which as you know is renowned for its (Instant Cow) brand.

We are now in a position to offer this brand plus the other milk products of this firm at considerably below market price as an encouragement to wholesalers. This offer may not be repeated in future and we urge you to place your orders as soon as possible.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 25

السادة. . . . . .

يسرنا إعلامكم بأننا ننتج في مصانعنا عدة ماركات من مساحيق الغسيل والصابون ومبيدات الحشرات ومواد التنظيف المختلفة وماركاتنا الرئيسية هي: مسحوق الغسيل ماركة (Cleanall) ومبيد الحشرات (Impact) وأنواع الصابون ماركة (Good Morning).

لقد لاقت منتجاتنا إقبالاً جيداً من المستهلكين ولنا وكلاء بيع بالجملة في العديد من الدول.

سيقوم مدير المبيعات المتجول السيد أنطوني برايت بزيارة بلادكم في الشهر القادم ولا شك أنه سيزور مكاتبكم لعرض المجموعة الكاملة من منتجاتنا عليكم وأسعارها وشروط البيع والتسديد.

نأمل في أن يسعدنا الحظ بإقامة علاقات تجارية مثمرة مع مؤسستكم الزاهرة.

المخلص

LETTER No. 25

Dear Sirs,

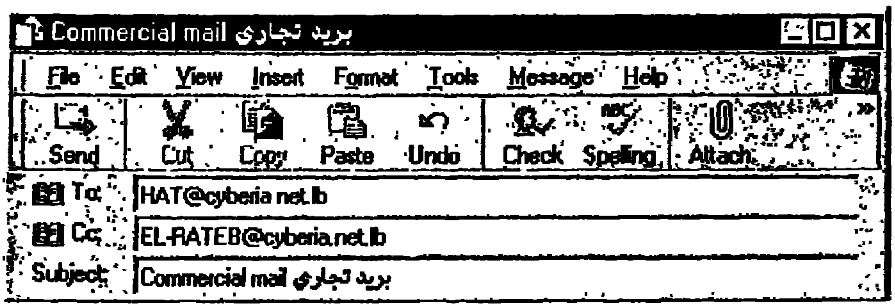
We produce in our factories several brands of detergents, soaps, insecticides and cleansing products. Our main brands are: (Cleanall) detergent, (Impact) insecticides, (Good Morning) soaps.

Our brands have been well received in all the markets and we have sales representatives in many countries.

Our travelling salesman, Mr. Antony Bright, will be visiting your country in the coming month and he will no doubt call on you to show you our complete range of products and to give you all the information you may require.

We hope to establish trade relations with your firm.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 26

السادة. . . . .

لقد اخترنا من كتالوجاتكم المنتجات التالية ويسرنا أن تبعثوا إلينا الفاتورة الشكلية بالكميات المدرجة أدناه بغية تمكيننا من فتح الاعتماد المصرفي لمصلحتكم.

اللون	الكمية	رقم الكتالوج	المادة
اللون الأسود في الغالب	٢٠٠ زوج (كافة القياسات)	E ١٤١	أحذية رجالية
كافة الألوان	٤٠٠ زوج (كافة القياسات)	E ١٤٧	أحذية ولادية

كافة الألوان	٢٠٠ زوج (كافة القياسات)	١٥٠، ١٤٩، ١٤٨ E	أحذية نسائية

المخلص

* * *

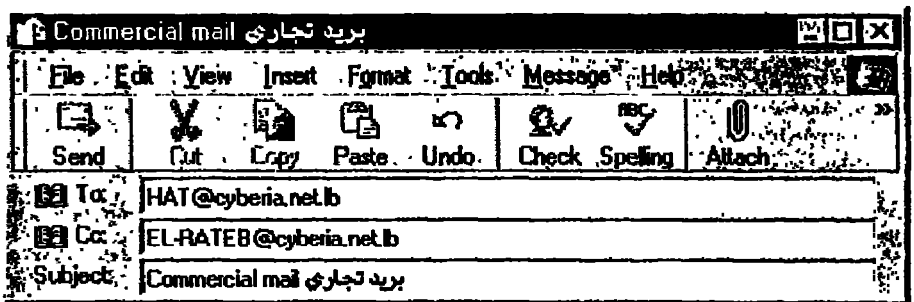
LETTER No. 26

Dear Sirs,

We have selected from your catalogs the following products. Kindly send us your proforma invoice for the quantities ordered below in order to open the relevant letter of credit in your favor.

Color	Quantity	Catalog No.	Article
Mostly black	200 pairs (all sizes)	E 141	Men's Shoes
All colors	400 pairs (all sizes)	E 147	Children's Shoes
All colors	200 pairs (all sizes)	E 148, 149, 150	Women's Shoes

Women's Shoes



الرسالة رقم 27

السيد. . . . . .

تحية وبعد،

استلمنا رسالتكم الأخيرة والرزمة البريدية التي احتوت على عينات من الجوارب الرجالية.

نود أن نثبت طلباً أولياً بكمية ١٦٠٠ زوج جورب رجالي، البند ٢٤ من

الكاتالوج من كافة القياسات ومواد الصنع والألوان. يرجى إرسال فاتورة شكلية بهذه الكمية كي نعمل اللازم من أجل تثبيت الطلب ونأمل الحصول على حسم خاص على الأسعار المبينة في الكاتالوج بمثابة تشجيع لنا.

المخلص

* * *

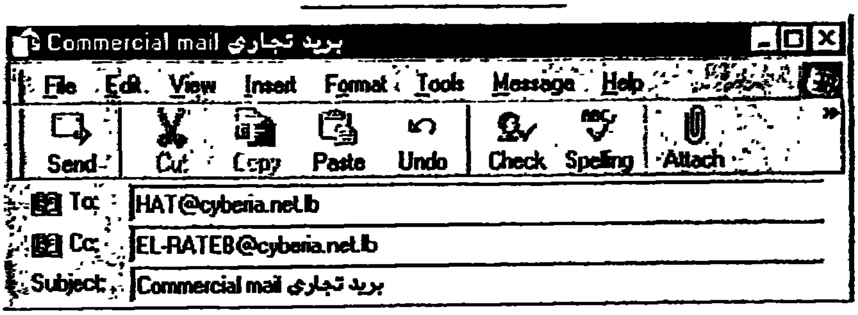
LETTER No. 27

Dear Sir,

We acknowledge receipt of your letter and parcel containing samples of men's socks.

We would like to place an initial order of 1600 pairs of socks, article No. 24 of your catalog, of all sizes, materials and colors. Will you please send us a proforma invoice covering this order. We look forward to obtain a special discount on the prices given in the catalog.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 28

السادة. . . . . .

لقد قررنا أن نسجل لديكم طلباً دائماً للجوارب الرجالية، المادة ٢٤ من كتالوجكم ونرفق طياً استمارة الطلب رقم ١٥٠٠ موقعة من قبلنا حسب الأصول.

بما أننا نرغب في أن تكون هذه الماركة من الجوارب متوفرة دوماً في مخازننا نطلب منكم شحن قسم من الطلب في شهر تموز والقسم الآخر في شهر كانون الأول من كل عام وحتى إشعار آخر.

نرجو أن يحوز هذا الترتيب على موافقتكم وبانتظار تأكيد هذه الموافقة نقدم لكم خالص الشكر والتمنيات.

المخلص
عن الشركة الوطنية للنسيج
جابر محسن
المدير

* * *

LETTER No. 28

Dear Sirs,

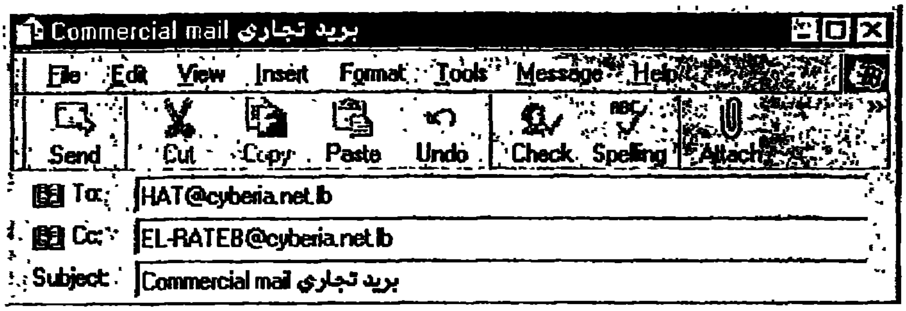
We have decided to give you a standing order for men's socks, article No. 24 of your catalog and enclose our order from No. 1500.

As we want to avoid being out of stock of this article, we must ask you to supply one part of our order in July and the other in December each year and until further notice.

We trust that this will prove satisfactory to you.

Awaiting your confirmation we are.

Yours Sincerely
National Textiles Co.
Jaber Muhsin
Director



الطلب الدائم رقم 1500

يرجى تزويدنا بالكميات التالية سنوياً في المواعيد المذكورة:

التسليم	السعر	الكمية	الوصف
تموز	٢,٤٠ دولار	١٠٠٠	جوارب رجالية
كانون الأول	٢,٤٠ دولار	١٠٠٠	البند رقم ٢٤

بواسطة الشحن الجوي.

كمبيالة تستحق غب 90 يوماً.

الحسم التجاري: 5 بالمئة.

حسم خاص: 2,5 بالمئة.

التوقيع: المدير

* * *

STANDING ORDER No. 1500.

Please supply on a yearly basis the following on the fixed dates:

Delivery	Price	Quantity	Description
July	$2.40	1000	Men's Socks
December	$2.40	1000	Article No. 24

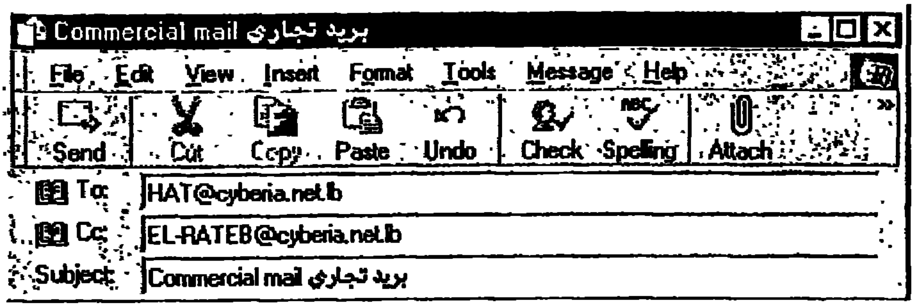
By airfreight.

90 days sight draft.

Discount: 5%.

Special discount: 2.5%.

Signed, Director



الرسالة رقم 29

السادة . . . . . .

يرجى تسليمنا الأحذية التالية بالأسعار وبالتواريخ ووفق شروط البيع والتسليم المبينة أدناه:

الكمية	النوعية	السعر	التاريخ
٢٠٠ زوج حذاء رجالي	(سوبر) البند رقم ٤٢	٤٧ دولار	تموز ١٩٩٧
٢٠٠ زوج حذاء نسائي	(فاشن) البند رقم ٤٣	٨٤ دولار	تموز ١٩٩٧
٤٠٠ زوج حذاء ولادي	(أماتو) البند ٤٥، ٤٦، ٤٧	٢١ دولار	تموز ١٩٩٧

شروط البيع والتسديد: سحب يستحق الدفع غب ٩٠ يوماً.

الشحن: بواسطة الباخرة.

التوضيب: ضمن صناديق خشبية.

الحسم التجاري: ٣٠ بالمئة.

المخلص

ممتاز عرموني

مدير شركة الأحذية الوطنية

* * *

LETTER No. 29

Dear Sirs,

Please deliver at the prices, terms and dates the following shoes:

Quantity	Quality	Price	Date
200 pairs men's shoes	(Super) article No. 42	$47.00	July 1997
200 pairs women shoes	(Fashion) article No. 43	$84.00	July 1997
400 pairs children shoes	(Amato) article No. 45, 46, 47	$21.00	July 1997

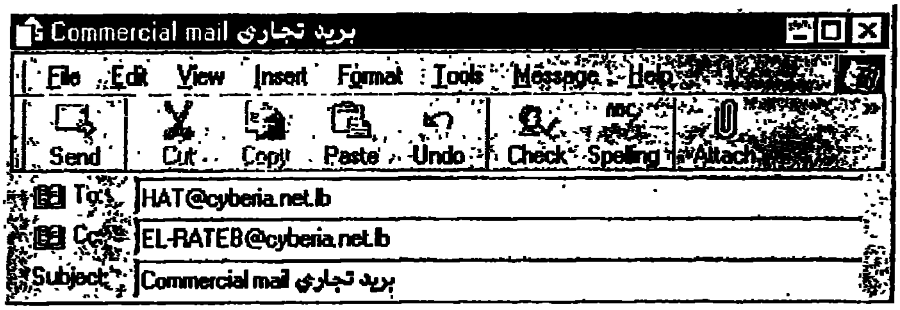
Terms: 90 days sight draft.

Forwarding: By steamer.

Packaging: In crates.

Trade discount: 30%.

Yours Faithfully
Mumtaz Aramouni,
Director, The National Shoe Co.



الرسالة رقم 30

السيد.....

في ٩ آذار الماضي طلبنا منكم تزويدنا بـ ٢٦٠٠ زوج جورب رجالي في شهر تموز. وبما أن هذا الشهر قد انقضى دون أن نستلم مستندات شحن هذه الكمية يجب علينا إعلامكم بأنه لم يتم شحن هذه الكمية إلينا خلال عشرين يوماً من تاريخ

استلامكم لهذا الإشعار سنضطر إلى إلغاء كتاب الاعتماد المفتوح لأمركم.

المخلص

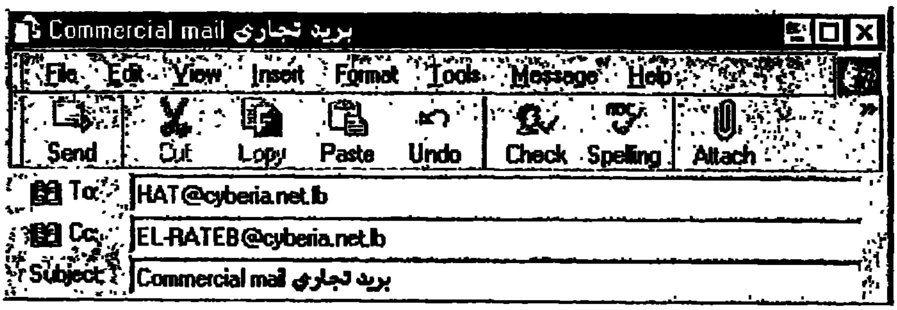
* * *

LETTER No. 30

Dear Sir,

On 9th March we ordered 2600 pairs of men's socks for delivery in July. As the shipping documents did not reach us till now we must inform you that unless the goods are shipped within twenty days from your receipt of this advice we shall be obliged to cancel the letter of credit opened in your favor.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 31

السادة. . . . . .

لقد لفتنا نظركم سابقاً بأن طلبنا المشمول بالاعتماد المصرفي رقم ٩٧/٦٩٤ كان على أساس أن يتم الشحن قبل حزيران ولذلك ما لم تقوموا بشحن البضاعة المطلوبة خلال عشرين يوماً من استلامكم لهذا الإشعار سنطلب من مصرفنا إلغاء الاعتماد المذكور المفتوح لأمركم.

المخلص

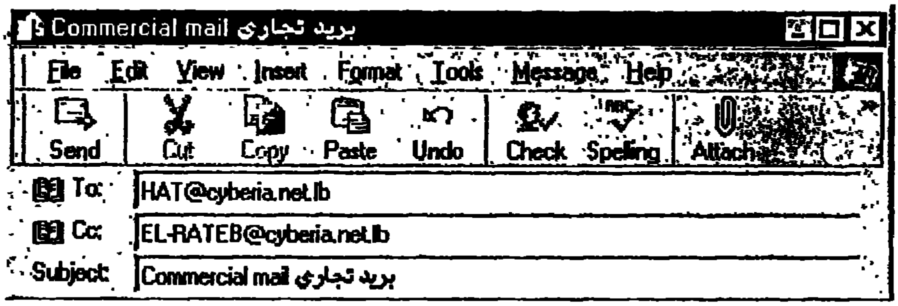
* * *

LETTER No. 31

Dear Sirs,

We have already reminded you that our order subject of our letter of credit No. 694/97 was for delivery before 15 June and that unless the goods are despatched within 20 days from your receipt of this advice we would have to ask our bank to cancel the letter of credit relevant to this order.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 32

السادة. . . . . .

تحية وبعد،

استلمنا هذا النهار طرداً بريدياً يحتوي على الكمية التي طلبناها منكم بتاريخ ٩ آذار الماضي.

بعد أن تفحصنا موجودات الطرد تبين لنا أن ٦٠ قميصاً هم من طراز لم نطلبه وبالإضافة فإن لونهم باهت بصورة واضحة مما يجعل تسويقهم صعباً للغاية.

لذلك نعيد إليكم هذه القمصان في طرد بريدي على نفقتكم ومسؤوليتكم ونطلب منكم إرسال إشعار بقيد دائن في حسابنا الجاري معكم بقيمة هذه البضاعة المرتجعة.

المخلص

* * *

LETTER No. 32

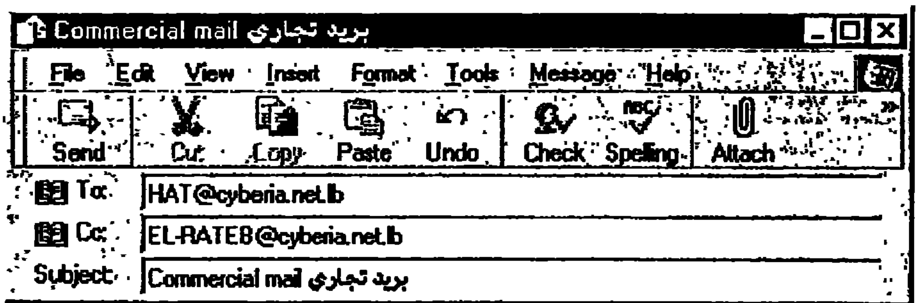
Dear Sirs,

We have today received by parcel post the quantity of shirts which we have ordered on 9th March last.

On examination we find that 60 shirts do not correspond with the patterns ordered by us. Besides, their color is much paler which makes them look unattractive.

We are therefore returning these 60 shirts by parcel post on your charge and risk and would ask you to send us your credit note.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 33

السادة. . . . . .

طلبنا رقم 19/97

وفاتورتكم رقم 1254

عندما دققنا فاتورتكم المؤرخة في 12 أيار وجدنا أنكم سجلتم سعر 34 دولار للزوج الواحد من الأحذية الرجالية، طراز رقم 11 في الكتالوج، بينما كان السعر المدرج لهذا الطراز في الكتالوج هو 31 دولاراً فقط.

لا يمكننا سوى الافتراض بأن هذا الخطأ قد حصل نتيجة إهمال من قسم المحاسبة في شركتكم ولذلك نرجوكم إعادة النظر في هذا الأمر وإرسال إشعار قيد دائن بالفرق البالغ:

3 دولارات × 200 زوج = 600 دولار.

المخلص

LETTER No. 33

Dear Sirs,

Our order No. 19/97

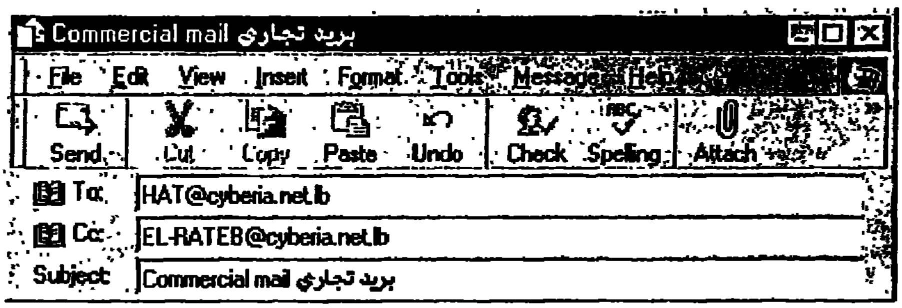
Your invoice No. 1254

We find on checking your invoice of 12th May that you have charged $43.00 for a pair of men's shoes, pattern 11 of your catalog whereas it is stated in this catalog that its price is only $31.00.

We can only assume that this is due to a clerical error. Please look into the matter and let us have a credit note for the difference amounting to:

$3 × 200 pairs = $600

Yours Faithfully



الرسالة رقم 34

السادة......

طلبنا رقم ٢١/٩٧

في ٥ آذار الماضي أرسلنا إليكم الطلب رقم ٢١/٩٧ الخاص بتزويدنا بـ ٤٠٠ سروال جينز في وقت لا يتأخر عن ٥ أيار. وقد فتحنا لأمركم كتاب اعتماد مصرفي بالكلفة الإجمالية سيف بيروت وشددنا على أهمية وقت التسليم للبضاعة لأننا أكدنا لزبائننا من بائعي المفرق بأن الكميات التي طلبها كل منهم ستصلهم في تاريخ لا يتعدى ١٥ أيار.

لقد لاحظنا بأنكم لحد الآن لم تستلموا كتاب الاعتماد من مصرفكم وأن كتاب

الاعتماد المحرر لأمركم لا زال موقوفاً حسب ما أعلمنا مصرفنا. ولذلك يؤسفنا اضطرارنا لإلغاء كتاب الاعتماد.

المخلص

* * *

LETTER No. 34

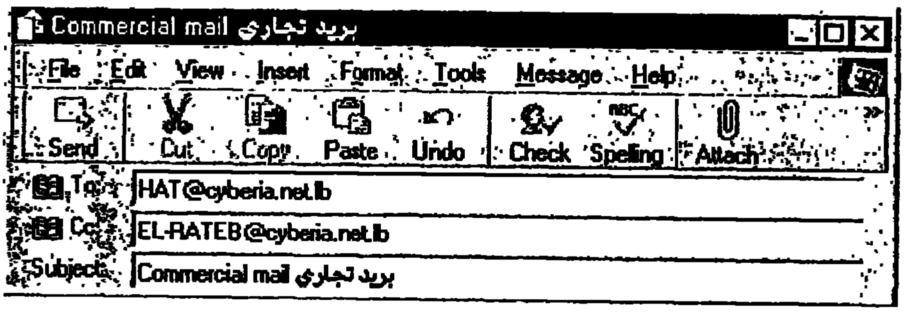
Dear Sirs,

Our Order No. 21/97

On 5th March last we ordered 400 pairs of jeans for delivery on 5th May. We opened our letter of credit in your favor for the total cost. We pointed out to you on placing the order that punctual delivery was of special importance in this case because we have assured our dealers that they will have the quantities ordered by each of them not later than 15th May.

We note that so far you have failed to respond to our letter of credit which remains outstanding as our bank informed us. Consequently we regret we had to order our bank to cancel the letter of credit.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 35

سيدي،

استلمنا من شركتكم طرداً هذا الصباح لم نكن نتوقع استلامه لأننا حسب سجلاتنا لم نطلب منكم تزويدنا بأية بضاعة منذ فترة طويلة جداً. لقد أجبنا فقط على رسالتكم الأخيرة على الأسئلة التي وردت في الاستبيان المرفق بها دون أي التزام بشراء بضاعة من شركتكم.

نعيد إليكم هذا الطرد كما استلمناه على مسؤوليتكم ونفقتكم على أمل أن لا يتكرر هذا العمل في المستقبل.

وتفضلوا بقبول فائق تحياتنا.

المخلص

* * *

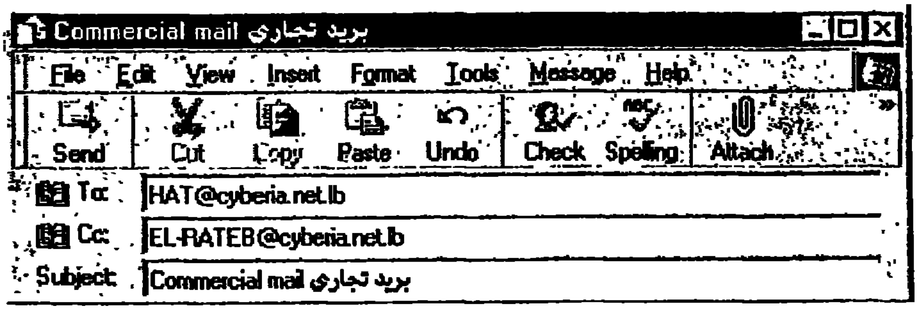
LETTER No. 35

Dear Sir,

I was surprised to receive this morning, a packet which I was not expecting to receive from your company. According to my records I didn't order since a very long time any goods. I replied only to your last letter and filled-in the questionnaire attached therewith without any obligation to buy goods from your company.

I m returning to you this packet as received at your responsibility and costs with the hope that such action will not be repeated in future.

Yours Sincerely



الفاتورة رقم 36

السادة......

يسرنا إرفاق فاتورتنا رقم ٨٦١ بتاريخ ١٣ أيار العائدة لطلبكم الأخير من الأحذية الرجالية.

النوعية	الطراز	الكمية	السعر	المجموع/دولار
٢٢	كافة القياسات	٦٠٠ زوج	٣٢,٥٠	١٩٥٠,٠٠
٢٣	كافة القياسات	٤٠٠ زوج	٣٠,٠٠	١٢٠٠,٠٠
٢٤	كافة القياسات	٢٠٠ زوج	٢٩,٠٠	٥٨٠,٠٠
			المجموع	٣٧٣٠,٠٠
			حسم تجاري ١٠٪	٣٧٣,٠٠
				٣٣٥٧,٠٠
			أجور الشحن والتأمين	١٥٦,٠٠
				٣٥١٣,٠٠

نرفق طياً سحبنا غب ١٢٠ يوماً راجين قبوله وإعادته إلينا مع الشكر.

المخلص

مدير المبيعات

* * *

INVOICE No. 36

Messers......

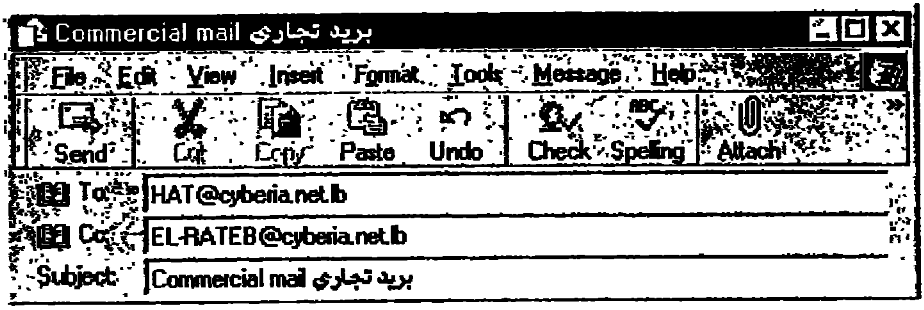
Dear Sirs,

We are glad to enclose our invoice No. 861 of 13th May covering your order of men's shoes.

Quality	Pattern	Quantity	Price	Total $
212	All Sizes	600 pairs	32.50	1950.00
23	All Sizes	400 pairs	30.00	1200.00
24	All Sizes	200 pairs	29.00	580.00
			Total	3730.00
			Trade Discount 10%	373.00
				3357.00
			Freight and Insurance	156.00
				3513.00

We enclose our 120 days sight draft for your acceptance and return to us.

Yours Sincerely
Sales Manager



الفاتورة رقم 37

السادة......

فاتورة رقم ٤٥٤

السلعة: جوارب رجالية

النوعية	الكمية	السعر دولار	المجموع دولار
١٠	٥٠٠ زوج	٢,٣٠	١١٥٠,٠٠
١١	٥٠٠ زوج	٢,٤٥	١٢٢٥,٠٠
١٢	٥٠٠ زوج	٢,٦٠	١٣٠٠,٠٠
١٣	٥٠٠ زوج	٢,٧٥	١٣٧٥,٠٠
			٥٠٥٠,٠٠
		حسم تجاري ١٠٪	٥٠٥,٠٠
			٤٥٤٥,٠٠
		أجور الشحن والتأمين	١٤٥,٠٠
			٤٦٩٠,٠٠

شروط التسديد: كمبيالة تستحق الدفع غب ١٢٠ يوماً.

التوقيع......

***

INVOICE No. 37

Messrs......

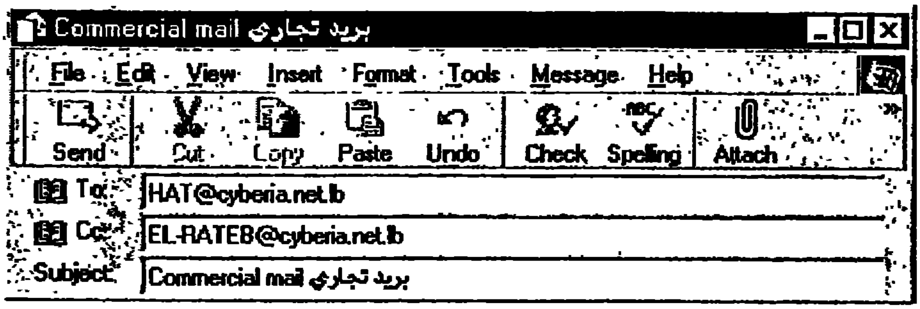
Products: Men's Socks

INVOICE No. 454

Quality	Quantity	Price $	Total $
10	500 pairs	2.30	1150.00
11	500 pairs	2.45	1225.00
12	500 pairs	2.60	1300.00
13	500 pairs	2.75	1375.00
			5050.00
		Trade Discount 10%	505.00
			4545.00
		Freight and Insurance	145.00
			4690.00

Terms: 120 days sight draft

Signed......



فاتورة شكلية

طلبكم المؤرخ في ٩ آذار ١٩٩٧ من الجوارب الرجالية

النوعية	الكمية	سعر الوحدة (دولار)	المجموع (دولار)
١٤	١٠٠٠	٢,١٠	٢١٠٠,٠٠
١٥	٥٠٠	٢,١٥	١٠٧٥,٠٠
١٦	٥٠٠	٢,٢٠	١١٠٠,٠٠
			٤٢٧٥,٠٠

زائداً أجور الشحن والتأمين. نرسل البضاعة بالباخرة حال استلام طلب ثابت منكم مع حوالة مصرفية.

نوافق على قبول سحب يستحق الدفع غب ١٢٠ يوماً بدلاً من الحوالة المصرفية.

المخلص

* * *

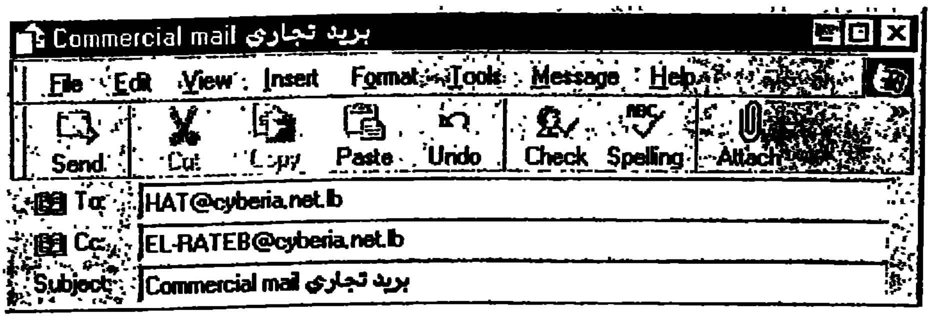
Pro-Forma Invoice

Your order of 9th March, 1997 of Men's Socks.

Quality	Quantity	Unit Price $	Total $
14	1000	2.20	2100.00
15	500	2.15	1075.00
16	500	2.75	1100.00
			4275.00

Plus freight and insurance. Goods will be despached by ship on receipt of your firm order with your bank transfer.

120 days sight draft will be accepted instead of bank transfer.



إشعار قيد دائن

السادة. . . . . .

نرفق طياً إشعار قيد دائن رقم 124 بقيمة 240 دولار بمثابة تسوية حسابية لفاتورتنا رقم 414.

المخلص

إشعار قيد دائن رقم 124

الفرق في السعر المذكور في فاتورتنا رقم ٤١٤:

١٦٠٠ زوج جوارب رجالية بسعر ٢,٤٠ دولار بدلاً من سعر ٢,٢٥ دولار للزوج الواحد:

٠,١٥ × ١٦٠٠ = ٢٤٠ دولار.

التوقيع. . . . . .

CREDIT NOTE

Dear Sirs,

We enclose our credit note No. 124 for $240.00 in adjustment of our invoice No. 414.

Yours Sincerely

* * *

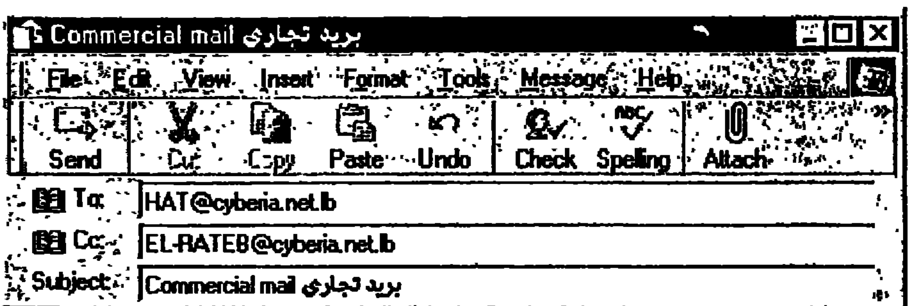
CREDIT NOTE No. 124

Difference in prices stated in our invoice No. 414:

1600 men's socks at $2.40 instead of $2.25 per pair:

$0.15 1600 $240.00.

Signed......



إشعار قيد مدين

السادة......

نتيجة خطأ غير مقصود ارتكبته دائرة المحاسبة في شركتنا تبين أننا قيدنا عليكم سعراً أقل من السعر المتفق عليه بيننا لكمية ١٦٠٠ زوج جورب رجالي حسب ما هو مفصل أدناه. نرفق إشعار قيد مدين رقم ٢٤٤ بمبلغ ٢٤٠ دولار. نأسف كثيراً للإزعاج الذي سببناه لكم في هذا الشأن.

المخلص

إشعار قيد مدين رقم 141

الفرق في السعر المذكور في فاتورتنا رقم ٣١٢:

١٦٠٠ زوج جورب رجالي بسعر ٢,٢٥ دولار بدلاً من سعر ٢,٤٠ دولار للزوج الواحد:

٠,١٥ x ١٦٠٠ = ٢٤٠ دولار

التوقيع......

* * *

DEBIT NOTE

Dear Sirs,

Due to an error committed by our accounts department it was found that we undercharged you for the cost of 1600 pairs of men's socks as detailed here-under. We enclose our debit note No. 244 for $240.00. We deeply regret the inconvenience caused to you in this matter.

Yours Sincerely

* * *

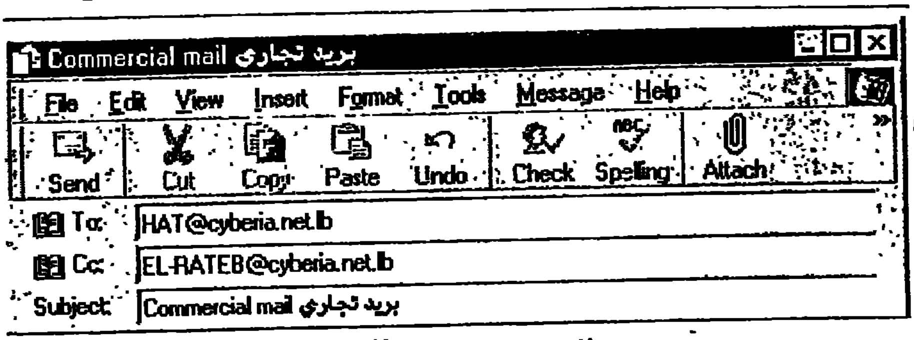
DEBIT NOTE No. 141

Difference in prices stated in our invoice No. 312:

1600 men's socks at $2.25 instead of $2.40 per pair:

$0.15 1600 $240.00

Signed......



1 ـ طلب تسديد رصيد مدين

السادة. . . . .

نود أن نلفت انتباهكم إلى أن الرصيد المدين لحسابكم الجاري معنا في ٣٠ أيلول ١٩٩٦ بلغ ١٤٠٠ دولار. يرجى العمل على تسديد هذا الرصيد في أقرب فرصة ممكنة لديكم.

نرفق كمرجع فوري نسخة من كشف حسابكم الجاري معنا.

المخلص

* * *

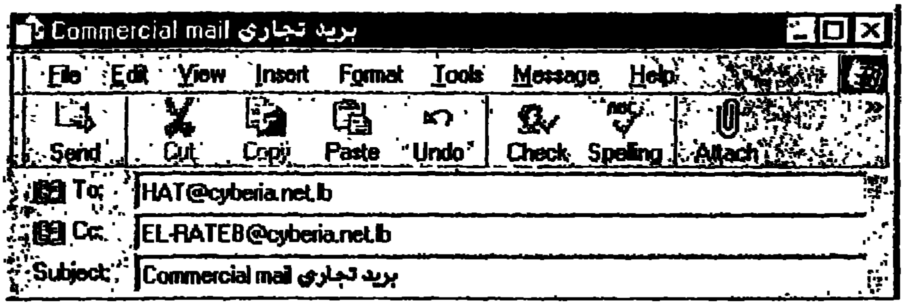
1 - REQUEST FOR SETTLEMENT OF A DEBIT ACCOUNT

Dear Sirs,

We would remind you that the statement of your current account in our books as at 30th September, 1996 showed a debit balance of $1400.00. Please give this matter your attention and arrange to remit this amount at an early date.

We enclose copy of the statement of your current account with us for reference.

Yours Sincerely



2 ـ طلب ثانٍ للتسديد

السادة . . . . . .

نشير إلى رسالتنا رقم ٤١٥ بتاريخ ١٢ نيسان ١٩٩٧ ونذكركم بأنكم لم تسددوا حتى اليوم رصيد حسابكم المدين في دفاترنا كما كان في ٣٠ أيلول ١٩٩٦ والبالغ ١٤٠٠ دولار.

لا يسعنا إبقاء هذا الحساب مفتوحاً ولذلك نطلب إليكم مجدداً تسديد الرصيد المدين بدون تأخير.

المخلص

* * *

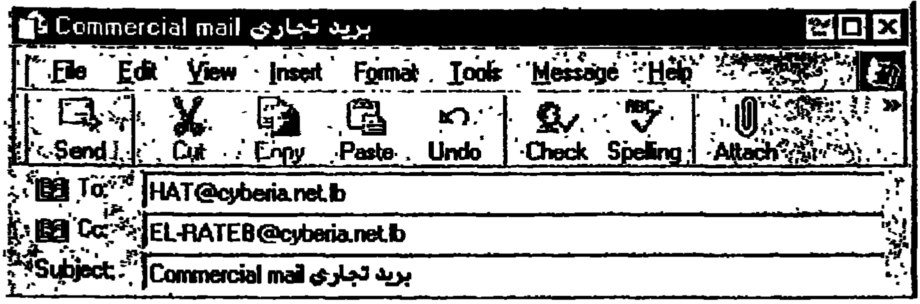
2 - SECOND REQUEST FOR SETTLEMENT

Dear Sirs,

We refer to our letter No. 415 of 12th April 1997 and have to remind you that we have not yet received your remittance in settlement of the debit balance of your account as of 30th September, 1996, amounting to $1400.00.

We are unable to keep this account open and must request you to settle the overdue balance in this account without further delay.

Yours Sincerely



3 ـ سحب حوالة لتسديد رصيد مدين

السادة. . . . .

تحية وبعد،

نرفق طياً كشف حسابكم في دفاترنا لفترة ثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ آذار ١٩٩٧ الذي يظهر رصيداً مديناً بقيمة ٤٤٥٦ دولار.

نعلمكم بأننا سحبنا حوالة عليكم تستحق الدفع بعد ٩٠ يوماً وسلمناها للتحصيل إلى بنك بيبلوس، بيروت راجين تسديدها في الوقت المحدد.

المخلص

* * *

3 - BILL DRAWN IN SETTLEMENT OF A DEBIT BALANCE

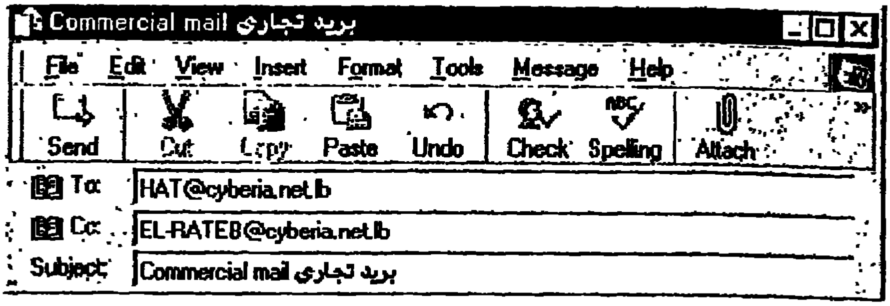
Messrs......

Dear Sirs,

Please find enclosed statement of your account for the quarter ended 31st March, 1997, amounting to U.S.$ 4456.00.

Kindly note that we have drawn on you for this sum at 90 days sight. The bill will be presented to you through our bankers in Beirut, Byblos Bank, and we recommend it to your protection.

Yours Faithfully



4 ـ طلب تسديد رصيد مدين بواسطة حوالة

السادة......

تحية وبعد،

نرفق طياً كشف حسابكم معنا حتى ٣١ آذار ١٩٩٧ يظهر رصيداً مديناً بقيمة ٥٤٢٢ دولاراً.

نتوقع منكم تسديد هذا الرصيد بواسطة حوالة مصرفية على نيويورك. وإذا رغبتم في أن نسحب عليكم حوالة بهذا المبلغ يرجى إعلامنا لنقوم بذلك.

المخلص

* * *

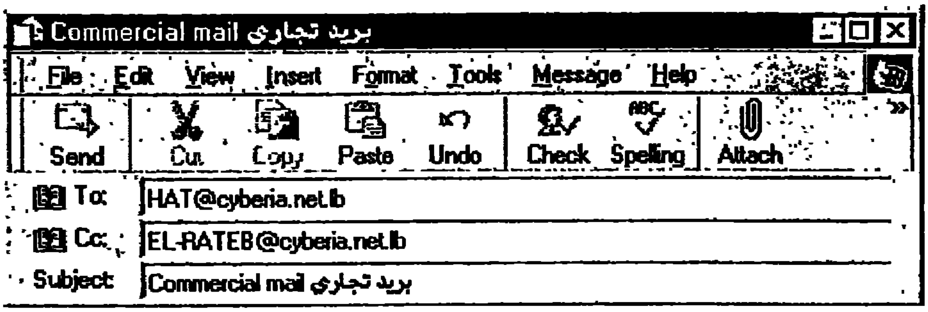
4 - REQUEST FOR SETTLEMENT OF A DEBIT BALANCE BY WAY OF DRAFT

Dear Sirs,

We enclose herewith statement of your account with us showing a balance in our favor of $5422 up to 31 March 1997.

We assume that you will remit this amount by banker's draft on New York. If you want us to draw a bill on you for this amount please let us know.

Yours Faithfully



5 ـ طلب تسديد رصيد مدين

السادة . . . . . .

نرفق طياً كشف حسابكم الجاري معنا كما كان بتاريخ ٣١ كانون الأول ١٩٩٦ وستلاحظون من هذا الكشف أنكم لا زلتم مدينين لنا بمبلغ ٦٠٠ دولار. وبهذه المناسبة نود أن نذكركم بأن آخر فقرة حسابية أدخلت في هذا الحساب يعود تاريخها إلى آذار ١٩٩٦.

لنا وطيد الثقة بأنكم ستهتمون فوراً بهذه المسألة ونأمل أن تصل حوالتكم المصرفية خلال الأيام القليلة القادمة مع الشكر.

المخلص

* * *

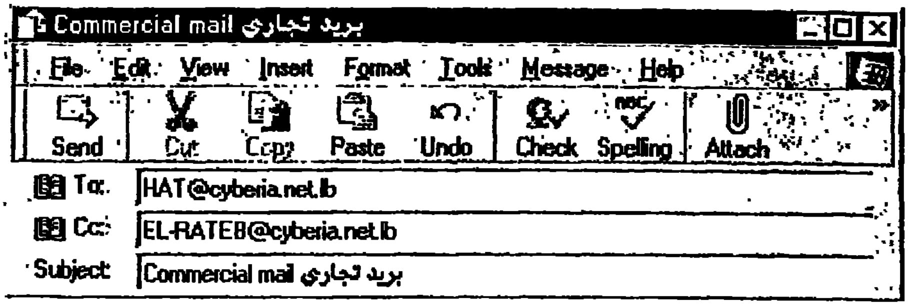
5 - REQUEST FOR SETTLEMENT OF A DEBIT BALANCE

Dear Sirs,

We enclose our statement of account up 31st December, 1996, from which you will see that a balance of $600 is due to us. We would point out that the earliest entries in the statement date back to March 1996.

We trust that you will give this matter your immediate attention and that we shall receive your remittance within the next few days.

Yours Sincerely



6 ـ طلب تسديد مع التهديد بالمقاضاة

السادة. . . . .

نأسف لأن طلباتنا المتكررة إليكم لتسديد الرصيد المدين في حسابكم الجاري معنا بقيت مهملة من قبلكم علماً أن المبلغ المدين هو ٦٠٠ دولار.

يجب أن نعلمكم بأننا ما لم نستلم حوالتكم المصرفية خلال ٢١ يوماً من هذا التاريخ فسنضطر إلى إحالة المسألة إلى محامي شركتنا لاتخاذ الإجراءات المناسبة بهذا الخصوص.

المخلص

* * *

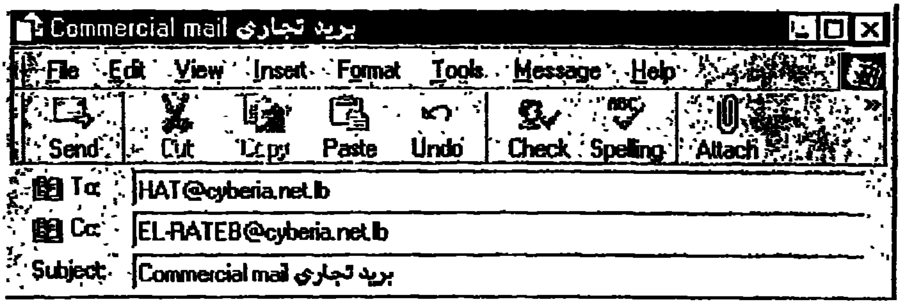
6 - REQUEST FOR SETTLEMENT WITH THE THREAT OF JUDICIAL ACTION

Dear Sirs,

We regret that our repeated requests for a settlement of the overdue balance of your account have been ignored by you. The debit balance amounts to $600.

We must inform you that unless your remittance is received within 21 days we shall instruct our sollicitors to take the necessary action.

Yours Faithfully



7 ـ تهديد باتخاذ إجراءات قانونية لتامين التسديد

السادة. . . . . .

بما أنكم لم تردوا على طلباتنا المتعددة بتسديد الرصيد المدين الذي استحق الدفع منذ وقت طويل في حسابكم الجاري معنا سنكون مجبرين على اتخاذ الإجراءات القانونية بحقكم في حال لم تصلنا حوالتكم خلال ٢١ يوماً من تاريخه.

نأسف لاضطرارنا إلى اتباع هذا الأسلوب معكم.

المخلص

* * *

7 - NOTICE OF JUDICIAL ACTION TO ENSURE SETTLEMENT

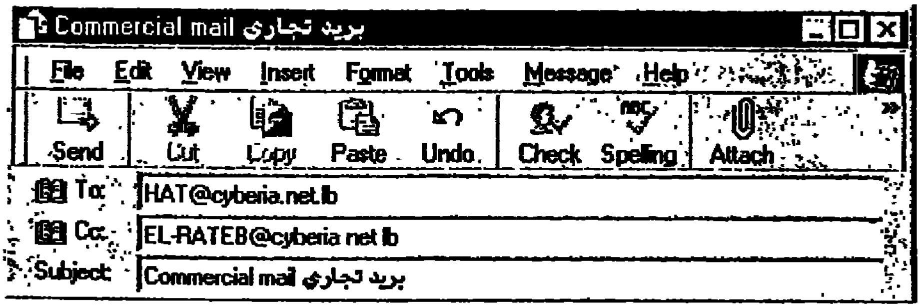
Dear Sirs,

As you have not replied to our several requests for settlement of the long overdue balance of our account, we shall be compelled to take legal proceedings if your remittance does not reach us within 21 days.

We regret being obliged to follow this course.

Yours Faithfully

____



8 ـ تأكيد على تسديد مبلغ الدين في السابق

السيد......

بعد التحية،

استلمت هذا النهار إشعاراً من شركتكم تطلبون فيه تسديد فاتورتكم رقم ١٦١٠ بتاريخ ٩ آذار ١٩٩٧ بمبلغ ١٢٠٠ دولار.

أود أن أعلمكم بأني كنت قد سددت مبلغ هذه الفاتورة بواسطة البنك يوم ٢١ آذار ١٩٩٧، وأرفق طياً نسخة عن إشعار تحويل المبلغ إليكم الصادر من البنك.

أعتقد أن سوء التفاهم هذا قد سوي وأرجو قبول فائق التحية والاحترام.

المخلص

* * *

8 - CONFIRMATION OF PREVIOUS SETTLEMENT OF A DEBT

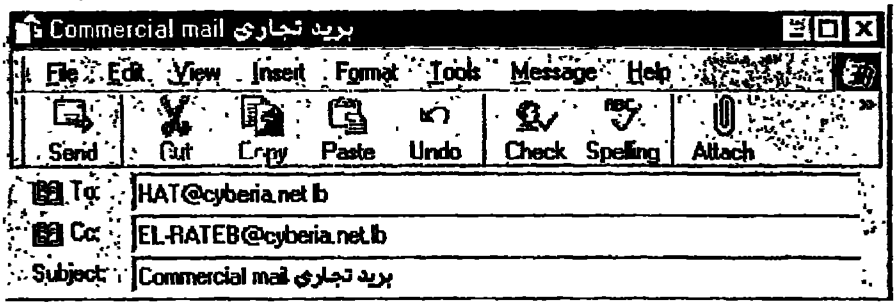
Dear Sir,

I just received your memorandum asking me to settle the amount of your invoice No. 1610 of 9 March 1997 viz $1200.

I wish to inform you that I did in fact settle this amount through my bank and I enclose copy of the bank advice proving the transfer of the amount to you.

I suppose that this misunderstanding is at present settled and present to you my best regards.

Yours Sincerely



9 - إشعار بحدوث خطأ في الحساب

السادة......

نأسف شديد الأسف لحصول خطأ من جانب قسم الحسابات في مؤسستنا إذ تم خطأ تسجيل قيمة الفاتورة رقم ٤٣٦ ديناً في حسابكم معنا وقد ظهر هذا القيد الخاطىء في كشف الحساب في ٣٠ أيلول الماضي الذي أرسلناه إليكم. لقد أجرينا الآن التصحيح اللازم في القيود ونقدم اعتذارنا لأي انزعاج سببه لكم هذا الخطأ الحسابي.

وتفضلوا بقبول تحياتنا.

المخلص

* * *

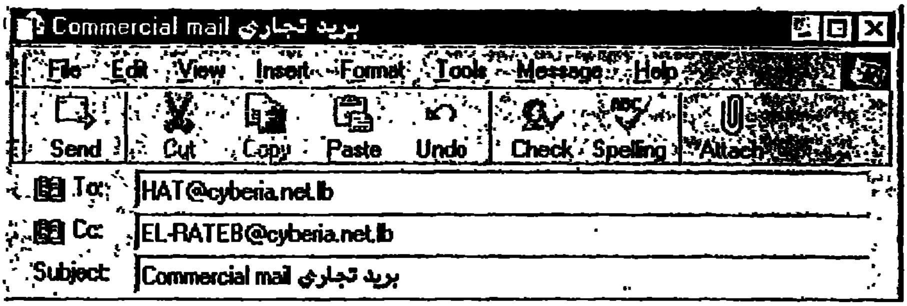
9 - ADVICE OF AN ERROR IN ACCOUNTS

Dear Sirs,

We very much regret that, owing to a clerical mistake, invoice No. 436 was posted to your account in error and appeared consequently in our statement of account of 30th September last. We have now effected an adjustment and ask you to accept our apologies for the trouble it has caused you.

We enclose the adjusted statement and with best regards.

Yours Sincerely



10 - إشعار باستلام دفعة على الحساب

السادة......

تحية وبعد،

نشكركم على حوالتكم بمبلغ ١٦٥٠ دولار التي استلمناها بواسطة مصرفنا ويسرنا أن نرفق الوصل الأصولي بالمبلغ.

نؤكد استعدادنا دائماً لتلبية طلباتكم ونقدم خالص الشكر والتمنيات الطيبة.

المخلص

* * *

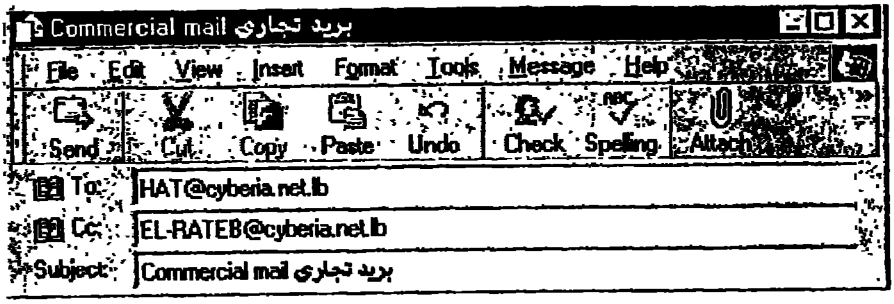
10 - ADVICE OF RECEIPT OF PAYMENT ON ACCOUNT

Dear Sir,

We thank you for your remittance of $1650 which we received through our bank and have pleasure in enclosing our official receipt.

Assuring you of our best attention to all your orders, we remain.

Yours Sincerely



11 ـ حول أسباب عدم تسديد كمبيالة

السيد......

لقد فوجئنا عندما علمنا هذا الصباح من مصرفنا بأن كمبيالتنا بمبلغ ١٢٠٠ دولار المسحوبة عليكم التي تستحق الدفع في ٣١ كانون الثاني أعيدت إليه غير مدفوعة من قبل مصرفكم.

وبما أننا متأكدون بأن شركتكم هي في وضع مالي سليم نفترض أن عدم تسديدكم للكمبيالة يعود إلى خطأ أو سهو غير مقصودين.

نرجو تسليم مبلغ الكمبيالة نقداً إلى مكاتبنا مع الشكر سلفاً.

المخلص

* * *

11 - REASONS FOR NOT HONORING A BILL

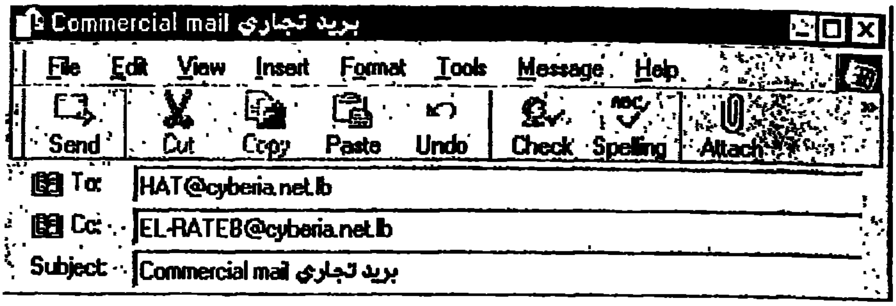
Dear Sir,

We were surprised to know this morning from our bank that our bill for $1200 drawn on you due for payment on 31st January was returned unpaid by your banker.

Since we are assured that your firm is in a sound financial situation, we presume that failure to honor the bill was due to some mistake.

We must ask you to send by return the amount of our bill in cash to our offices.

Yours Faithfully



12 ـ طلب تسديد كمبيالة مستحقة الدفع

السيد......

يؤسفني القول أن كمبيالتنا بمبلغ 1200 دولار التي تستحق الدفع في 31 كانون الثاني الماضي أعيدت إلينا من مصرفنا بدون تسديد.

لقد فوجئنا وأسفنا لعدم قيامكم بتسديد مبلغ الكمبيالة ونود أن نقنع أنفسنا بأن عدم تسديدها نتج عن سوء فهم معين ولذلك يسرنا لو تفضلتم بإخبارنا بأسباب عدم التسديد.

نطلب منكم بموجب هذه الرسالة أن تحولوا إلى مصرفنا أو أن تدفعوا إلى مكاتبنا مبلغ هذه الكمبيالة. في حال لم نستلم الحوالة خلال عشرة أيام من تاريخ هذه الرسالة سنجد أنفسنا مضطرين وآسفين لإحالة القضية إلى محامي شركتنا لإجراء ما يلزم.

المخلص

* * *

12 - REQUEST FOR SETTLEMENT OF A DUE BILL

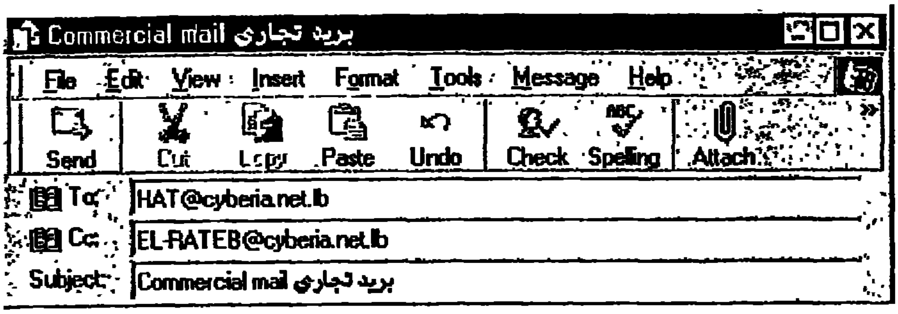
Dear Sir,

I regret to say that our bill for $1200 due for payment on 31st January last was returned unpaid by our bank.

We are surprised and disappointed that settlement of our bill has not been made. We should like to feel that there has been some misundertanding and wish to know the reason for non-payment of the bill.

We ask you formally to pay the sum due by a remittance to our bank or to our offices. If your remittance is not received within 10 days from the date you receive this letter, we shall be obliged to refer the matter to our sollicitors.

Yours Faithfully



13 - إجراء بروتيستو على كمبيالة لم تسدد عند الاستحقاق

السادة. . . . . .

لقد أعاد إلينا مصرفنا الكمبيالة المقبولة منكم بمبلغ ١٢٠٠ دولار التي استحق دفعها يوم ٣١ كانون الثاني الماضي لعدم تسديدها من قبلكم.

لقد وجدنا أنفسنا مضطرين أمام هذا الوضع إلى إجراء بروتستو للكمبيالة وقبل أن نتخذ الإجراءات اللاحقة بهذا الخصوص نعرض عليكم فرصة تسديد المتوجب عليكم بدفع مبلغ الكمبيالة زائداً رسوم البروتستو إلينا حسب ما هو مبين أدناه:

مبلغ الكمبيالة: ١٢٠٠ دولار

رسوم البروتستو: ١٢,٥٠ دولار

١٢١٢,٥٠ دولار

يجب أن نستلم هذا المبلغ خلال عشرة أيام من هذا التاريخ وإلا اتخذنا بحقكم إجراءات قانونية لاحقة.

المخلص

* * *

13 - PROTESTING AN UNPAID DUE BILL

Dear Sir,

Our bill drawn on you for $1200 which you accepted to pay on 31st January last was returned unpaid to us by our bank.

Non-payment has obliged us to make formal protest of the bill and we

now offer a final opportunity to you to meet your obligation by payment of the amount of the bill plus protest expenses as follows:

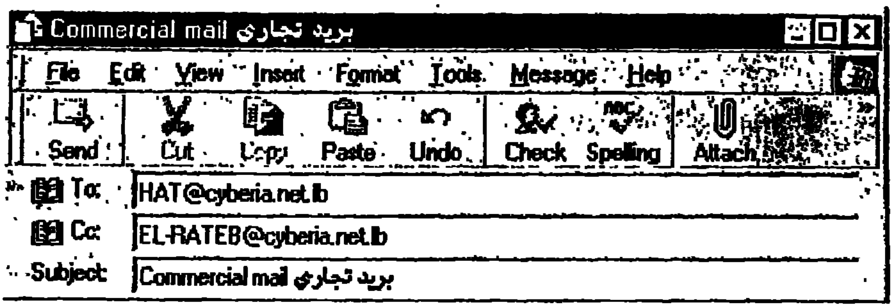
Amount of bill $1200.00

Protest Expenses $12.50

$1212.50

We hope to receive payment within the next ten days so as to avoid our having recourse to further procedures.

Yours Faithfully



14 ـ إنذار برفع قضية دين موقوف إلى المحاكم

السيد......

بعد التحية،

لقد طالبتك مراراً بتسديد الدين الموقوف بذمتكم وذلك عبر الهاتف أولاً ثم بواسطة رسالة مسجلة أخيراً. لا أعرف ماذا يجب أن أفعل للحصول على مبلغ الدين منكم.

ليس من الطبيعي اللجوء إلى القوة لتحصيل ديوني ولكن أعلمك بأنك في حال لم تسدد ما بذمتك خلال العشرة أيام القادمة فسأضطر إلى رفع المسألة أمام المحاكم.

مع تحياتي

المخلص

* * *

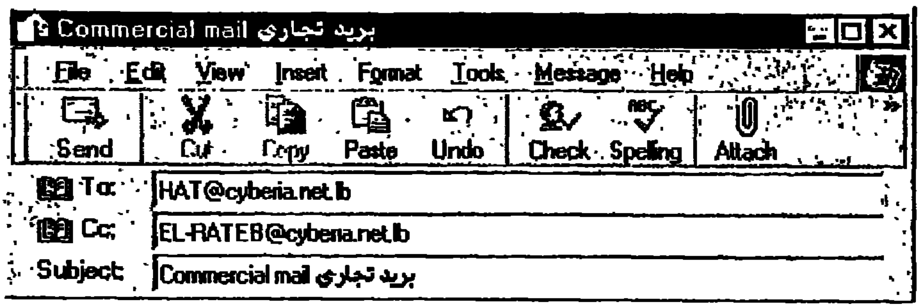
14 - NOTICE OF COURT ACTION TO ENSURE SETTLEMENT OF A DEBT

MR......

Dear Sir,

I asked you on many occasions to settle the outstanding debt you owe to me. I resorted first to telephone calls then lastly to sending to you a registered letter requesting immediate settlement of your debt. I am at a loss as to what action should I take to make you settle the amount you owe to me. It is not in my nature to use coercion to collect my debts but in your case I hereby notify you that if the amount due to me is not settled within the coming ten days, I shall be obliged to take legal proceedings against you to receive the amount due to me.

Yours Sincerely



15 ـ نص اعتراف بالمديونية

أنا الموقع أدناه، أحمد حسن يموت، القاطن في بيروت، ١٤٠ شارع الحمراء، أقر وأعترف بأني مدين إلى السيد جان سلامة بمبلغ خمسة آلاف (٥٠٠٠) دولار أميركي استلفتهم منه. وإني أتعهد بأن أسدد للسيد جان سلامة مبلغ هذا الدين في أو قبل ٣١ كانون الأول ١٩٩٧ مع فائدة بنسبة ٣٪ شهرياً على أصل المبلغ.

كتب في بيروت يوم ٩ آذار ١٩٩٧

التوقيع

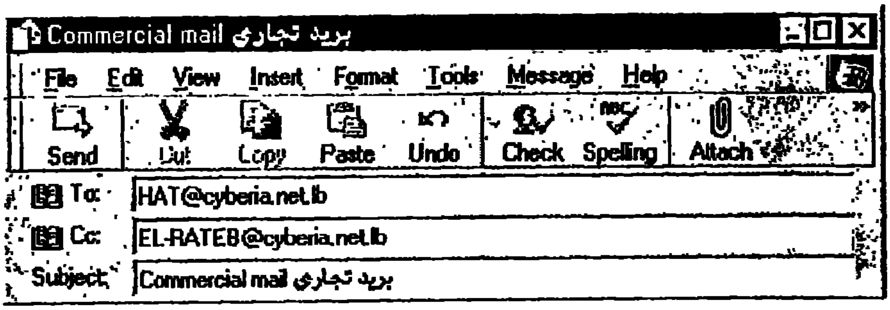
* * *

15 - I.O.V

I, the undersigned, Ahmad Hassan Yamout, living in Beirut, at 14 Hamra street, solemnly declare that I owe to Mr. Jean Salameh the amount of $5000 (Five thousand U.S. dollars) received from him as a loan. I undertake to settle this debt plus interest at the rate of 3% per month on or before 31 December 1997.

Written in Beirut, on 9 March 1997

Signed......



الرسالة رقم 38

السيد مدير

البنك العربي المحدود

بيروت

بعد التحية،

نتوقع خلال فصل الصيف القادم زيادة ملحوظة في مجمل مبيعاتنا، وبما أن مخزوننا الحالي من البضائع المختلفة لا يكفي لتلبية الزيادة المنتظرة في طلبات الشراء يتوجب علينا الاحتفاظ بكميات كبيرة من مختلف الأصناف التي نبيعها.

نأمل بأن تسمحوا لنا بالسحب على المكشوف في حسابنا الجاري معكم حتى مبلغ 60 ألف دولار على أن نقوم بتسديد الدين قبل نهاية هذا العام.

نحن على استعداد للتباحث معكم حول أية ضمانات ترغبون في الحصول عليها مقابل هذا الإقراض.

ويسرنا استلام ردكم السريع حول الموضوع.

المخلص

LETTER No. 38

The Manager,

Arab Bank Ltd,

Beirut

Dear Sir,

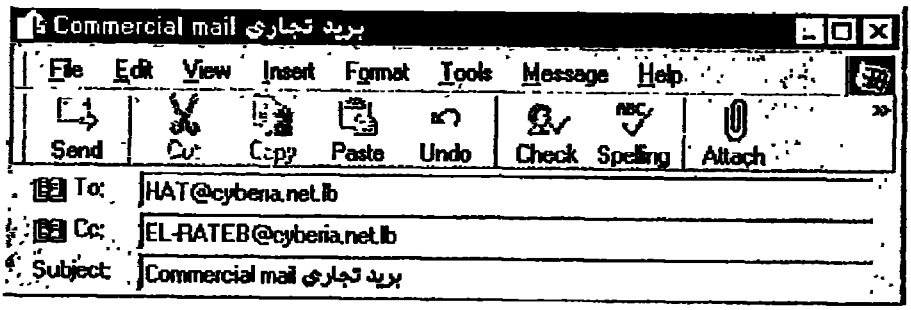
We are expecting a big increase in our turnover during the summer season. Our present stocks are not enough to meet demands and consequently we have to stock large quantities of the various items we sell.

We hope that you will allow us to overdraw our account up to a ceiling of $60000 to be paid before the end of this year.

We are prepared to discuss with you any collaterals you wish to obtain against this advance.

Your prompt answer will be much appreciated.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 39

مدير البنك العربي المحدود

بيروت

تحية طيبة وبعد،

لقد تكرمتم في شهر نيسان من العام المنصرم بمنحنا حق السحب على المكشوف في حسابنا الجاري معكم حتى مبلغ ٦٠ ألف دولار وقد قمنا بتسديد المبلغ الأصلي مع الفوائد المستحقة ضمن المدة المتفق عليها. نعلمكم بأننا وقعنا

مؤخراً عقداً مع مجلس بلدية بيروت لإنشاء طرق جديدة ضمن الحدود البلدية وسنحتاج لتنفيذ هذا العقد سلفة بقيمة ١٢٠ ألف دولار لشراء المواد المطلوبة لتنفيذ الأشغال موضوع العقد. سنقوم بتسديد مبلغ السلفة إليكم فور اكتمال الأشغال واستلام الدفعة النهائية لقيمة العقد المقرر اكتماله قبل ٣١ تشرين الأول القادم.

نرفق لاطلاعكم نسخة عن العقد الموقع مع مجلس بلدية بيروت ونسخة عن آخر ميزانية عامة مدققة لشركتنا.

يرجى إعلامنا بالقرار الذي ستتخذونه حول هذه السلفة بأسرع وقت ممكن كي نتمكن من المبادرة بتنفيذ العقد.

وتفضلوا بقبول فائق الشكر والاحترام.

المخلص

* * *

LETTER No. 39

The Manager,

Arab Bank Ltd,

Beirut

Dear Sir,

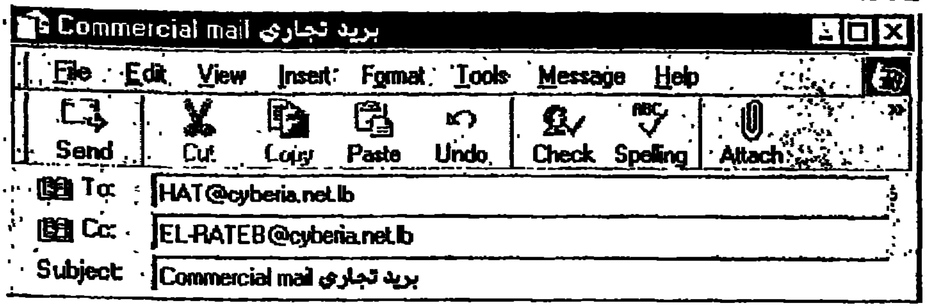
In April last year you were good enough to grant me an overdraft of $60000 which was settled within the agreed period. We have lately signed a contract with Beirut Municipality for the construction of new roads within the city limits.

We shall need an advance of $120000 to purchase the materials required for execution of the works subject of the contract, which will be repaid to you immediately upon completion of the works which is fixed on or before 31 October next.

We enclose copy of the contract signed with Beirut Municipality and a copy of our latest audited balance sheet.

Kindly inform us of your decision concerning this loan as early as possible.

Yours Sincerely



3 ـ طلب من المصرف حول السحب على المكشوف

السيد. . . . . .

لقد لاحظنا أنكم في عدد من المناسبات سحبتم على المكشوف من حسابكم الجاري ولكنكم كنتم دائماً تسددون الرصيد المدين. تعلمون لا شك أنه ليس من عادة مصرفنا ولا من عادة المصارف الأخرى، السماح للزبائن بالسحب على المكشوف ما لم يتم الاتفاق مع إدارة المصرف حول ترتيبات وشروط هذا السحب.

لقد صرفنا في ١٠ نيسان الجاري صكين مسحوبين من قبلكم بقيمة ٢٠٠ و١٥٠ دولار على التوالي رغم أن حسابكم كان مديناً بمبلغ ٤٥٠ دولار في ذلك التاريخ وذلك لأننا نعتبركم من أقدم زبائن المصرف.

ولكن يجب أن نلفت انتباهكم أنكم إذا كنتم راغبين فعلاً في الحصول على تسهيلات ائتمانية من مصرفنا نقترح عليكم مفاتحتنا بالأمر للاتفاق بشأنها. بخلاف ذلك سنضطر إلى رفض دفع مبلغ أية صكوك لاحقة لا تكون مغطاة برصيد دائن في حسابكم.

كما أننا نطلب منكم أيضاً تسديد الرصيد المدين في حسابكم في أسرع وقت ممكن.

المخلص

* * *

3 - NOTE FROM THE BANK ABOUT UNAUTHORIZED OVERDRAFT

Dear Mr......

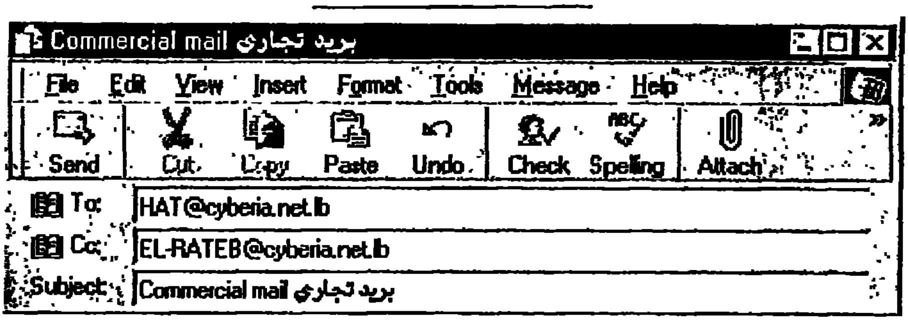
We notice that on a number of occasions you have overdrawn your current account and we have honored your withdrawals. As you know it is not the custom of our bank, and indeed of other banks, to allow overdrafts unless special arrangements have been made in advance.

On 10th April, we honored two cheques drawn by you for $200 and $150 respectively although your account showed a debit balance of $450 as you are one of our oldest customers.

We have to point our that if you are in need of overdraft facilities, we suggest that you discuss the matter with us. Otherwise we feel obliged to dishonor any further cheques which are not covered by a sufficient credit balance.

Meanwhile we kindly ask you to put your overdrawn account in funds at your earliest convenience.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 40

سيدي،

بعد التحية،

قمت حال استلامي رسالتكم المؤرخة في ١٩ نيسان بالتدقيق في حسابي المصرفي وتأكدت بالفعل أنكم على حق وأن إيجار شهري شباط وآذار لم يدفع إليكم.

طلبت هذا اليوم من البنك تحويل مبلغ إيجار الشهرين إلى حسابكم معه وأعطيته أمراً دائماً بأن يحول لحسابكم معه في أول كل شهر مبلغ الإيجار الشهري للشقة التي أقطنها. سيضمن لكم هذا التصرف انتظام دفعات الإيجار شهراً بشهر.

أرجو قبول اعتذاري للإهمال الذي حصل وأقدم لكم خالص شكري وتمنياتي.

المخلص

* * *

LETTER No. 40

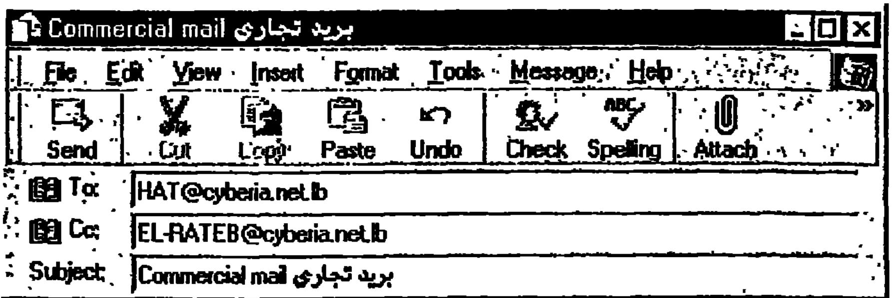
Dear Sir,

Immediately upon receipt of your letter dated 19 April, I verified my bank account and found that you were correct as regards the non-payment of the rent due for the months of January and Ferbruary last.

I instructed today the bank to transfer to your account with it the sum total of the rent for January and February and gave it a standing instruction to transfer to your account the amount of the monthly rent, month by month. In this manner you will be assured that rent is paid regularly to you every month.

Please accept my apologies for this oversight.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 41

السيد مدير بنك بيبلوس المحترم

فرع الحمراء

بعد التحية،

نرجو إصدار حوالة مصرفية بمبلغ ٤ آلاف دولار (٤٠٠٠) لأمر شركة المشروبات الوطنية المحدودة وتنزيل قيمة الحوالة من رصيد حسابنا الجاري معكم رقم ٤٤٥٤٤٥ بالإضافة إلى قيد نفقات إصدار هذه الحوالة ديناً علينا وإرسال الإشعار الاعتيادي بذلك.

المخلص

* * *

LETTER No. 41

The Manager,

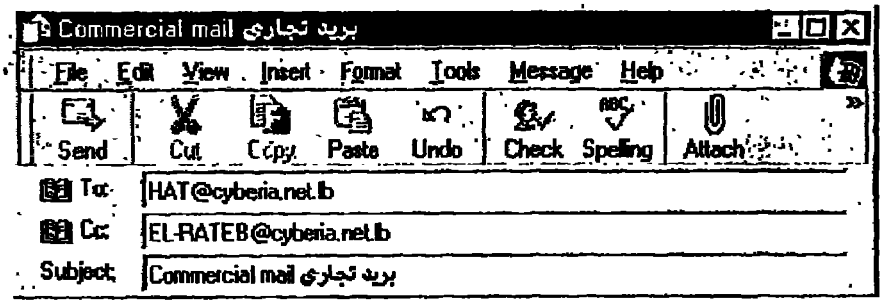
Byblos Bank,

Hamra Branch

Dear Sir,

Kindly issue a bank draft for $4000 to the order of the National Beverages Co, and debit our account No. 445445 with you with the cost and charges under advice to us.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 42

السيد مدير البنك العربي المحدود

فرع الحمراء

بعد التحية،

نرجو أن تحولوا برقياً مبلغ خمسة آلاف دولار (٥٠٠٠) لحساب شركة التجارة الوطنية مع فرعكم في لندن. يرجى تسجيل قيمة هذه الحوالة مع نفقات التحويل على حسابنا الجاري معكم رقم ٤١٤٤١٤ وإرسال الإشعار الاعتيادي بذلك.

المخلص

* * *

LETTER No. 42

The Manager,

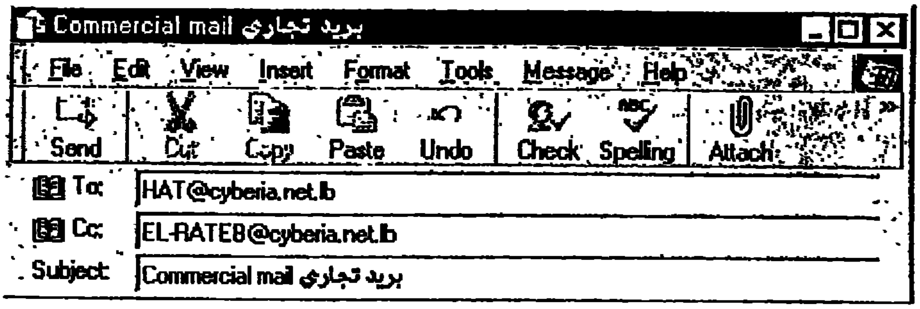
Arab Bank Ltd,

Hamra Branch

Dear Sir,

Please transfer by cable the amount of $5000 to the credit of The National Trading Co., account with your London branch. Kindly debit our account No. 414414 with you with the amount plus your bank charges under advice to us.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 43

السيد مدير البنك اللبناني السعودي المحترم

فرع الحمراء

بعد التحية،

نرجو أن تدفعوا إلى السيد إحسان عبدو في أول كل شهر ولمدة سنة كاملة مبلغ ألف دولار أميركي مقابل الحصول على توقيعه على وصل الاستلام.

نخولكم بأن تقردوا مبلغ ١٢ ألف دولار من رصيد حساب التوفير معكم رقم ٥١٤١١ وأن تسجلوا ديناً على هذا الحساب المبلغ الشهري الذي تدفعونه إلى السيد إحسان عبود. نرجو أن ترسلوا إلينا إشعار القيد المدين سوية مع الوصل الموقع من قبل السيد عبود على أن تجرى أول دفعة في ١/١/١٩٩٦ وآخر دفعة في ١/١٢/١٩٩٦.

المخلص

* * *

LETTER No. 43

The Manager,

Saudi-Lebanese Bank

Hamra Branch

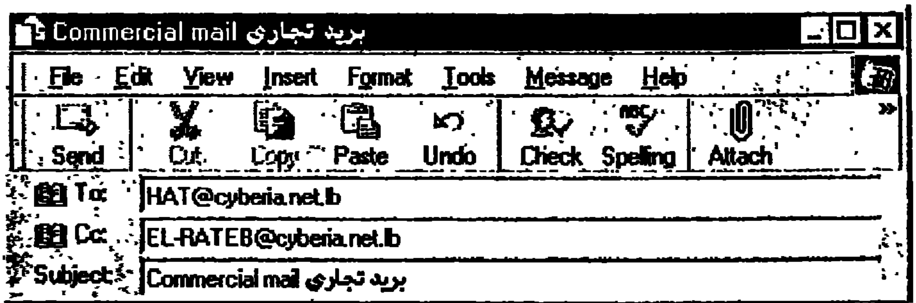
Dear Sir,

We shall be obliged if you will pay to Mr. Ihsan Abboud at the beginning of each month for a period of one year the amount of $1000 against his personal receipt.

We authorize you to earmark the amount of $12000 from our savings account No. 51411 with you and debit each monthly payment to this account under advice to us together with the receipt signed by Mr. Abboud.

Payment is to start on 1/1/1996 and end by a last payment on 1/12/1996.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 44

السيد مدير بنك بيبلوس

فرع الحمراء، بيروت

بعد التحية،

نرجو إيقاف صرف الشيك رقم 11416 بقيمة 2000 دولار المسحوب لأمر السيد جون متني بتاريخ 11/6/1997 بسبب فقده من قبل المستفيد.

المخلص

* * *

LETTER No. 44

the Manager,

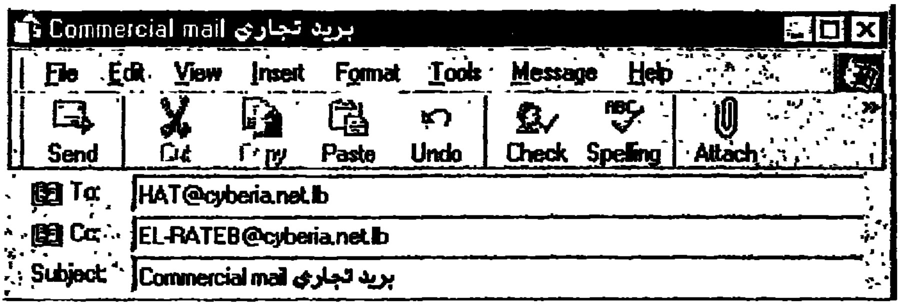
Byblos Bank

Hamra Branch, Beirut

Dear Sir,

Please stop payment of cheque No. 11416 for $2000 drawn in favour of John Metni on 11/6/1997 which has been reported lost by the beneficiary.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 45

السيد مدير بنك لبنان والمهجر

بيروت

بعد التحية،

أعلمكم بأن دفتر الشيكات خاصتي قد فقد مني في طرابلس خلال زيارة عمل للمدينة. يحتوي هذا الدفتر خمسة شيكات مرقمة من ١١٦٧٠ إلى ١١٦٧٤ ضمناً.

يرجى اتخاذ الإجراءات الضرورية لإيقاف صرف هذه الشيكات في حال استعملت من قبل آخرين حصلوا عليها بطريقة غير شرعية.

نشكركم سلفاً على حسن تعاونكم.

المخلص أحمد بدر

حساب جاري رقم 44544561

* * *

LETTER No. 45

The Manager,

Bank of Lebanon and the Overseas,

Beirut

Dear Sir,

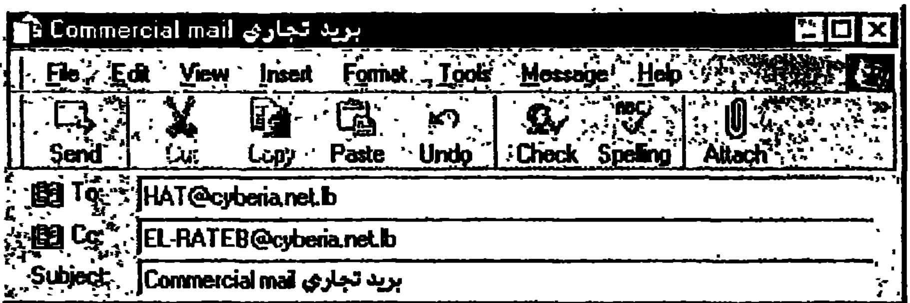
I wish to inform you that I have lost my cheque book in Tripoli while on a business trip to that city. It contains five blank cheques numbered from 11670 to 11674 inclusive.

Please take the necessary action to stop payment of these cheques if presented to your counters as naturally they could only be used by those who got hold of the cheques unlawfully.

Ahmed Badr

Current Account No. 44544561

Yours Sincerely



الرسالة رقم 46

السيد مدير بنك المدينة

فرع الحمراء، بيروت

بعد التحية،

لقد تأكد لنا أن الشيك رقم ١١٤٦١ بمبلغ ٦٠٠٠ دولار المسحوب من قبلنا لأمر السادة شركة التنباك الوطنية قد فقد في البريد.

يرجى عدم صرف هذا الشيك عند تقديمه للدفع على اعتبار أنه شيك ملغي وقد أصدرنا هذا اليوم شيكاً آخر إلى المستفيد رقم ١١٤٦٧ بنفس القيمة بدلاً من الشيك المفقود.

المخلص

* * *

LETTER No. 46

The Manager

City Bant,

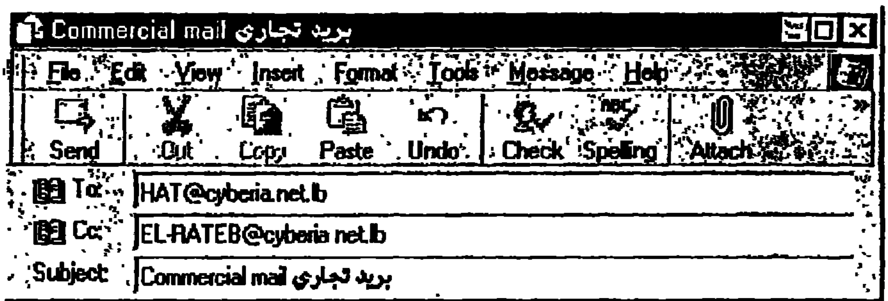
Hamra, Beirut

Dear Sir,

It has been ascertained that our cheque No. 11461 for $6000 drawn in favor of Messrs. National Tobacoo Co. has been lost in the mail.

Please stop payment of this cheque and refuse to honor it on presentation considering it as a cancelled cheque. We have today issued another cheque to the beneficiary No. 11467 in the same amount in lieu of the lost cheque.

Yours Faithfully



إشعار بقيد مبلغ كمبيالة مرتجعة

السيد. . . . . .

تحية وبعد،

يرجى أخذ العلم أننا قيدنا على حسابكم الجاري معنا رقم ١١٤٥٦١٢ مبلغ ١٠٠٠ دولار ويمثل قيمة الكمبيالة المسحوبة على أحمد يموت التي لم تسدد في موعدها. نعيد إليكم هذه الكمبيالة للحفظ لديكم.

المخلص

* * *

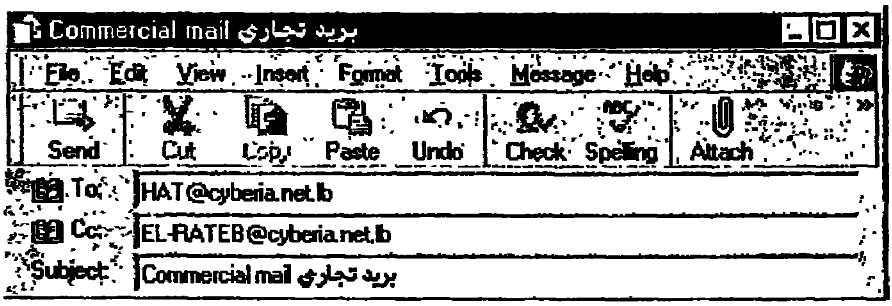
ADVICE OF NON-PAVMNET OF A DUE BILL

Mr......

Dear Sir,

Please note that we have debited your account No. 1145612 with us with the amount of $1000 being the amount of a bill receivable drawn on Ahmed Yamout which remained unpaid. We return the bill for your care.

Yours Faithfully



إشعار بقيد مبلغ حوالة واردة

السيد......

تحية طيبة وبعد،

لقد قيدنا في حسابكم الجاري معنا رقم 4141126 مبلغ 1200 دولار الذي يمثل صافي مبلغ الحوالة البرقية الواردة لأمركم من بنك لويد في نيويورك بأمر من ستيفن براون. كما قيدنا على حسابكم مبلغ 14 دولار الذي يمثل عمولة مصرفنا المعتادة على هذه الحوالة.

المخلص

* * *

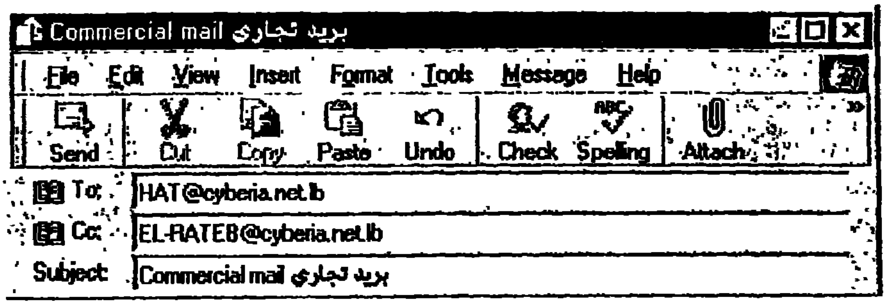
ADVICE OF CREDITING THE AMOUNT OF A TRANSFER

Mr......

Dear Sir,

We have today credited your current account No. 4141126 with the amount of $1200 being the proceeds of a cable transfer received in your favor from the Loyds Bank, New York by order of Stephen Brown. We also debited your account with $14 representing our usual bank charges on this transfer.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 47

السادة . . . . . .

أعطتنا الشركة التجارية الوطنية في بيروت اسمكم كمرجع للمعلومات حولها لكونها ترغب في فتح حساب تجاري جاري مع شركتنا.

ستكون ممتنين لو تفضلتم بتزويدنا برأيكم حول فتح اعتماد باسم هذه الشركة بمبلغ ١٥ ألف دولار لشراء بضاعة من إنتاج مصانعنا. ستكون أية معلومات أخرى حول هذه الشركة تتفضلون بإعطائنا إياها موضوع ترحيب وشكر وبالطبع سوف نحتفظ بهذه المعلومات بسرية مطلقة. نشكركم على حسن تعاونكم ونقدم خالص تحياتنا.

المخلص

* * *

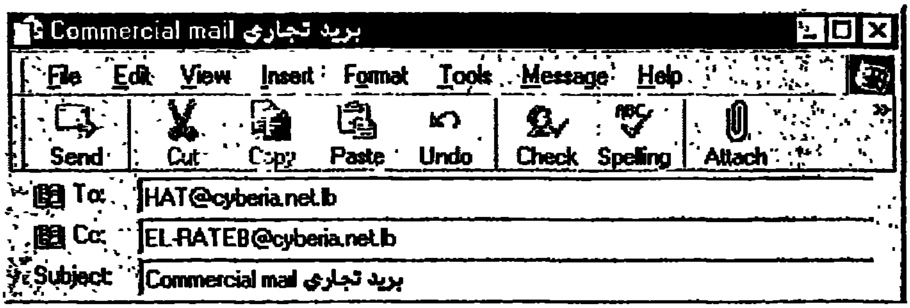
LETTER No. 47

Dear Sirs,

We have been referred to you by the National Trading Company, Beirut, who wants to open a trade account with us.

We should be obliged if you would let us know whether in your opinion, a credit for $15000 can be safely granted to this company. Any other information you may be able to give will be welcome and will, of course, be treated in the strictest confidence.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 48

السادة. . . . .

استلمنا طلب شراء بمبلغ إجمالي قدره ١٢ ألف دولار من الشركة التجارية الوطنية وأعطتنا اسم مؤسستكم كمرجع للمعلومات التجارية حولها.

نرجو إعلامنا ما إذا كانت هذه الشركة قد تعاملت معكم في السابق لمدة من الزمن وما إذا كنتم تعتقدون بأن صدقها وأمانتها وشهرتها التجارية في السوق اللبنانية تبرر تسليفها بضائع بمثل هذا المبلغ.

نشكركم سلفاً على حسن تعاونكم وسوف نكون بالطبع على استعداد تام لمقابلة مجاملتكم بمثلها عند اللزوم.

المخلص

* * *

LETTER No. 48

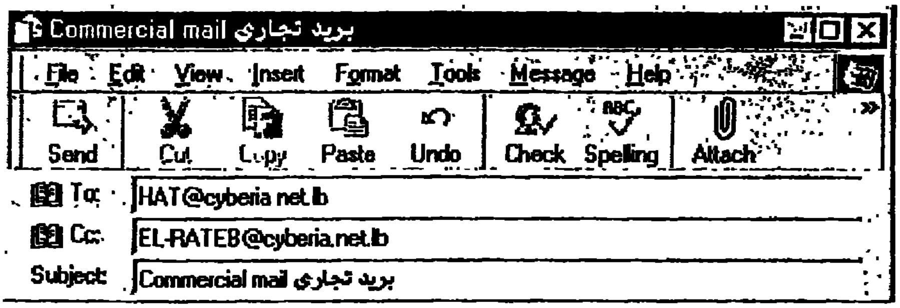
Dear Sirs,

We have received an order from the National Trading Company amounting to $12000 and gave us your name as a trade reference.

May we ask you to inform us whether you have done business with the above-named company for any length of time and whether you think that its integrity and reputation in the Lebanese market justify a credit of $12000.

We thank you in anticipation and shall be pleased to return the courtesy if occasion arises.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 49

السيد مدير البنك العربي المحدود

لندن

تحية وبعد،

لقد طلبت منا الشركة التجارية الوطنية ومركزها بيروت، شارع الحمراء، هاتف رقم ٤١٤٤١٤ أن نفتح لها اعتماداً تجارياً مقابل استيرادها لسلع من منتجاتنا بقيمة ١٢٠ ألف دولار وأعطتنا هذه الشركة اسم فرعكم في بيروت كمرجع تجاري.

يسرنا جداً لو تكرمتم بالحصول على معلومات تجارية نيابة عنا من فرعكم في بيروت حول هذه الشركة وعما إذا كانت شهرتها التجارية ووضعها المالي يبرران تقديم اعتماد بهذا المبلغ إليها.

نشكركم سلفاً على حسن تعاونكم.

المخلص

* * *

LETTER No. 49

The Manager,

Arab Bank Ltd,

London

Dear Sir,

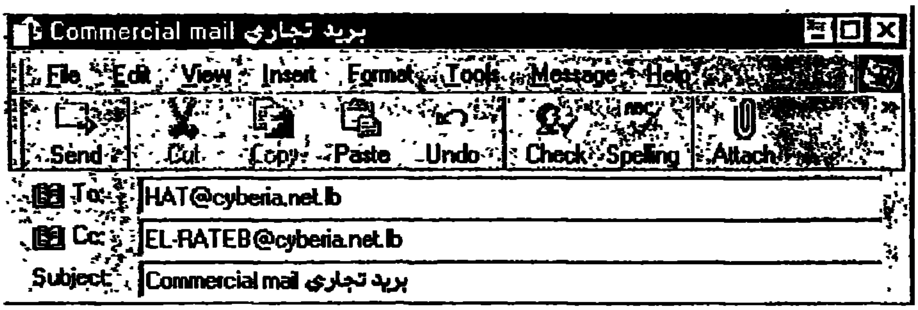
We have been approached by the National Trading Company of Beirut, Hamra street, tel. No. 414414 to open a credit for its imports from our goods

for $120000. The firm gave us your branch in Beirut as a reference.

We should be obliged if you would obtain business informations on our behalf as to whether the reputation and financial standing of this firm justify a credit for the above amount.

Thanking you in anticipation.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 50

السادة......

نرفق طياً كشف حسابكم الجاري معنا حتى ٣١ آذار ١٩٩٧ الذي يظهر رصيداً مديناً بمبلغ ١٢٠٠ دولار.

نتوقع أن تسددوا هذا الرصيد الموقوف بحوالة مصرفية بأسرع وقت ممكن.

التوقيع

* * *

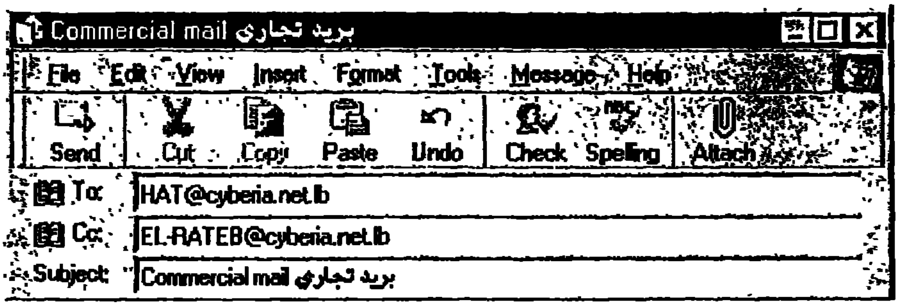
LETTER No. 50

Dear Sirs,

We enclose our statement up to 31st March, 1997 showing a debit balance of $1200.

We expect you will settle this outstanding amount by a banker's draft as early as possible.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 51

السادة.....

بالإشارة إلى رسالتكم المؤرخة في ٢١ حزيران نكتب إليكم الآن لإعلامكم بأننا أصدرنا تعليماتنا إلى مصرفنا، البنك العربي المحدود، بيروت، بفتح اعتماد مصرفي غير قابل للإلغاء لأمركم بمبلغ ٨٠ ألف دولار صالح لغاية ٣٠ أيلول ١٩٩٧.

سوف يصدق بنك مركانتايل في نيويورك على هذا الاعتماد مقابل تسليم أوراق الشحن وحوالة قابلة للدفع غب مرور ستون يوماً.

يرجى إرفاق المستندات التالية مع حوالتكم:

بوليصة شحن بنسختين.

بوليصة تأمين بمبلغ ٨٨ ألف دولار.

شهادة قنصلية.

شهادة منشأ.

٥ نسخ من الفاتورة التجارية.

وتسليمها إلى بنك مركانتايل مقابل قبوله للحوالة.

المخلص

* * *

LETTER No. 51

Dear Sirs,

With reference to your letter of 21 June, we write to inform you that we have instructed our bankers, the Arab Bank Ltd, Beirut, to open a letter of credit for $80000 (Eighty thousand dollars) in your favour valid until 30 September 1997.

This credit will be confirmed by the Mercantile Bank in New York and will be available by your draft on this bank at 60 days after sight.

Please attach the following documents with your draft:

Bill of lading in duplicate.

Insurance policy for $88000.

1 Consular Invoice.

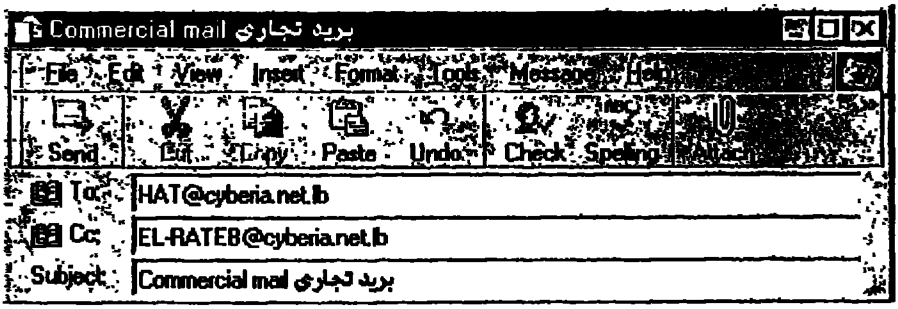
1 Certificate of origin.

5 Commercial invoices.

And surrender them against acceptance of your bill.

With best regards.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 52

السادة: الشركة الوطنية للأنسجة

شارع كوين، لندن

تحية وبعد،

نعلمكم بأننا أمرنا المصرف العربي المحدود في بيروت بفتح كتاب اعتماد مصرفي لأمركم بمبلغ ١٤ ألف باوند استرليني نافذ المفعول حتى ٣٠ تموز ١٩٩٧ مقابل شحن ١٠ آلاف متر من القماش الصوفي.

سيصادق ممثل المصرف العربي في لندن على هذا الاعتماد وسيكون صالحاً للسحب عليه بكمبيالة تستحق الدفع غب ٦٠ يوماً.

يرجى تسليم مستندات الشحن التالية مقابل قبول المصرف لكمبيالتكم:

بوليصة شحن بنسختين.

بوليصة تأمين بمبلغ ١٥٤٠٠ باوند استرليني.

فاتورة مصدقة من القنصلية اللبنانية في لندن.

شهادة منشأ.

فواتير تجارية بخمس نسخ.

يرجى إخبارنا بالفاكس باسم الباخرة والتاريخ المتوقع لوصولها إلى بيروت.

المخلص

* * *

LETTER No. 52

Messrs: The National Textiles Co. Ltd.

Queen's Street, London

Dear Sirs,

We write to inform you that we have today instructed the Arab Bank Ltd, Beirut, to open a letter of credit for 14000 in your favor valid until 30th July 1997, covering the shipment of 1000 meters of worsted.

This credit will be confirmed by the Arab Bank Ltd., London, and will be available by your draft on this bank at 60 days sight.

Please deliver the following documents to the bank against acceptance of your bill:

Bill of lading in duplicate.

Insurance policy for 15400.

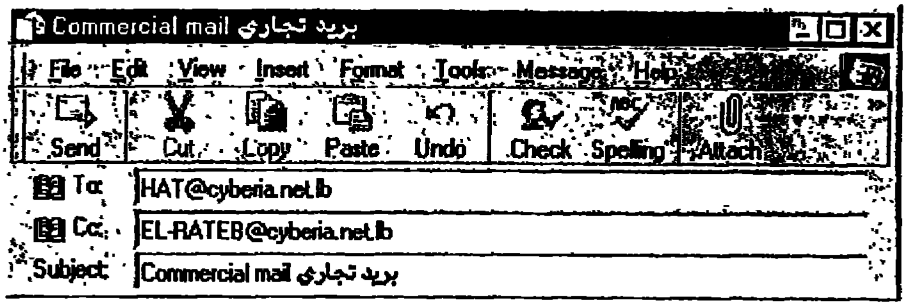
Consular invoice.

Certificate of origin.

5 commercial invoices.

Please inform us by fax of the name of the ship and expected date of its arrival to Beirut in due course.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 53

حضرة السيد......

تحية وبعد،

استلمنا طلب الشراء رقم 1416 الذي وصلنا عبر ممثلنا التجاري في لبنان السيد أحمد حسون. ونخبركم بأننا أعددنا المواد المطلوبة لشحنها إليكم.

أعلمنا السيد حسون أنكم ستسددون قيمة هذا الطلب بواسطة كتاب اعتماد مصرفي غير قابل للإلغاء محرر لأمرنا صالح لغاية 30 أيلول 1997.

حالما يصلنا تصديق المصرف على كتاب الاعتماد سنقوم فوراً بشحن البضاعة حسب تعليماتكم.

نؤكد استعدادنا لتلبية كافة طلبات الشراء التي تردنا من جانبكم.

المخلص

* * *

LETTER No. 53

Dear Mr......

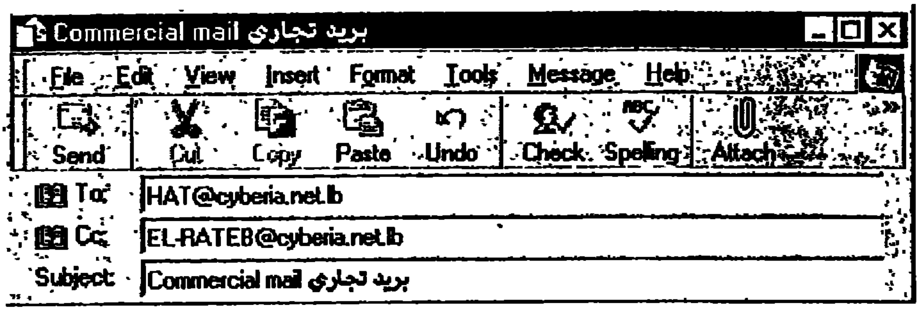
We acknowledge with thanks the receipt of your purchase order No. 1416 which reached us through our representative, Mr. Ahmed Hassoun. The goods which you have ordered are being prepared for shipment.

Mr. Hassoun has informed us that you will arrange payment by way of an irrevocable letter of credit in our favor, to be valid until 30th September, 1997.

As soon as the letter of credit has been confirmed, the goods will be packed and shipped in accordance with your instructions.

Please be assured that all your orders will have our most careful attention.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 54

السيد مدير المصرف العربي المحدود، بيروت

تحية واحترام وبعد،

نطلب إليكم فتح كتاب اعتماد مصرفي بالتلكس لأمر:

الشركة الوطنية للمنسوجات المحدودة

شارع كوينز

لندن

بمبلغ ١٤ ألف (أربعة عشر ألف) باوند استرليني يدفع بموجب كمبيالة تستحق الدفع غب ٦٠ يوماً إلى ممثلكم في لندن.

يجب أن تتألف مستندات الشحن من:

بوليصة شحن بنسختين.

بوليصة تأمين بمبلغ ١٥٤٠٠ باوند استرليني.

فاتورة مصدقة من القنصلية اللبنانية.

شهادة منشأ.

فواتير تجارية بخمس نسخ تثبت شحن ٢٠ (عشرين) بالة كل منها بطول ٥٠٠ متر من القماش الصوفي.

يجب تثبيت كتاب الاعتماد إلى المستفيدين أعلاه على أن يستمر نافذ المفعول حتى ٣٠ تموز ١٩٩٧.

المخلص

* * *

LETTER No. 54

The Manager, Arab Bank Ltd, Beirut

Dear Sir,

We request you to open by telex an irrevocable letter of credit in favor of:

The National Textiles Co., Ltd.

Queen's Street,

London

For the amount of 14000 (fourteen thousand pounds sterling) available by draft at 60 (Sixty) days sight on your agent in London.

The following documents are required:

Bills of lading in duplicate.

Insurance policy for 15400.

Consular invoice.

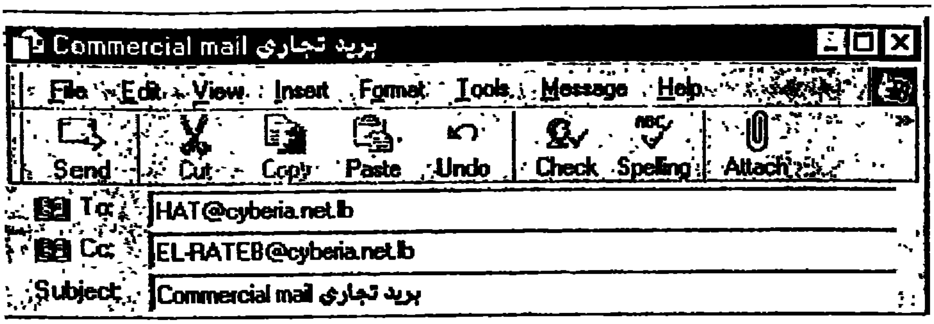
Certificate of origin.

5 Commercial invoices.

Evidencing shipment of twenty bales of 500 meters each of worsted.

The letter of credit is to be confirmed to the beneficiaries above and shall cease to be valid after 30th July 1997.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 55

السيد مدير البنك العربي المحدود، بيروت

بعد التحية،

نرفق مستندات الشحن التالية العائدة إلى إرسالية 10 آلاف متر من حبال مانيلا إلى السادة الشركة الوطنية للإنشاءات، 24 شارع نورويتش لندن، بريطانيا.

يرجى تسليم مستندات الشحن إلى المرسل إليهم مقابل دفع مبلغ 540 باوند استرليني وقيد المبلغ في حسابنا بالباوند الاسترليني رقم 454010 معكم وإرسال الإشعار الأصولي إلينا.

المخلص

المستندات المرفقة:

فاتورة بثلاث نسخ بقيمة ٥٤٠ باوند استرليني.

بوليصة شحن رقم ١٤٦١٢ على الباخرة «ليوناردو» بنسختين وبوليصة تأمين تشمل كافة الأخطار.

وكمبيالة غب الطلب بمبلغ ٥٤٠ باوند استرليني.

* * *

LETTER No. 55

The Manager,

Arab Bank Ltd, Beirut

Dear Sir,

We enclose the following shipping documents covering a consignment of 1000 meters of manilla ropes to Messrs. The National Construction Com-

pany, 24 Norwich Str, London, U.K.

These documents are to be surrendered against payment of 540 which please collect and credit to our pounds sterling account No. 454010 with you under advice.

Yours Faithfully

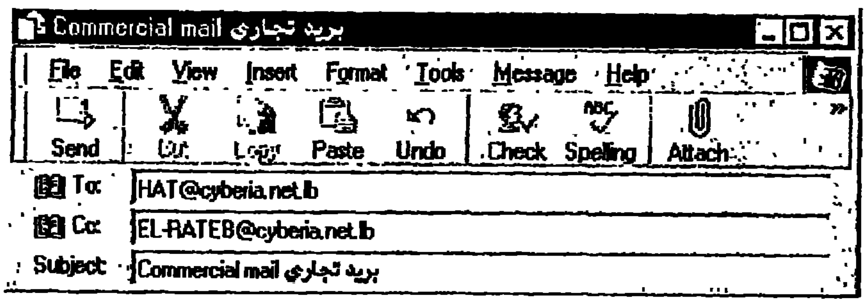
Enclosed Documents:

Invoice in triplicate for 540.

Bill of lading No. 14612 on s/s Leonardo, in duplicate.

Insurance policy, all risks.

Sight draft for 540.



الرسالة رقم 56

السيد مدير البنك العربي المحدود، بيروت

تحية وبعد،

نرفق المستندات التالية:

١ مجموعة من الفواتير.

١ مجموعة من بوالص الشحن.

بوليصة تأمين.

شهادة منشأ.

شهادة من غرفة التجارة في بيروت.

العائدة لشحنة على ظهر الباخرة «لارجو» إلى السادة لاغونا ترادينغ كومباني في روما، إيطاليا.

نرجو تسليم هذه المستندات إلى الشركة أعلاه مقابل دفع مبلغ ١٧٥٠٠ دولار وقيد هذا المبلغ عند الاستلام في حسابنا معكم رقم ٣٤٥٣٤٥٥ وإشعارنا بذلك.

المخلص

* * *

LETTER No. 56

The Manager,

The Arab Bank Ltd, Beirut

Dear Sir,

We enclose the following:

1 Set of invoices.

1 Set of bills of lading.

1 Insurance policy.

1 Certificate of origin.

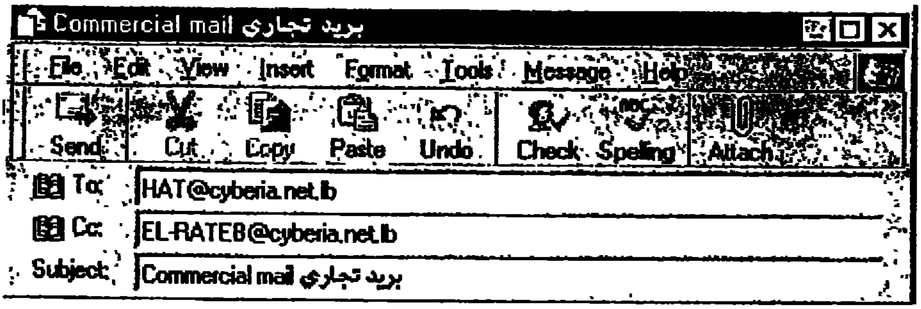
1 Certificate from the Beirut Chamber of Commerce.

Covering shipment per s/s Largo to Messrs. Laguna Trading Co, in Rome, Italy.

These documents are to be surrendered to the above Trading Company against payment of U.S.$ 17500 which please collect and credit to our account with you, No. 3453455.

We are awaiting your advice of credit.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 57

السيد مدير بنك بيبلوس، لندن

تحية وبعد،

لقد شحنا هذا النهار على ظهر الباخرة «ليوناردو» أواني منزلية إلى السادة الشركة التجارية الوطنية في بيروت تلبية لطلب الشراء الثابت المؤرخ في ٩ آذار ١٩٩٧ الموقع من قبلها.

وبما أن هذه المعاملة تمثل أول معاملة تجارية مع هذه الشركة نرفق طياً كمبيالة تستحق الدفع عند الاطلاع بمبلغ ١١ ألف دولار سوية مع بوليصة الشحن ومستندات الشحن الأخرى.

يرجى إعلام ممثلكم في بيروت تسليم هذه المستندات إلى المرسل إليه بعد تسديد قيمة الكمبيالة.

ويرجى قيد المبلغ في حسابنا الجاري معكم حال استلامه من ممثلكم في بيروت وإرسال الإشعار الأصولي إلينا.

المخلص

* * *

LETTER No. 57

The Manager,

Byblos Bank Ltd, London

Dear Sir,

We have today shipped by s/s Leonardo a consignment of kitchen uten-

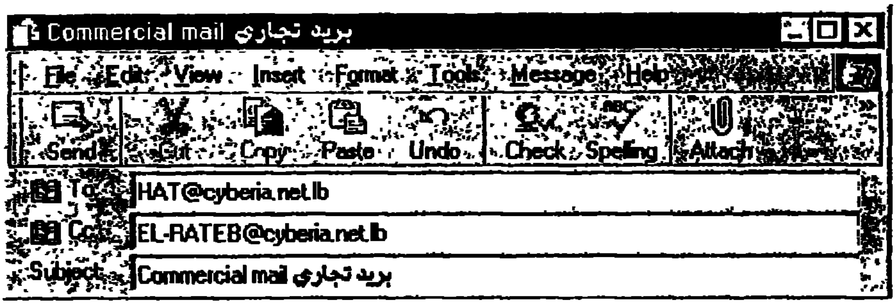
sils to Messrs. The National Trading Co., Beirut, in fulfilment of their firm order of 9th March.

As this represents the first business transaction with this firm, we enclose a sight draft on them for $11000 together with the bill of lading and the other shipping documents.

Please instruct your correspondent in Beirut to hand over these documents on full payment of our draft.

Kindly credit our account under advice on receipt of the amount from your correspondent and debit our account with your charges.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 58

السادة.....

تحية وبعد،

يسرنا إعلامكم بأننا قمنا هذا النهار بشحن البضائع موضوع طلبكم المؤرخ في ١٦ آذار ١٩٩٧ على ظهر الباخرة «لارجو» من ميناء ميلانو.

نرفق طياً فاتورة الحساب بقيمة ١٠٥٠٠ دولار ونرجو العلم بأننا سحبنا حوالة عليكم بهذه القيمة تستحق الدفع بعد ٦٠ يوماً وسلمناها مع مستندات الشحن إلى مصرفنا الذي سيرسلها بدوره إلى فرعه في بيروت لتسليمها إليكم مقابل قبولكم لحوالتنا التي نأمل أن تقوموا بتسديدها في التاريخ المحدد.

المخلص

***

LETTER No. 58

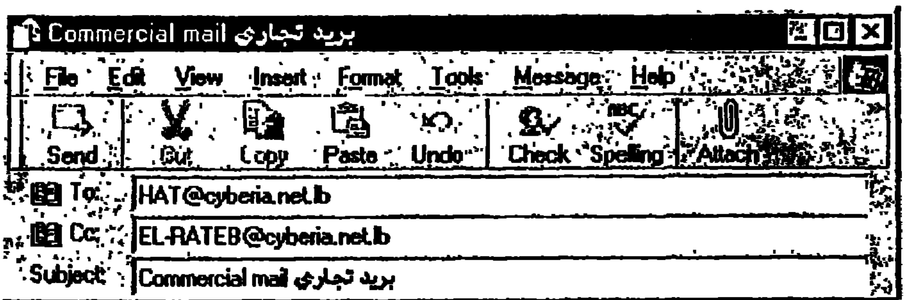
Dear Sirs,

We have pleasure in advising you that your order of 16 March, 1997, has been shipped today by s/s Largo from Milano.

Please find enclosed our invoice for $10500 and note that we have drawn on you for this amount at 60 days sight attaching the shipping documents to our draft.

As arranged, we have instructed our bank to give up the documents against acceptance of our draft which we recommed to your protection.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 59

السادة. . . . . .

نشكركم على طلبكم المؤرخ في ١٨ شباط ١٩٩٧ ويسرنا أن نعلمكم بأننا قمنا هذا النهار بشحن البضاعة المطلوبة على ظهر الباخرة «لارجو». نرفق النسخ الثواني من الفواتير وبوليصة الشحن العائدة لهذه الإرسالية.

نأمل أن تتسلموا هذه الإرسالية في الوقت المناسب لتصريف البضاعة خلال فصل الصيف.

نود أن نؤكد لكم اهتمامنا التام بكافة طلبات الشراء التي تصلنا من جهتكم.

المخلص

* * *

LETTER No. 59

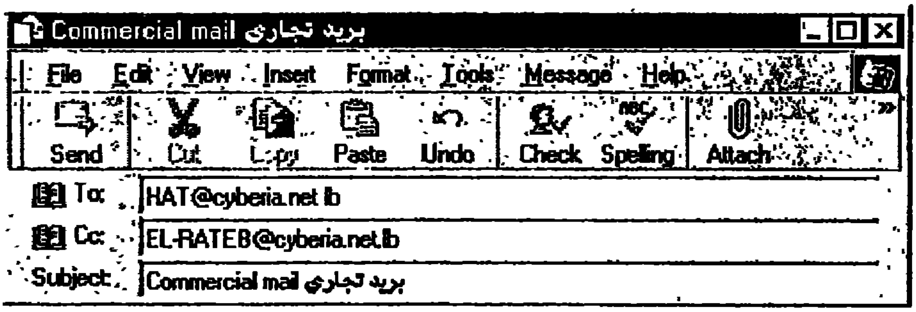
Dear Sirs,

We thank you for your order of 18th February, 1997 and are pleased to advise you that we have shipped today the goods requested by s/s Largo. We enclose our invoices and bills of lading covering this shipment.

We hope that you will receive the goods in time for the summer season.

Any further orders which you may place with us will receive our best attention.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 60

السادة الشركة الوطنية للنسيج، بيروت

تحية طيبة،

يسرنا إعلامكم بأننا قمنا بشحن طلبكم المتضمن شراء 10 آلاف متر من القماش الصوفي موضوع كتاب الاعتماد المفتوح لأمرنا على ظهر الباخرة «ليوناردو» التي ستبحر من بريستول هذا اليوم.

نرفق طياً نسخة عن بوليصة الشحن سوية مع فاتورتنا بمبلغ 14 ألف باوند استرليني وستلاحظون أننا سحبنا عليكم بهذه القيمة وسلمنا الكمبيالة مع مستندات الشحن الأصلية إلى مصرفنا مع التعليمات بتسليمها إلى مصرفكم مقابل قبول تسديد هذه الكمبيالة في موعدها غب 60 يوماً.

نؤكد لكم اهتمامنا التام بكافة طلبات الشراء التي تردنا من شركتكم الزاهرة وتفضلوا بقبول خالص تحياتنا وشكرنا.

المخلص

LETTER No. 60

Messrs. The Textile Trading Co. Beirut

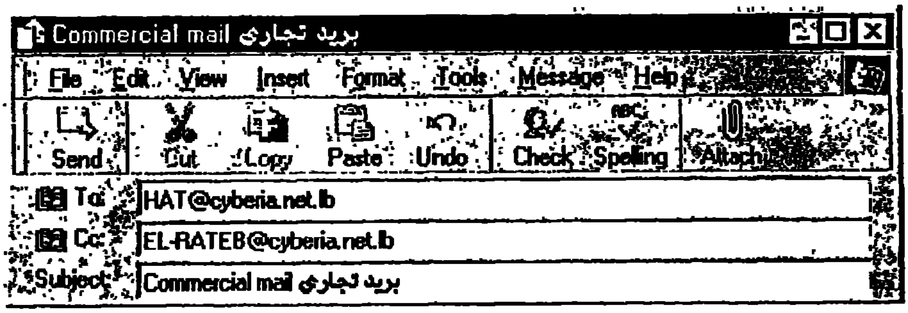
Dear Sirs,

We have pleasure in advising you that your order of 10000 meters of worsted subject of your letter of credit has been shipped today by s/s «Leonardo» from Bristol.

Please find enclosed copy of the bill of lading together with our invoice for $14000, and note that we have drawn on you for this amount attaching the shipping documents to our draft. We have instructed our bank to surrender these documents to your bank against payment of our draft at 60 days sight.

Assuring you of our best attention to all your orders, we are.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 61

السادة......

طلبكم المرقم ١٦١٤

يسرنا إعلامكم أننا أجرينا الترتيبات اللازمة لشحن البضاعة موضوع طلبكم أعلاه وقد شحنا بالفعل هذه البضاعة على ظهر الباخرة «ليوناردو» التي ستبحر من ميلانو باتجاه بيروت في ١١ نيسان القادم.

لقد سلمنا إلى مصرفنا مستندات الشحن وسحبنا عليكم كمبيالة تستحق الدفع بعد ٦٠ يوماً من الاطلاع عليها بقيمة الفاتورة زائداً أجور الشحن والتأمين. سيحول مصرفنا مستندات الشحن إلى البنك العربي في بيروت الذي سيسلمها إليكم مقابل

قبولكم دفع كمبيالتنا حسب الأصول.

نأمل باستلام طلبات شراء أخرى في المستقبل ونقدم لكم خالص الشكر والاحترام.

المخلص

* * *

LETTER No. 61

Dear Sirs,

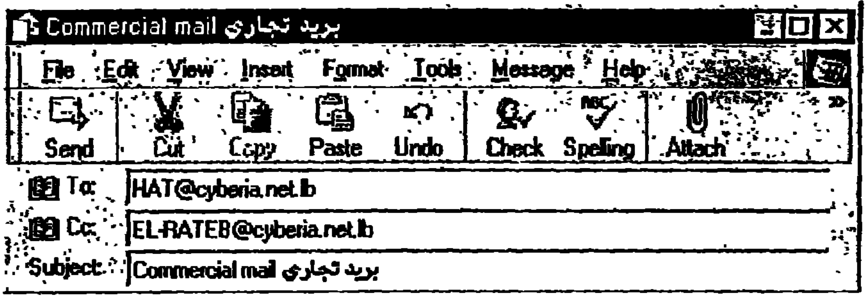
Your Order No. 1614

We are pleased to inform you that arrangements have now been made to ship the goods subject of your above order. The consignment will be aboard s/s «Leonardo» leaving Milano on 11th April to Beirut.

We have handed over the shipping documents to our bank in London and drawn on you at 60 days sight for the amount of our invoice plus freight and insurance charges. The documents will be forwarded to the Arab Bank Ltd., Beirut who will present them to you in due course against your acceptance of our draft as usual.

We look forward to receiving further orders from you.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 62

السيد مدير الشركة التجارية الوطنية، بيروت

تحية طيبة وبعد،

لقد شحنا لأمركم هذا اليوم على ظهر الباخرة «ليوناردو» البضاعة التي طلبتموها بموجب أمر الشراء رقم 1614.

ستلاحظون من الفاتورة المرفقة أننا سحبنا عليكم كمبيالة غب الاطلاع بكامل قيمة البضاعة في بيروت. لقد طلبنا من مصرفنا إرسال مستندات الشحن إلى ممثله في بيروت على أن يتم تسليمها إليكم مقابل دفع قيمة الكمبيالة. نأمل بأن تتفهموا خطوتنا هذه بطلب التسديد الفوري للثمن نظراً لكون طلبكم يمثل أول معاملة تجارية بيننا ولذلك كان علينا اتباع الأسلوب النموذجي في التعامل مع الزبائن الجدد بطلب التسديد الفوري لقيمة البضاعة.

سوف نكون على استعداد تام في المستقبل لتزويدكم بالبضاعة على أساس الدفع المؤجل لمدة 60 يوماً بعد أن نحصل من مراجعنا على المعلومات المشجعة حول مؤسستكم.

المخلص

* * *

LETTER No. 62

The Manager,

National Trading Co., Beirut

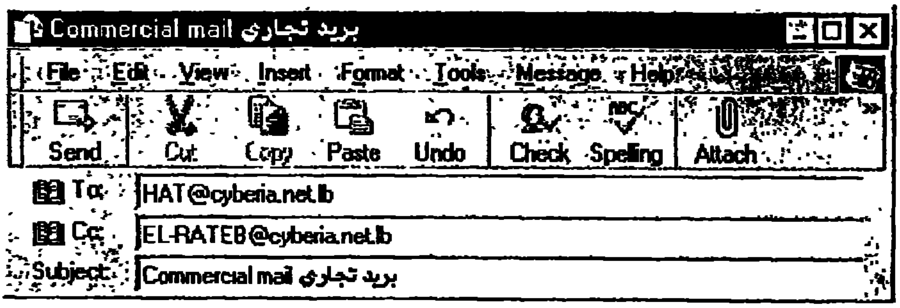
Dear Sir,

We have shipped to you today by s/s «Leonardo» the goods you ordered on 9th March per your order No. 1614.

You will see from the enclosed invoice that we have drawn on you at sight for the$ full C.I.F value of the goods. Our bankers have been instructed to ask their correspondent in Beirut to hand over the bill of lading against payment of our draft. We hope you will understand that as this is your first order of our goods we had to follow our standard practice with new customers of placing the transaction on a cash basis.

We would be prepared, as regards your future orders, subject to obtainment of satisfactory references on your esteemed firm, to consider drawing on you at 60 days sight.

Yours Faithfully



6 ـ استعلامات حول أجور الشحن

السادة الشركة الوطنية للشحن البحري المحدود، بيروت

بعد التحية،

سوف نقوم في وقت قريب بشحن 50 بالة من الخيوط القطنية تزن كل واحدة منها حوالي 100 كيلوغرام إلى لندن.

يسرنا لو تفضلتم بإعطائنا عرضاً لأجور الشحن على بواخركم وجدولاً زمنياً بتواريخ إبحار كل باخرة باتجاه لندن خلال الأربعة أشهر القادمة.

المخلص

* * *

6 - INQUIRIES ABOUT FREIGHT RATES

The National Shipping Co., Ltd., Beirut

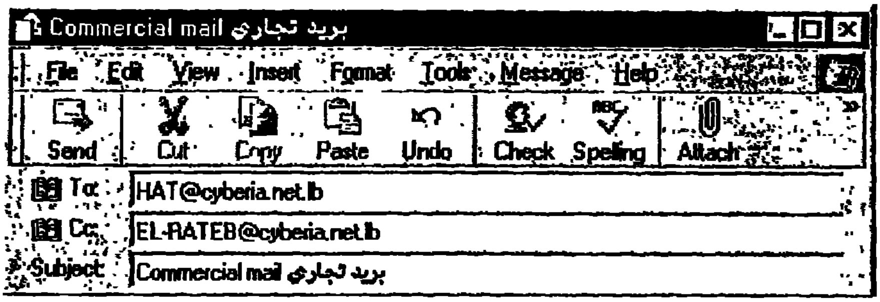
Dear Sirs,

We shall shortly have ready for shipment to London fifty bales of cotton

yarn each weighing around 100 kgs.

We shall be pleased to receive your quotation for freight charges and your ships sailing schedule to London for the coming four months.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 63

السادة . . . . .

نود أخذ بوليصة تأمين ضد الأخطار التالية:

١ ـ خسارة الأموال النقدية في مكاتبنا نتيجة الحريق أو السرقة أو الكسر والخلع بحدود ٥٠ ألف دولار.

٢ ـ خسارة الأموال النقدية خلال نقلها من مكاتبنا إلى المصرف والعكس بالعكس بحدود ١٥٠ ألف دولار.

٣ ـ إصابة أو إلحاق الأذى بالموظفين خلال قيامهم بنقل الأموال النقدية من المصرف إلى مكاتبنا والعكس بالعكس بحدود ١٠٠ ألف دولار.

يرجى إعلامنا بقسط التأمين لتغطية هذه الأخطار.

المخلص

* * *

LETTER No. 63

Dear Sirs,

We wish to take out insurance cover for the following:

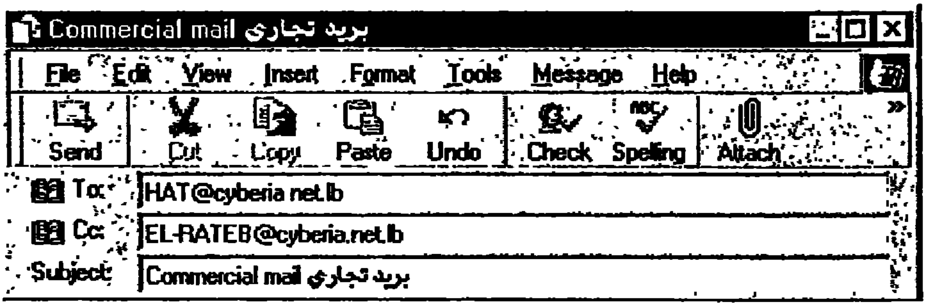
1 - Against loss of cash on the premises by fire, theft or burglary to a limit of $50000.

2 - Against loss of cash in transmit between our premises and the bank to a limit of $150000.

3 - Against accident or injury to staff while engaged in taking money to or bringing money from the bank to a limit of $100000.

Kindly advise up of the premiums we have to pay for the above insurance losses.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 64

السادة......

تحية وبعد،

سوف نقوم بشحن إرسالية من الخيوط القطنية إلى مانشستر بقيمة ١٥ ألف دولار.

نود أن نؤمن على هذه الشحنة ضد كافة الأخطار من مغادرتها لمستودعاتنا إلى المرسل إليه في ميناء مانشستر. نرجو تزويدنا بعرض أسعار مناسب وبشروط التأمين التي تفرضونها.

المخلص

* * *

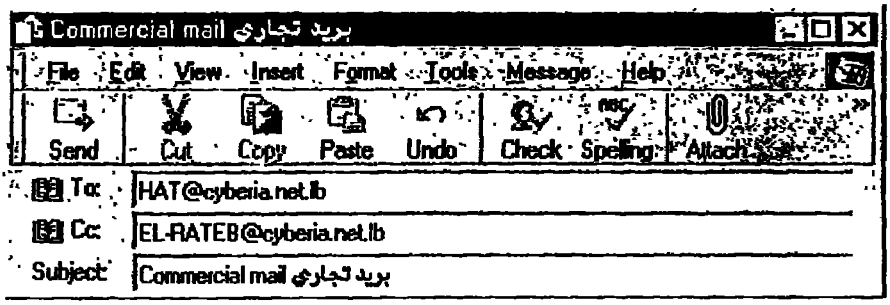
LETTER No. 64

Dear Sirs,

We shall ship a consignment of cotton yarns to Manchester valued at $15000.

We wish to cover this consignment against all risks from our warehouse to the consignee's at the port of Manchester. Will you please quote your rate and terms for the cover.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 65

السادة . . . . . .

بعد التحية،

يرجى إصدار بوليصة تأمين ضد كافة الأخطار بمبلغ ٥ آلاف دولار تغطي شحن ٦٠٠ صندوق من المياه المعبأة بزجاجات بلاستيكية ماركة «صنين» إلى السادة شركة التعبئة المحدودة في اسطنبول، تركيا على ظهر الباخرة «ليوناردو» المقرر إبحارها من بيروت إلى اسطنبول في ١١ نيسان القادم.

يرجى تسليمنا بوليصة التأمين قبل التاسع من نيسان وإرسال فاتورة الحساب لتسديدها.

مع الشكر

المخلص

* * *

LETTER No. 65

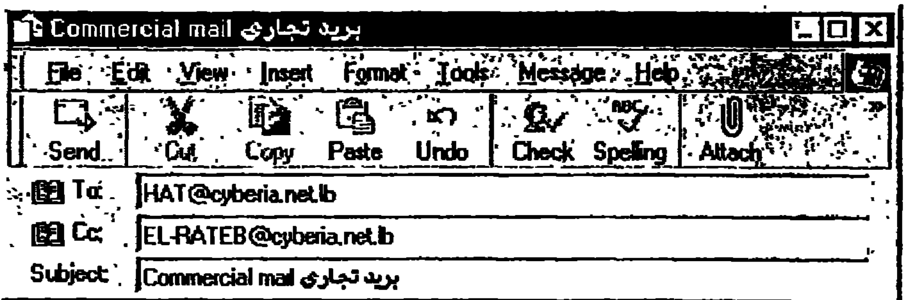
Dear Sirs,

Please arrange full cover against all risks in the sum of $5000 for shipment of 600 cases of bottled water «Sannine» to Messrs.

The Bottling Corporation, Istanbul, Turkey by s/s «Leonardo» scheduled to sail from Beirut to Istanbul on 11th April.

Kindly let us have your insurance policy not later than 9th April and send us your debit note for settlement.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 66

السادة......

تحية وبعد،

لقد اشتريت مؤخراً ملكاً في شارع الحمراء رقم 41، بيروت. وأود أن أؤمن على المبنى ومحتوياته ضد أخطار الحوادث بمبلغ 250 ألف دولار و50000 ألف دولار على التوالي.

يرجى إرسال مندوبكم للكشف على المبنى ومحتوياته ولتزويدنا بشرط التأمين وإعلامنا بقيمة الأقساط المطلوبة.

المخلص

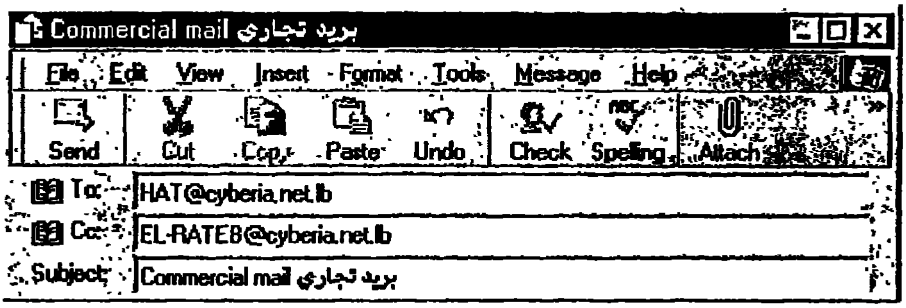
LETTER No. 66

Dear Sirs,

I have recently bought a property at the following address: Hamra Str. No. 41, Beirut, and wish to take out accidental damage cover on both building and contents for the sum of $250000 and $50000 respectively.

Please send your agent to inspect the building and its contents and particulars of your terms and conditions.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 67

شركة التأمين الوطنية المحدودة، بيروت

تحية طيبة وبعد،

لقد أمنت لدى شركتكم أثاث منزلي ضد الحريق والأضرار الناجمة عن المياه بمبلغ ١٠ آلاف دولار بموجب البوليصة رقم ١١٦١٠ التي ينتهي تاريخ نفاذ مفعولها في ٣٠ حزيران ١٩٩٧.

وبما أني اشتريت مؤخراً قطع أثاث جديدة أود أن أرفع قيمة التأمين، ولذلك أرجو منكم إجراء اللازم لتحديد تقييم جديد لأثاث منزلي وذلك قبل أن أخولكم تمديد صلاحية بوليصة التأمين لسنة جديدة.

مع الشكر

* * *

LETTER No. 67

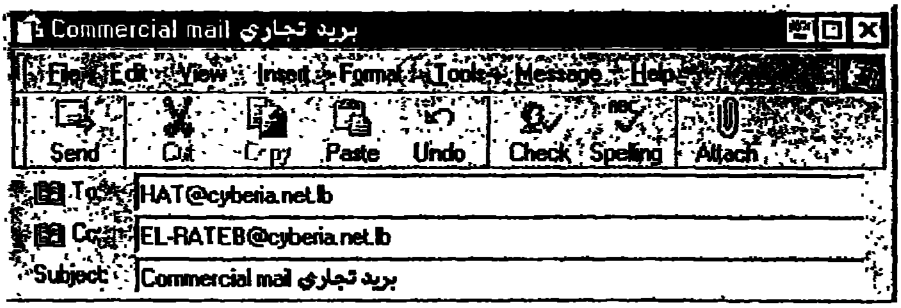
The National Insurance Co. Ltd. Beirut

Dear Sir,

I had insured with your company my house furniture against fire and damages caused by water for an amount of $10000. The insurance policy expires on 30/6/1997.

I have lately purchased new furniture items and therefore I wish that you take the necessary action to effect a new valuation of my furniture before I can give you my instructions to renew my insurance policy for a further year.

Yours Sincerely



الرسالة رقم 68

السادة. . . . . .

بوليصة تأمين رقم أب ٥٤٠١٢٧٤

يؤسفني أن أعلمكم بأن حريقاً طفيفاً شب في مكتبي المؤمن لديكم بموجب البوليصة أعلاه. كانت أضرار الحريق طفيفة وأرفق طياً تقريراً أعده أحد النجارين يقيم فيه مدى الأضرار التي لحقت بالأثاث وكلفة تصليحها.

نرجو أن ترسلوا إلى مكتبي المسؤول عن تقدير التعويضات لديكم بأسرع وقت ممكن كي يعاين الأضرار ويوافق على إجراء التصليحات اللازمة.

المخلص

* * *

LETTER No. 68

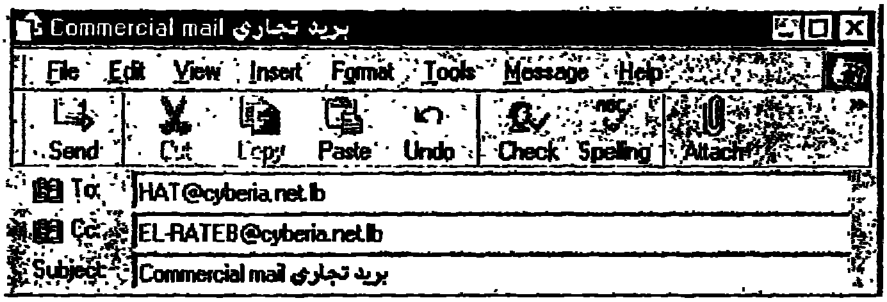
Dear Sirs,

Policy No. AB 5401274

I am sorry to inform you that a small fire erupted in my property which is covered by the above insurance policy. Damages to the property's contents were slight and I enclose a report by the carpenter assessing these damages and his costs for their repairs.

Kindly send over your claim adjuster as soon as possible or give us your permission to arrange for the repairs to be carried out.

Yours Faithfully



الرسالة رقم 69

السيد......

تحية وبعد،

لقد قمتم بتأمين مفروشات منزلكم لدينا ضد الحريق والأضرار الناتجة عن فعل المياه بقيمة 10 آلاف دولار، بموجب البوليصة رقم 11610.

نعلمكم أن مدة نفاذ بوليصة التأمين هذه قاربت على الانتهاء وتنتهي في ٣٠ حزيران ١٩٩٧ ونلفت انتباهكم إلى هذا الأمر في حال لا زلتم راغبين في تجديد عقد التأمين.

مع خالص الشكر والتمنيات.

شركة التأمين الوطنية المحدودة

المدير

* * *

LETTER No. 69

Dear Sir,

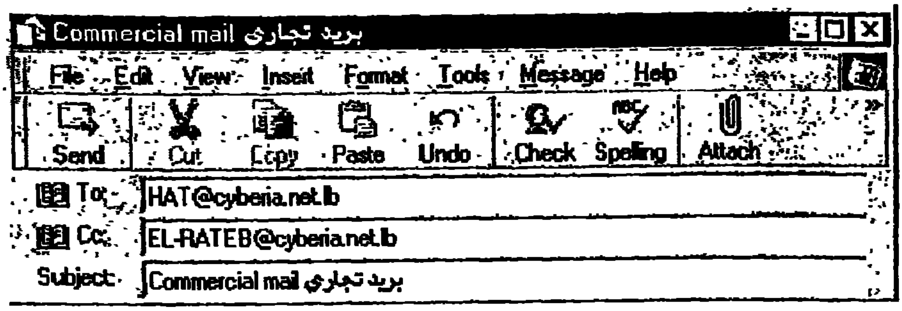
You have insured you house furniture with us against fire and damages caused by water for an amount of $10000 as per policy No. 11610.

We wish to draw your attention that the expiry date of this insurance policy is 30 June 1997 and you should inform us before the expiry date whether you wish to extend the policy for a further one-year period or not.

Yours Sincerely

Manager,

National insurance Co. Ltd



الرسالة رقم 70

السيد. . . . . . المحترم

بوليصة تأمين رقم أب ١٦٤١٢٤١

تأسف لإخباركم بأن حريقاً نشب في مصنعنا في سن الفيل في الليل الفائت تطلب تدخل رجال الإطفاء لإخماده.

لم تحدد لحد الآن أسباب اندلاع الحريق ولم يتم تقييم الأضرار الناجمة عنه. لذلك يرجى إرسال مندوبكم لمعاينة المصنع وتقدير الخسائر. سنحافظ على بقاء المصنع على حاله بعد الحريق بانتظار قدوم مندوبكم.

المخلص

* * *

LETTER No. 70

Dear Sirs,

Policy No. AB 1641241

We regret to inform you that a fire broke out in our factory at Sin-el-Fil last night which necessitated the intervention of the fire brigade.

No cause has yet been determined and no assessment of the damages has been made. Please arrange for your representative to inspect the factory and assess the total loss. We shall keep the factory as it is until your man comes to the scene.

Yours Faithfully

المحتويات

القسم الثالث

البريد الإلكتروني E-mail والأخبار News

القسم الرابع

دفتر العناوين Address Book

القسم السادس

الحوار